

## **KIMBERLY-CLARK ECUADOR S.A.**

### **NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

---

#### **1. INFORMACIÓN GENERAL**

La Compañía fue constituida en Ecuador en 1995, siendo su domicilio principal Mapasingue Este en la ciudad de Guayaquil. Su actividad principal es la importación, producción y comercialización de productos absorbentes para el cuidado personal y limpieza del hogar. El 33% de los productos comercializados por la Compañía, corresponden a productos terminados importados de Compañías relacionadas.

La Compañía es subsidiaria de Colombiana Kimberly Colpapel S.A. y su controladora final es Kimberly Clark Corporation.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la Administración de la Compañía.

#### **2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS**

*2.1 Declaración de cumplimiento* - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF.

*2.2 Bases de preparación* - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico excepto por ciertas propiedades que son medidas a sus valores razonables, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contrapartida dada en el intercambio de los bienes y servicios.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo entre participantes de un mercado en la fecha de valoración, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Al estimar el valor razonable de un activo o un pasivo, la Compañía tiene en cuenta las características del activo o pasivo que los participantes del mercado tomarían en cuenta al fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable a efectos de medición y o de revelación en los estados financieros, se determina sobre una base de este tipo, a excepción de las transacciones relacionadas a pagos basados en acciones que se encuentran dentro del alcance de la NIIF 2, las operaciones de leasing que están dentro del alcance de la NIC 17, y las mediciones que tiene algunas similitudes con el valor razonable, pero no son su valor razonable, tales como el valor neto de realización de la NIC 2 o el valor en uso de la NIC 36.

Adicionalmente, a efectos de información financiera, las mediciones efectuadas a valor razonable se clasifican en el nivel 1, 2 o 3 con base en el grado de importancia de los insumos para la medición del valor razonable en su totalidad, los cuales se describen a continuación:

*Nivel 1:* Son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos que la entidad puede acceder a la fecha de medición.

*Nivel 2:* Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.

*Nivel 3:* Insumos son datos no observables para el activo o pasivo.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros.

- 2.3 Cuentas por cobrar** - Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo e incluyen cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, las cuales son registradas a su valor razonable y se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes. El período de crédito promedio es de 45 días, excepto los créditos otorgados a compañías relacionadas cuyo vencimiento es de 30 días.

Las cuentas por cobrar son analizadas para identificar una posible provisión para reducir su valor al de probable realización. En caso de requerirlo, la Compañía constituye una provisión por tal concepto.

- 2.4 Inventarios** - Son presentados al costo de adquisición o transformación que no excede a los correspondientes valores netos de realización. Son valuados al costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición incrementado por los gastos de nacionalización incurridos hasta la fecha del estado de situación financiera.

Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia, la cual es determinada en función de un análisis de la posibilidad real de utilización en la producción o venta.

El costo de adquisición comprende el precio de compra menos descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares. El costo de transformación incluye aquellos costos relacionados directa e indirectamente con las unidades producidas. El valor neto de realización comprende el precio de venta estimado menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para la venta.

- 2.5 Activos clasificados como mantenidos para la venta** - Los activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si sus valores en libros son recuperables a través de una operación de venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable dentro del período de un año desde la fecha de clasificación y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual.

Los activos clasificados como mantenidos para la venta son medidos, al menor de su importe en libros o su valor razonable de los activos menos los costos de venta.

- 2.6 Propiedades, planta y equipo**

**2.6.1 Medición en el momento del reconocimiento** - Las partidas de propiedades, planta y equipo se medirán inicialmente por su costo.

El costo de propiedades, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la Administración de la Compañía.

- 2.6.2 *Medición posterior al reconocimiento inicial: Modelo del costo* - Después del reconocimiento inicial, los muebles, enseres, equipos de computación y vehículos son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

- 2.6.3 *Medición posterior al reconocimiento: Modelo de revaluación* - Después del reconocimiento inicial, los terrenos, edificios, instalaciones, maquinarias y equipos son presentados a sus valores revaluados, que son sus valores razonables, en el momento de las revaluaciones, menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor. Las revaluaciones se efectuarán con suficiente frecuencia, de tal manera que el valor en libros no difiera materialmente del que se habría calculado utilizando los valores razonables al final de cada período.

Cualquier aumento en la revaluación de los terrenos, edificios, instalaciones, maquinarias y equipos se reconoce en otro resultado integral, y se acumula en el patrimonio bajo el encabezamiento de reserva de revaluación de propiedades y equipos, excepto si revierte una disminución en la revaluación del mismo previamente reconocida en resultados, en cuyo caso el aumento se acredita a resultados en la medida en que se carga la disminución previa. Una disminución del valor en libros de la revaluación es registrada en resultados en la medida que excede el saldo, si existe alguno, mantenido en la reserva de revaluación relacionado con una revaluación anterior de dichos activos.

El saldo de revaluación de terrenos, edificios, instalaciones, maquinarias y equipos incluido en el patrimonio es transferido directamente a utilidades retenidas, cuando se produce la baja en cuentas del activo.

