

Quito, 20 de Abril de 2017

INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento de las disposiciones, normas legales y estatutarias de la Empresa, me permito presentarles el informe de mi gestión durante el ejercicio económico 2016.

El mencionado ejercicio económico tuvo muchas particularidades y eventos que afectaron a la economía de manera general y al crecimiento empresarial particularmente. Las variables que más afectaron y que son de conocimiento público además del bajo precio del petróleo fueron la elevación de varios aranceles para la importación de productos, además de continuar con la política de salvaguardias a varios productos importados siendo estos bienes de capital, repuestos, y productos necesarios para impulsar la producción de bienes y servicios en el Ecuador, es decir de manera indirecta se golpeaba a la producción para exportación y consumo interno, afectando de manera directa a la generación de fuentes de liquidez para mantener el nivel de consumo y tranquilidad en las empresas y población.

Es importante mencionar que hubieron varios eventos importantes el 2016 entre ellos podemos mencionar que se aprobaron e intentaron aprobar varias leyes muy controversiales entre la ciudadanía, entre ellas la ley de herencia, ley de plusvalía, incremento del IVA del 12 al 14%, eventos lamentables como el terremoto en la Costa y la redistribución de recursos de emergencia, la cartera vencida del Estado con sus proveedores, el sobre endeudamiento externo y las ventas anticipadas de petróleo a China y Tailandia, todo lo anterior generó espacios de inestabilidad, falta grave de circulante en la economía y descontento generalizado en varios estratos socio económicos de la población. Es importante mencionar que el Estado dejó de ser el mayor comprador de la economía y pasó a ser un gran deudor y en la gran mayoría de las veces con una cartera vencida que superaba los 360 días.

Con todo lo expuesto anteriormente, las empresas tuvieron que experimentar una desaceleración abrupta de la economía ecuatoriana y con ello el nivel de gasto y consumo de su población y empresas en general. Esto llevo a controlar los niveles de ventas e ingresos percibidos por las empresas en periodos anteriores y el crecimiento experimentado al igual.

Para Coreptec la situación mencionada se reflejó en varias etapas de su gestión durante el 2016. Las ventas en el 2016 fueron 9% menores a las del 2015, esta caída de casi ochocientos cincuenta mil dólares se reflejó principalmente en las líneas de venta de máquinas (19%), arrendamiento de máquinas (12%), venta de fluidos (5%), venta de cintas (5%) y protección personal (25%). Los rubros que experimentaron un crecimiento en el año fueron venta de repuestos y servicio técnico (4,3%) y (178%) respectivamente,

cabe mencionar que el gran incremento en servicio técnico corresponde a un valor monetario cercano a USD. 97.000.

En cuanto al margen bruto la Empresa también experimentó importantes decrecimientos en los mismos, los de mayor representatividad fueron Máquinas (7%), Fluidos (3%), Cintas (3%) y protección personal (24%).

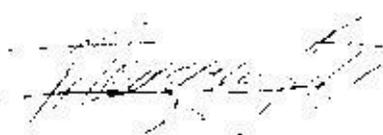
Considerando los gastos anuales de Coreptec, estos tuvieron bien controlados y en la mayoría de los casos sufrieron decrecimientos importantes lo cual ayudó de alguna manera a mantener la competitividad de la Empresa. Los principales gastos que tendieron a la baja fueron personal (14%), mantenimiento y reparación (49%), suministros y materiales (53%), gastos de viaje (22%), arriendos y servicios (9%) y baja de inventarios (8%). El monto que se ahorró fue cercano a USD. 435.000

Por lo expuesto anteriormente, sobre todo por la baja del circulante en la economía reflejado en un decrecimiento en el consumo de personas y empresas, la Empresa ha visto necesario fortalecer su relación con el sistema financiero nacional y solicitar a algunas instituciones líneas de crédito para poder importar productos, así como para poder mantener los plazos de crédito a nuestros clientes, también aprovechar oportunidades de compra con los proveedores, sin que esto represente un riesgo demasiado grande para el activo ni patrimonio de la Compañía, es decir el gasto en intereses financieros representó el 2,83% de los ingresos totales y representa el 5,75% del total del gasto.

El rubro donde se evidenció el resultado por los efectos económicos y la falta de liquidez y consumo en la economía fue la utilidad antes de impuestos y participaciones, misma que sufre una considerable baja de más del 80% comparada con la del ejercicio 2015.

Se ha generado un presupuesto retador para el 2017, donde estratégicamente se espera por lo menos recuperar los ingresos del 2015 que contablemente fueron 20% superiores a los de este año, manteniendo un control sobre los gastos y margen bruto para que la rentabilidad esperada sea consistente o superior a la de ese ejercicio económico.

Atentamente,



Ing. Mauricio López
GERENTE GENERAL