INFORME ANUAL DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE TABLELECTRIC SA. EJERCICIO ECONOMICO 2012

ASPECTOS GENERALES

El país muestra un crecimiento débil de al menos 6%. Aunque en el 2011 se registró un récord en el crecimiento del PIB en los últimos 20 años, el valor agregado en el año que terminó es difícil de igualar puesto que se amplió en 25% el volumen de la producción interna del petróleo de un volumen promedio de 500.000 barriles por día (bpd) alcanzado en 2011 a 523.000 bpd promedio en 2012. El crecimiento del PIB se dio fundamentalmente en el sector petrolero (27%), mientras en el sector no petrolero (2,4%) fue modesto. En el 2013, las expectativas oficiales de crecimiento del PIB son de 3.6% con un incremento esperado de 4.5% del sector petrolero y 2.8% del no petrolero. La estabilización de la que hablan las autoridades económicas se refieren a la buena expectativa de las variables macroeconómicas, pero sobre todo a la baja de la inflación, que llego a converger a niveles internacionales desde hace doce meses, y que cerró el año con una inflación de 3.6%, que se puede cumplir. Lo que no se esperaban era una deflación en diciembre de 0.05%, con lo cual subieron a cuatro los meses de 2012 en los que se experimentó una deflación. El verdadero riesgo en la tendencia de mediano plazo, no en 2012, es la deflación con un crecimiento pobre o negativo, algo por lo que han pasado economías con el tipo de cambio muy inflexible, como ocurrió en Argentina bajo la convertibilidad, puesto que un círculo con una baja sistemática de precios quiebra las empresas. El problema ahora es que los precios de muchos productos son muy elevados y aunque sus precios suban poco, su nivel limita el consumo. El ejemplo más clásico de esto es la canasta familiar básica y la canasta familiar vital, cuyos precios son tan elevados que el salario mínimo no las cubre y genera un déficit creciente de restricción en la compra de los productos, lo cual también significa que continua la pobreza.

Se espera que continúen bajando algunos precios como los de vestido y calzado, donde los bajos precios de los productos asiáticos importados rompen récords a la baja y han obligado a productores ecuatorianos a convertirse en importadores y a reducir o desaparecer la producción nacional por sus altos costos, y falta de tecnología e inversión, con La consecuente reducción de empleo adecuado y de la producción nacional.

El empleo no da muestras de expansión, el reto es lograr aumentos sostenidos de la producción en períodos cortos y en productos más diversificados, que creen empleo y permitan el aumento del ingreso para los ecuatorianos, puesto que, por ahora, el récord de crecimiento en 2012 está muy lejos de sentirse en el bolsillo del ciudadano promedio. El crecimiento esperado de 2012 de 3.6% a 3.9%, según las cifras oficiales, hace prever que no habrá un crecimiento en el empleo, es decir las plazas de trabajo seguirán difíciles de alcanzar en el sector formal.

La economía dolarizada debería subir en función de un aumento en la Productividad de los negocios. Sin embargo, la Ley de Unificación Salarial prevé un incremento anual de salario de acuerdo entre empresarios y trabajadores, que si no se logra, queda en manos del ministerio de Trabajo, en función de la inflación proyectada del año siguiente.

Los efectos de mediano y largo plazo del flujo migratorio en el crecimiento podrían ser cruciales. Las remesas impulsan la inversión y el ahorro en la medida en que parte de ellas no se destina al consumo sino a la acumulación, la construcción o el financiamiento de nuevos negocios. Pero la capacidad real de inversión y ahorro se reduce, dado que los destinatarios de los fondos son, en su mayoría, familias de clase media-baja y baja. El grueso de esos recursos, y la motivación fundamental del viaje de los emigrados, se destina a asegurar la subsistencia de sus familias.

La globalización ha hecho, principalmente, que la tecnología sea un asunto de doble vía en la promoción y aplicación. En Ecuador cada vez hay más empresas que Prestan servicio tecnológicos al par que más negocios que los utilizan. Sin embargo, aún quedan por resolver temas como la buena utilización de la tecnología y que ello redunde en una mayor productividad y competitividad.

OBJETIVOS Y DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

En el presente ejercicio de Gerencia de la Empresa se cumplió con los objetivos y resoluciones de la Junta General de Accionistas. Así como *también* con las normas reglamentarias vigentes que constan en la Ley de Compañías en las secciones que me competen al ejercicio de mis funciones como Representante Legal.

RELACIONES ADMINISTRATIVAS LABORALES Y LEGALES

Las relaciones administrativas con los trabajadores y empleados, se han mantenido en un nivel de respeto y confianza mutua, no existiendo conflictos de carácter laboral.

En materia laboral el Gobierno Nacional decretó modificaciones en el salario a trabajadores mediante ajuste por inflación y unificación de la compensación salarial. En todo caso la Empresa se ha acogido a estas disposiciones para el manejo del personal.

SITUACIÓN FINANCIERA

Los rubros de ingresos de la Empresa se sustenta en la venta de cajetines eléctricos por un monto de US $362835.74 comenzando la elaboración de estos productos con base al cumpliendo con las cláusulas contractuales, esto influye en los costos que hacienden a US $.356840.04 , dejando una utilidad de US$ 5995.70 generando una constancia del valor de US $ 899.35 para el 15% participación trabajadores y el valor de US $ 1172.16 por el valor del 23% del Impuesto a la Renta del presente ejercicio.

Antes de finalizar el informe, creo indispensable dejar constancia de la colaboración de los señores trabajadores y expresar el agradecimiento de la Administración.

De los señores Accionistas
Quito, Abril del 2013

ING. GE RALD MONTESINOS
GERENTE GENERAL