WARTSILA ECUADOR S. A.

Estado de Situación Financiera

Al 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas al 31 de diciembre del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

Activo	Nota		2013	2012
Activos Corrientes:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	US$	2,529,369	2,384,643
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	8		14,022,157	11,004,947
Proyectos en proceso	9		472,761	747,116
Inventarios	10		4,548,008	5,021,963
Otros activos			35,682	34,280
Total activos corrientes			21,607,977	19,192,949
Activos no corrientes:				
Herramientas, vehículos y equipos	11		852,786	855,110
Impuesto diferido	15		246,724	331,891
Total activos no corrientes			1,099,510	1,187,001
Total activos		US$	22,707,487	20,379,950

Las notas que se acompañan son parte integral de los estados financieros.

Sr. Remigio Peñarreta
Representante Legal

Pasivos y Patrimonio	Nota		2013	2012
Cuentas pagar comerciales y otras cuentas por pagar	12	US$	7,363,775	5,828,285
Beneficios de empleados	13		1,200,389	1,080,452
Provisiones	14		559,480	810,879
Ingresos diferidos	8		310,791	619,672
Total pasivos corrientes			9,434,435	8,339,288
Pasivos no corrientes - beneficios de empleados	13		512,624	439,912
			9,947,059	8,779,200
Patrimonio:	16			
Capital social			3,606,220	3,606,220
Reserva legal			1,135,274	677,344
Reserva facultativa			1,500,000	1,500,000
Resultados acumulados			6,518,934	5,817,186
Total patrimonio			12,760,428	11,600,750
Total pasivo y patrimonio		US$	22,707,487	20,379,950

Marcelo Molina
Contador General

WARTSILA ECUADOR S.A.
(Una subsidiaria de Wärtsilä Oyj Abp)

Estado de Resultados Integrales

Año terminado el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

	Notas		2013	2012
Ingresos ordinarios	19	US$	39 136 018	37 751 863
Costo de ventas	17		(28 521 496)	(28 324 612)
Ganancia bruta			10 614 522	9 427 251
Gastos de administración	17		(2 432 170)	(2 300 100)
Gastos de ventas	17		(1 544 877)	(1 009 344)
Otros ingresos			37 500	-
Resultado de actividades de operación			6 674 975	6 117 807
Ingresos financieros	20		4 314	2 682
Gastos financieros	20		(128 359)	(33 221)
Gasto financiero, neto			(124 045)	(30 539)
Ganancia antes de impuesto a la renta			6 550 930	6 087 268
Impuesto a la renta	15		(1 611 603)	(1 507 964)
Ganancia del período y resultado integral del año		US$	4 939 327	4 579 304

Las notas que se acompañan son parte integral de los estados financieros.

Sr. Remigio Peñarreta
Representante Legal

Marcelo Molina
Contador General

WARTSILA ECUADOR S.A.
(Una subsidiaria de Wärtsilä Oyj Abp)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año terminado el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

					Resultados acumulados			
	Capital social	Reserva legal	Reserva facultativa	Utilidades disponibles	Reserva de capital	Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez NIIF	Total	Patrimonio, neto
Saldo al 31 de diciembre del 2011	3 606 220	376 862	1 500 000	3 339 243	209 547	489 574	4 038 364	9 521 446
Dividendos pagados	-	-	-	(2 500 000)	-	-	(2 500 000)	(2 500 000)
Apropiación para reserva legal	-	300 482	-	(300 482)		-	(300 482)	-
Ganancia del período	-	-	-	4 579 304	-	-	4 579 304	4 579 304
Saldo al 31 de diciembre del 2012 US$	3 606 220	677 344	1 500 000	5 118 065	209 547	489 574	5 817 186	11 600 750
Dividendos pagados	-	-	-	(3 800 000)	-	-	(3 800 000)	(3 800 000)
Apropiación para reserva legal	-	457 930	-	(457 930)		-	(457 930)	-
Ajustes				20 351			20 351	20 351
Ganancia del período	-	-	-	4 939 327	-	-	4 939 327	4 939 327
Saldo al 31 de diciembre del 2013 US$	3 606 220	1 135 274	1 500 000	5 819 813	209 547	489 574	6 518 934	12 760 428

Las notas que se acompañan son parte integral de los estados financieros.

Sr. Remigio Peñarreta
Representante Legal

Marcelo Molina
Contador General

WARTSILA ECUADOR S.A.
(Una subsidiaria de Wärtsilä Oyj Abp)

Estado de Flujos de Efectivo

Año terminado el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

		2013	2012
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Efectivo recibido de clientes y otros	US$	35,801,577	33,840,937
Efectivo pagado a proveedores, empleados y otros		(29,481,630)	(29,149,366)
Efectivo provisto por las actividades de operación		6,319,947	4,691,571
Intereses cobrados		4,314	2,682
Intereses pagados		(128,359)	(2,735)
Impuesto a la renta pagado		(1,962,156)	(1,169,311)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		4,233,746	3,522,207
Flujos de efectivo en las actividades de inversión:			
Adiciones a herramientas, vehículos y equipos		(289,020)	(425,068)
Efectivo utilizado en las actividades de inversión		(289,020)	(425,068)
Flujos de efectivo en las actividades de financiamiento:			
Pago de dividendos a accionistas		(3,800,000)	(2,500,000)
Efectivo utilizado en las actividades de financiamiento		(3,800,000)	(2,500,000)
(Disminución) aumento neto del efectivo y equivalentes de efectivo		144,726	597,139
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		2,384,643	1,787,504
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US$	2,529,369	2,384,643

Las notas que se acompañan son parte integral de los estados financieros.

Sr. Remigio Peñarreta
Representante Legal

Marcelo Molina
Contador

(1) Entidad que Reporta

Wärtsilä Ecuador S. A. ("la Compañía") fue constituida en la ciudad de Quito-Ecuador el 7 de mayo del 1996, bajo la denominación social de Wärtsilä Diesel del Ecuador S. A., y el 18 de marzo de 1998, mediante escritura pública debidamente inscrita en el Registro Mercantil, cambió su denominación social a Wärtsilä Ecuador S. A.. Las operaciones de la Compañía consisten en la distribución, comercialización, operación y mantenimiento de motores a diesel o de otro tipo de combustión, repuestos, piezas y elementos utilizados en la industria de generación de energía. La Compañía se encuentra domiciliada en Los Floripondios N57-112 y Leonardo Murialdo, Quito, Ecuador y está bajo el control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías.

