



ENGINEERING SERVICES COMPANY S.A.

Av. Amazonas N38-42 - Of. 1002A - P.O. Box: 17-01-1107 - Telf.: 226-7752 - Fax: 226-7753 - QUITO - ECUADOR

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2009

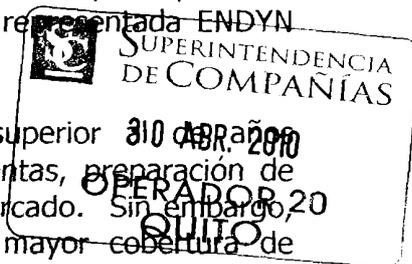
Señor Presidente y Señores Accionistas:

Con el presente me permito poner en su conocimiento la operación de ESCO S.A. durante el Ejercicio Fiscal del año 2009.

Es importante destacar que nuestras líneas de negocios se mantuvieron activas, aunque no hemos podido diversificar las operaciones más allá de lo conocido por Ustedes en años anteriores.

Continuamos siendo uno de los principales proveedores del sistema PETROECUADOR, en la filial PETROPRODUCCION, específicamente en lo referente al suministro de repuestos y partes para los motores y compresores de SUPERIOR, AJAX y WAUKESHA, a través de nuestra representante ENDYN Ltd.

El volumen de negocios ha sido significativamente superior a los años anteriores, en parte debido a mejores estrategias de ventas, preparación de ofertas y mejoras en las entregas y a condiciones del mercado. Sin embargo, como era de esperarse, este mayor volumen generó mayor cobertura de garantías y asistencia al cliente.



Tuvimos la visita de José Antonio Pérez Ortega de ENDYN. Las reuniones que sostuvimos con los clientes, especialmente en el campo sin duda ayudaron a que nuestra reputación siga situada en el alto nivel que hemos mantenido desde 1984.

Cambios continuos en las bases de ofertas generadas por el cliente se sucedieron a lo largo del año, lo que nos obligó no solamente a pulir los cálculos financieros sino a producir un sinnúmero de documentación legal que debe acompañar a cada oferta técnico-económica. Los procesos son ahora mucho más complicados y susceptibles de error humano, por lo que lamentablemente en dos ocasiones fuimos eliminados de los concursos.

En el sector privado y semi-privado de la industria petrolera, hemos posicionado a ENDYN, a LUFKIN y a OILWELL en una situación expectante. Clientes como ANDES, PETROAMAZONAS y RIO NAPO C.E.M. nos han favorecido con órdenes que aunque son menores comparadas con el gran cliente, significan presencia de ESCO y de las marcas representadas.

Lamentamos la venta de ALTRONIC al grupo internacional HOERBIGER, con oficinas en el Ecuador, lo que provocó que esa línea ya no sea cubierta por nosotros. La firma FTC de Colombia nos propuso un convenio para cotizar, proveer e instalar estos productos, en términos que no aceptamos por considerarlos inconvenientes. Dos sistemas de GTI-ALTRONIC para nuestro cliente PETROSUD se atendieron desde la fábrica, quedando ESCO a cargo de su instalación y puesta en marcha.

OILWELL todavía mantiene en el Ecuador un inventario reducido de partes. Esto debido a que al nuevo agente para la línea de bombeo hidráulico sumergible aún no cuenta con la aprobación de su lista de precios y por lo tanto, no se ha podido transferir la propiedad de estos repuestos. Confiamos que esto suceda en un futuro cercano.

El programa utilizado por muchos años para procesar la Contabilidad de la Compañía, tuvo desperfectos muy serios al introducir modificaciones requeridas para su actualización. La firma que proporcionaba el soporte técnico no pudo subsanar los problemas, lo que nos condujo a tomar la decisión de aceptar el ofrecimiento gentil de TYMBER para aplicar su sistema y correrlo por su personal, generando los balances para todo el año 2009. Gracias a esta valiosa colaboración del Ing. Julio Torres y de la Contadora Sra. Myrian Mora, ya podemos contar con reportes contables que cumplen adecuadamente con su propósito.

Durante el año venidero se tomará la acción para iniciar el proceso de creación y aplicación de las nuevas normas NIIF. Conocemos que esta actividad requiere la implementación de conceptos diferentes a los utilizados tradicionalmente en la generación de los datos financieros de las compañías, por lo que es imprescindible iniciar el este proyecto con la mayor oportunidad posible.

Al analizar las cifras de la gestión del año 2009 encontramos que las ventas más que duplicaron a las del 2008, esto es \$1.497.497 versus \$975.873, o sea 224,47 % . Este incremento notable nos llena de satisfacción, a la vez que resulta en un punto alto para apuntar al objetivo de gestiones futuras.

Los costos de los productos sumaron \$1.615.288, que resultan ser un 73,74 % del volumen de ventas. Este porcentaje es ligeramente superior en 2.49 puntos al del año precedente.

Al sumar los gastos por servicios generales, de administración y generales, encontramos que totalizan \$280.338, que equivalen a más del triple (343,99 %) a aquellos del período anterior. Algunos de los rubros de estos gastos pueden complementarse con lo siguiente:

- Expiró el convenio acordado al negociar la venta de la oficina, para ocuparla sin canon de arrendamiento. A partir de este año se ha cubierto el pago correspondiente.



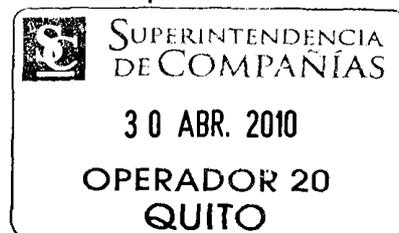
- El aumento de la actividad de la compañía hizo necesaria la contratación de consultorías que ascendieron a un valor de \$106.000. Los resultados han sido positivos y el incremento apreciable de la utilidad sobre la del año 2008 así lo sustenta.
- Con el objeto de estrechar nuestra relación con los proveedores en el exterior, se optó por la adquisición y presentación de objetos publicitarios con motivos artesanales ecuatorianos, que fueron muy bien recibidos y apreciados. Este hecho, unido a la gestión local de nuestra parte, reforzará los lazos de negocios que hemos mantenido por mucho tiempo.

La cantidad de \$9.552 por ingresos no operacionales corresponde principalmente a intereses percibidos por inversión en pólizas de acumulación, más acreencias por depósitos "overnight" en PRODUBANCO.

El resultado financiero para este ejercicio es de \$304.422,35, que supera en algo más de la mitad (50.24%) al del año anterior. La utilidad representa el 155,88 % del capital pagado de los Señores Accionistas.

Para cerrar, Señor Presidente y Señores Accionistas, estamos concientes de la movilidad impredecible de las estructuras del sector petrolero del Ecuador; estamos preparados para aceptar el reto y hacemos votos para que la gestión y resultados del próximo período sean comparables a los obtenidos en el año 2009. Me permito, a nombre de todos los colaboradores y en especial del mío propio, agradecer por el apoyo de Ustedes y la confianza depositada en nosotros.

Atentamente,




Adolfo M. Endara
GERENTE GENERAL

