

INFORME DEL GERENTE

Señores Accionistas de la compañía de Transportes CNEYTON VASQUEZ S.A., reciban un cordial saludo, en mi calidad de gerente de la Compañía me permito poner en su conocimiento la situación de la Compañía, durante el ejercicio económico correspondiente al año 2010.

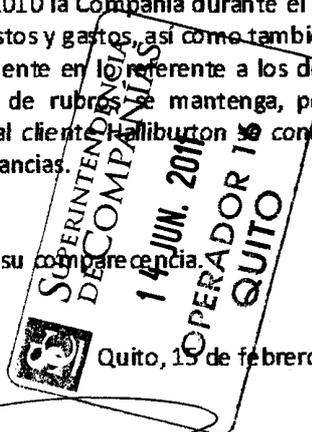
El monto de las ventas y otros ingresos del ejercicio económico del año 2010 fueron de USD 252.601,87, en tanto que los costos y gastos fueron de USD 252.636,31; lo que da una pérdida del año 2010 por USD 34,44, debo indicar que esta pérdida no estaba prevista, más bien al inicio del año se consideraba una utilidad de más o menos unos USD 3.000,00 pero a partir del mes de febrero del año 2010, nuestro principal cliente Halliburton decidió rescindir el contrato que manteníamos, lo que sumado en el año a buscar nuevos clientes y con las deudas del año 2009 apenas si alcanzó a pagar los gastos operativos de la Compañía, por otro lado debo indicar que la compañía en cambio no pudo realizar ningún ajuste a los costos y gastos, ocasionando la pérdida indicada.

Al 31 de diciembre del 2010 el balance refleja un valor de USD 36.594,41 por concepto de cuentas por pagar, de los cuales USD 28.274,41 corresponde a valores pendientes de pago por servicio de transporte de vehículos subcontratados, y un valor de USD 8.320,00 corresponden a otras cuentas por pagar a terceros, pero en cambio se tiene cuentas por cobrar por un valor de USD 40.960,90, lo que si restamos el total de las cuentas por pagar de USD 36.594,41 la compañía cubre el total de sus deudas y tiene una diferencia a su favor de USD 4.366,49.

De acuerdo a los resultados del balance del ejercicio económico 2010, podemos decir que de acuerdo a las expectativas de costos y gastos se cumplió, no así con los ingresos previstos por lo indicado.

Para poder recuperar la pérdida, ocasionada en el año 2010 la Compañía durante el año 2011, es necesario que realice los ajustes necesarios en los costos y gastos, así como también ajustar los contratos de prestación de servicios, fundamentalmente en lo referente a los descuentos de nuestras facturas, siempre y cuando la tendencia de rubros se mantenga, pero si las expectativas de volver a contratar con nuestro principal cliente Halliburton se concretan, es posible que se recuperen las pérdidas y se obtengan ganancias.

Señores accionistas, hasta ahí el informe y les agradezco su comparecencia.



Quito, 15 de febrero del 2011

Atentamente,

Williams Vásquez
GERENTE GENERAL