REPORTE DE REVISION DE ESTADOS FINANCIEROS Al 31 de Diciembre de 2018

CONTENIDO

- Comentarios
- Estado de Situación Financiera
- Estado de Resultado Integral
- Estado de Flujo de Efectivo
- Estado de Cambios en el Patrimonio
- Análisis financiero
- Notas a los Estados Financieros

ABREVIATURAS USADAS

USD \$	Dólares de los Estados Unidos de Norteamérica
NIIF	Normas Internacionales de Información Financiera

NIC Normas Internacionales de Contabilidad

NIAA Normas Internacionales de Auditoría y Atestiguamiento

INFORME DE COMISARIO

A la Junta General de Accionistas de SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A.

- 1. En mi calidad de Comisario de SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A., del ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2018, he revisado la información Contable Financiera presentada en el Estado de Situación Financiera y en el Estado de Resultado Integral, así como las notas a los Estados Financieros; de igual manera analicé el cumplimiento de las obligaciones societarias; información necesaria para determinar el correcto desempeño de la Administración y el funcionamiento de la organización. Esto en cumplimiento de mi responsabilidad como Comisario de acuerdo a lo establecido en el artículo 279 de la Ley de Compañías Codificada y demás normativa conexa.
- **2.** Dando cumplimiento a mis responsabilidades y de acuerdo con lo requerido en las normas legales vigentes, informo que:
 - a) Las cifras presentadas en los Estados Financieros adjuntos concuerdan con los libros de contabilidad de la Compañía.
 - b) Los procedimientos de control interno implantados por la Administración de la Compañía son adecuados y le ayudan a tener un grado razonable de que las transacciones han sido efectuadas adecuadamente para permitir la preparación de los Estados Financieros de acuerdo a las Normas Internacional de Información Financiera (NIIF).
 - c) Los resultados de las pruebas efectuadas no revelaron situaciones que se consideren incumplimientos significativos de normas legales, reglamentarias, estatutarias, y de las Resoluciones de la Junta General de Accionistas, por parte de la Administración.
- 3. El cumplimiento de las normas legales, reglamentarias y estatutarias, así como los criterios de aplicación de dichas normas, son responsabilidad de la Administración de la Compañía. Tales criterios podrían eventualmente no ser compartidos por las autoridades competentes. En mi opinión, los estados financieros mencionados presentan razonablemente la situación financiera de SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A., y sus resultados de operación, por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018.

4.	Este informe de comisario se emite exclusivamente para información y uso
	de los Accionistas, la Administración de SMURFIT KAPPA ECUADOR
	S.A. y la Superintendencia de Compañías; no debe ser utilizado para otros
	propósitos.

Guayaquil, 29 de Marzo del 2019

Juan Mogrovejo Vera

COMISARIO

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A. ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA Al 31 de Diciembre de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América)

ACTIVOS	Notas	2018	2017	%
Activos corrientes:				
Efectivo y equivalentes del efectivo	5	2.274.806	1.840.807	18%
Cuentas por cobrar	_			2501
Comerciales	6	4.486.713	5.367.893	35%
Entidades Relacionadas		40.004	40.600	0% 0%
Otras	-	40.234 4.526.947	48.598 5.416.491	35%
• · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	13	1.028.090	804.072	8%
Impuestos por recuperar	13	8.061	3.032	0,1%
Gastos pagados por anticipado	7	3.015.319	2.146.770	23%
Inventarios Total activos corrientes		10.853.222	10.211.171	84%
Total activos cornentes		10.055.222	10.2.1.1.1	0470
Activos no corrientes:				
Inversión en subsidiaria	8	214,650	214.650	2%
Propiedades planta y equipos	9	1.806.962	2.063.023	14%
Otros no corrientes		30.622	47.326	0%
Total activos no corrientes		2.052.234	2.324.999	16%
Total activos		12.905.457	12.536.171	100%
PASIVO				
Pasivos corrientes:				
Documentos y cuentas por pagar	10	1.432.119	1.386.575	11%
Proveedores Entidades relacionadas	11	64.655	1.974.731	1%
Endades reacionadas	**· —	1.496.773	3.361.306	12%
		1.490.773	*	
Anticipos de clientes		23.635	38.884	0,2%
Impuestos por pagar		36.610	107.930	0%
Impuestos a la renta	13	776.327	661.579	6%
Beneficios a empleados	12	504.111	480.322	4%
Total pasivos corrientes		2.837.456	4.650.021	22%
Pasivos no corrientes:				
Beneficios a empleados	14	161.992	238.826	1%
Total pasivos no corrientes		161.992	238.826	1%
Total pasivos		2,999,448	4.888.847	23%
PATRIMONIO				
Capital social	15	5.000	5.000	0,04%
Reservas.	13	4.122	4.122	0,03%
Resultados acumulados		9.896.887	7.638.202	77%
Total patrimonio	11111111111	9.906.009	7.647.324	77%
Total pasivos y patrimonio		12.905.457	12.536.171	100%

Alonso Roa López

Apoderado General

Robinson Rodríguez Valencia Contador General

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A. ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES Al 31 de Diciembre de 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América)

	Notas	2018	2017	%
Ingresos		20.877.272	22.310.268	100%
Costo de productos vendidos	16	(17.155.047)	(18.539.279)	-82%
Utilidad Bruta		3.722.225	3.770.989	18%
Gastos de administración	16	(1.019.524)	(1.053.101)	-5%
Otros ingresos, egresos, neto	_	203.819	141.083	1%
Utilidad Operativa		2.906.520	2.858.971	14%
Ingreso, Egrero Financiero	_	1.993	(6.798)	0%
Utilidad antes de Impuesto a la R	enta	2.908.513	2.852.173	14%
22% Impuesto a la Renta Causado	13	(776.327)	(661.579)	-4%
Utilidad Neta del Ejercicio		2.132.186	2.190.594	10%
Otros resultados integrales				
Partidas que no se reclasificarán al resultado del ejercicio:				
Ganancia (pérdida actuarial)	14	126.499	(55.555)	1%
Utilidad Neta y resultado integral	del año	2.258.685	2.135.039	11%

Alonso Roa López

Apoderado General

Robinson Rodríguez Valencia Contador General

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A. ESTADO DE FLUJO DE FECTIVO Al 31 de Diciembre del 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América)