- 2.6.4 *Método de depreciación y vidas útiles* - El costo o valor revaluado de propiedades, planta y equipo se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación se presentan las principales partidas de propiedades, planta y equipo y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

<u>Ítem</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Edificios e instalaciones	15 - 40
Maquinarias y equipos	5 - 20
Muebles, enseres y equipos de computación	2 - 10
Vehículos	5 - 7

**2.6.5 Retiro o venta de propiedades, planta y equipo** - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, planta y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

En caso de venta o retiro subsiguiente de propiedades revaluadas, el saldo de la reserva de revaluación es transferido directamente a utilidades retenidas.

**2.6.6 Deterioro del valor de las propiedades, planta y equipo** - Al final de cada período, la Administración de la Compañía evalúa los valores en libros de sus propiedades, planta y equipo a fin de determinar si existe un indicativo de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro.

Las pérdidas y reversiones por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados, salvo si el activo se registra a un importe revaluado, en cuyo caso se debe considerar la pérdida por deterioro como una disminución o un incremento en la revaluación.

**2.7 Cuentas por pagar** - Son pasivos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo e incluyen cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, las cuales son registradas a su valor razonable y se clasifican en pasivos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como pasivos no corrientes. La política de pago de la Compañía es de 90 días.

**2.8 Préstamos** - Representan pasivos financieros que se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de la transacción incurridos, y se registran a su costo amortizado usando el método de interés efectivo y se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

**2.9 Impuestos** - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

**2.9.1 Impuesto corriente** - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponderables o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas para cada período.

**2.9.2 Impuestos diferidos** - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar la utilidad gravable. El pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponderables. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por causa de todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

**2.10 Provisiones** - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos económicos, para controlar la obligación y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

**2.11 Beneficios a empleados**

**2.11.1 Beneficios definidos: Jubilación patronal** - El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Projectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio presente y pasado se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las nuevas mediciones, que comprenden las ganancias y pérdidas actuariales, se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a resultados del año, en el período en que se producen.

**2.11.2 Participación a trabajadores** - La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

**2.11.3 Bonos a ejecutivos** - La Compañía reconoce una provisión por bonos a sus principales ejecutivos, los cuales son calculados en base a los indicadores de gestión de ventas netas, ciclo de conversión del efectivo y utilidad operativa.

**2.12 Reconocimiento de ingresos** - Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar. Se reconocen cuando la Compañía transfiere los riesgos y beneficios, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes; el importe de los ingresos y los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad y es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción.

**2.13 Costos y Gastos** - Se registran al costo histórico y se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se efectúe el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

**2.14 Compensación de saldos y transacciones** - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que

la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

### **2.15 Normas nuevas y revisadas con efecto material sobre los estados financieros**

Durante el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de normas nuevas y revisadas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), efectivas a partir del 1 de enero del 2013.

#### **NIIF 13 - Medición del Valor Razonable**

La Compañía ha aplicado la NIIF 13 por primera vez en el año en curso. La NIIF 13 establece una única fuente de orientación para las mediciones y revelaciones efectuadas a valor razonable. El alcance de la NIIF 13 es amplio, los requerimientos de medición del valor razonable de la NIIF 13 se aplican tanto a instrumentos financieros e instrumentos no financieros, para los cuales, otras NIIF requieren o permiten mediciones del valor razonable y las revelaciones sobre las mediciones efectuadas a valor razonable, excepto por pagos basados en acciones, los cuales están dentro del ámbito de aplicación la NIIF 2; pagos por arrendamientos, los cuales están dentro del alcance de la NIC 17 Arrendamientos; y mediciones que tienen algunas similitudes con el valor razonable, pero no son valor razonable (por ejemplo, el valor neto de realización a efectos de la medición de los inventarios o el valor de uso con fines de evaluación de deterioro).

La NIIF 13 define el valor razonable como el precio que se recibiría por vender un activo o el valor pagado para transferir un pasivo en una transacción de mercado principal (o el más ventajoso) en la fecha de medición en las condiciones actuales del mercado.

El valor razonable según la NIIF 13 es el precio de salida, independientemente de si ese precio es directamente observable o estimado utilizando otra técnica de valoración. Asimismo, la NIIF 13 incluye requisitos extensos de revelación.

La NIIF 13 requiere la aplicación prospectiva a partir del 1 enero del 2013. Adicionalmente, las disposiciones transitorias específicas en la norma, establecen que no es necesario aplicar los requisitos de revelación establecidos en la norma, en referencia a la información comparativa proporcionada por períodos antes de la aplicación inicial de la norma. De acuerdo con estas disposiciones transitorias, la Compañía no ha revelado información requerida por la NIIF 13 para el período comparativo 2012.

A parte de las revelaciones adicionales, la aplicación de las NIIF 13 no ha tenido ningún impacto significativo sobre los importes reconocidos en los estados financieros.

