

Informe de Gerencia

El manejo disciplinado de la economía al finalizar el año ha tenido como resultado varios efectos positivos que se ven reflejados en algunos indicadores macroeconómicos, entre los que resaltan el continuo crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de los últimos años y de las captaciones y colocaciones del sistema financiero, factores que sumados al alto precio internacional del petróleo han favorecido al desempeño económico del país.

La Reserva Monetaria de Libre Disponibilidad se situó en USD 2,023.35 millones que representó un decrecimiento de -5.8% respecto al saldo al 31 de diciembre del 2006.

Adicionalmente en el mes de diciembre, la Base Monetaria presentó un incremento del 4.97% comparado con el mismo período del año anterior, situación que justifica mayor liquidez en la economía.

En lo que al sistema financiero respecta, a noviembre del 2006 el crédito al sector privado (USD 9,687.9 millones) registró un crecimiento de 18.2% en relación al mes de noviembre del año anterior, de la misma forma los depósitos a la vista y cuasidinero mantuvieron un comportamiento creciente del 22,1% y 18,9% respectivamente, síntoma de recuperación de la confianza de los agentes en las entidades financieras.

Al cierre del 2006, la tasa de interés activa referencial registró un 9,86% en promedio, porcentaje superior en relación al mismo período del año anterior en 0,87%, mientras que la tasa pasiva se ubicó en 4,87%, porcentaje superior en 0,57% en relación al mismo período del año precedente.

A diciembre del 2006, la inflación anual se ubicó en 2,87%, valor inferior en 0,27 puntos porcentuales con respecto al mismo período del año anterior (3,14%).

La baja inflación local y la depreciación del dólar frente a otras monedas, principalmente, al euro, amortiguaron el efecto negativo de ese comportamiento. Aun cuando, al estar dolarizados, el Ecuador ya no dispone del instrumento cambiario para conseguir competitividad, vía depreciación de la moneda, como lo hacen nuestros vecinos: Colombia y Perú, sostienen los importadores.

La desmejora de la balanza comercial no petrolera es una muestra de los problemas estructurales en el entorno de negocios y competitividad del país.

De ahí que se hace urgente que no solo Correa y los empresarios dicten políticas que reviertan esta situación. De conseguirlo, la economía en su conjunto se dilatará. Al crecer la producción y la demanda de productos se generarán mayores fuentes de empleo que son uno de los aspectos más apáticos que presenta el ambiente macroeconómico del país.

2.- Cumplimiento de objetivos

El departamento de Servicio al cliente y Cobranzas se mantiene con índice de cobranzas razonables se mantiene una cartera del 2.4 % de incobrables que para el mercado es aceptable pero aún se sigue alcanzando índices óptimos.

El departamento técnico a parte de la constante inversiones en nuevos equipos y de la implementación de nueva tecnología, continúo con la contratación de nuevo personal por el incremento de nuevos usuarios corporativos la necesidad de personal calificado es una herramienta indispensable para la compañía. El sistema de call-center se encuentra en pleno funcionamiento y se contrato una empresa tercera para que nos asesore en el manejo de las herramientas que esto nos provee.

Por el constante incremento de personal en ciertas áreas y la necesidad de mejor espacio físico se alquilaron tres oficinas que suman aprox 170 m2 en el cual se encuentran operando ya los servicios masivos.

La Sucursal Guayaquil , Santo Domingo y Cuenca continúan creciendo a un mayor ritmo que en el 2005 por lo que esperamos que el año 2007 seguir fortaleciéndonos.

3. Situación financiera de la empresa

Los ingresos por ventas se han incrementado en \$ 1.622.004 equivalentes al 37% con el relación al año 2005, el costo de ventas en \$1.337.403 equivalentes al 56% con relación al año 2005,

Uno de los rubros más importantes es el pago mensual por servicio de fibra óptica internacional y satélites que conforme el aumento de clientes.

La adquisición de equipos de producción por \$ 597.000 aprox. necesarios conforme los avances tecnológicos y requerimientos según el crecimiento de clientes.

Los gastos administrativos se han incrementado en 30% \$ 295.820 con relación al año 2005, y los gastos de ventas han disminuido en \$ 54.433 equivalentes al 5 % .

El año 2006 fue de crecimiento generó mayores utilidades en relación al 2005 debido principalmente al incremento en las ventas.

Atentamente,



Enrique Quiroz R.

Gerente General