FLUJOS DE EFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO	2018
Flujos de efectivo utilizado de actividades de operación:	
Efectivo Recibido de clientes	21.736.689
Efectivo Pagado a proveedores	(20.721.387)
Efectivo Pagado a empleados	
Intereses pagados	1.993
Intereses ganados	-
Impuestos a la ganancia pagado	
Otras Entradas (Salidas) de Efectivo	(448.796)
Otras Entradas (Sandas) de Electivo	
Flujo neto de efectivo utilizado de actividades de operación Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión:	568.499
Flujo neto de efectivo utilizado de actividades de operación	568.499
Flujo neto de efectivo utilizado de actividades de operación Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos	568.499
Flujo neto de efectivo utilizado de actividades de operación Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión	568.499 (134.501)
Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión Flujos de efectivo proveniente de actividades de inversión Efectivo recibido de obligaciones bancarias Efectivo pagado de obligaciones bancarias	568.499 (134.501)
Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión Flujos de efectivo proveniente de actividades de financiación: Efectivo recibido de obligaciones bancarias Efectivo pagado de obligaciones bancarias Dividendos en efectivo pagados a los accionistas	568.499 (134.501)
Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión Flujos de efectivo proveniente de actividades de inversión Efectivo recibido de obligaciones bancarias Efectivo pagado de obligaciones bancarias	568.499 (134.501)
Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión Flujos de efectivo proveniente de actividades de financiación: Efectivo recibido de obligaciones bancarias Efectivo pagado de obligaciones bancarias Dividendos en efectivo pagados a los accionistas	(134.501) (134.501)
Flujos de efectivo utilizado en actividades de inversión: Procedente de la baja de instalaciones, maquinarias y equipos Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión Flujos de efectivo proveniente de actividades de financiación: Efectivo recibido de obligaciones bancarias Efectivo pagado de obligaciones bancarias Dividendos en efectivo pagados a los accionistas Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de	568.499 (134.501)

Atonso Roa López

Apoderado General

Robinson Rodríguez Valencia Contador General

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A. ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO Al 31 de Diciembre del 2018

(En dólares de los Estados Unidos de América)

	Fe.	Res	Reservas	Res	Resultados Acumulados	sope	
	Capital	Reserva	Reserva	Reserva	O. Resultados Integrales	Resultados	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2016	5.000	2.501	1.621	19.948		5.483.215	5.512.285
Utilidad neta y resultado integral del año	•	•	•	1	(55.555)	2.190.594	2.135.039
Saldo al 31 de diciembre de 2017	5.000	2.501	1.621	19.948	(55.555)	7.673.809	7.647.324
Utilidad neta y resultado integral del año	•		•	•	126.499	2.166.200	2,292,699
Saldo al 31 de diciembre de 2018	5.000	2.501	1.621	19.948	70.944	9.840.009	9.940.023

Atonso Roa López Apoderado General

Robinson Rodríguez Valencia Contador General

Notas a los Estados Financieros1

¹ Las 18 notas que se adjuntan forman parte de este informe.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A. ANÁLISIS FINANCIERO

El presente análisis, consiste en la interpretación de las principales cuentas que componen el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultado Integral. El objetivo principal de este estudio, se basará en la estructura porcentual de las diferentes partidas que conforman los estados financieros y su connotación, y la interpretación de las mismas mediante el uso de ratios financieros.

En lo concerniente al Estado de Situación Financiera de la Compañía, la estructura actual de los Estados Financieros muestra lo siguiente: el 84% de los Activos, corresponden a Activos Corrientes, en donde las Cuentas por Cobrar e inventarios son los rubros más significativos con un porcentaje del 35% y 23% del total de Activos respectivamente.

Por otro lado, del total de Pasivos y Patrimonio, uno de los rubros de mayor relevancia son los Pasivos Corrientes con el 22%, en el cual las Cuentas por Pagar representan el 12%; mientras que la partida de resultados acumulados es la de mayor representatividad dentro del Patrimonio con un 77% del total de Pasivos y Patrimonio.

En relación a los resultados obtenidos en el Ejercicio, observamos que la Compañía presenta unos Costos de Venta que bordean el 82%, en relación a los ingresos operacionales, mientras que los Gastos Administrativos representan el 5% de los ingresos operacionales, que como resultado final genera una Utilidad Contable del Ejercicio (sin disminuir Impuesto a la Renta) de 14% con respecto a los ingresos operacionales.

Para profundizar en el análisis de la situación financiera de la empresa, se estudiará los principales Ratios financieros del ejercicio económico, el mismo que se detalla a continuación:

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Liquidez

El índice de liquidez permite evaluar si la compañía se encuentra en capacidad de cubrir sus obligaciones a Corto Plazo. Cabe indicar, que si el ratio es mayor a 1 la empresa tiene mejor capacidad de cubrir sus pasivos de Corto Plazo.

La capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto plazo muestra una liquidez saludable. **SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A.** para cancelar USD \$ 1,00 de sus Pasivos a Corto Plazo (Pasivo Corriente) cuenta con USD \$ 3.82 de Activos a Corto Plazo (Activo Corriente), esto denota que la Compañía no podría llegar a tener problemas de liquidez para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

Razón Deuda

Este resultado muestra que cada dólar invertido en Activos, la empresa se financia con USD \$ 0.23 de deuda, lo cual significa que la Compañía financieramente se encuentra medianamente apalancada por terceros ajenos.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

NOTA 1. ANTECEDENTES DE LA COMPAÑÍA

La Compañía fue constituida el 27 de octubre de 1994 con el objeto de dedicarse a la producción de papel de pulpa o pasta de celulosa, cartón, plásticos y otros productos similares. Actualmente su operación está concentrada en la fabricación y comercialización de sacos de papel para varios tipos de industria.

La Junta General de Accionistas del 15 de diciembre del 2009, aprobó una reforma integral y codificación de los estatutos de la Compañía; así como el cambio de domicilio a la ciudad de Guayaquil, lo que representó el cierre de sus oficinas de Quito y el traslado de las mismas.

En junio de 2004, la Compañía adquirió a Holcim Ecuador S.A., como parte de la negociación de activos y pasivos de una de las subsidiarias de esta última, una planta industrial para la fabricación de fundas y sacos de papel valorada en USD\$ 2,447,115. Como parte de dicha negociación se firmó un contrato de arrendamiento anual, que ha sido renovado desde entonces para uso del terreno donde se encuentra edificada la referida planta (ver Nota 18). La operaciones de la Compañía se desarrollan en dicha planta, la cual está ubicada en los alrededores de Holcim Ecuador, S.A., por la ubicación estratégica la Compañía es uno de los principales proveedores de sacos de papel a Holcim, por lo cual uno de sus principales clientes y los ingresos por ventas a dicha compañía representan el 28% del total de ingresos (2017: 38%).

