

E-mail: reeddyor@yahoo.es QUITO - ECUADOR

Quito, 01 de abril de 2009

Señores ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA REEDDYOR REPRESENTACIONES ASESORAMIENTOS S.A.

INFORME DE GERENTE DEL EJERCICIO ECONOMICO 2008

Como Gerente de la Compañía Reeddyor Representaciones Asesoramientos S.A., informo de mi gestión financiera- económica realizada durante el año 2008, desde el 01 de enero al 31 de diciembre de la empresa mencionada. Se ha obtenido Ventas gravadas con el 12% de IVA por el valor de 137.660.07 y 9.454.01 gravadas con tarifa cero las dando un valor total de 147.114.08 USD, que da como resultado una utilidad neta de \$ 7.935.15 después de la deducción del 15% para los empleados; si bien se compara con el año anterior la utilidad existe una diferencia en menos de \$ 461.33, cabe tomar en cuenta que también disminuyó las ventas con relación al año anterior por un valor de \$ 25.067.95 esta baja de ventas si es preocupante por cuanto mi objetivo fue de aumentar las ventas, pero aun así existe una menor diferencia en utilidad al finalizar el año, esto se debe a que se ha llegado a ventas directas a los clientes y las adquisiciones se realizan proveedores mayoristas que nos han dado mayor porcentaje de descuento y también por realizar mas compras al contado. En la cuenta Caja-Bancos existe un saldo al 31 de diciembre de 3.807.19, la cuenta Por Cobrar a Clientes es de 13.952.94 rebaja con relación del año anterior.; en la cuenta Crédito Tributario Iva hay un saldo de 9.405.64, esto se debe a que nuestro mayor cliente es risdor in por consiguiente la Ley le autoriza a la Retención de Impuesto IVA el por ciento? Acti la cuenta Anticipos Pagados de Renta por retenciones de cliente existía la suma de \$1.821.64 la misma que sirve para deducir nuestro impuesto causado de 1.983.79 quedando un saldo por pagar de \$ 169.03. El Pasivo Corriente es de \$ 12.845.66 April 2002 esponde a Impuesto propagar del Ejercicio, Participación de Empleados de 400.32 y de Retenciones Fuente a Proveedores, Iva Ventas, y Pagos al IESS.

OBJETIVOS PARAEL PROXIMO AÑO

Como Objetivo primordial es de obtener mayor ventas, aumentar la calidad de servicio, reducir un porcentaje de utilidad en los productos para estar con la competencia. Además ya se obtuvo comunicación con Proveedores del exterior y ya estamos importando en este año 2009. Promocionar los productos mediante demostraciones de calidad e información con charlas, folletos y otros.

Atentamente,

REEDDYOR REPRESENTACIONES

Eddy Salazar

GERENTE