#### **NIC 19 - Beneficios a los empleados (revisada en el 2011)**

En el año en curso, la Compañía ha aplicado la NIC 19 - Beneficios a los Empleados (revisada en el 2011) y las enmiendas consiguientes, por primera vez.

La NIC 19 (revisada en el 2011) cambia la contabilización de los planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. El cambio más importante se refiere a la contabilización de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos y los activos del plan. Las modificaciones requieren el reconocimiento de los cambios en las obligaciones por beneficios definidos y en el valor razonable de los activos del plan cuando se producen, y por lo tanto eliminan el método de la “banda de fluctuación” permitida por la versión previa de la NIC 19, y acelera el reconocimiento de los costos de servicios pasados. Adicionalmente, todas las ganancias y pérdidas actuariales (nuevas mediciones) se reconocen inmediatamente en otro resultado integral. Por otra parte, el costo de interés y rendimiento esperado de los activos del plan utilizados en la versión previa de la NIC 19 se sustituyen por el enfoque del “interés neto”, el cual según la NIC 19 (revisada en el 2011), se calcula aplicando la tasa de descuento neta sobre el pasivo o activo por beneficios definidos. Estos cambios han tenido un impacto en los importes reconocidos en el resultado del período y otro resultado integral en años anteriores. Adicionalmente, la NIC 19 (revisada en el 2011) introduce algunos cambios en la presentación del costo por beneficio definidos incluyendo extensas revelaciones adicionales.

A partir del 1 de enero del 2013, la Compañía ha aplicado las disposiciones transitorias pertinentes de la NIC 19 - Beneficios a los Empleados y estos cambios no han tenido un impacto significativo en los importes reconocidos en el resultado del período y otro resultado integral en años anteriores.

**2.16 Normas nuevas y revisadas emitidas pero aún no efectivas** - La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 9	Instrumentos financieros	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y pasivos Financieros	Enero 1, 2014

La Administración anticipa que estas enmiendas y nuevas normas que serán adoptadas en los estados financieros de la Compañía en los períodos futuros no tendrán un impacto sobre los importes de los activos y pasivos y las revelaciones de la Compañía. Sin embargo, no es posible proporcionar una estimación razonable de ese efecto hasta que un examen detallado haya sido completado.

### **3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS**

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

Las estimaciones y juicios subyacentes se revisan sobre una base regular. Los efectos de los cambios en estimaciones contables surgidos de estas revisiones se reconocen en el período de la revisión y períodos futuros si el cambio afecta tanto al período actual como a períodos subsecuentes.

#### 4. EFECTIVO Y BANCOS

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Bancos	6,734,799	4,734,469
Efectivo	<u>3,725</u>	<u>3,520</u>
Total	<u>6,738,524</u>	<u>4,737,989</u>

Al 31 de diciembre del 2013, bancos incluye efectivo depositado en instituciones financieras locales por US\$6.6 millones y del exterior por US\$172,800, los cuales no generan intereses, excepto por depósitos por US\$3.3 millones en un banco local que genera interés promedio anual del 1.5%.

#### 5. CUENTAS POR COBRAR

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Clientes	21,927,268	21,581,275
Compañías relacionadas, nota 17	4,316,462	2,808,831
Empleados	574,574	477,831
Anticipos a proveedores	284,117	391,242
Otras	211,536	351,164
Provisión para cuentas incobrables	<u>(381,053)</u>	<u>(486,675)</u>
Total	<u>26,932,904</u>	<u>25,123,668</u>
<i>Clasificación:</i>		
Corriente	22,495,346	24,699,687
No Corriente	<u>4,437,558</u>	<u>423,981</u>
Total	<u>26,932,904</u>	<u>25,123,668</u>

*Cientes* - Al 31 de diciembre del 2013, representa facturas pendientes de cobro por venta de productos absorbentes para el cuidado personal y limpieza del hogar a autoservicios, farmacias y grandes distribuidores.

Un detalle de la antigüedad de cuentas por cobrar - clientes es como sigue:

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U. S. dólares)	
Por vencer	16,897,436	18,598,220
Vencido:		
Hasta 60 días	3,780,038	1,966,628
De 61 a 180 días	503,641	247,101
Más de 181 días	<u>746,153</u>	<u>769,326</u>
Total	<u>21,927,268</u>	<u>21,581,275</u>

*Provisión para cuentas incobrables* - Al 31 de diciembre del 2013, el movimiento de la provisión para cuentas incobrables es como sigue:

	(en U. S. dólares)
Saldos al comienzo del año	486,675
Provisión	96,010
Recuperación	<u>(201,632)</u>
Total	<u>381,053</u>

## 6. INVENTARIOS

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Productos terminados	14,519,645	7,975,099
Repuestos y materiales	2,835,329	2,797,572
Materias primas	2,690,026	3,567,217
Importaciones en tránsito	1,845,862	2,715,397
Productos en proceso	1,091,114	940,807
Provisión para obsolescencia	<u>                    </u>	<u>(97,490)</u>
Total	<u>22,981,976</u>	<u>17,898,602</u>

Al 31 de diciembre del 2013:

- Productos terminados incluye principalmente pañales, papel higiénico y toallas femeninas por US\$10 millones. Este inventario fue fabricado por la Compañía y adquirido a compañías relacionadas Colombiana Kimberly Colpapel S.A., Papeles del Cauca S.A. Kimberly Clark Antioquia Global Ltda. y Kimberly Clark Perú S.A.

