

Av. José Santiago Castillo s/n y Av. J. Tanca Marengo Km. 1.8 Apartado Postal: 09-01-9212 Teléfono: (04) 268 20 50 - (04) 268 22 30 Fax: (593-4) 268 20 65 www.ecuaquímica.com.ec Guayaquíl - Ecuador

INFORME DEL PRESIDENTE Y DEL GERENTE GENERAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE ECUAQUIMICA ECUATORIANA DE PRODUCTOS QUÍMICOS C.A.

EJERCICIO 2012

En cumplimiento de lo establecido en la ley y en los Estatutos de la Compañía, sometemos a su consideración la memoria explicativa de la gestión realizada y los logros obtenidos en el año 2012. Además ponemos a su consideración el Balance General al 31 de Diciembre 2012 y la Cuenta de Resultados correspondiente al mismo Ejercicio.

LA ECONOMÍA EN EL 2012

La economía de nuestro país sigue en una racha positiva a pesar de los problemas monetarios del Euro y de los decepcionantes factores de crecimiento en los Estados Unidos. El hecho de que Ecuador siga manteniendo el Dólar Norteamericano como su moneda oficial ha dado una estabilidad económica, a lo que se suma la fortaleza política de nuestro Gobierno que está experimentando una cómoda mayoría electoral, restando importancia a posibles opositores. Por otra parte, sigue notándose un generoso flujo de la masa monetaria dentro de nuestra economía, promocionado por el sector público, lo que ayudó al crecimiento de nuestro negocio.

- Inflación año 2012: 4,16%
- PIB per cápita: US\$5.552
- Tasa de crecimiento: 5,01% (BCE)
- Tasa de desempleo: 4,14% (BCE)
- Importaciones totales: US\$24.017 MM
- Exportaciones totales. US\$23.847 MM
- Balanza Comercial: 193.78 MM

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Las ventas totales de nuestra Empresa en el año 2012 crecieron en 7,62%, superando por primera vez la marca de los 160 millones en la historia de nuestra compañía. Al mismo tiempo también subieron los gastos en un 8,73%

1

0



Av. José Santiago Castillo s/n y Av. J. Tanca Marengo Km. 1.8 Apartado Postal: 09-01-9212 Teléfono: (04) 268 20 50 - (04) 268 22 30 Fax: (593-4) 268 20 65 www.ecuaquímica.com.ec Guayaquil - Ecuador

y los inventarios al costo aproximadamente se incrementaron sensiblemente en un 18,92%. A su vez logramos mejorar los márgenes de utilidad, lo que produjo un resultado positivo para el año fiscal 2012.

DIVISION AGROQUIMICA

En la División Agro se logró un aumento de casi 15%, siendo la subdivisión Semillas la que superó todas las expectativas con un avance de más del 50%, es decir, superamos los 16 millones en ventas en el año 2012. La venta de los agroquímicos y fertilizantes fueron 8% más alto, por lo que llegamos a un resultado consolidado de ventas de más de 76 millones de dólares. Seguimos como líder de ventas de agroquímicos y afines en el mercado ecuatoriano, siendo la participación de la venta de fertilizantes edáficos aún pequeña comparado con el mercado total. En este segmento sin embargo ECUAQUIMICA ante todo quiere dar un complemento para los clientes que consideramos como agricultores fomentados, es decir productores de maíz, arroz y papas que luego nos entregan parte de sus cosechas para cubrir la El sector bananero, que para ECUAQUIMICA es venta de los insumos. tradicionalmente el cultivo de mayor importancia económica, en el año 2012 pasó por épocas difíciles a raíz de temporadas prolongadas de precios bajos. En el año 2012 comenzamos a dar un mayor apoyo directo a los productores de papas. La comercialización de los productos distribuidos dentro de la División Agro aproximadamente suma el 53% de las ventas totales de ECUAQUIMICA.

DIVISION VETERINARIA

En la División Veterinaria hemos logrado en el año 2012 un aumento de ventas de aproximadamente 10%, a pesar de haber dejado de distribuir los productos de la línea SINTERNAC. La comercialización de los productos distribuidos dentro de la División Veterinaria aproximadamente suma el 9% de las ventas totales de ECUAQUIMICA.

DIVISION FARMA CONSUMO

En la División Farma Consumo hemos podido llevar adelante las ventas de las líneas exclusivas, mientras que los productos de co -distribución cada vez más pierden interés comercial por el margen bajo que significa su comercialización. A esto se suma que un 80-85% de las ventas de farmacéuticos y afines es manejado por grupos de cadenas que adquieren sus necesidades directamente a los laboratorios farmacéuticos establecidos en el Ecuador. La







Av. José Santiago Castillo s/n y Av. J. Tanca Marengo Km. 1.8 Apartado Postal: 09-01-9212 Teléfono: (04) 268 20 50 - (04) 268 22 30 Fax: (593-4) 268 20 65 www.ecuaquimica.com.ec Guayaquil - Ecuador

comercialización de los productos distribuidos dentro de la División Farma – Consumo aproximadamente suma 38% de las ventas totales de ECUAQUIMICA.

1.2 CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO

No ha habido disposiciones especiales del Directorio ni de la Junta General de Accionistas.

1.3 HECHOS EXTRAORDINARIOS

Todas las transacciones comerciales y demás operaciones de la Empresa se desenvolvieron dentro del normal desarrollo de una compañía importante en nuestro medio.

1.4 SITUACION FINANCIERA

En el transcurso del año 2012 ECUAQUIMICA seguía cumpliendo con todas sus obligaciones financieras con los proveedores nacionales e internacionales dentro de los plazos acordados, y adicionalmente supo siempre cumplir con sus obligaciones patronales.

Durante el año 2012 ECUAQUIMICA aumentó su capital accionario de 10.1 a 10.7 millones de Dólares.

1.5 PROPUESTA PARA EL DESTINO DE UTILIDADES

Se sugiere la siguiente distribución de las utilidades obtenidas en el año 2011:

 La utilidad después de impuestos a disposición de la Junta General de Accionistas es de US\$ 4'971.083,87, que sugerimos sea repartida así:

A la cuenta Reserva Legal:

US\$ 497.300,00

A la cuenta Utilidades acumuladas:

US\$ 3'602.559,87

A la cuenta aumento de capital en trámite

por reinversión de utilidades:

US\$

871.224,00







Av. José Santiago Castillo s/n y Av. J. Tanca Marengo Km. 1.8 Apartado Postal: 09-01-9212 Teléfono: (04) 268 20 50 - (04) 268 22 30 Fax: (593-4) 268 20 65 www.ecuaquimica.com.ec Guayaquil - Ecuador

1.6 RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL

Que la Junta General apoye a la Administración:

En la gestión austera, proactiva, particularmente creativa.

En la inversión en proyectos que principalmente tienen que ver con la División Agroquímica.

♦ En el aumento de capacidad de embodegaje en la bodega principal

Guayaquil - Pascuales

Debe ser un reto para todos los que hacemos ECUAQUIMICA, que nos esforcemos para seguir creciendo en nuestros negocios sin perder la rentabilidad, manteniendo las tradicionales buenas relaciones con nuestros proveedores y colaboradores.

1.7 CUMPLIMIENTO DE NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL

Como es habitual, cumplimos a cabalidad con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

Guayaquil, Marzo 19, 2.013

JOHANN STEINER SCHERER PRESIDENTE

J.ANTONIO SEILER ZEREGA GERENTE GENERAL