La matriz final de la Compañía es Wärtsilä Oyj Abp, compañía registrada en Finlandia. La Compañía forma parte del Grupo Wärtsilä, un grupo que provee un valor agregado a sus clientes ofreciendo soluciones de energía avanzadas, descentralizadas, flexibles, eficientes y preocupadas por el medio ambiente, a través las siguiente divisiones: *Power Plant*, *Ship Power* y *Services*. Las operaciones industriales del Grupo Wärtsilä que incluyen el diseño y fabricación están localizadas en Europa y Asia.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el personal total de la Compañía alcanza 133 y 111 empleados respectivamente.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la administración de la Compañía.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 30 de mayo de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración.

(Continúa)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

La Compañía, de acuerdo con lo establecido en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC-21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera", ha determinado que el dólar de los Estados Unidos de América representa su moneda de medición y funcional. Para determinar la moneda funcional, se consideró que el principal ambiente económico en el cual opera la Compañía es el mercado ecuatoriano cuya moneda de curso legal y de unidad de cuenta es el dólar estadounidense. Consecuentemente, las transacciones en otras divisas distintas del Dólar de los Estados Unidos de América se consideran "moneda extranjera".

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad y sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el próximo año financiero, se incluye en las siguientes notas:

- Nota 11 - Deterioro de activos
- Nota 11 - Estimación de vidas útiles de Herramientas, Vehículos y Equipos
- Nota 13 - Medición de obligaciones de beneficios definidos - Reservas para pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio
- Nota 14 - Provisión de contratos y otras
- Nota 15 - Impuestos – reconocimiento del impuesto diferido activo

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros y en la preparación del estado de situación financiera.

(Continúa)

(a) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustado por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período. La ganancia o pérdida en cambio que resulta de esta conversión se reconoce en resultados.

(b) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(c) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados: préstamos y partidas por cobrar.

(Continúa)

ii. Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos e inversiones con vencimientos originales de tres meses o menos que están sujetas a riesgo insignificante de cambio en su valor razonable y son utilizadas por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo. Los sobregiros bancarios que son pagaderos a la vista y son parte integral de la administración de efectivo de la Compañía, de haberlos, se incluyen como un componente del efectivo y equivalente de efectivo para propósitos del estado de flujo de efectivo.

iv. Pasivos Financieros no Derivados

Los pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la que la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del documento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes pasivos financieros no derivados: cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

v. Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

vi. Capital Social

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitida por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias de haberlos son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre su valor en libros y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo de adquisición.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida.

(e) Proyectos en Proceso

Los proyectos en proceso corresponden a servicios a clientes bajo órdenes de trabajo que se ejecutan en el corto plazo y se miden al costo. El costo incluye los equipos, materiales y costo del personal técnico incurrido a la fecha y relacionado directamente a los contratos específicos con clientes.

(f) Herramientas, Vehículos y Equipos

i. Reconocimiento y medición

Las partidas de herramientas, vehículos y equipo son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro cuando aplique. Las herramientas, vehículos y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Las ganancias y pérdidas de la venta o retiro de un elemento de herramientas, vehículos y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados integrales cuando se realizan o se conocen.

ii. Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo

Después del reconocimiento inicial, las propiedades, planta y equipo son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

iii. Depreciación

La depreciación de herramientas, vehículos y equipos es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil establecida para cada componente de herramientas, vehículos y equipos.

(Continúa)

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Herramientas	3 a 10 años
Vehículos	5 años
Maquinaria	10 años
Equipo de computación	3 años
Muebles y enseres	5 años

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(g) Deterioro

i. Activos Financieros

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que existe esa evidencia objetiva cuando ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, con efectos negativos en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la restructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no tiene otra alternativa que aceptar la restructuración, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la gerencia sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión de cuentas incobrables. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

(Continúa)

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados juntos en un pequeño grupo de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o grupos de activos.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el monto en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo sobrepasa su monto recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su valor recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

La obligación neta de la Compañía con respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código de Trabajo de la República del Ecuador que establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal calculando por separado para cada beneficiario, el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectado. La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan.

(Continúa)

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de este beneficio. Dicha expectativa al igual que los supuestos, son establecidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones, permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras en los beneficios del plan, la porción del beneficio mejorado que tiene relación con servicios pasados realizados por empleados será reconocida en resultados usando el método lineal en el período promedio remanente hasta que los empleados tengan derecho a tales beneficios. En la medida en que los empleados tengan derecho en forma inmediata a tales beneficios, el gasto será reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, la Compañía procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos. Estas ganancias o pérdidas comprenderán cualquier cambio que pudiera resultar en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos; cualesquiera ganancias y pérdidas actuariales y costos de servicio pasado que no hubieran sido previamente reconocidos.

ii. Otros Beneficios a Empleados a Largo Plazo

El Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada en base al número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el beneficio de indemnización por desahucio es el monto de beneficio a futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios en el período actual y en períodos pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial es reconocida de inmediato en resultados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada (esto es, valor nominal derivado de la aplicación de leyes laborales ecuatorianas vigentes) y son contabilizadas como gastos a medida que los empleados proveen los servicios relacionados o el beneficio es devengado por los mismos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden al pago de la decimotercera remuneración, decimocuarta remuneración, fondos de reserva, vacaciones y participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía.

(Continúa)

(i) Provisiones

Una provisión se reconoce si es resultado de un suceso pasado, la Compañía posee una obligación legal o implícita que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación. Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a una tasa antes de impuestos que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

i. Provisiones Pérdidas en Contratos

Una provisión para pérdidas en contratos es reconocida cuando los beneficios económicos que la Compañía espera de un contrato son menores que los costos inevitables para cumplir con las obligaciones del contrato. La provisión es reconocida al valor razonable de los costos esperados para finalizar el contrato.

ii. Contingencias

En relación a reclamos, litigios, multas o penalidades, cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios, Costos y Gastos

Los ingresos provenientes de la venta de motores, repuestos y servicios en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado.

Ventas de Motores y Repuestos

Los ingresos por ventas de motores y repuestos son reconocidos cuando existe suficiente evidencia de un acuerdo de venta, el cliente acepta el envío y asume los riesgos de la propiedad, la recuperación de la cuenta por cobrar está razonablemente asegurada, los precios han sido fijados o son determinables, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún envolvimiento en la administración de los motores y repuestos vendidos.

