INFORME GENERAL DE ACTIVIDADES DEL AÑO 2013

Quito, 28 de febrero de 2014

Señores Miembros de la Junta de Accionistas
ARONEM AIR CARGO S.A.
Presente.-

El 20 de febrero de 2013, el Nuevo Aeropuerto Internacional de Quito ubicado en Tababela abrió sus puertas y en la misma fecha Aronem inició sus operaciones en la Terminal de Carga Internacional de dicho aeropuerto, conforme lo planificado, para seguir prestando sus servicios a sus dos principales clientes, KLM y UPS. El cambio de aeropuerto fue el mayor reto que haya tenido que enfrentar la compañía desde su creación.

1. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y FINANCIEROS

1.1 Contexto macro-económico y propio:

La economía del Ecuador en el año 2013 sigue mostrando un buen desempeño, lo que se traduce en buenos índices globales. La inflación en especial descendió a 2,70% en 2013, contra 4,16% en 2012. El PIB sigue una creciente positiva, tendencia que se ha confirmado en los últimos años, pese a que fuentes autorizadas prevén una desaceleración en los próximos años. En el sector exportador, es importante señalar que el Acuerdo de Preferencias Arancelarias con la Unión Europea se extendió por un año más (hasta final del 2014), con la esperanza durante este tiempo de poder llegar a un acuerdo comercial global con este bloque; mientras que a mediados de año, fue dado por terminado el acuerdo ATPDEA con los Estados Unidos de América.

1.2 Balance, índices internos y estado de resultado

Nuestra producción total, marcada por el inicio de operaciones en el NAIQ y un año completo de operaciones con UPS, ha crecido en un 17% en comparación con el año 2012. Sin embargo no refleja exactamente la progresión que teníamos proyectada para 2013 (-5.90%), debido a un menor desempeño de nuestros dos principales clientes. A cambio, el monto de nuestras ventas por servicios de paletización cumplió con lo esperado debido al incremento de tarifa por el cambio de Aeropuerto.

A la par del aumento de nuestros ingresos, nuestro gasto operacional se incrementó considerablemente debido principalmente a la compensación, mediante incremento salarial, decidida este año para cubrir el costo de transporte que debe asumir el personal para trasladarse desde la ciudad de Quito hacia Tababela.

Cabe recalcar que las inversiones totales en el NAIQ (2012 y 2013) alcanzaron el monto de USD 1.100.000 y nuestros activos netos totales se ubicaron en USD 1.016.847.

Al final del ejercicio 2013, nuestro resultado neto fue de USD 95.031,06 después del 15% de participación a los empleados e impuesto a la renta. El destino de esta utilidad será dispuesto por la Junta General de Accionistas.

2. ASPECTOS OPERACIONALES

La meta era que nuestros dos principales clientes nos acompañaran al NAIQ, y se ha cumplido. De conformidad con los anuncios oficiales, el Grupo AF-KLM absorbió la aerolínea Martinair y pese a que siguen volando las aeronaves con matricula MP, los procedimientos de ambas aerolíneas se fusionaron y éstas operan ahora bajo un solo código de guías aéreas (AWB). Asimismo, emitimos actualmente una sola factura de servicios a nombre de la Compañía KLM.

Por otra parte, el cambio de Aeropuerto significó una más alta movilidad del personal operacional, debido a la distancia entre la ciudad y el aeropuerto. Pero afortunadamente, se debe resaltar que, gracias a la medida de incremento salarial, la mayor parte de los empleados (especialmente los más antiguos) se mantuvieron, lo que permitió asegurar una transición exitosa entre el antiguo aeropuerto y el nuevo, en menos de 24 horas y sin interrupción alguna de nuestras operaciones en provecho de las aerolíneas.

Conforme se indica antes, el volumen de carga de nuestro principal cliente, el grupo Air France-KLM-Martinair no tuvo la fuerte progresión esperada este año de inicio de operaciones en el NAIQ (apenas 4%); asimismo la carga de UPS, por el periodo de comparación relevante de junio a diciembre de 2013, no tuvo el incremento esperado y más bien decreció ligeramente en comparación con 2012 (-5%).

En el mes de noviembre, a pedido del cliente, iniciamos la prestación de un nuevo servicio para KLM, relacionado con la gestión documental de importación, lo que nos permite afianzar aún más a este importante cliente.

3. VARIOS

En el mes de noviembre de 2013 obtuvimos un fallo favorable a la demanda planteada en contra del Municipio de Quito y que se encontraba pendiente de resolución desde varios años (Juicio No. 17502-2008-25542 Tribunal de lo contencioso-tributario) relacionada con el pago del impuesto del 1,5 por mil del año 2007. En ejecución de dicha sentencia, se ha solicitado el rembolso del impuesto pagado indebidamente (mediante emisión de una nota de crédito).

No existe a la fecha ninguna otra instancia judicial o administrativa-contenciosa en la que la empresa estuviera involucrada.

4. CONCLUSION Y PERSPECTIVAS

Hemos iniciado con éxito nuestras operaciones en Tababela, y seguimos siendo la Paletizadora con los mayores estándares de seguridad y calidad en Quito. Luego de este año de transición y enfoque específico para mantenernos en una posición competitiva en el mercado, debemos proyectarnos y pensar en captar más clientes y desarrollar nuevas líneas de negocio afines dentro del Nuevo Aeropuerto de Quito.

Cap. Marco BENÍTEZ
DIRECTOR GENERAL