

INFORME DEL GERENTE

Señores Accionistas:

En cumplimiento de las normas legales y estatutarias tengo el agrado de presentar a la consideración de ustedes los estados financieros que muestran la situación de la Empresa al 31 de Diciembre de 2007, y los resultados del ejercicio finalizado en la misma fecha.

1. INFORME SOBRE EL DESARROLLO DE LA EMPRESA DURANTE EL AÑO 2007

En consecuencia de una fuerte demanda por nuestros productos y mejora del posicionamiento de nuestra empresa en el mercado, logramos superar ampliamente el presupuesto de ventas fijado para el año 2007. Entre los indicadores económicos más importantes de la Empresa mencionamos:

Las ventas aumentaron nominalmente en un 25% y en término de toneladas vendidas en un 12,5% frente al año anterior.

Como consecuencia de los fuertes incrementos de los precios internacionales de los aceros que se trasladaron a nuestros clientes, la utilidad bruta se redujo levemente de 47,7% en 2006 a 47,4% en el año 2007.

Los gastos operativos aumentaron su incidencia sobre las ventas a un 35,1% (2006: 33,6%). El aumento corresponde a los gastos de ventas que se incrementaron en relación con la apertura de la nueva sede en Quito Sur, el personal y los gastos de funcionamiento adicionales. Esta situación se normalizará tan pronto se alcance el punto de equilibrio con ventas adicionales, objetivo de nuestra estrategia en la región de Quito.

La rotación de los inventarios se mejoró levemente al pasar de 245 a 239 días y la rotación promedia de la cartera terminó en 48 días (2006: 53 días). Con estos indicadores el capital de trabajo se disminuyó considerablemente al pasar al 58,9% sobre las ventas frente a 65,9% en el ejercicio anterior.

Se alcanzó un EBIT (en versión IFRS) de USD 547.000 (= 12,7% sobre las ventas) frente un EBIT de USD 506.000 (= 14,7% sobre las ventas) en el año inmediatamente anterior.

En el transcurso del año 2007 se invirtieron más de USD 220.000 en maquinaria y equipos nuevos destacando la apertura de una nueva sucursal en el sur de la ciudad de Duito.

El número de personas empleadas por la Empresa se mantuvo en un promedio de 37 personas.

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS – COMPARATIVO 2006-2007

	31 de diciembre de <u>2007</u>		31 de diciembre de <u>2006</u>	
Ventas	5.842.153,79		4.636.834,60	
Devoluciones en ventas	(1.519.826,50)		(1.183.026,67)	
Ingresos operacionales	4.322.327,29	100,0%	3.453.807,93	100,0%
Costo de ventas y prestación de servicios	2.273.321,87	52,6%	1.804.685,21	52,3%
Utilidad bruta	2.049.005,42	47,4%	1.649.122,72	47,7%
Gastos operacionales				
Gastos de administración	302.606,37	7,0%	244.594,86	7,1%
Gastos de ventas	1.213.993,14	28,1%	916.666,68	26,5%
	1.516.599,51	35,1%	1.161.261,54	33,6%
Utilidad operacional	532.405,91	12,3%	487.861,18	14,3%
Ingresos no operacionales	19.016,01		25.055,78	
Egresos no operacionales	201.499,26		210.771,38	
Utilidad antes de impuestos	349.922,66	8,1%	302.145,58	8,8%
Gastos no deducibles	1.576,11		0,00	
15% Participación de trabajadores	52.724,82		45.658,24	
25% Provisión impuesto de renta y complementarios	74.693,49		64.682,50	
Utilidad neta del ejercicio	222.504,35	5,1%	191.804,84	5,6%

VARIACIÓN NOMINAL POR LÍNEA DE PRODUCTO 2006-2007

Línea de producto	2006	2007	Variación
Acero para trabajo en frío	USD 340.197	USD 446.838	31%
Acero para trabajo en caliente	USD 41.695	USD 50.911	22%
Acero para moldes	USD 158.067	USD 238.300	51%
Acero rápido	USD 4.182	USD 21	n.a.
Acero maquinaria	USD 1.898.203	USD 2.268.291	20%
Acero inoxidable	USD 458.383	USD 584.519	28%
Herramientas de metal duro	USD 8.867	USD 7.463	-16%
Tratamiento térmico	USD 185.898	USD 328.674	77%
Cuchillas industriales	USD 46.508	USD 64.775	39%
Otros productos	USD 81.706	USD 81.905	0%
Soldadura	USD 108.884	USD 153.460	41%
Flejes y flecas	USD 122.284	USD 98.596	-19%
TOTAL	USD 3.453.808	USD 4.322.327	25%

