

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE MYSTIC FLOWERS S.A.
POR EL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014**

Señores Miembros de la Junta General de Accionistas:

Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, me es grato someter a vuestra consideración, el informe de las principales actividades de la Empresa durante el año 2014.

ENTORNO INTERNACIONAL

Según datos del Fondo Monetario Internacional, la economía mundial alcanzó en el 2014 un crecimiento del orden del 3.3%, dato ligeramente mayor al 2013 que fue del 3%. Parecería que esta tendencia se mantendrá por varios años más, ya que para el 2015 se ha previsto un crecimiento del 3.8%.

La rápida recuperación de la economía de los Estados Unidos, ha impulsado el fortalecimiento del dólar frente al euro, hundiendo mas a la eurozona que ha sido víctima de un estancamiento económico producto de la crisis en Grecia, la inestabilidad económica y política en España y el poco o ningún crecimiento de Italia. En el 2014, el dólar se apreció 12% con respecto al euro, su punto más alto en los últimos 9 años, colocándose a USD 1.18 por cada euro. Según pronósticos, el euro podría ubicarse por debajo de USD 1.10

El precio del barril de petróleo ha resultado un factor determinante para la economía de algunos Países. Para el Ecuador, el precio del barril del petróleo es la variable mas importante dentro de su economía, pues es el principal rubro dentro de la balanza comercial y de su presupuesto. Si el precio del barril se incrementa, el presupuesto del estado tiene más recursos que dinamizan la economía; si baja, sucede exactamente lo contrario. El 2014 comenzó con un precio por barril de petróleo de US\$100, sin embargo, en el transcurso del año la tendencia fue a la baja, llegándose a ubicar en los US\$53.

La razones para la caída del precio del petróleo, han sido económicas y políticas. En lo económico las nuevas técnicas de extracción por parte de los Estados Unidos y el incremento de sus reservas, han disminuido su dependencia de productores externos y han contribuido a la sobre oferta del mercado. En lo político, con la baja del precio por barril a conseguido que ciertas economías, que no comparten sus mismos intereses, se vean en problemas y hayan tenido que depreciar su moneda y entrar en periodos de recesión.

Por último es importante destacar el impacto que ha tenido sobre el comercio mundial, sobretodo el de las flores, la crisis del mercado ruso. La caída de sus ingresos y la imposibilidad de cubrir su gasto corriente han generado un impacto importante sobre la comercialización de flores. Rusia se ha visto obligada a devaluar su moneda, causando un impacto directo sobre sus importaciones y la venta de productos, como el nuestro, que de alguna forma se consideran como suntuarios.

ENTORNO NACIONAL

La inflación en el 2014 fue de 3.67% frente al 2.7% del 2013, lo cual implica que el 2014 fue el año de mayor inflación de los últimos tres.

Es evidente que la caída en los precios del petróleo han impactado terriblemente en la dinámica de la economía Ecuatoriana. Todas las políticas económicas adoptadas, han desestimulado la inversión privada y extranjera, dejando a nuestro país dependiendo exclusivamente de los recursos generados por la venta petrolera.

La disminución de la dinámica económica mas la creciente inflación, hacen que nuestro país cada vez se vuelva menos competitivo. Nuestros costos de producción se incrementan día a día y la revaluación del dólar hacen que nuestro producto sea cada vez mas costoso, sobretodo en el mercado europeo.

El Ecuador ha firmado un acuerdo comercial con la Unión Europea, lo cual, resultará positivo, si este llega a ser aprobado por el senado europeo. Sin embargo, Europa resulta ser el mercado menos atractivo para nosotros en este momento. Estados Unidos sigue siendo nuestro mercado natural y por razones ideológicas es el mercado al que menos se ha estimulado desde la óptica gubernamental. Esperemos que la necesidad de fortalecer nuestro mercado externo, le permita al gobierno realizar acciones concretas para desarrollar relaciones con mercados realmente interesantes e importantes para nuestro país.

Por ultimo, el mantener el dólar como nuestra moneda, nos ha vuelto menos competitivos frente a países como Colombia, que para defenderse se han visto en la necesidad de devaluar su moneda y de esta forma volver a sus productos exportables mas competitivos, menos costosos y mas atractivos para el mercado internacional.