- Repuestos y materiales incluye principalmente piezas para máquinas de pañal, papel higiénico y servilleta que serán utilizados a la reposición de piezas en tales maquinarias en un plazo menor de un año.
- Materias primas incluye principalmente 8,337,200 m<sup>2</sup> de no tejido, 139,200 kilogramos de laminado y 114,400 kilogramos de adhesivo destinados a la producción de pañales y papel higiénico, las cuales ascienden a US\$1.4 millones.
- Importaciones en tránsito incluye principalmente inventario de materia prima de guata celulosa y pulpa por US\$1.3 millones y producto terminado de pañales por US\$335,600.

Durante el año 2013, la Compañía realizó bajas de inventarios por producto en mal estado o discontinuado por US\$752,204, los cuales fueron reconocidos en los resultados del año.

## 7. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

	... Diciembre 31,...	2013	2012
		(en U.S. dólares)	
Costo o valuación		38,640,283	44,552,708
Depreciación acumulada		<u>(1,170,182)</u>	<u>(12,752,485)</u>
<b>Total</b>		<b><u>37,470,101</u></b>	<b><u>31,800,223</u></b>
<i>Clasificación:</i>			
Terrenos		2,808,049	1,931,421
Edificios e instalaciones		11,705,423	7,348,207
Maquinarias y equipos		17,644,672	17,720,460
Muebles, enseres y equipos de computación		1,454,806	1,468,829
Vehículos		495,330	295,410
Construcciones en curso		<u>3,361,821</u>	<u>3,035,896</u>
<b>Total</b>		<b><u>37,470,101</u></b>	<b><u>31,800,223</u></b>

Los movimientos de propiedades, planta y equipo fueron como sigue:

	2013	2012
	(en U.S. dólares)	
Saldo neto al comienzo del año	31,800,223	29,472,755
Adquisiciones	4,196,025	5,530,664
Revaluación	7,943,352	
Ventas y retiros	<u>(3,601,919)</u>	<u>(222,755)</u>
Depreciación	<u>(2,867,580)</u>	<u>(2,980,441)</u>
<b>Saldo neto al final del año</b>	<b><u>37,470,101</u></b>	<b><u>31,800,223</u></b>

Al 31 de diciembre del 2013:

- **Adquisiciones** - Incluye principalmente desembolsos efectuados por proyecto Speed Up por US\$2.6 millones destinado al incremento en velocidad de producción de papel higiénico, compra de maquinaria pañalera Single Wrap por US\$506,000, módulo Dumbo para la máquina pañalera Joa por US\$428,700 y módulo compactador de rollos por US\$147,400.
- **Revaluación** - La Compañía cambió su política contable de medición de terrenos, edificios, instalaciones, maquinarias y equipos del modelo del costo al modelo de revaluación, el cambio ha sido aplicado de forma prospectiva desde la fecha efectiva del avalúo según lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF, por lo cual la adopción de la nueva política no tiene efecto en años anteriores.

Mediante avalúo realizado en octubre 31 del 2013, se obtuvo el valor razonable de terreno, edificios e instalaciones, maquinarias y equipos y vehículos, el cual fue realizado por un perito independiente. El avalúo determinó un superávit y pérdida en el valor razonable de dichos activos por US\$8.2 millones y US\$219,907, cuyos efectos fueron registrados en reserva por valuación y resultados del ejercicio, respectivamente. El avalúo se realizó de conformidad con las Normas Internacionales de Valoración con base en la evidencia de mercado de precios de transacciones para propiedades similares.

Al 31 de diciembre del 2013, la jerarquía del valor justo de mercado es el correspondiente al nivel 2, nota 2.2.

En caso que las propiedades, planta y equipos de la Compañía hubiesen sido medidos sobre la base del costo histórico, los saldos netos en libros al 31 de diciembre del 2013 hubieran sido los siguientes:

	(en U. S. dólares)
Terrenos	1,931,421
Edificios e instalaciones	8,057,082
Maquinarias y equipos	<u>14,492,663</u>
Total	<u>24,481,166</u>

- **Ventas y retiros** - Comprende principalmente venta al costo de máquinas empaquetadoras y equipos a Compañías relacionadas por US\$1.7 millones (ver nota 17) y retiros por obsolescencia tecnológica de máquinas destinadas a la producción de pañales por US\$1.9 millones, cuya pérdida fue reconocida en otros egresos del año.

## 8. PRÉSTAMOS

Al 31 de diciembre del 2013, representan préstamos no garantizados al costo amortizado suscritos con bancos locales, con vencimientos mensuales hasta enero del 2015 y una tasa de interés efectiva entre 7.02% y 7.33%.