VARIACIÓN REAL POR LÍNEA DE PRODUCTO 2006-2007

Línea de producto	2006en to	2007en to	Variación
Acero para trabajo en frío	41,7	53,3	28%
Acero para trabajo en caliente	3,9	5,1	29%
Acero para moldes	20,9	29,2	40%
Acero rápido	0,4	0,0	n.a.
Acero maquinaria	636,5	696,1	9%
Acero inoxidable	66,4	66,3	-5%
Herramientas de metal duro	n.a.	n.a.	n.a.
Tratamiento térmico	39,3	66,9	70%
Cuchillas industriales	n.a.	n.a.	n.a.
Otros productos	n.a.	n.a.	n.a.
Soldadura	6,4	8,9	39%
Flejes y flecas	9,3	7,3	-21%
TOTAL	827,3	931,1	13%

Las ventas por **Importación Directa** logradas con nuestros clientes en 2007 totalizan en USD 33.000 (2006: USD 36.000).

De las Avellanas E 1-112 y Panamericana Norte km 5.1/2, Quito, Ecuador. Tel. (5932) 247 30 80, Fax (5932) 247 79 18.

2. PRESUPUESTO PARA 2008

En consecuencia de un clima económico menos favorables al de los años anteriores prevemos una leve disminución en las ventas de la compañía.

El presupuesto según línea de producto para el año 2008 es:

Línea de producto	2008
Acero herramienta	USD 701.100
Acero maquinaria & inox	USD 2.697.050
Soldadura	USD 160.000
Fleje de estampación y fleca	USD 103.733
Herramientas	USD 10.000
Cuchillas y sierras	USD 80.500
Tratamiento Térmico	USD 250.000
TOTAL	USD 4.055.383

La Junta General de Accionistas recomienda para el año 2008 las siguientes políticas y estrategias:

- Reducir costos y gastos
- Implementar el aplicativo SAP
- Mejorar la rotación de los inventarios
- Mantener la buena rotación de la cartera
- Mejorar el cash-flow operativo
- Consolidar las actividades comerciales en la sucursal Quito Sur
- Incrementar grado de utilización del taller de tratamientos térmicos en Guayaquil

3. POLÍTICAS AL USO DE SOFTWARE

- La Empresa ha definido políticas claras y precisas en cuanto al uso de software legal y ha prohibido en su totalidad el uso de software no licenciado.
- La Empresa ha difundido por escrito entre todos sus empleados las políticas antes mencionadas y ellos conocen las sanciones a que estarían sometidos en caso de incumplimiento.
- Todo el software que utiliza la Empresa se encuentra debidamente licenciado y no conocemos de alguna aplicación o programa que esté sin licencia o en trámite de ella.

4. DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO

Los directivos de la empresa han cumplido cabalmente con las disposiciones impartidas por la Junta General de Accionistas y del Directorio.

5. PROPUESTA PARA DISTRIBUCION DE RESULTADOS.

Finalmente y de acuerdo a los resultados obtenidos, la Gerencia y el Directorio proponen a la Asamblea de Accionistas, que después de hacer la apropiación para la Reserva Legal correspondiente al 10% del valor de la utilidad neta, se deja a criterio de los accionistas la decisión que creyeran conveniente en cuanto a la distribución y pagos de dividendos por utilidades del ejercicio. Luego de estas aplicaciones se sugiere incrementar con el saldo de las utilidades la Reserva para Capital de Trabajo.

Dejamos constancia de nuestro reconocimiento a todos empleados de la compañía, a cuyos esfuerzos se deben los resultados obtenidos y el logro de los objetivos y metas de la Organización.

De los Señores Accionistas, atentamente,



HANS MICHAEL WIDHALM
Gerente General

Quito, Febrero 11 de 2008