Las ventas de la Compañía se realizan en un nivel elevado de concentración, ya sea mediante convenios comerciales suscritos para el efecto, a los precios y bajo las condiciones establecidas con ciertas entidades y a través de órdenes de pedido específicas (ver Nota 7). Adicionalmente, la Compañía realiza transacciones significativas con sus partes relacionadas principalmente por importaciones de materias primas (ver Nota 12). Por lo antes expuesto, las actividades de Smurfit Kappa Ecuador S.A. y sus resultados dependen principalmente de las vinculaciones y acuerdos existentes con sus principales clientes y entidades relacionadas.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Situación financiera -

Durante el 2018 la situación económica del país continúa afectada por los bajos precios de exportación del petróleo, principal fuente de ingresos del Presupuesto General del Estado, así como también por la devaluación de otras monedas con respecto al dólar de los Estados Unidos de América, moneda de uso legal en el Ecuador, lo cual tiene un impacto negativo en las exportaciones no petroleras del país. Adicionalmente, el terremoto ocurrido en abril del 2016 ocasionó importantes daños en la infraestructura de ciertas provincias del litoral ecuatoriano y cuantiosas pérdidas económicas para el país.

La Balanza Comercial Total, durante el período enero – noviembre 2018, registró un déficit de USD -514.8 millones, USD 539.3 millones menos que el resultado comercial de igual período del año 2017 (USD 24.5 millones).

La Balanza Comercial Petrolera presentó un superávit de USD 4,192.7 millones, lo que significó un 24.3% más que el saldo favorable de USD 3,371.7 millones registrado entre enero y noviembre de 2017; mientras que la Balanza Comercial No Petrolera aumentó su déficit en 40.6% al pasar de USD -3,347.2 millones a USD -4,707.5 millones.

La Balanza Comercial Total a noviembre de 2018 registró un déficit de USD -251.3 millones, lo que representó una leve reducción del déficit comercial de1.6% si se compara con el saldo a octubre de 2018 que fue de negativo en USD 255.3 millones.

A finales del periodo 2018 debido a la situación económica que atravesó el país y al alto nivel de endeudamiento, tuvo que solicitar préstamos a largo plazo con tasas de interés razonables al Fondo Monetario Internacional, Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), al Banco Interamericano de Desarrollo (BID), al Fondo de Reserva Latinoamericano (FLAR) y al Banco Mundial para cubrir con sus obligaciones durante los próximos 3 años recibiendo dentro de este periodo 10,200 millones: 4,200 millones en el periodo 2019 y los 6,000 millones restantes en los periodos 2020 y 2021. Para poder acceder al préstamo de 4,200 millones del Fondo Monetario Internacional el Ecuador tuvo que eliminar y reducir subsidios a los combustibles extra, ecopaís y súper, adicionalmente se plantea ciertas reformas laborales e impositivas para ajustar la economía del país a los requerimientos exigidos por la comunidad internacional que incluye un apoyo financiero de casi \$ 6.000 millones en los próximos tres años del Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Fondo de Reserva

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Latinoamericano (FLAR) y el Banco Mundial. Adicionalmente el gobierno Ecuatoriano tuvo que recurrir a la emisión de bonos a 10 años plazo con 10,75% de interés.

En el periodo 2018 se registró la Inversión Extranjera más alta en al menos los últimos 11 años, la cifra llegó a los \$1,401 millones equivalente a un crecimiento de 126,5% más que en el 2017.

En el periodo 2018 se emitió la Ley de Fomento Productivo la misma que tiene dos puntos principales dentro de la economía del Ecuador como son: generar incentivos para inversión productiva de pequeños, medianos y grandes emprendedores; y estabilización fiscal.

La Administración de la Compañía considera que la situación financiera del país ha afectado los resultados con respecto al año 2018, no obstante gracias a la fortaleza de la Compañía respecto a los indicadores de solvencia, estabilidad y rentabilidad se siguen ofreciendo buenos resultados, adicionalmente la compañía se encuentra en la búsqueda de nuevos mercados para alcanzar los niveles acostumbrados de comercialización.

1.1 Aprobación de estados financieros -

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2018, han sido emitidos con la autorización de fecha 16 de Abril de 2019 de la Administración de la Compañía y serán puestos a consideración de la Junta de Accionistas para su aprobación definitiva.

NOTA 2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre del 2018 y aplicadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

2.1 Bases de preparación de estados financieros -

a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros separados adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs) emitidas por el IASB (International Accounting Standard Board) que han sido adoptadas en Ecuador.

Los estados financieros separados adjuntos se presentan en cumplimiento de lo establecido en el Artículo 429 de la Ley de Compañías, y en la Resolución de Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros No. SC.ICI.CPAIFRS.G.11.007, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, la que requiere la presentación de estados financieros separados a los accionistas y organismos de control, por lo tanto, los estados financieros adjuntos separados reflejan la actividad individual de la Compañía, sin incluir los efectos de la consolidación de estos con los de Compañía Colombiana Recicladora S. A. En estos estados financieros separados la inversión en la subsidiaria, en la cual Smurfit Kappa Ecuador S. A. mantiene el 94.10% de las acciones contabilizadas, se registra al costo (véase nota 3(g)). Los estados financieros consolidados de la Compañía y su subsidiaria se presentan por separado.

De acuerdo a lo establecido con la NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados, la Compañía no presenta estados financieros consolidados por tratarse de una subsidiaria totalmente poseída por otra entidad que ha sido informada de que no se presentarán estados financieros consolidados, sin que la citada sociedad controladora haya manifestado objeción a ello. En base a lo anterior la Compañía presentará estados financieros separados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Estos estados financieros separados fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 16 de abril de 2019 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas de la misma.

b) Base de medición

Los estados financieros separados de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

c) Moneda Funcional y de Presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera ("moneda funcional"). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros separados de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros separados adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2018, se incluye en la nota 13 – medición de obligaciones por beneficios definidos - supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En las notas 3 y 6 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

2.2 Políticas contables significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros separados, a menos que otro criterio sea indicado.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado separado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

b) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía en base a la tasa de cambio a la fecha de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado separado de situación financiera son convertidos a la moneda funcional en base a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en cambio en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

I. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Medición Inicial

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (diferente a una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero son inicialmente reconocidos a su valor razonable más cualquier costo de transacción atribuible (para un ítem que no se mide al valor razonable con cambios en resultados). Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo, es inicialmente medida al precio de la transacción. Al 31 de diciembre de 2018, y debido al modelo de negocio y a los términos y plazos concedidos a

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

sus clientes, la Compañía no mantiene cuentas por cobrar con componentes de financiamiento.

II. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Clasificación y Medición Posterior Activos Financieros – Política Aplicable Desde el 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: i) costo amortizado; ii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de deuda; iii) valor razonable con cambios en otros resultados integrales – instrumentos de patrimonio; o, iv) valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros mantienen su clasificación inicial, a menos que la Compañía cambie su modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican a la categoría correspondiente a partir del primer período de reporte posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si dicho activo (siempre que no esté clasificado a su valor razonable con cambios en resultados) se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es la recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales; y si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Un activo financiero correspondiente a un instrumento de deuda se mide al valor razonable con cambios en otros resultados integrales (siempre que no esté clasificado al valor razonable con cambios en resultados) si tales activos financieros se mantienen ya sea bajo el modelo de negocio de recuperación a través de los flujos de efectivo contractuales y/o por la venta del referido activo financiero; y, si los términos contractuales incluyen fechas específicas de cobro de los flujos de efectivo que corresponden únicamente a pagos del principal e intereses derivados del principal pendiente de cobro.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o valor razonable con cambios en otros resultados integrales, se miden al valor razonable con cambios en resultados. En el reconocimiento inicial la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero (que de otra manera cumple con los requisitos para

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

ser medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otros resultados integrales) bajo la medición a valor razonable con cambios en resultados; si al hacerlo elimina o reduce significativamente desajustes contables que pudieren surgir.