(Continúa)

Servicios

Los ingresos por servicios de mantenimiento bajo órdenes de trabajo que se ejecutan en corto plazo son reconocidos después de que se ha prestado el servicio y no existe incertidumbre sobre la aceptación del mismo, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción y el monto del ingreso y los costos asociados pueden ser estimados de manera fiable.

Contratos de Mantenimiento

Los ingresos por contratos de mantenimiento incluyen el monto inicial acordado en éste más cualquier variación en el contrato de trabajo, reclamos e incentivos monetarios, en la medida que sea posible que resulten en ingresos y puedan ser valorizados de manera fiable. Tan pronto el resultado de un contrato de mantenimiento pueda ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos asociados con el mismo son reconocidos en resultados en proporción al grado de realización del contrato.

El grado de realización es evaluado mediante reportes sobre el trabajo llevado a cabo. Cuando el resultado de un contrato de mantenimiento no puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos de éste son reconocidos sólo en la medida que los costos del contrato puedan ser recuperados. Una pérdida esperada por causa de un contrato se reconoce inmediatamente en resultados.

Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros. Los diversos componentes del gasto que constituyen el costo de venta de inventarios y de los servicios prestados, se reconocen al mismo tiempo que el ingreso ordinario derivado de la venta de los motores y repuestos y la prestación del servicio.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

La Compañía no capitalizó costos financieros durante los años 2013 y 2012.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera son presentadas compensando los montos correspondientes como costo de ventas, considerando que el endeudamiento de la Compañía en moneda extranjera se origina principalmente por obligaciones al adquirir el inventario.

(Continúa)

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las siguientes diferencias temporales: el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha de reporte.

Al determinar el valor de los impuestos corrientes e impuestos diferidos la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha de reporte y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles.

(Continúa)

Sólo se compensan entre sí y, consecuentemente, se presentan en los estados financieros por su importe neto, los saldos deudores y acreedores tributarios, reconocidos como tales por autoridad tributaria, y siempre que los créditos tributarios respectivos no se hallen prescritos y que, además, se relacionen con el mismo tipo de impuesto a compensar.

(4) Normas Nuevas y Revisadas Emitidas pero Aún no Efectivas

Las entidades están obligadas a revelar en sus estados financieros el impacto potencial de las NIIF nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no efectivas. Las revelaciones incluidas a continuación reflejan una fecha de corte de 30 de abril de 2013. El impacto potencial de la aplicación de cualquier NIIF nueva y revisada emitida por el IASB después del 30 de abril de 2013, pero antes de que los estados financieros sean publicados también deben ser consideradas y reveladas.

La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) e Interpretaciones del Comité (CINIIF) nuevas revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

NIIF	Título	Efectiva a partir
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	Enero 1, 2014
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y activos financieros	Enero 1, 2014

La NIIF 9 emitida en noviembre del 2009, introdujo nuevos requisitos para la clasificación y medición de activos financieros. Esta norma se modificó en octubre del 2010, la cual incluyó los requisitos para la clasificación y medición de pasivos financieros, así como su baja en los estados financieros.

i. Los requisitos claves de la NIIF 9:

El reconocimiento y medición de los activos financieros que se clasifican dentro del alcance de la NIC 39 - Instrumentos Financieros se reconocerán posteriormente a su costo amortizado o valor razonable.

En la medición de los pasivos financieros designados a valor razonable con cambios en resultados, la NIIF 9 requiere que el importe generado por cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del referido pasivo, se presente en otro resultado integral, a menos que, el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo en otro resultado integral genere una asimetría contable en el resultado del período. Los cambios en el valor razonable atribuible al riesgo de crédito de un pasivo financiero no son posteriormente reclasificados a utilidad o pérdida. Según la NIC 39, la totalidad del importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero designado como valor razonable con cambios en resultados se presenta en la cuenta de resultados.

(Continúa)

La Administración de la Compañía prevé que la aplicación de la NIIF 9 en el futuro puede tener un impacto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros adjuntos, en relación con los activos financieros y pasivos financieros de la Compañía. Sin embargo, no es posible proporcionar una estimación razonable de ese efecto hasta que un examen detallado haya sido completado.

ii. Modificaciones a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27 - Entidades de Inversión

Las modificaciones de la NIIF 10 definen una entidad de inversión y requiere que una entidad que cumpla con esta definición, no consolide sus subsidiarias, las cuales deben ser medidas a valor razonable con cambios en resultados en sus estados financieros consolidados y separados.

Para calificar como una entidad de inversión, una entidad que reporta requiere:

- Obtener fondos de uno o más inversores con el fin de proporcionarles los servicios profesionales de gestión de inversiones.
- Comprometer a sus inversionistas de que su objeto social es invertir los fondos exclusivamente para las devoluciones de la revalorización del capital, ingresos por inversiones, o ambas cosas.
- Medir y evaluar el desempeño de la totalidad de sus inversiones sobre una base de valor razonable.

Las enmiendas efectuadas a la NIIF 12 y la NIC 27 introducen nuevos requisitos de información a revelar para las entidades de inversión.

La Administración de la Compañía no prevé que las enmiendas efectuadas a estas normas, tengan efecto en los estados financieros de la Compañía, en razón a que la compañía no es una entidad de inversión.

iii. Modificaciones a la NIC 32 - Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Las modificaciones de la NIC 32 clarifican los requisitos requeridos para la compensación de los activos financieros y pasivos financieros.

La Administración de la Compañía no prevé que la aplicación de las modificaciones a la NIC 32, tendrán un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía, en razón a que la Compañía no mantiene activos financieros y pasivos financieros que califiquen para ser compensados.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(Continúa)

(a) Activos Financieros no Derivados

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Este valor razonable se determina para propósitos de revelación.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

El valor registrado de las inversiones incluidas como equivalente de efectivo se aproxima a su valor razonable debido a que son colocaciones a corto plazo que devengan intereses que se aproximan a la tasa de mercado.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina para propósitos de revelación, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito

Marco de Administración de Riesgos

La administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

(Continúa)

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si el marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía. Con este objeto, según se indica en la nota 7, la Compañía mantiene inversiones como reservas de liquidez, que le permiten financiar sus desembolsos sin contraer préstamos u obligaciones financieras.