## 9. CUENTAS POR PAGAR

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Compañías relacionadas, nota 17	12,006,889	9,256,033
Dividendos - Colombiana Kimberly Colpapel S.A., nota 17	9,504,404	4,535,111
Proveedores	8,893,141	8,221,670
Otras	<u>434,591</u>	<u>504,250</u>
Total	<u>30,839,025</u>	<u>22,517,064</u>

Al 31 de diciembre del 2013:

- Dividendos corresponde a saldo de utilidades del ejercicio económico 2012 por US\$9.5 millones y aprobadas para su distribución por Junta General Ordinaria de Accionistas (ver Nota 14.4).

Durante el 2013, la Compañía canceló dividendos correspondientes a las utilidades del ejercicio económico 2011 por US\$4.5 millones y del año 2012 por US\$464,888.

- Proveedores incluye facturas pendientes de pago a compañías locales y del exterior con vencimientos hasta 90 días, los cuales no devengan intereses y no tienen garantías. La Compañía dispone de políticas de gestión de riesgos financieros para asegurar que todas las deudas se pagan dentro de los términos de crédito pre acordados.

## 10. IMPUESTOS

### 10.1 Activos y pasivos del año corriente

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Activos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto a la salida de divisas	26,650	90,923
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	_____	<u>199</u>
Total	<u>26,650</u>	<u>91,122</u>
<i>Pasivos por impuestos corrientes:</i>		
Impuesto a la renta	716,793	488,798
Impuesto al valor agregado y retenciones	510,393	435,708
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	<u>320,659</u>	<u>291,164</u>
Total	<u>1,547,845</u>	<u>1,215,670</u>

- 10.2 *Conciliación tributaria* - Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Utilidad antes de impuesto a la renta según estados financieros	13,482,222	13,988,998
Gastos indirectos asignados desde el exterior	3,379,833	2,533,596
Baja de inventarios	752,204	517,208
Impuesto a la salida de divisas - ISD		353,926
Remuneraciones empleados con discapacidad		(227,391)
Otros gastos no deducibles	<u>304,412</u>	<u>310,640</u>
Utilidad gravable	<u>17,918,671</u>	<u>17,476,977</u>
Impuesto a la renta causado al 22% (2012 - 23%)	<u>3,942,108</u>	<u>4,019,705</u>

Los movimientos de la provisión para impuesto a la renta corriente fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	488,798	2,292,751
Provisión	3,942,108	4,019,705
Pagos:		
Impuesto a la renta	(488,798)	(2,292,553)
Impuesto a la salida de divisas	(1,503,873)	(2,027,442)
Retenciones en la fuente	<u>(1,721,442)</u>	<u>(1,503,663)</u>
Saldos al final del año	<u>716,793</u>	<u>488,798</u>

**10.3 Acto administrativo de determinación fiscal** - Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía tiene glosa fiscal por impuesto a la renta del año 2008 por US\$808,834, más intereses y recargo del 20%, la cual se encuentran en proceso de impugnación ante el Tribunal Distrital Fiscal. La Administración de la Compañía considera que los cargos son improcedentes y existe probabilidad de obtener resultados favorables en los procesos judiciales.

Las declaraciones de impuestos del año 2011 al 2013 están abiertas para la revisión de las autoridades tributarias, sobre las cuales podrían existir diferencias de criterio en cuanto a los tratamientos fiscales aplicados.

#### **10.4 Impuesto diferido**

Al 31 de diciembre del 2013, pasivos por impuestos diferidos comprende diferencias temporarias originadas por cambios en vidas útiles de propiedades, planta y equipos efectuados en adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF. Durante el 2013, la Compañía reconoció en los resultados del ejercicio US\$662,967 como consecuencia de actualización de diferencias temporarias ocasionado por bajas de maquinarias y reducción en la tasa impositiva.

## 11. PRECIOS DE TRANSFERENCIA

La Compañía no dispone del estudio de precios de transferencia de las transacciones efectuadas con partes relacionadas locales y/o del exterior correspondiente al año 2013, requerido por disposiciones legales vigentes, en razón que el plazo para su presentación ante las autoridades tributarias, vence en el mes de junio del año 2014. Dicho estudio constituye una base para determinar si las operaciones con partes relacionadas han sido efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia. A la fecha de emisión de los estados financieros, dicho estudio se encuentra en proceso de ejecución y la Administración de la Compañía considera que los efectos del mismo, si hubiere, carecen de importancia relativa. Al 31 de diciembre del 2012, la Compañía efectuó el estudio de precios de transferencia en el cual se estableció que las transacciones con partes relacionadas han sido efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia.

