INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE
CIMERSA COMPAÑÍA IMPORTADORA MERCANTIL S.A.
EJERCICIO ECONÓMICO 2003

Señores Accionistas:

De conformidad a lo que dispone la Ley y el Estatuto Social, presento a su consideración el informe de las actividades de nuestra compañía durante el ejercicio económico 2003, de conformidad a lo que estatuye el reglamento 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, junto con el Balance General al 31 de Diciembre del 2003 y la cuenta de resultados correspondiente al mismo ejercicio.

ASPECTOS GENERALES

En el año 2003, que toca analizar el País burocráticamente hablando ha crecido en un porcentaje significativo y el Gobieno se ha preocupado de dar trabajo a sus simpatizantes y poner en puestos claves a los Coroneles y otros Oficiales en puestos tales como : Pacifictel, Corporación Aduanera Ecuatoriana, Andinatel, y otras cuantas empresas que pertenecen al Estado.

Desde el punto de vista político puede suponerse que el Gobierno se debilitará mas en la voragine de sus contradicciones sin lograr apoyo mayoritario estable en el Congreso si no puntual, este fenómeno se da por la diversidad de partidos políticos.

El petroleo a ayudado a parchar las espectativas del año y con sus niveles altos de precios ha apuntalado el presupuesto del estado. La necesidad de llenar el OCP trajo inversiones al país por 1,400 millones de dólares de Enero a Octubre del 2003, es indudable que el problema del medio oriente ayudo a mantener el precio del crudo por encima de lo presupuestado, la balanza de pago comercial en este año seguirá siendo negativa en aproximadamente 590 millones de dólares, esto esta ocasionando serios problemas internos en atrasos en el pago de sueldo de los servidores públicos de ciertos sectores.

Según el Banco Central se estima que el crecimiento del 2003 es el 2.7% del PIB en donde la rama petrolera crecerá al 5.5% mientras las no petroleras crecerían al 2.5%.

La inflación para este año se situa en 6%, lo cual muestra una tendencia decreciente frente al año anterior pero sigue siendo una inflacion elevada en dólares, se estima que para el 2004, estaremos en el 3% al 4%.

Uno de los factores que esta afectando a la economia es la baja competitividad por falta de tecnologia y una calificada mano de obra, a parte de los altos costos de combustible, energia electrica y muchos impuestos directos e indirectos que afectan a la industria, tambien hay que resaltar el costo de la mano de obra que es elevada en consideración a los paises vecinos, lo cual ha provocado una migración de mano de obra barata tanto de Colombia como de Perú provocando desempleo de mano de obra Ecuatoriana, estos factores inciden directamente en una recesión económica que afecta a todo el comercio

Las tasas de interes en el sistema bancario se mantienen en un rango del 11% al 16%, la misma que es extremadamente alta considerando la inflación y que es en dólares, aún así el crédito sigue restringuido para ciertos sectores tales como: bananero, camaronero, pesca y solo dan crédito de consumo, el exceso de liquidez de la banca lo tienen colocado en Bancos del Exterior, ganando interese extremadamente bajos .

SITUACION GENERAL DE LA EMPRESA

Antes de analizar cada una de las oficinas debemos resaltar que en éste período la Gerencia General decidió cerrar las operaciones de Revendedores a nivel País, lo cual involucro una baja en ventas tener que liquidar líneas de productos, problema de recuperación de cartera por no seguir atendiendo este segmento de mercado y liquidaciones de personal, con este antecedente procedemos hacer el siguiente análisis:

Quito.-

Las ventas a Revendedores Quito fueron de US$ 371,971.43.

El Hipermercado tuvo ventas de US$ 1'058,986.52.

El Departamente de Construcción tuvo ventas de US$ 37,453.58

El total de la operación de Quito fué de US$ 1´468,411.53

Garzota.-

Las ventas de éste almacen fueron de US$ 1'340,957.34

Urdesa.-

Las ventas fueron de US$ 1'716,982.01

Kennedy.-

Las ventas a Revendedores fueron de US$ 734,599.91

El Departamento de Construcción tuvo ventas de US$ 299,368.75.

Resumiento podemos decir que las ventas de Kennedy fueron de US$ 1'033,968.66

Las Ventas totales a nivel País fueron de US$ 5´560,319.54

Los gastos operacionales y no operacionales fueron de US$ 1´669,083.08 cifra que comparada contra el margen de utilidad arroja una pérdida de US$ 21,162.35.

Esperamos que el año venidero podamos salir de estos problemas y aprovecho la ocasión para agradecer a los señores miembros del Directorio y al personal en general que aporto en sus ideas y conocimientos para ayudar.

Atentamente,

MAX KONANZ SERRANO
GERENTE GENERAL