La Administración dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general la Compañía tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 15 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de este informe no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

		Saldo en libros	Flujo de efectivo contractual	De 0 a 6 meses
Al 31 de diciembre del 2013:				
Cuentas por pagar comerciales	US$	5,481,832	5,481,832	5,481,832
Otras cuentas por pagar		1,881,943	1,881,943	1,881,943
	US$	7,363,775	7,363,775	7,363,775

		Saldos en libros	Flujo de efectivo contractual	De 0 a 6 meses
Al 31 de diciembre del 2012:				
Cuentas por pagar comerciales	US$	4,473,289	4,473,289	4,473,289
Otras cuentas por pagar		1,354,996	1,354,996	1,354,996
	US$	5,828,285	5,828,285	5,828,285

(Continúa)

Riesgo de Mercado

La exposición de la Compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en los precios de mercado, por ejemplo: variaciones en las tasas de cambio y tasas de interés que pudieran afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración es controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es significativo. El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos en moneda extranjera es la siguiente:

	31 de diciembre del 2013	31 de diciembre del 2012
	EUR	EUR
Activos Corrientes - efectivo y equivalente de efectivo	1,625,129	1,724,910
Cuentas por cobrar comerciales	801,508	564,413
Pasivos Corrientes - cuentas por pagar comerciales	(3,846,671)	(2,763,381)
Exposición neta pasiva en el estado de situación financera	(1,420,034)	(474,058)

Las siguientes tasas de cambio significativas se aplicaron durante el ejercicio:

	Tasa de cambio promedio		Cambio al contado a la fecha del informe	
	2013	2012	2013	2012
Euros (EUR)	1.33	1.32	1.38	1.29

Riesgo de Tasa de Interés

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 el perfil de tasa de interés de los activos y pasivos financieros del Grupo que devengan interés es como sigue:

		2013	2012
Saldo en libros:			
Tasa de interés fija:			
Activos financieros	US$	1 625 129	2 220 131
	US$	1 625 129	2 220 131

La Administración considera que las variaciones en las tasas de interés, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de efectivo o utilidades de la Compañía.

(Continúa)

La Compañía no mantiene activos o pasivos financieros a tasa de interés variable, por consiguiente un cambio en la tasa de interés no afecta la utilidad neta.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, efectivo y equivalente de efectivo de la Compañía.

El valor en libros de los activos financieros que mantiene la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012 representa la exposición máxima al riesgo de crédito, el cual se resume a continuación:

	Nota		2013	2011
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	US$	2 529 369	2 384 643
Cuentas por cobrar comerciales, neto	8		11 598 031	9 712 147
Cuentas por cobrar comerciales compañías relacionadas	8		916 033	189 349
Otras cuentas por cobrar	8		62 840	53 612
		US$	15 106 273	12 339 751

i. Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente incluyendo el riesgo de la industria. El siguiente es un resumen de la participación de clientes en los ingresos de la Compañía:

	Porcentaje	
Principales clientes por sector:	2013	2012
Público	53%	46%
Privado	40%	52%
Relacionadas	7%	1%

Las políticas de administración del riesgo de crédito son establecidas por la casa Matriz de la Compañía.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas. La Administración considera que no existen pérdidas en las que se haya incurrido pero que aún no se han identificado, atribuibles a clientes que manejan individualmente riesgos poco significativos.

La antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales (excluye contratos de mantenimiento en curso) a la fecha del estado de situación financiera, es la siguiente:

(Continúa)

		2013	2012
Vigentes y no deteriorados	US$	11,471,754	9,631,182
De 3 a 6 meses		116,828	67,663
De 6 a 9 meses		7,727	13,302
De 9 a 12 meses		16,104	-
Más de 12 meses		153,517	150,322
	US$	11,765,930	9,862,469

La variación en la provisión por deterioro con respecto a los deudores comerciales se presenta a continuación:

		2013	2012
Saldo al inicio del año	US$	150,322	141,289
Provisión cargada a resultados		17,577	9,033
Saldo al final del año	US$	167,899	150,322

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US$2.529.369 al 31 de diciembre del 2013 (US$2.384.643 al 31 de diciembre del 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos.

El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente con bancos e instituciones financieras, que están calificadas AAA y AAA-, según la agencia calificadora que se muestra a continuación:

Banco	Calificación	Calificador
Citibank (Sucursal Ecuador)	AAA	PCR Pacific S.A.
Produbanco S. A.	AAA-	BankWatch Ratings / PCR Pacific S.A.

La Compañía registra como equivalentes de efectivo inversiones que corresponden principalmente a colocaciones en Wartsila Oyj Abp, casa matriz.

(Continúa)

Riesgo Operacional

El riesgo operacional es el riesgo de pérdida directa o indirecta originado de una amplia variedad de causas asociadas con los procesos, el personal, la tecnología e infraestructura de la Compañía, y con los factores externos distintos de los riesgos de crédito, de liquidez y de mercado, como aquellos riesgos que se originan de requerimientos legales y regulatorios y de las normas generalmente aceptadas de comportamiento corporativo. El objetivo de la Compañía es administrar el riesgo operacional de manera de equilibrar la prevención de pérdidas financieras y el daño a la reputación de la Corporación con la efectividad general de costos, y de limitar procedimientos de control que restrinjan la iniciativa y la creatividad.

La responsabilidad básica por el desarrollo y la implementación de controles para tratar el riesgo operacional está asignada a la Administración de cada uno de los departamentos de la Compañía. Esta responsabilidad está respaldada por el desarrollo de normas para la administración del riesgo operacional en las siguientes áreas:

- Requerimientos de adecuada segregación de funciones.
- Requerimientos de conciliación y monitoreo de transacciones
- Cumplimiento de requerimientos regulatorios y otros requerimientos legales.
- Documentación de controles y procedimientos.
- Requerimientos de evaluación periódica del riesgo operacional enfrentado, y la idoneidad de los controles y procedimientos para abordar los riesgos identificados.
- Desarrollo de planes de contingencia.
- Capacitación y desarrollo profesional.
- Normas éticas y de negocios.
- Mitigación de riesgos, incluyendo seguros cuando son efectivos.

El cumplimiento de las normas en la Compañía está respaldado por un programa de revisiones periódicas efectuadas por contraloría y auditorías internas periódicas de casa Matriz. Los resultados de las revisiones de controlaría y auditoría interna se discuten con la administración de cada división con la que se relacionan.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas, los acreedores y el mercado, y sustentar el desarrollo futuro de los distintos negocios. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital.