## 12. OBLIGACIONES ACUMULADAS

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Participación a trabajadores	2,379,242	2,580,950
Beneficios sociales y otros gastos de personal	1,364,950	2,048,532
Actividades promocionales	385,958	271,406
Otros	<u>183,803</u>	<u>312,653</u>
Total	<u>4,313,953</u>	<u>5,213,541</u>

Participación a trabajadores - Los movimientos de la provisión para participación a trabajadores fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	2,580,950	3,257,940
Provisión	2,379,242	2,468,647
Pagos	(2,468,647)	(2,909,738)
Compensación anticipos / ajustes	<u>(112,303)</u>	<u>(235,899)</u>
Saldos al final del año	<u>2,379,242</u>	<u>2,580,950</u>

Beneficios sociales y otros gastos de personal - Incluye principalmente prestaciones a favor del personal de la Compañía, de acuerdo a lo estipulado en el Código de Trabajo por US\$829,000 y bono a ser cancelado a los principales ejecutivos de la Compañía por US\$406,000.

## 13. OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Jubilación patronal	3,209,847	3,027,811
Bonificación por desahucio	<u>                    </u>	<u>379,107</u>
Total	<u>3,209,847</u>	<u>3,406,918</u>

*Jubilación patronal* - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	3,027,811	2,857,858
Costo de los servicios del período corriente	236,043	204,420
Costo por intereses	208,415	193,126
Ganancias actuariales	(43,333)	(59,603)
Beneficios pagados	(93,460)	(87,748)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	<u>(125,629)</u>	<u>(80,242)</u>
Saldos al final del año	<u>3,209,847</u>	<u>3,027,811</u>

La Administración de la Compañía estima que las probabilidades de desprenderse de recursos económicos por concepto de bonificación de desahucio de empleados es baja, razón por la cual reversó el saldo de dicha provisión durante el año 2013.

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos - jubilación patronal fueron realizados el 31 de diciembre de 2013 y 2012 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a resultados durante el remanente de vida laboral promedio esperado de los empleados correspondientes.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la mortalidad. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

- Si la tasa de descuento varía en 0.5 puntos (mayor o menor), la obligación por beneficios definidos - jubilación patronal, disminuiría en US\$210,420 o aumentaría en US\$244,600, respectivamente.
- Si los incrementos salariales esperados aumentan o disminuyen en 0.5 puntos, la obligación por beneficios definidos - jubilación patronal aumentaría en US\$253,500 o disminuiría en US\$219,000, respectivamente.

El análisis de sensibilidad presentado anteriormente puede no ser representativo de la variación real en la obligación por beneficios definidos, ya que es poco probable que el cambio en las hipótesis se produzca en forma aislada unos de otros (algunos de los supuestos pueden ser correlacionados).

Es importante mencionar, que en el análisis de sensibilidad desarrollado, el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se calculó utilizando el método de crédito unitario proyectado, que es el mismo que el aplicado en el cálculo de la obligación por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera.

Para los años 2013 y 2012, fueron utilizadas el 7% para tasa de descuento y el 3% para tasa esperada de incremento salarial.

## 14. PATRIMONIO

*14.1 Capital social* - Al 31 de diciembre del 2013 está representado por 4,357,904 acciones de valor nominal unitario de US\$1.00 todas ordinarias y nominativas.

*14.2 Reservas*

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Reserva legal	4,450,703	4,450,703
Reserva de capital	8,119,466	8,119,466
Reserva por valuación	<u>14,104,695</u>	<u>5,941,436</u>
Total	<u>26,674,864</u>	<u>18,511,605</u>

**Reserva legal** - La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo pero puede ser capitalizada en su totalidad.

**Reserva de capital** - Incluye los valores de las cuentas Reserva por Revalorización del Patrimonio y Reexpresión Monetaria originadas en la corrección monetaria del patrimonio y de los activos y pasivos no monetarios de años anteriores, respectivamente, transferidos a esta cuenta.

**Reserva por valuación** - Representa el efecto neto de los ajustes efectuados resultantes de la valuación a valores de mercado de ciertas partidas de propiedades, planta y equipo (ver Nota 7).

Los saldos acreedores de las reservas de capital y por valuación no podrán distribuirse como dividendo en efectivo, sin embargo podrán ser utilizados para compensar las pérdidas acumuladas y el excedente, si hubiere, podrá ser capitalizado. Los saldos de estas cuentas podrán ser devueltos en el caso de la liquidación de la Compañía.

### 14.3 Utilidades acumuladas

	... Diciembre 31,...	
	2013	2012
	(en U.S. dólares)	
Utilidades acumuladas – distribuibles	10,233,994	10,000,204
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	<u>5,033,402</u>	<u>5,033,402</u>
Total	<u>15,267,396</u>	<u>15,033,606</u>

**Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF** - Incluye los valores resultantes de los ajustes originados en la adopción por primera vez de las NIIF. De acuerdo a Resolución emitida por la Superintendencia de Compañías el 14 de octubre del 2011 el saldo acreedor podrá ser utilizado para compensar pérdidas acumuladas. El saldo sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la compañía.

