

Para: Junta General de la Compañía
De: Xavier Villagómez G.
Gerente General
Asunto: Informe de Gerencia
Fecha : Abril 15 del 2017

Me complace proporcionar este resumen sobre nuestros logros alcanzados en el período económico 2016 en ABRO. Logros que se enmarcan en resultados positivos pese a las aprietos y la inestabilidad del entorno macroeconómico, político y global que ofreció este período.

Debo rescatar que los resultados obtenidos han sido un acierto al momento de decidir optar por varias estrategias que nos permitieron garantizar la producción de todo el año, y que cuyo efecto fue además encontrarnos una vez más en los mejores sitios del mercado ecuatoriano. Debo mencionar adicionalmente, que pese a los momentos complejos que se viven en la industria del país nuestros socios estratégicos como son la banca local, proveedores locales y del exterior, nos han hecho conocer que nos observan como una empresa exitosa, sólida, y firme en el cumplimiento de sus obligaciones, siendo estas características que nos dan la tranquilidad para seguir contando con este apoyo.

Como pueden observar son aspectos me honran en transmitir a ustedes señores accionistas a fin de motivarlos bajo la misma consigna de continuar trabajando de la mejor manera, por el bienestar de la empresa, las familias y el país.

Aspectos financieros y de operación importantes

- ⇒ Abro en el año 2016 generó una leve reducción en ventas del -1.7% en valores monetarios con respecto al año 2015, sin embargo, es importante señalar que esto se justifica si tomamos en cuenta tres aspectos: 1) Se manejó la producción bajo el mismo esquema de planificación logrando un incremento en cantidad producida de un 13% con respecto al año 2015; 2) Los ingresos monetarios alcanzados en el 2016 fueron mejores si comparamos la disminución en ventas del -7,8% que se obtuvo de la comparación de los años 2015 y 2014 y finalmente 3) Nuevamente vale aclarar que no refleja la realidad puesto que hemos podido mejorar precios para volvernos más competitivos en el mercado ecuatoriano.
- ⇒ El costo con relación a las ventas se cierra en un margen del 65%, margen que se obtuvo luego de que sus accionistas decidieran realizar grandes esfuerzos para poder contar con una planta propia de producción nacional y en la cual se producen hasta el momento el 80% de los productos que comercializa ABRO, además, esto nos ha beneficiado para poder fijar un precio muy competitivo y que de hecho está por debajo del mercado y la competencia.
- ⇒ A la fecha la capacidad de instalada de la planta se encuentra en el 40%, lo que nos motiva a seguir buscando y planteando nuevos retos y metas en el corto o mediano plazo.

- ⇒ Hemos logrado encaminar el futuro de la Empresa para seguir creando nuevas promociones, lo que permitirá fidelizar aún más la relación comercial con nuestros distribuidores y a su vez seguir ampliando la posición en el mercado.
- ⇒ En lo que respecta al balance anual, el total de los Activos se incrementaron en un 14,09% respecto del 2015. De lo cual el rubro más importante en incrementar es en las inversiones temporales que se encuentran en USD 2,9 Millones. También se adquirió maquinaria en un 13,67% más que el año 2015, la misma que sirve para la mejora y automatización de procesos de la planta.
- ⇒ Al diciembre 2016, el índice de liquidez de la Empresa cierra en el 1,30, lo cual indica que goza de buena liquidez para poder atender sus obligaciones.
- ⇒ En lo que respecta a los pasivos totales también hemos logrado disminuir en un 17% su necesidad.
- ⇒ Con la estructura actual ABRO del Ecuador podemos señalar que se suma como una más que aporta en beneficio de nuestro país, ya que ha generado fuentes de empleo y contribuciones fiscales que permitan ayudar a su desarrollo.
- ⇒ En cuanto a la firma auditora externa, vale señalar que fuimos informados formalmente en octubre del año pasado que AUDITUM firmó un acuerdo a fin de ser miembros de la Red Internacional de Profesionales **ETL INTERNACIONAL**, empresa que cuenta con más de 750 empresas asociadas en Europa y alrededor de 6.000 profesionales, dicha alianza ha originado cambios positivos en la imagen corporativa, por tanto, a partir de enero 2017 su nueva razón social será **ETL INTERNACIONAL**.
- ⇒ En cuanto a las utilidades, luego del reparto a trabajadores y el respectivo pago del Impuesto a la Renta, se podrá repartir a los socios en cuanto se tenga flujo suficiente.

A medida que avanza el nuevo ejercicio económico, seguimos atentos a seguir mejorando nuestra estrategia de innovación y confío en nuestra capacidad para avanzar con una rapidez y agilidad. A lo largo de los años hemos conseguido muchos éxitos y creemos que estamos bien posicionados para sacar provecho de las oportunidades de crecimiento que nos hemos fijado.

Estoy muy pendiente de las oportunidades que se nos presentan sin dejar de perseguir nuestro objetivo que es el de convertirnos en la empresa número uno en el Ecuador.

Nuestro compromiso con ustedes, nuestros accionistas, permanece intacto. Les agradezco sinceramente su permanente apoyo y confianza.

Atentamente,


Xavier Villagómez G
Gerente General