



ENGINEERING SERVICES COMPANY S.A.

Av. Amazonas N38-42 - Of. 1002A - P.O. Box: 17-01-1107 - Telf.: 226-7752 - Fax: 226-7753 - QUITO - ECUADOR

496/19

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2007

Señor Presidente y Señores Accionistas,

Es grato referir a Ustedes este Informe de las actividades principales de la compañía durante el Ejercicio del año 2007. Para su mejor interpretación, voy a separarlo por líneas de gestión, al igual que años anteriores.

ENDYN, LTD

Hemos continuado con las ventas de productos para PETROPRODUCCION en los repuestos para motores y compresores White Superior y Ajax.

Los bajos resultados obtenidos en los primeros meses del año obligaron a definir una estrategia de poder, que produjo una carta del abogado de ENDYN a los competidores en la que les conminaba a suspender sus tácticas de desprestigio hacia la compañía o atenerse a las consecuencias. Finalmente, ENDYN hizo conocer a PETROPRODUCCION su posición oficial frente a estas malas prácticas comerciales. Cabe mencionar que esta gestión produjo buenos resultados y las ventas, que se hallaban en un punto estático, mejoraron paulatinamente.

La línea de GTI-Altronic ha continuado generando ventas y asistencia técnica. Cabe mencionar la asesoría y entrenamiento impartido en Colombia para Occidental de Colombia en dos ocasiones.

La recalificación de ENDYN como proveedor extranjero para PETROPRODUCCION se realizó en Octubre pero por razones internas del cliente no se ha podido afianzar todas las líneas, lo cual limita en cierto modo el número de invitaciones a ofertar que recibimos, especialmente para la marca Altronic. Continuamos trabajando en conseguir la inclusión de estos productos en el registro.

OILWELL HYDRAULICS, INC.

El inventario de repuestos que manteníamos en bodega en El Coca, debió suspender operaciones debido a la negativa del cliente PETROPRODUCCION a seguir supliéndose de estos repuestos, por su exigencia de que contemos localmente con Certificaciones Internacionales ISO-9001 y OSHAS-14000, las que no se las obtuvo debido a su alto costo tanto de la emisión como de mantenimiento, comparados con los ingresos por ventas proyectadas.

Se dieron varias negociaciones con la compañía PetroTech, quienes han instalado un taller de servicio para bombas hidráulicas y que fuera nombrada representante de OILWELL para el Ecuador, junto con nosotros, para cederles el inventario remanente sin resultados hasta la fecha.

Cotizamos equipos de bombeo para superficie a compañías privadas, pero no pudo concretarse su venta por restricción en adquisiciones.

LUFKIN INDUSTRIES, INC.

Se consiguieron varios pedidos importantes en el período, tanto en el sector petrolero como en el industrial. La visita del encargado del mercado latinoamericano, ayudó a que nuestra compañía sea conocida en los ingenios azucareros y la actividad se ha incrementado sustancialmente.

ITT SYSTEMS

Conforme a lo manifestado en el Informe del año anterior, tuvimos la oportunidad de participar en un concurso privado de precios y presentamos una oferta de servicios para soporte nacional del contrato de operación de la Base de Manta, para la compañía ITT.

Nuestra propuesta fue aceptada en primer lugar y se dieron varias sesiones de negociación con ejecutivos de ITT. Lamentablemente no pudimos concordar en ciertos términos contractuales, ya que la aceptación por nuestra parte de algunos rubros creaba un riesgo alto, con circunstancias que no podían tener previsión para su cobertura adecuada.

ADMINISTRACION Y RESULTADOS

El volumen de ventas decreció en un 21.7% con aquel del año anterior (\$701.000 vs \$ 549.000), debido a las dificultades ya mencionadas y a pesar de las gestiones que se realizó para tratar de mantenerlas al nivel del año 2006. Las ventas tuvieron un costo de \$ 403.873 y generaron un ingreso operacional de \$144.785..

Los gastos generales y de administración sumaron \$66.144, que comparados con los costos de operación del período anterior, los exceden en \$3.450, equivalentes a 5.5% y que es mayor que el Índice Acumulado de Inflación de 3.32% para el 2007.

Me place informar que los resultados económicos de la gestión arrojan una utilidad importante que asciende a \$80.163, sin duda la más alta en los últimos 5 años, que representa el 41% del Capital Pagado.

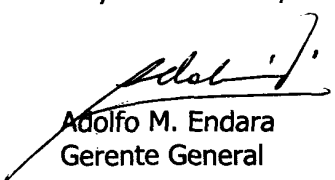


El año venidero se vislumbra con ciertos sucesos que indudablemente pueden afectar al mercado dentro del área hidrocarburífera del país, debido a nuevas políticas gubernamentales relacionadas con los contratos de las compañías operadoras. Se pronostica restricción en implementar inyección de capital, hasta que no se hayan acordado los nuevos términos que regirán sus convenios. Confiemos en que esta situación temporal llegue a solventarse a la mayor brevedad posible, para que la actividad retorne a su curso ascendente cuando el mercado mundial así lo exige.

Al concluir, deseo expresar mi reconocimiento a los colaboradores de nuestra compañía, por su participación esforzada y llena de empeño, que ha generado los resultados excelentes que hemos obtenido. A ustedes, Señores Accionistas, mis agradecimientos por delegarme la grata responsabilidad de representarles.

Del Señor Presidente y los Señores Accionistas,

Muy atentamente,


Adolfo M. Endara
Gerente General