Con base al modelo de negocios, los activos financieros de la Compañía se clasifican bajo la medición de costo amortizado.

<u>Activos Financieros: Evaluación del Modelo de Negocio – Política Aplicable desde el</u> 1 de Enero de 2018

La Compañía realiza una evaluación objetiva del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene en un portafolio debido a que esto refleja la forma en que se maneja el negocio y se proporciona información a la Administración. La evaluación incluye principalmente los siguientes aspectos:

- Las políticas y objetivos establecidos para el portafolio y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Esto incluye evaluar si la estrategia de la Administración se centra en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasa de interés, hacer coincidir la duración de los activos financieros con la duración de los pasivos relacionados; o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos:
- cómo se evalúa el desempeño del portafolio y se informa a la Administración de la Compañía; y los riesgos que afectan el desempeño del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos; y,
- la frecuencia y volumen de ventas de activos financieros en períodos anteriores, las razones de dichas ventas y las expectativas sobre ventas futuras.

Los activos financieros que se mantienen para negociar o se administran y cuyo desempeño se evalúa sobre una base de valor razonable se miden al valor razonable con cambios en resultados. Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía mantiene únicamente activos financieros para ser cobrados a su vencimiento.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Activos Financieros: Evaluación de si los Flujos de Efectivo Contractuales son <u>Únicamente Pagos de Principal e Intereses - Política Aplicable desde el 1 de Enero de</u> 2018

Para propósitos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. El "interés" se define como la consideración del valor del dinero en el tiempo y el riesgo de crédito asociado con el monto del principal pendiente de pago durante un período de tiempo particular y para otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo, riesgo de liquidez y costos administrativos), así como un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son únicamente pagos de principal e intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene un término contractual que podría cambiar el tiempo o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición.

Al 31 de diciembre de 2018, los activos financieros están representados principalmente por efectivo y equivalentes a efectivo (activos a libre disposición) y cuentas por cobrar comerciales, cuya exposición a cambios de sus términos contractuales de pago es remota, por lo que su recuperación estará dada principalmente por sus condiciones contractuales.

<u>Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable a Partir del 1 de Enero de 2018</u>

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros al costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por baja en cuentas se reconoce en resultados.

Instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Los ingresos por intereses calculados

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

utilizando el método del interés efectivo, las ganancias y pérdidas en cambio de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otros resultados integrales. En la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en otros resultados integrales se reclasifican a resultados.

Instrumentos de patrimonio al valor razonable con cambios en otros resultados integrales: Estos activos se miden posteriormente a su valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otros resultados integrales y nunca se reclasifican a resultados.

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía mantiene principalmente activos financieros registrado al costo amortizado.

Activos Financieros – Clasificación Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la Compañía mantuvo activos financieros en la categoría de "préstamos y cuentas por cobrar" y pasivos financieros en la categoría de "otros pasivos financieros".

<u>Activos Financieros: Medición Posterior y Ganancias y Pérdidas - Política Aplicable</u> antes del 1 de Enero de 2018

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados: Medidos a valor razonable y los cambios en ellos, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, fueron reconocidos en resultados.

Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Préstamos y cuentas por cobrar: Medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

III. Activos y Pasivos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja de un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado separado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente. La Compañía no realiza este tipo de compensaciones.

IV. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a entidades relacionadas y otras cuentas por cobrar.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Efectivo en Caja y Bancos

El efectivo en caja y bancos se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y depósitos a la vista en bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Activos y Pasivos Financieros

Los activos y pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos por pagar, y cuentas por pagar a entidades relacionadas.

V. Capital Acciones

Las acciones ordinarias y nominativas (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio.

d) Inventarios

Los inventarios se presentan al costo o a su valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual excepto por las importaciones en tránsito de los inventarios que se llevan al costo específico.

En el caso de los inventarios producidos y de los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

La Compañía constituye una provisión con cargo a los resultados del ejercicio para cubrir las pérdidas por inventarios en mal estado, obsoletos o no aptos e inventario en exceso para su utilización o comercialización posterior.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

e) Instalaciones, maquinarias y equipos

I. Reconocimiento y Medición

Modelo de Costo

Las instalaciones, maquinarias y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Las instalaciones, maquinarias y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Cuando partes de una partida de instalaciones, maquinarias y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de instalaciones, maquinarias y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

II. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementan la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos de reparaciones y mantenimientos de rutina en instalaciones, maquinarias y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

III. Depreciación

La depreciación de los elementos de instalaciones, maquinarias y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, y por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas de cada componente de las instalaciones, maquinarias y equipos. Los terrenos no se deprecian. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los bienes de

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

instalaciones, maquinarias y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

Los elementos de instalaciones, maquinarias y equipos se deprecian desde la fecha en la que están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

<u>Tipo de bienes</u>	<u>Número de años</u>
Edificios	20
Autos, camperos y montacargas	5
Equipo de procesamiento de datos	3
Muebles y enseres	10
Maquinaria y equipo	10

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

f) Activos Intangibles

Se reconoce una partida como activo intangible cuando es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo, fluyan a la Compañía y el costo del activo pueda ser medido de manera fiable. La Compañía reconoce como activo intangible las licencias de los programas de cómputo. El desembolso capitalizado incluye todos los gastos directamente atribuibles a estos activos y se presenta neto de la amortización acumulada y pérdidas por deterioro.

Reconocimiento y medición

La Compañía registra los activos intangibles a su costo de adquisición. Estos intangibles son considerados de vida finita.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Amortización

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo incluido las mejoras, y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en la que se encuentren disponibles para su uso.

Los desembolsos posteriores son capitalizados solamente si aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo relacionado a dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario. La vida útil estimada para el período en curso es de tres años.

g) Inversiones en Acciones

Una subsidiaria es una entidad que es controlada por la Compañía, por lo cual ésta última está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre aquella. En estos estados financieros separados las inversiones de la Compañía en subsidiarias se reconocen por el método del costo.