La casa Matriz establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de dividendos que se paga. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice de deuda – patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

(Continúa)

		2013	2012
Total pasivos	US$	9,947,059	8,779,200
Menos - efectivo y equivalentes de efectivo		(2,529,369)	(2,384,643)
Deuda neta	US$	7,417,690	6,394,557
Total patrimonio	US$	12,760,428	11,600,750
Índice deuda-patrimonio ajustado		0.58	0.55

(7) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

		2012	2013
Efectivo en caja y bancos	US$	385 316	164 512
Inversiones temporales (nota 21)		2 144 053	2 220 131
Efectivo y equivalentes de efectivo	US$	2 529 369	2 384 643

(8) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2013 y 2012, es el siguiente:

		2013	2012
Cuentas por cobrar comerciales:			
Locales	US$	11,765,930	9,862,469
Compañías relacionadas (nota 21)		916,033	189,349
Ingresos reconocidos en exceso de los montos facturados		1,445,253	1,049,839
		14,127,216	11,101,657
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar comerciales		(167,899)	(150,322)
		13,959,317	10,951,335
Otras cuentas por cobrar:			
Funcionarios y empleados		1,554	3,353
Impuesto por cobrar		13,898	10,842
Otras		47,388	39,417
	US$	14,022,157	11,004,947

(Continúa)

El siguiente es un resumen de la información financiera relevante de los contratos por servicio y mantenimiento:

		2013							
		Petroamazonas							
		Gas Convertion	Mantenimiento	Power Plant	AGIP	OCP	ANDES	Otros	Total
Ingresos reconocidos en el período	US$	131 075	7 118 277	499 657	1 946 513	2 489 046	198 898	90 295	12 473 761
Al 31 de diciembre:									
Costos incurridos más utilidades reconocidas	US$	131 075	7 118 277	499 657	1 946 513	2 489 046	198 898	90 295	12 473 761
Ingreso reconocido en exceso a los montos facturados		940 325	356 172	-	58 461	-	-	90 295	1 445 253
Ingreso diferido		-	101 587	-	-	164 439	44 765	-	310 791

		2012						
		Petroamazonas						
		Gas Convertion	Mantenimiento	Power Plant	AGIP	OCP	Otros	Total
Ingresos reconocidos en el período	US$	1 441 825	4 346 909	678 000	1 004 362	1 362 662	192 199	9 025 957
Al 31 de diciembre:								
Costos incurridos más utilidades reconocidas	US$	-	4 346 909	678 000	1 004 362	1 362 662	192 199	7 584 132
Ingreso reconocido en exceso a los montos facturados		857 640	-	-	-	-	192 199	1 049 839
Ingreso diferido		-	280 569	499 657	62 331	(222 885)	-	619 672

(Continúa)

El siguiente es un resumen de los principales contratos celebrados por la Compañía:

- Petroamazonas – *Gas Convertion*: Durante el 2011 ejecutó el contrato de conversión de los motores de crudo a motores de gas / crudo, mediante el cual se realizó la conversión de 4 unidades de generación eléctrica. El monto total del contrato firmado con Petroamazonas asciende a US$4.134.001, incluido un interés de US$179.281; sobre el que fue recibido un anticipo de US$1.179.675 en agosto 6 del 2010.

  Con fechas septiembre 29, octubre 6 y 20; y, noviembre 20 del 2011, fueron suscritas las actas de entrega recepción de cada unidad de generación. El servicio ha sido sustancialmente prestado al cliente.

  Para la prestación de éste servicio la Compañía firmó un convenio con Wärtsilä Finlandia mediante el cual la relacionada proporcionó servicios técnicos, ingeniería, equipos, materiales, entrenamiento y otros. El referido convenio establece un cronograma en donde la compañía relacionada facturará los costos asociados al contrato a la Compañía en función de los términos de pago acordados con Petroamazonas, en razón de esta circunstancia la Compañía ecuatoriana, Wartsila Ecuador S.A, tendría una participación del margen del contrato llevado a cabo.

- Petroamazonas – Mantenimiento: Con fecha 28 de marzo del 2011 se firmó el contrato de prestación de servicios para la operación y mantenimiento "OyM" de dos motores y un compresor de propiedad de Petroamazonas ubicados en las Centrales de Generación Eléctrica de Secoya y Edén Yuturi, el cual mantiene una vigencia de cuatro años; sobre el cual se factura una tasa fija y variable de acuerdo a las horas de técnicos, por lubricantes y por horas por el uso del compresor. Las tasas incluyen porcentajes de ajuste por efectos de inflación, considerando que no serán modificadas en el lapso del contrato. Al 31 de diciembre del 2012 y 2011 se determinó un ingreso diferido (montos facturados en exceso de los costos incurridos y utilidad estimada) por el referido contrato de US$101.587 y US$280.569.

- Oleoducto de Crudos Pesados OCP – Con fecha 1 de abril del 2009, se firmó el contrato por el servicio de mantenimiento de motores de combustión interna, el que incluye una programación de mantenimiento de 29 motores sobre la base horas recorridas. Contrato con vigencia hasta el 1 de abril del 2012. Con fecha 2 de abril de 2012, se firmó un nuevo contrato por el servicio de mantenimiento de dichos motores, en las instalaciones de Amazonas, Cayagama, Sadinas y Páramo, con vigencia hasta el 2 de abril de 2015.

- Agip: Con fecha 1 de febrero del 2012, se firmó el contrato por el servicio de mantenimiento de motores de combustión interna, en las instalaciones de CPF y Sarayacu, el que incluye una programación de mantenimiento de los motores sobre la base horas recorridas. Contrato con vigencia hasta el 31 de diciembre del 2013.

- Perenco: Servicio de mantenimiento de 48.000 horas de tres motores y 24.000 horas en un motor o cinco años a partir de mayo del 2008.

(Continúa)

- Andes: Con fecha 30 de mayo del 2013, se firmó el contrato por el servicio de mantenimiento de motores de combustión interna y provisión de repuestos, en las instalaciones de Tarapoa, el que incluye una programación de mantenimiento de los motores sobre la base horas recorridas. Contrato con vigencia hasta el 31 de marzo del 2016

(9) Proyectos en Proceso

Los proyectos en proceso registran los costos incurridos a la fecha y atribuibles directamente a servicios bajo órdenes de trabajo de clientes. Los costos incurridos en los proyectos en proceso y los anticipos recibidos de clientes al 31 de diciembre del 2013 y 2012 son como sigue:

		2013	2012
Costos incurridos en contratos en ejecución	US$	472,761	747,116
Menos anticipos recibidos de clientes		-	-
	US$	472,761	747,116
Este monto ha sido incluido en el estado de situación financiera como sigue:			
Proyectos en proceso - costos incurridos en exceso de los anticipos recibidos	US$	472,761	747,116

(10) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre del 2013 y 2012, es el siguiente:

		2013	2012
Repuestos	US$	3,853,745	4,377,242
En tránsito		694,263	644,721
	US$	4,548,008	5,021,963

Los repuestos reconocidos como costo de ventas ascendieron a US$18.464.582 en el 2013 (US$19.419.499 en el 2012).