- 14.4 **Dividendos** - En octubre 8 del 2013, la Junta General Ordinaria de Accionistas aprobó la distribución de dividendos correspondientes a las utilidades del ejercicio económico 2012 por US\$10 millones. En noviembre 27 del 2013, la Compañía canceló parcialmente dividendos correspondientes a las utilidades antes mencionadas por US\$464,888.

## 15. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

### 15.1 *Gestión de riesgos financieros*

En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados.

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información, administrados por la Gerencia Financiera, que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer al Directorio medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.

A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía, si es el caso.

- 15.1.1 ***Riesgo de crédito*** - El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía. La Compañía ha adoptado una política de únicamente involucrarse con partes solventes, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por incumplimientos. La Compañía únicamente realiza transacciones con Compañías que cuentan con la misma o mejor calificación de riesgo.

Las cuentas comerciales por cobrar están compuestas por un número importante de clientes distribuidos entre diversas industrias y áreas geográficas. La evaluación de crédito continua se realiza sobre la condición financiera de las cuentas por cobrar.

Excepto por Corporación Favorita C.A. y Corporación El Rosado S.A., principales clientes de la Compañía, no se mantienen exposiciones de riesgo de crédito significativas. La concentración de riesgo de crédito relacionado con los clientes corporativos no excedió del 20% de las cuentas por cobrar durante el año.

**15.1.2 Riesgo de liquidez** - La Administración de la Compañía es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez. La Administración de la Compañía ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que esta pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo así como la gestión de liquidez de la Compañía. La Compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras y de préstamo adecuadas, monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

**15.1.3 Riesgo de Capital** - La Compañía gestiona su capital para asegurar que estará en capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio. La Administración de la Compañía revisa los requerimientos presupuestarios de manera mensual, en base a la programación anual.

## 15.2 Categorías de instrumentos financieros

El detalle de los activos y pasivos financieros mantenidos por la Compañía es como sigue:

	... Diciembre 31 ...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Activos financieros:</i>		
Efectivo y bancos, nota 4	6,738,524	4,737,989
Cuentas por cobrar, nota 5	<u>26,932,904</u>	<u>25,123,668</u>
Total	<u>33,671,428</u>	<u>29,861,657</u>
<i>Pasivos financieros:</i>		
Cuentas por pagar, nota 9	30,839,025	22,517,064
Préstamo, nota 8	<u>7,964,210</u>	<u>8,000,000</u>
Total	<u>38,803,235</u>	<u>30,517,064</u>

## 16. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de ventas	107,348,016	109,831,775
Gastos de ventas	26,747,179	23,947,395
Gastos de administración	<u>5,315,074</u>	<u>4,958,516</u>
Total	<u>139,410,269</u>	<u>138,737,686</u>

Un detalle de costos y gastos de administración y ventas por su naturaleza es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Consumos de materias primas y consumibles	85,595,688	90,026,917
Sueldos, salarios, beneficios sociales y otros	14,252,373	13,051,962
Promoción y publicidad	10,636,863	9,010,499
Otros servicios	8,242,393	6,275,795
Transporte	4,203,850	3,635,522
Regalías, nota 18	4,190,970	4,093,854
Depreciación, nota 7	2,867,580	2,980,441
Participación a trabajadores, nota 12	2,379,242	2,468,647
Gastos de viaje	1,438,492	1,214,217
Mantenimiento y reparaciones	1,401,588	1,142,534
Servicios básicos y telecomunicaciones	1,383,422	1,548,266
Arriendo	1,323,660	961,279
Impuestos y otras contribuciones	572,843	1,017,009
Seguros	489,544	403,584
Suministros y materiales	219,382	370,915
Combustibles	182,264	172,660
Otros	<u>30,115</u>	<u>363,585</u>
Total	<u>139,410,269</u>	<u>138,737,686</u>

## 17. SALDOS Y TRANSACCIONES CON COMPAÑÍAS RELACIONADAS

	... Diciembre 31,...	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i>Cuentas por cobrar:</i>		
Kimberly - Clark Venezuela C.A.	4,014,953	2,580,213
Otros	<u>301,509</u>	<u>228,618</u>
Total	<u>4,316,462</u>	<u>2,808,831</u>
<i>Cuentas por pagar:</i>		
Colombiana Kimberly Colpapel S.A.	9,336,354	3,087,806
Kimberly - Clark World Wide Inc.	1,045,892	1,004,234
Kimberly Clark Perú S.R.L.	452,254	1,351,606
Papeles del Cauca S.A.	412,748	3,196,491
Kimberly - Clark Corporation	235,119	
Otros	<u>524,522</u>	<u>615,896</u>
Total	<u>12,006,889</u>	<u>9,256,033</u>
<i>Dividendos por pagar:</i>		
Colombiana Kimberly Colpapel S.A.	<u>9,504,404</u>	<u>4,535,111</u>

Los saldos de las cuentas por cobrar y pagar a compañías relacionadas no generan intereses y tienen vencimientos de 60 y 90 días respectivamente, de acuerdo con la política comercial establecida por la Compañía.