Los dividendos recibidos en efectivo son deducidos del valor de la inversión en su subsidiaria.

h) Deterioro

Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce las estimaciones de deterioro de valor para las pérdidas crediticias esperadas de los siguientes instrumentos financieros:

- los activos financieros medidos al costo amortizado; -
- los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales;
- activos de contratos.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

La Compañía mide las estimaciones de deterioro de valor sobre la base de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo; por la naturaleza de su negocio las pérdidas crediticias se miden sobre un período no mayor a doce meses, debido a las siguientes consideraciones:

- los instrumentos de deuda que se determinan tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de reporte de los estados financieros; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible, la que incluye análisis cuantitativos y cualitativos, con base en la experiencia histórica de la Compañía, una evaluación crediticia actual y prospectiva. La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente si tiene una mora de más de 90 días.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses corresponden a aquellas pérdidas esperadas durante el tiempo de vida del activo que surgen de posibles sucesos de incumplimiento a ocurrir en un período de 12 meses contados a partir de la fecha de presentación de los estados financieros separados (o de un período inferior si el activo financiero tiene una vida menor a 12 meses). El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual durante el que la Compañía está expuesta al riesgo de crédito.

Medición de las Pérdidas Crediticias Esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas corresponden al promedio simple de las probabilidades de las pérdidas crediticias, las cuales representan el valor presente de los flujos de caja negativos esto es, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir. Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Activos Financieros con Deterioro Crediticio

En cada fecha de presentación de los estados financieros, la Compañía evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, presentan deterioro crediticio; condición que surge cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero. Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- incumplimiento de pagos;
- la reestructuración de un crédito por parte de la Compañía en términos que ésta no consideraría bajo otras circunstancias.
- es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera;
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido dificultades financieras.

Presentación de las Estimaciones de Deterioro y Castigos

Las estimaciones de deterioro de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del valor registrado de los activos financieros correspondientes En el caso de los instrumentos de deuda medidos al valor razonable con cambios en otros resultados integrales, la estimación de deterioro de valor se carga a resultados y se reconoce en otros resultados integrales.

El valor registrado de un activo financiero se vende o castiga cuando la Compañía no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. En el caso de los clientes la política actual de la Compañía es vender y/o castigar el valor registrado del activo financiero cuando éste presente una mora de más de 120 días, con base a la experiencia histórica que mantiene la Compañía respecto de recuperaciones de activos similares.

Al 31 de diciembre de 2018 las cuentas por cobrar comerciales de la Compañía no presentan condiciones de deterioro.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Política Aplicable antes del 1 de Enero de 2018

La Compañía al 31 de diciembre de 2018 no presenta deterioro en sus activos financieros no derivados.

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado separado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar individualmente significativas son evaluadas por deterioro específico. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho que ocurra

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

II. Activos No Financieros (Instalaciones, Maquinarias y Equipos)

La Compañía al 31 de diciembre de 2018 no presenta deterioro en sus activos no financieros.

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, son revisados para determinar si existe algún indicio de deterioro, estimándose el valor recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados y se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder el valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no se ha identificado la necesidad de calcular o reconocer pérdidas por deterioro de activos no financieros (instalaciones, maquinarias, equipos y activos intangibles), debido a que, la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la Compañía.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

i) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además dicho Código establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal e indemnización por desahucio se determina por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

j) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado separado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para cancelar la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento de descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado separado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

k) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Reconocimiento de Ingresos bajo la NIIF 15 (Aplicable a Partir del 1 de Enero de 2018)

Los ingresos provenientes de la venta de productos corresponden a la venta de bienes, neto de impuesto a las ventas y descuentos. Los ingresos por la venta de bienes se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Estas ventas se reconocen cuando se cumple la obligación de desempeño en el momento de la transferencia de control de los bienes es decir en el momento de la entrega al cliente que se realiza en los puntos de destino.

Reconocimiento de Ingreso Bajo la Norma NIC 18 (Aplicable Antes del 1 de Enero de 2018)

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando la Compañía transfiere al comprador los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes y es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción; los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ninguna participación en la administración corriente de los bienes vendidos.

La oportunidad de las transferencias de los riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de la Compañía. En el caso de ventas fuera de la jurisdicción de la Compañía la transferencia ocurre cuando los bienes son cargados para su transporte por la empresa encargada en el puerto de embarque.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

1) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen ingreso por intereses y gasto de intereses de préstamos, respectivamente, los que son reconocidos en resultados usando el método de interés efectivo.

m) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operacionales.

En el reconocimiento inicial de un arrendamiento que clasifica como financiero, el activo arrendado se valoriza al menor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento. Después del reconocimiento inicial, el activo es contabilizado de acuerdo con la política contable aplicable al tipo de activo.

Los pagos realizados bajo un arrendamiento de activo operacional se reconocen en el estado de resultados separado bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y el diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento del reverso de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado separado de situación financiera. La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado separado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados solo si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias.

Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado separado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

NOTA 3. CAMBIOS EN LAS POLITICAS CONTABLES

Con excepción de los cambios que se explican a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 3 a todos los períodos presentados en los estados financieros adjuntos.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

La Compañía ha aplicado inicialmente las Normas NIIF 15 y NIIF 9, a partir del 1 de enero de 2018; y debido a que estas nuevas normas no tienen efecto significativo sobre los estados financieros separados de la Compañía la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido re-expresadas para reflejar los requerimientos de las nuevas normas antes mencionadas.

NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si ingresos de actividades ordinarias deben ser reconocidos, cuándo deben reconocerse y en qué monto. Esta norma reemplazó a las normas NIC 18 Ingresos de Actividades Ordinarias, NIC 11 Contratos de Construcción y las interpretaciones relacionadas.

Bajo la NIIF 15, las transacciones de ingresos por venta de bienes, las que representan la totalidad de las ventas de la Compañía, no presentan un reconocimiento complejo al presentar una sola obligación de desempeño que es claramente identificable debido a que cada producto vendido es capaz de ser distinto y el cliente puede beneficiarse por el mismo; así también no existen componentes variables que afecten el precio de la transacción, el cual es generado al momento de la transferencia del bien. Con base a lo antes indicado, no se requiere hacer estimaciones para este efecto debido a que las transacciones de ventas estan relacionadas con una sola obligación de desempeño.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 establece requerimientos para el reconocimiento y medición de activos financieros, pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: reconocimiento y medición.

Como resultado de la adopción de la NIIF 9, la Compañía no ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIC 1 Presentación de Estados Financieros como resultado de la adopción de la NIIF 9, que requieren que el deterioro del valor de los activos financieros se presente en una partida separada en el estado de resultados separado, debido a que en los años

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

2018 y 2017 la Compañía no ha requerido constituir provisiones para cubrir pérdidas por deterioro de los deudores comerciales; por lo que no es requerida su presentación por separado en los estados financieros separados adjuntos.

i. Clasificación y Medición de Activos Financieros y Pasivos Financieros

La Norma NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujos de efectivo contractuales. La NIIF 9 elimina las categorías previas de la Norma NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la Norma NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros, y su adopción no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables de la Compañía, relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados para los derivados que se usan como instrumentos de cobertura.