La provisión de inventarios por obsolescencia ascendió a US$1.043.223 en el 2013 (US$891.258 al 31 de diciembre 2012).

(11) Herramientas, Vehículos y Equipos

El detalle y movimiento de herramientas, vehículos y equipos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012 es como sigue:

(Continúa)

		Herramientas	Vehículos	Maquinarias	Equipos de computación	Muebles y enseres	Construcciones en curso	Total
Costo:								
Saldos al 31 de diciembre de 2011	US$	977 502	364 631	101 607	144 401	268 265	10 258	1 866 664
Adquisiciones		268 707	-	5 400	20 561	2 467	127 933	425 068
Ventas y/o bajas		-	-	-	(2 317)	(23 632)	-	(25 949)
Saldos al 31 de diciembre de 2012		1 246 209	364 631	107 007	162 645	247 100	138 191	2 265 783
Adquisiciones		27 387	152 000	19 875	37 615	1 268	51 681	289 826
Ventas y/o bajas		(169 150)	(85 941)	-	-	(3 361)	-	(258 452)
Reclasificaciones		21 620		(21 620)	9 996	262	(10 258)	-
Ajustes							(1 495)	(1 495)
Saldos al 31 de diciembre de 2013	US$	1 126 066	430 690	105 262	210 256	245 269	178 119	2 295 662
Depreciación acumulada:								
Saldos al 31 de diciembre de 2011	US$	(673 250)	(185 047)	(24 948)	(91 079)	(214 980)	(8 318)	(1 197 622)
Depreciación		(124 982)	(46 272)	(17 051)	(30 416)	(20 279)	-	(239 000)
Ventas y/o bajas		-	-	-	2 317	23 632	-	25 949
Saldos al 31 de diciembre de 2012		(798 232)	(231 319)	(41 999)	(119 178)	(211 627)	(8 318)	(1 410 673)
Depreciación		(140 958)	(64 901)	(13 431)	(35 403)	(12 737)	(22 419)	(289 849)
Ventas y/o bajas		168 344	85 941			3 361		257 646
Reclasificaciones		(1)	1		(8 056)	(262)	8 318	-
Saldos al 31 de diciembre de 2013	US$	(770 847)	(210 278)	(55 430)	(162 637)	(221 265)	(22 419)	(1 442 876)
Valor neto en libros al 31 de diciembre de 20	US$	447 977	133 312	65 008	43 467	35 473	129 873	855 110
Valor neto en libros al 31 de diciembre de 20	US$	355 219	220 412	49 832	47 619	24 004	155 700	852 786

(Continúa)

(12) Cuentas por Pagar

El detalle de cuentas por pagar al 31 de diciembre del 2013 y 2012, es el siguiente:

		2013	2012
Proveedores			
Locales	US$	95,438	529,112
Compañías relacionadas (nota 21)		5,386,394	3,944,177
		5,481,832	4,473,289
Otras cuentas por pagar			
Servicio de Rentas Internas:			
Impuestos por pagar		1,375,666	422,947
Impuesto a la renta por pagar (nota 15)		456,898	892,619
Instituto Ecuatoriano de Segurida Social - IESS		49,379	39,430
Total	US$	7,363,775	5,828,285

(13) Beneficios de Empleados

El detalle de beneficios de empleados al 31 de diciembre del 2013 y 2012, es el siguiente:

		2013	2012
Beneficios sociales	US$	44,342	37,728
Participación de los trabajadores en las utilidades		1,156,047	1,042,724
Provisiones para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio		512,624	439,912
	US$	1,713,013	1,520,364
Pasivos corrientes	US$	1,200,389	1,080,452
Pasivos no corrientes		512,624	439,912
	US$	1,713,013	1,520,364

Participación a Trabajadores

De conformidad con disposiciones legales, los trabajadores tienen derecho a participar en las utilidades de la empresa en un 15% aplicable a las utilidades líquidas o contables.

Reserva para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

Jubilación Patronal.- De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

(Continúa)

Bonificación por Desahucio.- De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio por los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012 es como sigue:

		Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diceimbre del 2011	US$	259,086	88,932	348,018
Costo laboral por servicios actuariales		51,867	13,020	64,887
Costo financiero del período		18,136	6,225	24,361
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida		7,871	24,164	32,035
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas		(19,606)	(9,783)	(29,389)
Gasto del período		58,268	33,626	91,894
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2012		317,354	122,558	439,912
Costo laboral por servicios actuariales		64,206	16,432	80,638
Interés neto (Costo financiero)		22,215	8,418	30,633
Pérdida (ganancia) actuarial		(8,191)	1,453	(6,738)
Beneficios pagados		-	(6,106)	(6,106)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas		(25,715)	-	(25,715)
Gasto del período		52,515	20,197	72,712
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre 2013	US$	369,869	142,755	512,624

Según se indica en la nota 3 (i), de acuerdo al Código de Trabajo del Ecuador todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal. La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con este método, la Compañía atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con el plan.

(Continúa)

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código de Trabajo del Ecuador, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es como sigue:

		2013	2012
Valor actual de las reservas matématicas actuariales:			
Empleados activos con tiempo de servicio mayor a 10 años	US$	227,264	156,772
Trabajadores con tiempo de servicio menor a 10 años de servicio		142,605	160,582
	US$	369,869	317,354

Los principales supuestos actuariales usados en los años 2013 y 2012 fueron:

	2013	2012
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de crecimiento de salario	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tabla de rotación	8.90%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	8.50	8.60
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

(Continúa)

(14) Provisiones

El movimiento de las provisiones efectuada por la Administración, se detalla a continuación:

		Provisión liquidaciones empleados	Provisión pérdidas en contratos	Otras provisiones	Total
Saldos al 31 de diciembre del 2011	US$	-	795 196	90 865	886 061
Dotaciones hechas durante el año		21 619	80 000	172 785	274 404
Reversión exceso de provisión		-	(163 525)	-	(163 525)
Importes usados durante el año		-	(95 196)	(90 865)	(186 061)
Saldos al 31 de diciembre del 2012		21 619	616 475	172 785	810 879
Dotaciones hechas durante el año		-	199 490	359 989	559 479
Reversión exceso de provisión		-	(536 474)	-	(536 474)
Importes usados durante el año		(21 619)	(80 000)	(172 785)	(274 404)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	US$	-	199 491	359 989	559 480

Al 31 de diciembre del 2012, el saldo de provisión pérdidas en contratos corresponde a la estimación de la Compañía para cubrir compromisos y penalidades contractuales de los contratos celebrados con Petroamazonas - Gas Convertion por aproximadamente US$536,474.

