

3. ÁREAS DE APOYO

Se ha logrado mantener una estructura adecuada que ha contribuido para que la operación pueda trabajar concentrada en su gestión sin preocupaciones que le permitan proyectar un servicio adecuado.

El adecuado entrenamiento en general y especializado para el tipo de servicio que presta cada trabajador ha sido un puntal importante para mantener los estándares de calidad del servicio.

4. RESULTADOS FINANCIEROS

Los gastos versus las ventas durante el año fueron de 144%, se generó una pérdida en los resultados finales.

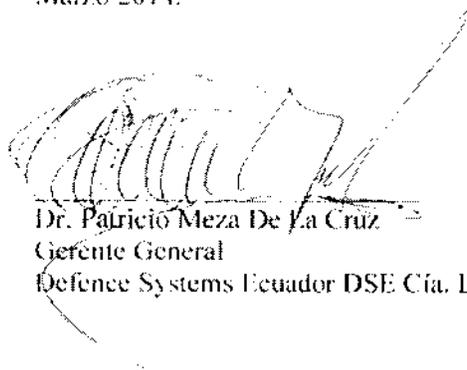
5. RECOMENDACIONES PARA EL 2013.

En el mes de julio del 2011, la Compañía dejó de prestar sus servicios de actividades complementarias; en el informe de la Gerencia General del año 2012, se resuelve la reactivación de las operaciones de la Compañía mediante de la prestación de servicios de consultoría en seguridad.

Para el período 2014 debemos fortalecer la competitividad de DEFENCE SYSTEMS y ampliar su facturación de Manejo de Riesgos y Consultoría Especializada en Seguridad con el fin de reducir costos para el cliente y ofrecer un servicio completo con las tarifas mas competitivas.

Debo agradecer el apoyo de los Socios y cada uno de los empleados y trabajadores de la Compañía, que aportaron con su trabajo incansable e incondicional logrando que DEFENCE SYSTEMS ECUADOR DSE CIA. LTDA., cumpla con lo planificado sin importar las condiciones adversas que se puedan presentar.

Marzo 2014.



Dr. Patricio Meza De La Cruz
Gerente General
Defence Systems Ecuador DSE Cía. Ltda.