Transición

Debido a que la aplicación de la NIIF 9 no tiene efecto significativo sobre los estados financieros de la Compañía, la información financiera correspondiente al año el 2017 no refleja los requerimientos de la NIIF 9 sino las provisiones contenidas en la NIC 39.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

NOTA 4. NORMAS NUEVAS Y REVISADAS E INTERPRETACIONES EMITIDAS PERO AUN NO EFECTIVAS

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros separados adjuntos.

NIIF 16 Arrendamiento

La Compañía actualmente reconoce los arrendamientos operativos en línea recta en base a los términos de los contratos de arrendamientos, y reconoce un activo y pasivo solo en la medida que exista una diferencia entre la fecha del pago de arrendamiento actual y el gasto reconocido.

La Compañía está requerida a adoptar la NIIF 16 desde el 1 de enero de 2019. La Compañía ha evaluado el impacto de la estimación de la aplicación inicial de la NIIF 16 en los estados financieros, como se describe a continuación.

Transición

La Compañía planea aplicar la NIIF 16 iniciando el 1 de enero de 2019, usando el método retrospectivo modificado. Bajo este método, el efecto acumulativo de la adopción de NIIF 16 es reconocido como un ajuste a los saldos de apertura a partir del 1 de enero de 2019; en consecuencia la información comparativa no es restablecida.

La NIIF 16 introduce un solo modelo de reconocimiento para los contratos de arrendamiento. Los arrendatarios reconocerán un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se valorará inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago realizado en la fecha de inicio o antes, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos de desmantelar y retirar el activo subyacente o de restaurar el

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

activo subyacente o el sitio en el que está ubicado. El activo por derecho de uso se amortizará posteriormente por el método lineal desde la fecha de inicio hasta el final de la vida útil del activo por derecho de uso o el final del plazo del arrendamiento, el primero de los dos.

El pasivo por arrendamiento se valorará inicialmente por el valor actual de las cuotas no pagadas en la fecha de inicio, descontadas utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si dicha tasa no puede determinarse fácilmente, la tasa deudora incremental de la Compañía. La Compañía utilizará la tasa implícita en el arrendamiento como tasa de descuento para estimar el impacto, la misma que asciende a 8.81%. Los pagos por arrendamiento incluidos en la valoración del pasivo por arrendamiento comprenderán: pagos fijos; pagos variables de arrendamiento que dependan de un índice o de una tasa de incremento.

Basados en la información actualmente disponible, la Compañía estima que el reconocimiento adicional del activo de uso y pasivo es de US\$516,354 al 1 de enero del 2019. La Compañía se encuentra en proceso de evaluar el impacto del reconocimiento adicional del activo por impuesto diferido a la fecha de este informe.

La Compañía optará por no reconocer los activos y pasivos por derechos de uso para los arrendamientos de viviendas y parqueos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos; y para los arrendamientos de activos de bajo valor está por definirse la política contable a nivel Corporativo, la que será adoptada por la Compañía. La Compañía reconocerá los pagos de arrendamiento asociados a estos arrendamientos como un gasto sobre una base de línea recta a lo largo del plazo de arrendamiento.

La NIIF 16 remplaza a la existente guía de arrendamiento que incluye la NIC 17 de arrendamiento, CINIIF 4 Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento, SIC 15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y SIC 27 Evaluando la sustancia de las transacciones que involucra la forma legal de los arrendamientos.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros separados:

- CINIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificación a la Norma NIIF9).
- Participación de Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos (Modificación a la Norma NIC 28).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2015-2017 diversas normas.
- Modificación a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF:
- NIIF 17 Contratos de Seguros.

NOTA 5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Composición:

Detalle	31/12/2018	31/12/2017
Efectivo en caja	400	400
Bancos (1)	2.274.406	1.840.407
Total	2.274.806	1.840.807

(1) Comprende depósitos a la vista en bancos locales.

NOTA 6. CUENTAS POR COBRAR - COMERCIALES

Composición:

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Detalle _	Saldos por Cobrar		
<u> </u>	31/12/2018 31/12/		
Cuentas por Cobrar Clientes Co	4.486.713	5.367.893	
Préstamos a empleados	25.944	20.327	
Anticipos a proveedores	4.810	28.271	
Otras	9.480	-	
Total	4.526.947	5.416.491	

Los saldos de las cuentas por cobrar comerciales – clientes locales, corresponden a ventas de productos, con plazos de hasta 90 días y no generan interés. La Compañía no mantiene una estimación por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales, debido a que estos valores son recuperados en los primeros 30 días siguientes a la emisión de la factura.

Al 31 de diciembre de 2018, el saldo de clientes locales corresponde principalmente a cuentas pendientes de cobrar a Holcim Ecuador S. A. por US\$2,378,798, Unacem Ecuador S. A. por US\$682,768, y Unión Cementera Nacional UCEM S. A. por US\$431,102, los que en agregado representan el 78% del saldo de cuentas por cobrar a esa fecha. Los saldos de estas cuentas tienen un plazo promedio de 30 a 90 días.

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 14 (b).

NOTA 7. INVENTARIOS

Composición:

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Productos terminados	1.112.857	886.421
Materias primas (1)	1.223.200	364.294
Repuestos y accesorios	354.687	351.808
Productos en proceso	59.137	39.805
Abastecimiento y accesorios	31.025	25.763
Inventario en tránsito (2)	428.602	478.679
(-)Deterioro Acum. Del valor de inventario	(194.189)	-
Total	3.015.319	2.146.770

El siguiente es un movimiento de la provisión para obsolescencia de inventarios:

	15	2018	2017
Saldo al inicio del año	US\$	100,341	9,742
Cargo a gastos	2	93,848	90,599
Saldo al final del año	US\$	194,189	100,341

Durante el año 2018, las materias primas, materiales, suministros y los cambios en productos terminados y en proceso reconocidos como costos de las ventas ascendieron a US\$13,185,566 (US\$14,740,126 en el año 2017).