Al 31 de diciembre 2013, la Compañía reversó la referida provisión, ya que no existe la probabilidad de que se incurra en compromisos o penalidades contractuales.

La provisión por pérdidas en contratos incluye también estimación para cubrir compromisos contractuales del Contrato con Oleoductos de Crudos Pesados - OCP por US$199,491 al 31 de diciembre de 2013 (US$80,000 al 31 de diciembre de 2012).

Al 31 de diciembre 2013, el saldo de otras provisiones incluye provisión por US$84,352 (US$95,842 5 al 31 de diciembre de 2012 pagados el 31 de marzo de 2013) para pago de bono por resultados a los ejecutivos de la Compañía, los cuales fueron pagados el 31 de marzo de 2014, y provisión por US$275,637 para pago del Impuesto de Salida de Divisas (ISD) a ser cancelado cuando la Compañía pague los pasivos con acreedores del exterior por la compra de bienes y servicios pendientes de pago al 31 de diciembre de 2013.

(Continúa)

(15) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		2013	2012
Impuesto a la renta corriente	US$	1 526 435	1 363 298
Impuesto a la renta diferido		85 168	144 666
	US$	1 611 603	1 507 964

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta Corriente

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22% (23% para el año 2012). Dicha tasa se reduce al 12% (13% en 2012) si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% (23% para el año 2012) a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		2013	2012
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% (23% para el año 2012) a la utilidad antes de impuesto a la renta	US$	1,441,205	1,400,071
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		90,090	53,803
Beneficio tributario por pago a trabajadores discapacitados e incremento de trabajadores			(35,871)
Ingresos exentos			(64,359)
Otras partidas		80,308	154,320
	US$	1,611,603	1,507,964

(Continúa)

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

		2013	2012
Saldo al inicio del año	US$	892,619	698,632
Impuesto a la renta del año		1,526,435	1,363,298
Pago del impuesto a la renta del año anterior		(892,619)	(698,632)
Impuestos retenidos por terceros		(1,069,537)	(470,679)
Saldo al final del año	US$	456,898	892,619

De acuerdo a las disposiciones tributarias vigentes, el exceso de anticipos y retenciones en la fuente sobre el impuesto a la renta causado, puede ser compensado directamente con el impuesto a la renta o sus anticipos de los siguientes tres años o puede ser recuperado previa presentación de la solicitud respectiva.

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son atribuibles a lo siguiente:

		2013	2012
Activos por impuesto diferido:			
	US$		
Inventarios		229,510	196,077
Otras partidas		17,214	135,814
		246,724	331,891

El movimiento de las diferencias temporales durante los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012 fue reconocido en el estado de resultados y es el siguiente:

		2013	2012
Inventarios	US$	(33,432)	67,400
Otras partidas		118,600	77,266
Total variaciones neto	US$	85,168	144,666

(Continúa)

Aspectos Tributarios

Código Orgánico de la Producción.- Con fecha diciembre 29 de 2012 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 351 el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el mismo que incluye entre otros aspectos tributarios el siguiente:

- La reducción progresiva en la tarifa de impuesto a la renta para sociedades, así tenemos: 23% para el año 2013 y 22% a partir del año 2013. Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, para la medición del activo (pasivo) por impuestos diferidos, el Grupo utilizó una tasa de impuesto a la renta promedio del 22% y 23% respectivamente.

Aspectos Tributarios de la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado.- Con fecha noviembre 24 de 2012 se promulgó en el Suplemento del Registro Oficial No. 583 la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado, la misma que incluye entre otros aspectos tributarios el siguiente:

- La tarifa del Impuesto a la Salida de Divisas - ISD se incrementó del 2% al 5%. Por presunción se considera hecho generador de este impuesto el uso de dinero en el exterior y se establece como exento de este impuesto el pago de dividendos a compañías o personas naturales que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los pagos de este impuesto en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital, que consten en el listado que establezca el Comité de Política Tributaria y que sean utilizados en procesos productivos, pueden ser utilizados como crédito tributario de impuesto a la renta.

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre del 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. Adicionalmente, durante el año 2008, la normativa fue modificada mediante Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGER2008-464 publicada el 25 de abril del 2008 en el Registro Oficial No. 324, en la que resolvió que los requisitos para la presentación de información con referencia a dicha normativa tiene relación únicamente para las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US$5.000.000.

En atención a esta disposición, la Compañía preparó los estudios de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con vinculados económicos del exterior durante 2013 y 2012. Los estudios no dieron lugar a ajustes que afectaran los ingresos, costos y gastos fiscales de la Compañía.

Al 31 de diciembre del 2013, se encuentra pendientes de revisión por las autoridades tributarias las declaraciones de impuesto a la renta correspondientes a los ejercicios impositivos de 2008 al 2013.

(Continúa)

(16) Capital y Reservas

(a) Capital Social

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el capital social de la Compañía está constituido por 3.606.220 acciones ordinarias, pagadas y en circulación con un valor nominal de US$1 cada una.

(b) Reserva Legal:

La Ley de Compañías de la República del Ecuador requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, el 50% del capital social de la Compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones. Al 31 de diciembre de 2013 está pendiente la apropiación de la reserva legal por US$493.933.

(c) Reserva Facultativa

Mediante acta de junta de accionistas de fecha 30 de mayo del 2010, se resolvió la constitución de la reserva facultativa por US$1.500.000, esta reserva fue creada con el fin financiar futuros proyectos en los que pudiera intervenir la Compañía.

