

Quito, 18 de febrero de 2010

Señores
ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA
REEDDYOR REPRESENTACIONES ASESORAMIENTOS S.A.

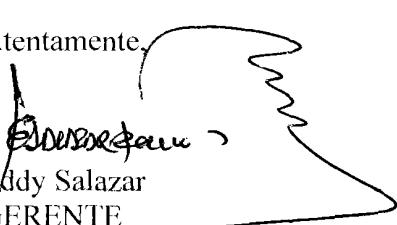
**INFORME DE GERENTE
DEL EJERCICIO ECONOMICO 2009**

Como Gerente de la Compañía Reddyor Representaciones Asesoramientos S.A., informo de mi gestión financiera- económica realizada durante el año 2009, desde el 01 de enero al 31 de diciembre de la empresa mencionada. Se ha obtenido Ventas gravadas con el 12% de IVA por el valor de 179.709.34 y 7.829.00 gravadas con tarifa cero las dando un valor total de 187.536.34 USD, que da como resultado una utilidad neta de \$ 8515.38 después de la deducción del 15% para los empleados; si bien se compara con el año anterior la utilidad existe una diferencia en más de \$ 580.23, cabe tomar en cuenta las ventas con relación al año anterior aumenta en \$ 40.422.76 , se ha logrado obtener el objetivo que nos propusimos el año anterior y hemos finalizado el año de la mejor manera, esto se debe a que se ha llegado a ventas directas a los clientes y las adquisiciones que realizaron a proveedores del exterior de esta manera hemos podido competir con el mercado. En la cuenta Caja-Bancos existe un saldo al 31 de diciembre de 3.006.42, la cuenta Por Cobrar a Clientes es de 17.266.76 de igual manera sube en relación del año anterior.; en la cuenta Crédito Tributario Iva hay un saldo de 19.734.39, esto se debe a que nuestros clientes son de naturaleza exportadora, otros son de entidades públicas que no se cobran IVA , en la cuenta Anticipos Pagados de Renta por retenciones de cliente existe la suma de \$ 1.502.72 la misma que sirve para deducir nuestro impuesto causado de 2.128.85 quedando un saldo por pagar de \$ 253.49. El Pasivo Corriente es de \$ 24.651.15 que corresponde a Impuesto por pagar del Ejercicio, Participación de Empleados de 1.1875.36 y de Retenciones Fuente a Proveedores, Iva Ventas, y Pagos al IESS.

OBJETIVOS PARAEL PROXIMO AÑO

El objetivo principal es seguir en aumento las ventas, además buscar otra línea de productos que no haya mayor exposición en el mercado. Aumentar otra persona para que ayude en la ventas.

Atentamente,


Eddy Salazar
GERENTE