RESULTADOS DE LA COMPAÑIA

La exportación de flores en el país, disminuyo 17.6% en su valor, al pasar de USD 200 millones exportados en el cuarto trimestre del 2013 a USD 165 millones en el mismo periodo del 2014. La caída tiene como referente la crisis económica de Rusia, el fortalecimiento del dólar

frente al euro y la sobreoferta de flor en mercados como el americano y el europeo. En la composición de los productos exportados por el sector predominan las rosas con el 70%, seguido de los demás que incluyen a flores de verano y otros con el 19%, gypsophila con el 8%, lirios y clavel con el 1% y 2% respectivamente

Frente a los antecedentes expuestos sobre la economía del país y su impacto en el sector florícola durante el período 2014, esta Administración continuó, con un esquema de trabajo orientado a alcanzar los objetivos planteados en años anteriores y siguió apoyando el aspecto laboral, que consolidó un año más de buenas relaciones de trabajo conjunto, así como el aspecto técnico y el aspecto comercial.

Durante el ejercicio 2014 la Compañía obtuvo un ingreso operativo por US\$ 4.819.906 y una utilidad antes de participación e impuesto a la renta de US\$ 120.784, siendo el 15% de participación a trabajadores \$ 19.110 y el 22% de Impuesto a la renta \$ 46.451 de los cuales \$ 41.920 fueron ya cancelados en el 2014 como anticipo de Impuesto a la renta.

Los recursos obtenidos por Mystic Flowers fueron utilizados principalmente en inversiones productivas puntuales tales como:

- Cambio de la estructura metálica de los invernaderos consignados con los números 02 y 05 por un valor de \$ 40.671.
- Se realizó cambio de plástico en los Bloques N° 02-05-07-08-09-12-13-15-20-27 por \$ 70.041.
- Se procedió como en todos los años a cambio de variedades de baja rentabilidad por nuevas variedades conjuntamente con la regularización de regalías por un valor aproximado de \$ 350.448
- Se canceló a obtentores un monto que asciende a \$ 240.247
- De igual forma se canceló a LAAD AMERICAS NV aproximadamente \$ 214.813 entre capital e intereses.
- En el 2014 se pagó \$ 35.267 por el convenio que tenemos con el IESS, el cual se termina en el mes de septiembre y cuyo saldo es de \$ 21.734.

Merece resaltarse que la Empresa cuenta con un selecto grupo de profesionales, personal de campo y personal de apoyo tanto interno como externo. Personal, con el que ha sido factible cumplir las metas propuestas, principalmente en lo que tiene que ver con el hecho que la Compañía siga haciéndose conocer en el medio y vaya ganando el prestigio para colocarse entre las mejores Compañías del sector.

PROYECCIONES PARA EL 2015

Son poco alentadoras las previsiones para el año 2015, a corto plazo no se visualiza un incremento de los precios del petróleo y tampoco un fortalecimiento de las economías europeas. Por otro lado, el gobierno tampoco ha dado muestras de querer fortalecer al sector exportador, sin bien es cierto, que se nos ha exonerado del anticipo al impuesto a la renta, también es cierto que todos los trámites relacionados con las exportaciones se han incrementado en su costo.

Creemos que el 2015 será un año donde tendremos que consolidar y fortalecer la relación comercial con nuestros clientes, realizando visitas constantes y desarrollando vínculos mas íntimos que comprometan volúmenes y al menos precios razonables. Considerando la baja en los precios de nuestras flores, creemos que nuestras ventas disminuirán en aproximadamente 15%, es decir deberán estar en el orden de los US\$4'200.000,00, independiente que se mantendrán los mismos volúmenes de producción.

Seguiremos en nuestra política de mantener variedades de última generación, ya que con esto mantendremos el interés de nuestros clientes.

Seguiremos concentrando esfuerzos para mejorar y brindar un servicio permanente de calidad a nuestros clientes. Nuestras metas estarán orientadas al logro de los objetivos planteados. Esperamos cumplir con nuestros presupuestos para obtener los ingresos deseados, mantener un adecuado control de gastos y la solidez financiera requerida, con una adecuada cobertura de activos, pasivos y patrimonio

Esperamos seguir uniendo esfuerzo para enfrentar con éxito el nuevo ejercicio, evaluar la nueva posición financiera de la Compañía y sobretodo los resultados operativos y totales bajo la óptica de los nuevos parámetros impuestos por la economía.

Aprovecho la oportunidad para dejar constancia de mi agradecimiento a los accionistas por la confianza y apoyos brindados.

Atentamente,



Ing. Jorge Peña
Gerente General