NOTA 8. INVERSIÓN EN SUBSIDIARIA

Composición:

(1)

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Razón		ipación capital	Valor patrim on ial proporcional	Valor	Activ idad
Social	%	US\$(1)	(referencial) US\$	en libros	principal
2017					
Compañía Colombiana Recicladora S.A.	94,91%	10.560	3.340.123	214.650	Recicladora de papel
2016					
Compañía Colombiana Recicladora S.A.	94,91%	10.560	3.340.123	214.650	Recicladora de papel

NOTA 9. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Composición:

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Edificios	74.750	74.750
Vehiculos	123.075	119.571
Equipo de Computación	87.232	90.187
Muebles y Enseres	89.341	91.268
Maquinaria y Equipo	5.397.852	5.283.575
Construcciones en Progreso	-	19.640
Depreciación acumulada	(3.965.288)	(3.615.968)
Total	1.806.962	2.063.023

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

(Expresado en dólares estadounidenses)

NOTA 10. PROVEEDORES

Composición:

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Proveedores nacionales	1.167.446	1.164.795
Proveedores del exterior	264.672	221.780
Total	1.432.119	1.386.575

NOTA 11. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante los años 2018 y 2017 con entidades relacionadas. Se incluye bajo la denominación de entidades relacionadas a las compañías con accionistas comunes, con participación accionaria significativa en la Compañía:

(a) Saldos

		2018	2017
Cuentas por pagar comerciales:			
Smurfit Kappa Cartón de Colombia S. A.	US\$	64,655	1,720,067
Smurfit Kappa Group IS Nederland BV		366	1,324
Smurffit Kappa Nervion S. A.		*	161,000
Compañía Colombiana de Empaques Bates S. A.			92,340
	US\$	65,021	1,974,731

(1) Corresponde a compras de bobinas de papel.

Los saldos por pagar a entidades relacionadas no devengan intereses y no tienen plazos definidos de pago; sin embargo, la Administración de la Compañía estima que son pagaderos en el corto plazo.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

(b) Transacciones:

Sociedad	Relación	Transacción		2018	2017
Compras:					
Smurfit Kappa Cartón de Colombia S. A.	Entidad del grupo	Compra de materia prima	US\$	10,209,876	10,847,942
Smurfit Kappa Nervion S. A.	Entidad del grupo	Compra de materia prima		135,852	93,330
Compañía Colombiana de Empaques Bates S. A.	Entidad del grupo	Compra de materia prima		59,940	-
Smurfit Kappa Costa Rica S. A.	Accionista	Compra de materia prima		28,118	
			US\$	10,433,786	10,941,272
Servicios adquiridos en el exterior:			•		***************************************
Smurfit Kappa Cartón de Colombia S. A.	Entidad del grupo	Servicios de asistencia	US\$	51,632	62,623
Smurfit Kappa República Dominicana	Entidad del grupo	Otros		1,157	-
Smurfit Kappa Group IS Nederland BV	Entidad del grupo	Servicios de asistencia y mantenimiento		4,366	-
Smurfit Kappa Packing LLC	Entidad del grupo	Servicios de asesoría		9,815	-
			US\$	66,970	62,623
Ventas					
Smurfit Kappa Costa Rica S. A.	Accionista	Venta	US\$_	9,608	728,151
			US\$	9,608	728,151

(1) Corresponde a compras de bobinas de papel.

(c) Remuneraciones funcionarios claves de la gerencia:

La Administración de la Compañía incluye miembros clave que son los Directores y principales ejecutivos. A continuación se presentan los costos por remuneraciones y beneficios percibidos por los ejecutivos principales de la Compañía durante los ejercicios terminados al 31 de diciembre:

		2018	2017
Sueldos y salarios	US\$	118,834	99,987
Honorarios profesionales		94,119	38,827
Otras bonificaciones		13,860	3,934
Beneficios a corto plazo		10,737	222
Beneficios a largo plazo		14,917	26,937
	US\$	252,467	169,907

SMURFIT KAPPA ECUADOR S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

NOTA 12. BENEFICIOS A EMPLEADOS - CORRIENTES

Composición:

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Beneficios sociales	121.133	112.905
Otras provisiones	382.978	367.417
Total	504.111	480.322

NOTA 13. IMPUESTOS

Impuestos por recuperar-

Composición:

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Retenciones en la fuente de Impuesto a la Renta	211.408	212.783
Retenciones en la fuente de Impuesto al Valor Agregado-IVA	23.748	28.860
Retencion en la fuente ISD	792.934	562.428
Total	1.028.090	804.072

Situación fiscal -

A la fecha de emisión de estos estados financieros, los ejercicios fiscales 2015 a 2018 están sujetos a una posible fiscalización.

Otros asuntos – reformas tributarias

Con fecha 28 de agosto de 2018 mediante Registro Oficial No.309 se publicó la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal. Los principales aspectos introducidos por esta Ley se señalan a continuación:

• Exoneración del impuesto a la renta y de su anticipo por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años aplicables a nuevas inversiones productivas realizadas en sectores priorizados o en industrias básicas según están definidas

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

- en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión; estos beneficios aplican tanto para empresas nuevas como existentes.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) por períodos anuales que oscilan entre 8 y 20 años para nuevas inversiones productivas que hayan suscritos contratos de inversión; este beneficio es aplicable en los pagos por importación de bienes de capital y materias primas así como en la distribución de dividendos a beneficiarios efectivos.
- Exoneración del impuesto a la salida de divisas (ISD) e impuesto a la renta por reinversión de utilidades destinadas a la adquisición de nuevos activos productivos.
- Exoneración de impuesto a la renta de los dividendos y utilidades distribuidos a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras (incluyendo paraísos fiscales y jurisdicciones de menor imposición) o de personas naturales no residentes en el Ecuador. Esta exoneración no es aplicable cuando el beneficiario efectivo es una persona natural residente en el Ecuador; o, cuando la sociedad que distribuye el dividendo no cumpla con informar sus beneficiarios efectivos.
- Se establece un impuesto único aplicable a la utilidad en la enajenación directa o indirecta de acciones, participaciones u otros derechos de capital.
- Se elimina la figura del anticipo de impuesto a la renta como impuesto mínimo; el exceso es recuperable, cuando no se genere impuesto a la renta causado o si el impuesto causado en el ejercicio corriente fuese inferior al anticipo pagado más las retenciones.
- Se mantiene la tasa del 25% como la tarifa general para sociedades y el 28% cuando se incumpla la obligación de informar el 50% o más de su composición accionaria; o, cuando el titular sea residente en un paraíso fiscal y existe un beneficiario efectivo residente fiscal del Ecuador, que posea el 50% o más de participación.
- Se reforma el hecho generador del ISD, excluyendo de la base imponible de dicho impuesto las compensaciones que efectuare el contribuyente.

.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Impuesto a la renta -

La composición del impuesto a la renta registrado en el resultado es el siguiente:

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Impuesto a la renta corriente: (1)	776.327	661.579
Total	776.327	661.579

Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente -

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones de impuesto a la renta en los años que terminaron es el siguiente:

	2018		2017		
		Crédito tributario del impuesto a la renta	Impuesto a la renta por pagar	Crédito tributario del impuesto a la renta	Impuesto a la renta por pagar
Saldo al inicio del año	US\$	113,632	-	-	-
Impuesto a la renta corriente del año		-	(776,327)	-	(661,579)
Pago del impuesto a la renta del año anterior		-	-	-	-
Retenciones de impuesto a la renta		211,408	-	212,783	-
Impuesto a la salida de dividas - ISD por pagar		-		562,428	-
Anticipo de impuesto a la renta		679,302	-		
Compensación de anticipos, retenciones				-	-
e impuesto a la salida de divisas		(776,327)	776,327	(661,579)	661,579
Saldo al final del año	US\$	228,015	-	113,632	-

De acuerdo a las disposiciones tributarias vigentes el exceso de retenciones de impuesto a la renta en la fuente sobre el impuesto causado y el impuesto a la salida de divisas, pueden ser compensados directamente con el impuesto a la renta o sus anticipos de periodos futuros; ó pueden ser recuperados previa presentación de la solicitud respectiva.

