

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE MYSTIC FLOWERS S.A.
POR EL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE
EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2011**

Señores Miembros de la Junta General de Accionistas:

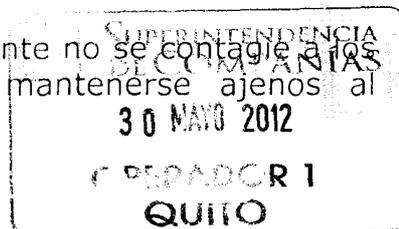
Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, me es grato someter a vuestra consideración, el informe de las principales actividades de la Empresa durante el año 2011.

ASPECTOS RELEVANTES DEL EJERCICIO 2011

El balance anual del año 2011 cerró con un crecimiento del 11.50% en dólares y del 11.20% en toneladas, es decir similar a lo acontecido en años anteriores, esto pese a la crisis y al sustancial incremento de las exportaciones africanas a Europa por sus ventajas competitivas, bajísimos costos de mano de obra y logísticos. El sector enfrentó drásticos aumentos en los costos de producción debidos a cambios en las políticas tributarias, salariales y otros derivados del precio del petróleo que incide directamente en valor de los insumos necesarios para la producción y generan desventajas en los mercados.

Se ha visto con preocupación las serias discrepancias entre los ministros de Coordinación de la Producción y de Relaciones Exteriores y Comercio Exterior, que derivaron en la suspensión de las conversaciones para un eventual acuerdo de comercio con la Unión Europea. Similar situación pasamos con Estados Unidos, país con el que padecemos largos meses sin contar con el beneficio de la ATPDEA. Es de esperar que las negociaciones se den con el tiempo suficiente, recordando que ahora en la pelea estaremos solos, pues Colombia y Perú ya tienen su propio acuerdo.

Se espera un año político y ojala que ese ambiente no se contagie a los sectores productivos, ya que estos deben mantenerse ajenos al marasmo que un año electoral produce.



RESULTADOS DE LA COMPAÑIA

Con los antecedentes expuestos sobre la economía del país sobre todo en el sector florícola durante el período 2011, la Administración continuó con un esquema de trabajo orientado a alcanzar los objetivos planteados en años anteriores y siguió apoyando al aspecto laboral que consolidó un año más de buenas relaciones y trabajo conjunto.



...cio la Compañía obtuvo un ingreso operativo en el año 2011 por US\$ 3.372.311,89 y una pérdida luego de participación e impuesto a la renta de US\$ 5.208,70.

Como ustedes podrán observar, los resultados del año 2011 en relación al año 2010 son casi similares en los referente a utilidades antes de participación trabajadores e impuesto a la renta, en el año 2010 \$ 22.733,95 y en el 2011 \$ 36.277,55 con la particularidad que se tuvo que dar de baja o castigar cuentas por cobrar antiguas con clientes por \$ 97.051,60 y anticipos a proveedores antiguos por \$ 18.378,44 y teníamos tan solo como provisión incobrables \$ 69.421,42 que neteado da un valor de \$ 86.008,62 que disminuyo nuestra utilidad neta y que fueron considerados como gastos no deducibles en la conciliación tributaria.

Los recursos obtenidos por Mystic Flowers fueron utilizados principalmente en inversiones productivas puntuales tales como:

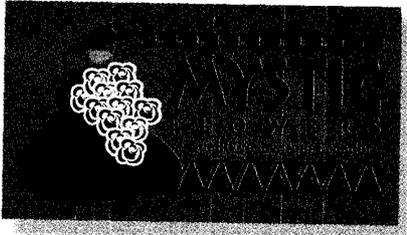
- Se construyó una nueva hectárea de Invernadero Metálico consignado con el Bloque 28 el cual en su totalidad fue hecho para la producción de rojos para el Valentín del año 2012.
- Se realizó cambio de plástico en los Bloques N^o 04-05-06-07-22-13-02
- Se procedió como en todos los años a cambio de variedades de baja rentabilidad por nuevas variedades: Absurda, Double Dealight, White Chocolate, Hot Merengue, Janeiro, etc.
- Se canceló a obtentores, proveedores atrasados, saldos antiguos que estaban pendientes de pago que oscilaban entre unos \$ 200.000,00. De igual forma se cancelo a LAAD AMERICAS NV aproximadamente \$ 166.000,00
- Se negocio un nuevo automóvil para Gerencia General un Toyota Fortuner 2012 y se dio como parte de pago el Nissan Pathfinder.
- Igualmente se cambio el sistema de Riego y Fumigación de la finca por un valor aproximado de \$ 49.238,40

COMPTON
COMPAÑIAS
30 de Mayo 2012
OPERADOR 1
QUITO

Merece resaltarse que la Empresa cuenta con un selecto grupo de profesionales, personal de campo y personal de apoyo tanto interno como externo. Personal con el que ha sido factible cumplir las metas propuestas, principalmente en lo que tiene que ver con el hecho que la Compañía siga haciéndose conocer en el medio y vaya ganando el prestigio para colocarse entre las mejores Compañías del sector.

PROYECCIONES PARA EL 2012

Para Octubre del 2012 será la apertura del Nuevo aeropuerto Internacional de Quito, sin embargo es importante mencionar que en



cuanto a a las facilidades aeroportuarias que requiere el sector agroexportador no tiene la infraestructura necesaria para poder manejar las 120 mil toneladas que el país actualmente exporta vía aérea, es por esto que el sector seguirá apoyando la terminación del aeropuerto internacional de Cotopaxi.

Seguiremos concentrando esfuerzos para mejorar y brindar un servicio permanente de calidad a nuestros clientes. Nuestras metas estarán orientadas al logro de los objetivos planteados. Esperamos cumplir con nuestros presupuestos para obtener los ingresos deseados, mantener un adecuado control de gastos y la solidez financiera requerida, con una adecuada cobertura de activos, pasivos y patrimonio

Estamos conscientes de que la única posibilidad de seguir siendo competitivos es manteniendo una excelente calidad, un buen surtido de variedades y un precio razonable para las condiciones del mercado.

Esperamos seguir uniendo esfuerzo para enfrentar con éxito el nuevo ejercicio, evaluar la nueva posición financiera de la Compañía y sobretodo los resultados operativos y totales bajo la óptica de los nuevos parámetros impuestos por la economía.

Aprovecho la oportunidad para dejar constancia de mi agradecimiento a los accionistas por la confianza y apoyos brindados.

Atentamente,

Ing. Jorge Peña
Gerente General

