

47209

# **TESQUIMSA C. A.**

**TECNOLOGIA DE SERVICIOS QUIMICOS**

*"Profesionales al servicio de la industria"*

## **INFORME SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2.006 A LOS ADMINISTRADORES Y A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

### **SEÑORES SOCIOS:**

Cumpliendo con las disposiciones que indica la Ley de Compañías, sometemos a consideración el presente informe económico correspondiente al ejercicio 2.006.

#### **1. COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONOMICO**

Para el año 2.006, los cambios de opinión repentinos a las políticas económicas, sociales, etc., la corrupción en todos los ámbitos del país que cada vez son mas notables y descarados, las migraciones de los compatriotas a otros países desarrollados en busca de mejores días para sus familias, el incremento del narcotráfico que ha convertido a nuestro país en una vía de conexión con la mafia mundial, el incremento de colombianos y chinos en estos últimos tiempos en el Ecuador y otros acontecimientos que ha sucedido a lo largo de este período económico deja mucho que desear en el Gobierno del Dr. Alfredo Palacio juntamente con el gran déficit presupuestario ocasiona una vez más en la economía del país una gran brecha fiscal que afecta en la inversión y en el incremento de nuevas fuentes de trabajo a todas las empresas en general pero especialmente a las empresas de la pequeña industria.

La delincuencia que alcanza porcentajes elevados dentro del nuestro país incluyendo la modalidad de secuestros express hacen del territorio ecuatoriano un lugar difícil de vivir, los paros de salud que cada vez son más frecuentes, los paros de la educación, las manifestaciones en contra del los Congresistas, las elecciones próximas de las dignidades máximas que representarán al Ecuador a nivel internacional como nacional, son ámbitos que se debe tomar en cuenta para los resultados de este período económico.

No se deben dejar a un lado los ajustes macroeconómico que los Estados Unidos hacen anualmente estos ajustes afectan principalmente a las empresas manufactureras como la nuestra ya que por ser empresas pequeñas no alcanzamos a los niveles de producción que deseáramos para poder acoger esos ajustes, el incremento de los precios de la materia prima para la elaboración de los productos terminados, el incremento del valor de las importaciones provoca que nuestra empresa y muchas otras produzcan a menor o igual precio de costo e incluso en muchos de los casos perdiendo en la producción esto se lo hace para no salir de la competitividad y para no caer

X

en el abismo de la quiebra como se ha visto en muchas de las empresas de la pequeña industria.

El resurgimiento de ideas revolucionarias Bolivarianas por parte del país hermano Venezuela y de su presidente hacen del Ecuador un país difícil de gobernar, y por ende difícil de satisfacer tanto a nivel interno como externo en las necesidades más primordiales.

## **2. PRESPECTIVAS PARA EL AÑO 2.007**

El resurgimiento de ideas revolucionarias Bolivarianas, el puente de conexión del Ecuador con la mafia del narcotráfico, el incremento de población colombiana en nuestro país, las catástrofes naturales, la presencia del fenómeno de El Niño en la costa ecuatoriana, no nos olvidemos de la brecha fiscal profunda que deja el gobierno saliente, la pobreza en todos los niveles de la sociedad se presume que el año 2.007 va hacer un año muy duro para el Ecuador, le va afectar tanto en las exportaciones y también en las importaciones teniendo un Gobierno nuevo con ideas revolucionaria y metas hasta cierto punto inciertas para el progreso y desarrollo del país.

Estos antecedente que se presenta tanto a nivel internacional como a nivel interno, el país demanda de una actitud de cambio con un gobierno que tome en sus manos las riendas del país no para satisfacer el interés de un grupo de personas o de sí mismo como lo han estado haciendo gobiernos anteriores, sino de un país que necesita seguridad tanto económica como personal, eso no implica regalar al país a las grandes potencial del mundo, designando dineros para el pago de la deuda externa en vez de invertir en la educación o en la salud que son campos completamente olvidados, tomando en cuenta estos antecedentes, la Compañía para mantener una estabilidad deberá presentarse con productos de calidad a menor precio, lograr concretar negocios con nuevas empresas y sostenernos con el mismo profesionalismo con los clientes que han depositado su confianza en nosotros, para lograr en la sociedad una competitividad y progreso.

## **3. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVO PREVISTOS PARA EL AÑO 2.006**

Los objetivos para este período se han cumplido en un 80 a 85% esto se debe al incremento de algunos de los precios de la materia prima, a la inflación y a la situación económica que está atravesando el país, a la inseguridad social y política, a los diversos desfalcos provocados al país, a la crisis política que estamos atravesando provoca que el Ecuador sea un país de alto riesgo para invertir, nosotros somos una de las pequeñas empresas que a largo o corto plazo se ve afectada por estos robos, inseguridades y crisis económico – social, provocando que el cumplimiento de los objetivos no se cumpla en su totalidad.

## **4. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES**

TESQUIMSA C.A., cumpliendo con las disposiciones contempladas en las diferentes leyes que rigen la actividad empresarial entre las cuales conviene resaltar:

- Las establecidas en la ley del Régimen Tributario Interno y sus reglamentos particularmente en la declaración y retención y pago de los impuestos.
- Las que contiene el Código de Trabajo.
- Las establecidas en la regulación de la Junta Monetaria
- Las dispuestas en los gobiernos sectoriales.
- Las dispuestas en la cámara de la Pequeña Industria
- Las dispuestas en el CONSEP
- Las dispuestas en el Ministerio de Salud Pública
- Las establecidas en las normas y reglamentos en el CUERPO DE BOMBEROS DE QUITO.

## **5. ANALISIS OPERACIONAL DE LA COMERCIALIZACION**

Las ventas se cumplieron en un porcentaje satisfactorio dentro de los parámetros generales que se propuso la empresa para el año culminado y las nuevas estrategias de comercialización están dando resultado, se están tomando los correctivos necesarios que son pocos para el incremento de las ventas en el próximo año, se han planteado nuevas estrategias de ventas con nuevo personal calificado para lograr los objetivos planteados, incrementar nuevos canales de apertura para la venta de nuestros productos tanto en la sierra como en la costa así como el estudio de mercado para lograr que el año 2.007 sea mejor que el período terminado y tengamos un incremento más elevado en los ingresos y en las ventas.

## **6. ANALISIS DE LOS RESULTADOS Y SITUACIÓN FINANCIERA COMPARATIVA CON EL AÑO ANTERIO.**

### **VALORES EN DOLARES**

	<b>AÑO 2005</b>	<b>AÑO 2006</b>	<b>INCREMENTO</b>	<b>INCREMENTO</b>
	<b>DOLARES</b>	<b>DOLARES</b>	<b>DECREMENTO</b>	<b>DECREMENTO</b>
<b>VENTAS</b>	409.097,94	513.998,94	104.901,00	25,64%
<b>COSTO GASTO</b>	393.552,70	488.584,72	95.032,02	24,15%
<b>UTILIDAD/PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	15.545,24	25.414,22	9.868,98	63,49%
<b>ACTIVO</b>	177.839,36	266.536,02	88.696,66	49,87%
<b>PASIVO</b>	97.015,79	164.448,76	67.432,97	69,51%
<b>PATRIMONIO</b>	80.823,57	76.773,04	- 4.050,53	- 5.01%

- Las ventas se han incrementado en un 25,64% en relación con el año anterior esto es debido a que las estrategias de comercialización están dando resultado a pesar del aumento del precio de materias prima los precios de nuestros productos están dentro de la competitividad.  $\alpha$
- Se puede observar que por el incremento de los precios, el gasto es mayor a la del año pasado en un 24,15% tanto en las compras de materias primas como en el gasto para mantener internamente a la

empresa por lo que la utilidad es baja en comparación con las ventas realizadas.

- También observamos que el endeudamiento de la empresa ha crecido en un 69,51% debido a que se han hecho préstamos a las entidades bancarias para poder cubrir la compra de diferentes activos que se han adquirido.
- Los activos han aumentado en un 49,87% debido a la extensa cartera vencida esto se debe al poco efectivo circulante que existe en el país , a los préstamos que como empresa hemos tenido que dar a los empleados y a la adquisición de activos para el funcionamiento den el año que estamos comenzando.
- El patrimonio de ha decrecido en un 5,01% debido a que las futuras capitalizaciones se hicieron posible en este año.

Es importante destacar que el incremento de las utilidades a pesar de los precios elevados de la materia prima en el mercado se debe a la buena administración de la empresa.

## **7. RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE PERIODO ECONOMICO**

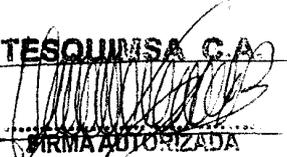
Las perspectivas para el ejercicio 2.007 son alentadoras, la empresa a pesar de la crisis económico – social que atraviesa el país y que deja el presidente saliente y el futuro incierto que tenemos con el Gobierno entrante con el cambio brusco de estrategias de gobierno, TESQUIMSA C.A. se mantiene con una utilidad, la empresa a más de tener los clientes de cartera debe incursionar como proveedor en nuevas empresa para abrirse nuevos mercados tanto en la sierra como en la costa, para permitir de esta manera mayor incremento en las ventas de TESQUIMSA C.A., y el resultado sean más favorables en todos los ámbitos.

Por otro lado no se debe dejar mucho tiempo la cartera vencida ya que resulta muy difícil y el gasto de cartera vencida o de cuentas incobrables si es demasiado elevado provocaría un colapso interno dentro de la empresa.

Aprovecho la oportunidad para agradecer al Sr. Ing. Edison Cervantes, Presidente de la empresa, por el apoyo recibido en mi gestión y a los señores accionistas por la confianza en mi depositada.

Quito, D. M. Abril 2 de 2007

Atentamente,

**TESQUIMSA C.A.**  
  
.....  
FIRMA AUTORIZADA

Ing. Jacqueline Estévez B.  
**GERENTE GENERAL**