(d) Resultados Acumulados

d.i. Reserva de Capital

De acuerdo con lo previsto en las disposiciones societarias vigentes, el saldo de la reserva de capital (cuenta que registró el efecto de la corrección monetaria por el índice de inflación e índice especial de corrección de brecha entre los índices de devaluación e inflación de las cuentas patrimoniales hasta marzo del 2000 y de los activos no monetarios y del patrimonio de los accionistas hasta el 31 de diciembre de 1999) no está sujeto a distribución a los accionistas y puede ser objeto de capitalización en la parte que exceda el saldo de las pérdidas acumuladas, previa decisión de la Junta General de Accionistas.

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.ICI.CPAIFRS.G.11.007 del 9 de septiembre del 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2011 determinó que los saldos de la reserva de capital generados hasta el año anterior al período de transición de aplicación de las NIIF, deben ser transferidos al patrimonio a la cuenta Resultados Acumulados, subcuentas Reserva de Capital, saldo que sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizados en absorber pérdidas; o devueltos en el caso de liquidación de la Compañía.

(Continúa)

d.ii. Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre del 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2011, determinó que los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, y que generaron un saldo acreedor, no podrá ser distribuido entre los accionistas. El saldo deudor de esta cuenta podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

(17) Gastos por Naturaleza

El detalle de gastos por naturaleza por los años terminados el 31 de diciembre del 2013 y 2012 se resume a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2013	2012
Productos terminados y repuestos consumidos	US$	18 464 582	19 419 499
Pérdida en moneda extranjera		-	22 884
Gastos por sueldos y beneficios empleados		5 845 582	5 122 454
Otros costos de producción		3 661 635	2 636 098
Mantenimiento y reparaciones		2 076 402	2 356 197
Honorarios profesionales		335 160	287 426
Arrendamiento operativo		237 398	234 900
Promoción y publicidad		31 613	8 972
Combustibles		2 396	5 839
Seguros		49 277	38 444
Transporte		15 807	9 734
Gastos de gestión		33 087	60 456
Gastos de viaje		185 225	165 610
Agua, energía, luz y telecomunicaciones		30 114	24 254
Notarios y registradores de la propiedad o mercantiles		2 950	19 921
Impuestos, contribuciones y otros		73 191	34 176
Depreciación de herramientas, mobiliario y vehículos		290 654	239 000
Otros gastos		1 163 471	948 192
	US$	32 498 543	31 634 056

(Continúa)

(18) Gastos del personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de ventas, gastos de administración y gastos de ventas en el estado de resultados integral por los años terminados el 31 de diciembre del 2013 y 2012 se resumen a continuación:

		2013	2012
Sueldos y salarios	US$	3,323,773	2,948,349
Aportes al IESS		373,744	333,938
Participación a trabajadores		1,156,047	1,074,224
Beneficios a empleados		919,306	698,406
Jubilación Patronal e indemnización		72,712	
por desahucio			67,536
	US$	5,845,582	5,122,454

De acuerdo con las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta.

(19) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		2013	2012
Venta de motores y repuestos	US$	20,859,916	22,864,379
Ingresos por servicios		18,110,721	14,118,303
Comisiones ganadas		165,381	769,181
Total ingresos ordinarios	US$	39,136,018	37,751,863

(20) Ingresos (Gastos) Financieros

Los saldos de ingresos (gastos) financieros que se muestran en el estado de resultados integral por los años terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012 se resumen a continuación:

		2013	2012
Intereses ganados	US$	4 314	2 682
Intereses pagados	US$	-	(2 736)
Saneamiento del descuento			
de provisiones		(17 577)	(6 124)
Otros gastos financieros		(110 782)	(24 361)
	US$	(128 359)	(33 221)

(Continúa)

(21) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012, es el siguiente:

		2013	2012
Ventas	US$	674 207	407 650
Compras de repuestos		12 759 730	14 042 818
Honorarios pagados		1 813 425	1 785 793
Intereses ganados		4 300	2 508
Intereses pagados		-	2 735
Comisiones ganadas		151 908	797 990

Las compras de inventarios incluyen principalmente compra de repuestos y motores necesario para prestar el servicio de mantenimiento.

En el año que terminó el 31 de diciembre del 2013, la Compañía cargó a gastos aproximadamente US$557,563 (US$1.640.000 en 2012) por concepto de servicios administrativos prestados por asesoría en la utilización de los sistemas.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es como sigue:

		2013	2012
Activos:			
Inversiones temporales - Wartsila Corporatio OYJ ABP	US$	2,144,053	2,220,131
Cuentas por cobrar comerciales			
Wartsila Finlandia Oy	US$	904,961	167,297
Wartsila Venezuela		1,798	18,137
Wartsila Colombia S.A.		2,233	3,915
Wartsila Perú S.A.		4,041	-
Wartsila Brasil		3,000	-
	US$	916,033	189,349

(Continúa)

		2013	2012
Pasivos:			
Cuentas por pagar comerciales			
Wartsila Finlandia Oy	US$	425 174	671 714
Wartsila Subic (Filipinas)		-	980
Wartsila México		-	4 557
Wartsila Chile Ltda.		-	58 800
Wartsila Italia S.p.A		1 909	-
Wartsila Peru S.A.		9 289	-
Wartsila Brasil		875	
Wartsila Guatemala		19 598	
Wartsila Colombia S.A.		9 316	9 732
Wartsila North Amercia Inc.		20 720	3 224
Wartsila Global Logistic Serv.		4 829 902	3 186 790
Wartsila Corporation - Finance & Control		69 611	8 380
	US$	5 386 394	3 944 177

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2013 y 2012, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		2013	2012
Sueldos y salarios	US$	620 748	594 089
Beneficios a corto plazo		158 974	185 261
Beneficios a largo plazo		182 320	157 816

(22) Compromisos

La Compañía arrienda el local donde funcionan sus oficinas bajo un contrato de plazo forzoso que vence en julio del 2013. El gasto por concepto de arrendamiento ascendió aproximadamente a US$237 mil en el 2012 (US$2299 mil en el 2011).

Los pagos mínimos futuros bajo el contrato antes indicado ascienden aproximadamente US$237.000 en el 2013 y US$229.000 en el 2012.

(23) Eventos Subsecuentes

Desde el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros (2 de mayo del 2014) no han ocurrido eventos que requieran revelaciones adicionales y/o ajustes a los estados financieros adjuntos.

(24) Hechos Ocurridos Después del Período sobre el que se Informa

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de los estados financieros (2 de mayo del 2014) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

(Continúa)

(25) Aprobación de los Estados Financieros

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía (Directorio) el 2 de mayo del 2014 y fueron presentados a los Accionistas y Junta Directiva para su aprobación, la misma que los aprobó sin modificación.