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
<i><u>Compras de inventarios:</u></i>		
Colombiana Kimberly Colpapel S.A.	27,472,445	19,442,006
Papeles del Cauca S.A.	15,510,133	17,827,208
Kimberly - Clark Perú S.R.L.	8,409,132	8,341,962
Kimberly - Clark Antioquia Global Ltda.	5,151,474	3,840,178
Kimberly- Clark Global Sales	2,698,304	3,699,939
Kimberly - Clark de México S.A. de C. V.		516,251
Otros	509,202	642,199
<i><u>Ventas:</u></i>		
Kimberly Clark Venezuela C.A.	1,858,463	3,993,478
Kimberly - Clark Perú S.R.L.	656,487	1,275,254
Colombiana Kimberly Colpapel S.A.	381,794	120,217
Papeles del Cauca S.A	322,632	3,909
Otros	69,782	19,053
<i><u>Venta de propiedades, planta y equipo:</u></i>		
Kimberly Clark Chile S.A	1,175,074	
Kimberly Clark de Centro Américas	333,999	
Kimberly Clark Venezuela C.A.	160,644	
<i><u>Gastos de regalías:</u></i>		
Kimberly - Clark World Wide Inc.	4,190,970	4,093,854
<i><u>Reembolsos:</u></i>		
Kimberly Clark Services, Inc.	2,108,897	843,246
Colombiana Kimberly Colpapel S.A.	1,443,281	1,082,242
Kimberly Clark Corporation	771,534	404,297
Kimberly-Clark Perú S.R.L	402,985	563,704
Otros	417,944	937,759

Durante el 2013 y 2012, la compensación de los ejecutivos y otros miembros clave de la gerencia por los beneficios a corto plazo fue de US\$1.5 millones y US\$1.1 millón, respectivamente.

## 18. COMPROMISO

Contrato de licencia y asistencia técnica - En septiembre 19 del 2011, la Compañía suscribió un convenio de licencia y asistencia técnica con Kimberly Clark Worldwide Inc., el cual establece que Kimberly - Clark Ecuador S.A. tendrá acceso a la asistencia técnica y tecnológica y experiencias adquiridas por Kimberly Clark Worldwide Inc., así como la facultad de producir y vender productos cuya marca y derechos de autor le pertenezcan a Kimberly Clark Worldwide Inc.

La fecha efectiva de este contrato es del 1 de enero del 2011 y permacerá vigente hasta el 31 de diciembre del 2013. El referido contrato establecía que Kimberly Clark Worldwide Inc. no cobraría ningún honorario a Kimberly - Clark Ecuador S.A. por licencia y asistencia técnica, la tasa acordada entre las partes fue del 0%.

En julio 10 del 2012, mediante adendum al contrato de licencia y asistencia técnica, Kimberly - Clark Ecuador S.A. se compromete a cancelar a Kimberly Clark Worldwide Inc. un honorario anual equivalente al 2.75% de las ventas netas realizadas a terceros. Durante el año 2013, la Compañía registró con cargo a los resultados del año regalías por licencia y asistencia técnica relacionados con este contrato por US\$4.2 millones.

Hasta la fecha de emisión de los estados financieros, la Administración de la Compañía se encontraba en el proceso de definir las cláusulas por extensión del contrato de licencia y asistencia técnica con Kimberly Clark - Worldwide Inc.

## 19. CONTINGENCIAS

Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía mantiene procesos judiciales sobre las siguientes demandas planteadas:

- Juicio civil por competencia desleal presentada por Productos Familia S.A. en contra de la Compañía y Kimberly Clark Perú S.R.L., la cuantía es indeterminada. A la fecha de emisión de los estados financieros, se negó la revocatoria de providencia del referido juicio.
- Demanda planteada por la compañía Empacor S.A. por uso de la marca "A precio Suave"; la cuantía es indeterminada. A la fecha de emisión de los estados financieros, se espera que el Tribunal Distrital Contencioso Administrativo de Guayaquil dicte sentencia.
- Demanda planteada por la compañía Productos Familia Sancela del Ecuador S.A. por el registro del lema comercial "Mi Lady"; la cuantía es indeterminada. A la fecha de emisión de los estados financieros, se espera que el Tribunal Distrital Contencioso Administrativo de Guayaquil dicte sentencia.
- Demanda planteada por la compañía Aktiengesellschaft por el registro de marca "Winner"; la cuantía es indeterminada. A la fecha de emisión de los estados financieros, se espera que el Tribunal Distrital Contencioso Administrativo de Guayaquil dicte sentencia.

La Administración de la Compañía, considera que la resolución de los juicios antes mencionados serán favorables a la Compañía, razón por la cual no ha constituido provisiones en los estados financieros al 31 de diciembre del 2013 para cubrir eventuales pasivos derivados de la resolución de estos procesos.

## **20. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA**

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de los estados financieros (junio 13 del 2013) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

## **21. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido aprobados por la Administración de la Compañía en junio 13 del 2013 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Administración de la Compañía, los estados financieros serán aprobados por los Accionistas sin modificaciones.

---