

INFORME DE GERENTE

Quito, 25 de Abril del 2002

Señor Presidente y señores Socios

De acuerdo a las disposiciones legales vigentes pongo a su consideración el presente informe de gerente correspondiente al ejercicio económico terminado al 31 de Diciembre del 2002, mediante el cual certifico que:

1. La gestión realizada por parte de la Administración de la empresa en el campo económico y financiero, se ha llevado a cabo de acuerdo a las normas legales, estatutarias y reglamentarias, resoluciones y disposiciones de la Junta General, lo cual se refleja en los resultados obtenidos en los Estados Financieros de la compañía durante el año 2002.
2. Se ha tratado de cumplir con los objetivos propuestos, a pesar de que el país en general se encuentra atravesando por una dura situación, incrementada fundamentalmente por problemas políticos.

La incertidumbre producto de la transición de gobierno, las contradicciones ideológicas, la inexperiencia partidista y de gestión pública y la ausencia de un plan de gobierno han incrementado aún más la desconfianza entre los agentes económicos y la población en general.

Los resultados positivos presentados por el Gobierno del Dr. Gustavo Noboa no se reflejan en la situación económica del país, mientras se habla de un superávit de aproximadamente 215 millones no se menciona el déficit de 722 millones equivalente a un mes y medio del gasto anual del sector público no financiero, déficit que el nuevo gobierno deberá enfrentar y que se traducirá en la poca inversión productiva y el escaso crecimiento.

3. Los recursos financieros y humanos de Julpharma del Ecuador, han sido administrados razonablemente; así mismo, los aspectos: administrativos, legales y laborales no han producido hechos extraordinarios que merezcan mención ya que se ha cumplido con todas las obligaciones a las que está sujeta la compañía.

4. A continuación se presenta un análisis de la situación financiera de la empresa para el ejercicio económico 2002.

INDICES O RATIOS FINANCIEROS

Se ha considerado los índices financieros que demuestren con mayor claridad la situación de la compañía y que además sean aplicables para el tipo de actividad que realiza.

INDICES DE LIQUIDEZ

La razón corriente muestra el número de veces que el valor en libros del activo circulante exceda al pasivo circulante y permite medir la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones de Corto Plazo.

Para el periodo 2002 se observa que por cada dólar de pasivo corriente existe 37.17 de activos corrientes, situación que se presenta considerando que el mayor porcentaje de la deuda se encuentra en el corto plazo.

Indice	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$
Solvencia	

Indice	4.658.257,64	0.37
Solvencia	$\frac{4.658.257,64}{12.532.235,40}$	

ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR

La razón rotación de las cuentas por cobrar muestra con que rapidez se convierten en efectivo los recursos invertidos en cuentas por cobrar es decir el número de días que en promedio tardan los clientes en cancelar sus cuentas.

Rotación	<u>Ventas Netas</u>
Cuentas x Cobrar	Cuentas por cobrar

Rotación	<u>3.082.663.74</u>	2.358
Cuentas x Cobrar	1.307.286,64	
	154.79	días
Ventas Netas Locales	3.082.663.74	
Ventas Netas Exterior	57.191.39	

Esta razón permite conocer el tiempo que efectivamente tardan los clientes en cancelar sus obligaciones y compararlo con los plazos que la empresa concede oficialmente.

ENDEUDAMIENTO

Este índice nos muestra que para el 2002 el 63% de los activos han sido financiados por recursos de terceros.

Endeudamiento	<u>Pasivo Total</u> Activo Total	
----------------------	-------------------------------------	--

Endeudamiento	<u>13.629.282,13</u> 21.773.795,08	0.63
----------------------	---------------------------------------	-------------

Apalancamiento Financiero	<u>Pasivo Total</u> Patrimonio	
----------------------------------	-----------------------------------	--

Apalancamiento Financiero	<u>13.629.282,13</u> 8.144.512,95	1.67
----------------------------------	--------------------------------------	-------------

En el caso del apalancamiento financiero se observa que el en 2002 por cada dólar de los accionistas los terceros han colaborado con 1.67, situación que se presenta por la disminución del patrimonio debido a la pérdidas acumuladas.

COSTO DE VENTAS A VENTAS NETAS

Esta relación nos muestra el promedio entre el costo de las mercaderías vendidas y el precio facturado. También indica si la compañía está recibiendo suficiente margen de utilidad sobre las ventas.

<u>Costo de Ventas</u> Ventas netas	
<u>1.358.659,41</u> 3.139.855,13	43.27

Dentro de la situación patrimonial se puede observar:

JULPHARMA DEL ECUADOR
ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2002

	CAPITAL	APORTE FUTURA CAPITALIZACION	RESERVA DE CAPITAL	RESULTADOS ACUMULADOS	RESULTADO EJERCICIO	TOTAL
Saldo al 31/12/01	101.000,00	1.606.197,28	11.451.310,81	-2.872.364,13		10.286.143,96
Ajustes Resultado Ejercicio				-265.274,70		-265.274,70
Absorción de Pérdidas			-5.013.995,14	3.137.638,83	-1.876.356,31	-1.876.356,31
				1.876.356,31		0,00
SALDO 31/12/02	101.000,00	1.606.197,28	6.437.315,67	0,00	0,00	8.144.512,95

5. RECOMENDACIONES PARA EL EJERCICIO 2003

Vivimos en una situación en la cual el país se enfrenta a un escenario de gran incertidumbre en el campo macroeconómico y una compleja situación a nivel microeconómico. A nivel macroeconómico, se espera un adecuado manejo fiscal que permita mejorar la situación del país en su Balanza de Pagos además que el nuevo gobierno ha logrado importantes acuerdos con organismos internacionales. En el campo microeconómico la situación no es tan alentadora, los indicadores contrastan con la realidad y según parece la Carta de Intención con el Fondo Monetario Internacional ha sido adoptada como política de gobierno.

Si bien es cierto la dolarización ha proporcionado cierta tranquilidad y estabilidad en el país hay que considerar que esta por sí sola no resolverá los problemas de largo plazo, por lo que es necesario crear las bases para la estabilidad del futuro a través de una economía más productiva con una mayor inversión en investigación, desarrollo y en capital humano, es así que el nuevo gobierno debe apoyar a los niveles de productividad y competitividad de los empresarios ecuatorianos, proporcionando capacitación, fuentes de financiamiento

y condiciones favorables de mercado que incentiven la participación del sector privado en el proceso productivo.

Se debe adoptar una adecuada y clara política fiscal como base fundamental para un adecuado desarrollo de las finanzas públicas y privadas, sin perjuicio de las clases sociales cuyos problemas son difíciles de resolver con decisiones de corto plazo y no por falta de esfuerzos sino por falta de financiamiento y de inversión.

A pesar de la situación en la que se encuentra el país, Julpharma del Ecuador espera seguir dentro de un proceso de crecimiento, colocando sus productos en el mercado, manteniendo un nivel adecuado de ventas y un eficiente control de los costos y gastos, buscando cada día el cumplimiento de sus metas y objetivos que permitan atender los requerimientos de calidad y cantidad de sus clientes a nivel local e internacional con la ayuda de su personal capacitado y comprometido.

Atentamente,



Dr. Gopi Krishna
GERENTE GENERAL