

Quito, 22 de Abril del 2010

Señores:  
ACCIONISTAS de ECUADOMINO C.A.  
Presente.-

Señores Accionistas:



Cumpliendo con las disposiciones emanadas de la Superintendencia de Compañías y de los Reglamentos Internos de la Empresa ECUADOMINO C.A., me permito presentar el siguiente informe de gerencia de las gestiones realizadas durante el Ejercicio Económico correspondiente al 2009.

La contabilidad cumple con las normas de contabilidad generalmente aceptadas manejándose en partida doble y en la moneda de curso legal vigente, cumpliendo con las disposiciones de nuestro reglamento y las leyes respectivas de la Republica.

En este año se ha consolidado las ventas en alrededor de los 110 mil dólares. Los gastos han decrecido en unos 24 mil dólares, generando una utilidad de 6.798 dólares correspondiente a un 9% del patrimonio. El patrimonio se ha incrementado en un 3%.

Analizando los resultados debo indicar lo siguiente:

- Los equipos Domino bajo nuestra responsabilidad han sido reemplazado por equipos EBS de distribución exclusiva nuestra. Esto significa una disminución inicial en las ventas totales de fluidos ya que los equipos EBS son más eficientes consumiendo menos. Este cambio se lo está realizando debido a la obsolescencia de los equipos Domino que en promedio han sobrepasado los 10 años de uso. Esta política, si es verdad, reduce las ventas de fluidos al inicio en cambio garantiza la fidelidad del cliente por los siguientes 5 años por lo menos, al ser los equipos EBS de nuestra exclusiva distribución.
- Es necesario incrementar el capital de trabajo para contar con los recursos necesarios para cumplir con el cronograma de importaciones y no padecer de la falta de insumos por importaciones tardías.
- Debido a la situación internacional algunos de nuestros clientes han cerrado afectando ventas.

Estas circunstancias me permito indicar para entender la falta de incremento en las ventas y un resultado modesto en cuanto a utilidades.

Como es de su conocimiento, se ha mejorado los egresos en los gastos operacionales reforzando el control interno dando prioridad a la reducción de gastos en movilización, costos de promoción y devoluciones de mercadería. La recaudación del tiempo de cobro de la cartera ha permitido mejorar la rotación de capital mejorando el flujo de caja.

QUITO:

Se encuentra en vigencia una política de cobranza anticipado para los clientes con historial negativo en el pago.

Seguimos con una política de austeridad reduciendo todo gasto innecesario para mejorar nuestro flujo de caja y disponibilidad de recursos.

Es necesario establecer un mecanismo de comercialización para ampliar nuestra presencia en las provincias de la costa, razón por la cual solicitare mantener una reunión con la junta de accionistas para discutir y analizar las diferentes alternativas encontrando el procedimiento más viable para lograr este objetivo.

Me permito indicar que las ventas en los últimos meses se han incrementado en comparación con el año anterior por el efecto de los nuevos equipos EBS vendidos. Estamos incorporando nuevos clientes, lo que en el futuro se podrá ver reflejado en mejores números.

Es así, que estoy optimista del futuro asegurando que la empresa continuara en el sendero del crecimiento consolidándose como un importante proveedor de servicios y productos en la codificación industrial.

De considerarse necesario quedo a su disposición para aclarar o ampliar el presente informe, me suscribo.

Atentamente,



Ing. Ronald Baldeon C.  
Gerente General



QUITO: