

Quito, 13 de Abril del 2009.

Señores.
ACCIONISTAS.
PRESENTES.-

Cumpliendo con lo establecido en el Art.-124 de la ley de compañías y en los estatutos de Unitansa Unión de Transportadores de Carga S.A me permito poner en consideración el informe de Gerencia correspondiente al periodo Enero 2008 a Diciembre 2008.

Debido a la situación económica y política por la que está cruzando el país; el aumento de la competencia que sirven cada vez a precios inferiores al cliente han hecho que nuestras ventas no logren superar los límites requeridos y podamos salir de la crisis económica con la cual nos fue entregada a la presente administración.

Debo manifestar que en el transcurso de este año conjuntamente con los señores Accionistas se decidió empezar con la caja común, cosa que no estuvieron de acuerdo los señores Johnny Muñoz y Pedro Miranda, muy a pesar de ellos hemos realizado gestiones por parte de la Administración conjuntamente con los señores Accionistas activos se logró llegar a un acuerdo para mantenernos con esta decisión de la caja común.

Como ustedes tienen entendido conjuntamente con los departamentos de Cobranzas y Contabilidad se ha logrado recuperar cartera para solventar los gastos fijos y gastos extras que se presentan durante todo el año.

Otro hecho importante es el retiro de las unidades de los señores Johnny Muñoz y Pedro Miranda y que ahora se convirtieron en nuestra competencia, con el retiro de sus unidades nos hemos visto obligados a contratar carros particulares, para poder superar todos los inconvenientes y poder dar un buen servicio al cliente.

Continuamente se ha procurado optimizar los gastos en general como es el personal que salió de Unitansa no fue reemplazado por otras personas, se buscó nuevos proveedores de compras y servicios y se logró encontrar a proveedores a mitad de precio como es el seguro de Memoser a Interoceánica, la impresión de las facturas, el servicio de la frecuencia.

La debilidad de esta Administración y de anteriores Administraciones es la demora en la recuperación de cartera esto se debe a la ausencia de una base de datos confiable, la demora en la entrega de las guías por parte de los señores responsables para este proceso, y de un sistema de facturación más eficiente para realizar los cobros a su debido tiempo.

Como es necesario en todo negocio el objetivo es incrementar nuestros clientes para lo cual en primera instancia se debe preparar en forma adecuada al personal encargado de las bodegas con el trato que deben dar a los clientes, en segundo lugar se debe buscar clientes nuevos; y como tercer punto se requiere de que los Accionistas presten toda su colaboración y comprensión en el desarrollo de la actividades diarias de la empresa.

Cabe recalcar que los meses de Octubre, Noviembre, Diciembre. Enero, Febrero la producción ha sido muy baja por lo cual no se ha podido cumplir con todas las obligaciones y gastos que tiene la empresa mensualmente, pero el mes de Marzo ha mejorado notablemente y estamos seguros que los meses venideros la producción mejorará.

En cuanto a los siniestros que han ocurrido, estos han significado egresos altos que se han cubierto en su totalidad, dinero que se ha pagado a los clientes los cuales han hecho que exista faltante de liquidez y que no podamos cubrir otros rubros de gastos.

Aprovecho el momento para agradecer a los señores Accionistas por la oportunidad que me brindaron para llevar la Gerencia, se ha tratado de hacer lo mejor, quiero manifestar que tendrán en mi toda la colaboración requerida como accionista de la empresa.

Atentamente



Miriam Viteri A.
GERENTE GENERAL