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

Activo por Impuestos Diferidos

Los activos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

	-	Saldo 31 de diciembre 2016	Reconocido en resultado	Saldo 31 de diciembre de 2017	Reconocido en resultado	Saldo 31 de diciembre de 2018
Provisión por obsolescencia						
de inventarios		-		-	23,462	23,462
Beneficios a empleados					10,552	10,552
	US\$	-			34,014	34,014

Precios de Transferencia -

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas solicita se prepare y remita por parte de la empresa un Anexo de operaciones con partes relacionadas siempre y cuando se hayan efectuado operaciones con sus compañías relacionadas domiciliadas en el exterior o locales en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a USD \$3'000,000 y un informe de precios de transferencia, si tal monto es superior a USD\$15'000,000. Se incluye como partes relacionadas a las empresas domiciliadas en paraísos fiscales.

El indicado estudio debe ser remitido hasta el mes de junio del 2019 conforme el noveno dígito del RUC. Adicionalmente, exige que en su declaración de impuesto a la renta anual declare las operaciones de activos, pasivos, ingresos y egresos.

La Administración de la Compañía basada en los resultados del estudio de precios de transferencia del año 2018, concluye que no existen ajustes a los montos de impuesto a la renta.

NOTA 14 BENEFICIOS A EMPLEADOS NO CORRIENTES

Reservas para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio es como sigue:

			Indemniza-	
		Jubilación	ciones por	
		patronal	desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de				
diciembre de 2016	US\$	110,761	32,859	143,620
Costos por servicios actuales		24,725	6,963	31,688
Costo financiero		8,179	2,405	10,584
Ganancia (pérdida) actuarial		44,041	14,879	58,920
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas		(3,365)	-	(3,365)
Beneficios pagados		-	(2,621)	(2,621)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de				
diciembre de 2017		184,341	54,485	238,826
Costos por servicios actuales		35,006	10,997	46,003
Costo financiero		7,208	1,910	9,118
Ganancia (pérdida) actuarial		(104,803)	(21,696)	(126,499)
Beneficios pagados		-	(5,643)	(5,643)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de				
diciembre de 2018	US\$	121,752	40,053 (*)	161,805

(*) Al 31 de diciembre de 2018, la provisión por desahucio en los registros contables de la Compañía asciende a US\$40,240.

Según se indica en el Código del Trabajo de la República del Ecuador, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es de US\$121,752 y US\$184,341, respectivamente.

La Compañía no tiene empleados con derechos adquiridos de jubilación patronal. A la fecha de los estados financieros separados, el personal de la Compañía registra menos de 15 años de servicio.

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado separado de situación financiera son los siguientes:

	2018		2017
Tasa de descuento	4.62%	(*)	3.91%
Vida laboral promedio remanente	7.97%		8.95
Tasa de incremento salarial	1.10%		1.50%
Tasa de rotación (promedio)	16.02%		10.79%
Tabla de mortalidad e invalidez	Semplades 2010		TM IESS 2002

(*) La tasa de descuento utilizada por el actuario independiente para calcular la reserva por desahucio al 31 de diciembre de 2018 es de 4.04%.

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio
Tasa de descuento - aumento de 0.5%	US\$	(119,083)	40,082
Tasa de descuento - disminución de 0.5% Tasa de crecimiento de salario - aumento de 0.5%		124,524 (119,083)	(40,015) 40,082
Tasa de crecimiento de salario - disminución de 0.5%		124,524	(40,015)

15. PATRIMONIO NETO

El capital autorizado, suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2018 y 2016 comprende 5,000 acciones ordinarias de valor nominal US\$1 cada una. Sus accionistas son:

<u>Detalle</u>	Nacionalidad	31/12/2017	31/12/2016	<u>%</u>
Smurfit International BV	Holanda	4800	4800	96%
Smurfit Kappa Costa Rica S.A.	Costa Rica	200	200	4%

NOTA 16. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los costos y gastos operacionales agrupados de acuerdo a su naturaleza son los siguientes:

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

<u>Detalle</u>	31/12/2018	31/12/2017
Consumo de materias primas	14.168.076	15.760.297
Remuneraciones y beneficios sociales	2.167.783	2.078.943
Honorarios y servicios prestados	414.564	446.977
Transporte	169.094	207.052
Arriendos	175.215	173.978
Servicios básicos	89.889	118.261
Depreciación y Amortización	388.460	389.962
Mantenimiento y reparaciones	500.922	318.432
Otros gastos	100.568	98.478
Total	18.174.571	19.592.380

NOTA 17. CONTRATOS

En marzo de 2017, la Compañía suscribió un contrato por arrendamiento de terreno y edificaciones con Holcim Ecuador, S.A., para el uso e instalación de la planta de producción de fundas y sacos de papel por un monto mensual de US\$8,500.

La vigencia del contrato es de un año, el cual es renovable siempre que las partes se pongan de acuerdo por escrito. El contrato venció en marzo de 2018; y a la fecha de la emisión de este informe, el mismo se encuentra en proceso de renovación. Durante los años 2018 y 2017, la Compañía registró gastos anuales por US\$102,000 (véase nota 1).

La Gerencia no ha estimado costos por desmontaje, traslado y ensamblaje de sus maquinarias y equipos en caso de que eventualmente el contrato no fuera renovado, debido a que considera que no existe una obligación contractual y que el proceso de traslado de la planta no tendría un costo significativo.

NOTA 18. EVENTOS SUBSECUENTES

La Compañía ha evaluado los hechos posteriores hasta el 16 de abril de 2019, fecha en que los estados financieros separados adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado separado de situación financiera pero antes del 16 de abril de 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros separados adjuntos;

2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

excepto por el Oficio No. DZ8-GSOOCOC19-00000030-M de fecha 20 de marzo de 2019, en el cual se solicita la comparecencia de la Compañía ante el Servicio de Rentas Internas por concepto de la tarifa considerada para la liquidación del impuesto a la renta del año 2016. Mediante Oficio No. DZ8GSOACOC19-00000023-M de fecha 26 de marzo de 2016, se deja constancia de la comparecencia ante el Servicio de Rentas Internas; y a la fecha de emisión de este informe, la Compañía se encuentra en proceso de presentación por escrito de la justificaciones y documentación soporte considerada como base para acogerse al 22% como tasa impositiva de liquidación del impuesto a la renta del año 2016.