

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL  
DE ACCIONISTAS DE METRORESONANCIA S.A.**

**QUITO, 28 DE MARZO DE 2011**

**SEÑORES ACCIONISTAS:**

*Sometemos a su consideración el informe de los administradores sobre la operación de Metroresonancia S.A., correspondiente al ejercicio económico 2010.*

**ENTORNO**

*El 2009 fue un año de estancamiento económico, con menor liquidez que el año previo y deterioro de los niveles de ocupación al tiempo de un deterioro de la imagen internacional por razones de orden económico y político.*

*Durante el 2010 la economía mundial experimentó cierta recuperación de la crisis de los años 2008 y 2009; sin embargo, el proceso es lento y complejo llevando a los principales mercados financieros a un estado de recesión económica donde temas como el desempleo y disminución en la demanda de los consumidores siguen afectando a la economía mundial. En lo que respecta a la Compañía la indicada situación no ha ocasionado efectos importantes en sus operaciones.*

**LA INSTITUCION**

*Durante el año la operación de la Compañía no se vio afectada por daños intermitentes del equipo. Debido a este motivo, el servicio fue continuo y en el año aproximadamente solo se tuvo 1 día de para. Además en el último trimestre del año 2010 se culminó con la compra del nuevo equipo de Resonancia Magnética y realizando las pruebas de instalación y funcionamiento en el mes de diciembre, por lo tanto crece la expectativa de que los volúmenes incrementarán en el año 2011.*

*h.*



## **Composición de Volúmenes**

Si revisamos el Anexo I, encontramos:

- El volumen de pacientes internos es el 18%, los externos son el 68%, y los pacientes de convenios es el 14% del volumen total.
- La composición del volumen por tipo de pacientes es la siguiente:

*Pacientes Internos con 1.086 procedimientos al año, con un promedio mensual de 90.5 procedimientos.*

*Pacientes Externos con 4.047 procedimientos al año, con un promedio mensual de 337.25 procedimientos.*

*Pacientes de Convenio con 825 procedimientos al año, con un promedio mensual de 68.75 procedimientos.*

*En cuanto a los pacientes de convenio, SOLCA es el que mayor volumen genera con un 23%, esto representa 159 pacientes seguido de Hospital Baca Ortiz con 106 pacientes que representa el 15% y Senader con 91 pacientes que representa el 13%, al igual que el Hospital Eugenio Espejo con 87 pacientes y una variación del 13%.*

- La composición del volumen por tipo de examen es la siguiente:

*Resonancias Magnéticas Simples 74,6%*

*Resonancias Magnéticas Simples y Contrastadas 25,4%*

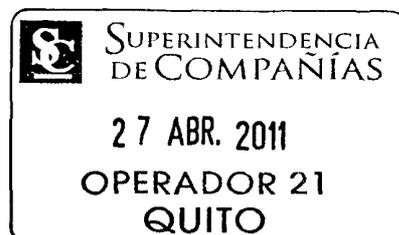
## **SITUACION FINANCIERA**

### **Balance General**

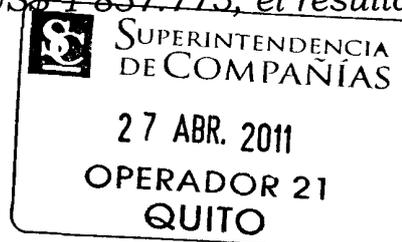
Si observamos el anexo II, apreciaremos lo siguiente:

El total general del activo asciende a US\$ 4'724.256, y se descompone de la siguiente manera:

El activo corriente, asciende a US\$ 1'507.068, y representa el 32%, del total del activo:



- El disponible arroja un saldo de US\$ 841.130, representa el 56% del activo corriente, crece con relación al año anterior en US\$ 40.584, debido Al incremento de liquidez en caja-bancos.
- El exigible arroja un saldo de US\$ 663.908, representa el 44%, del activo corriente y crece en US\$ 313.476 con relación al año anterior.
- El realizable, arroja un saldo de US\$ 2.030, representa el 0.001% del activo corriente y corresponde a gastos pagados por anticipado. Decrece en US\$ 30.665 con relación al 2.009.
- El activo fijo neto, asciende a US\$ 3'029.553, crece con relación al año anterior en US\$ 2'013.167, debido a la compra del nuevo equipo de Resonancia Magnética de 3 Tesla, menos la depreciación acumulada por US\$ -310.707.
- Otros activos, arroja un saldo de US\$ 498.341, por la inversión realizada de acciones preferidas de Conclina C.A., representa el 11% del total del activo.
- El total del pasivo asciende a US\$ 2'285.018, registra un crecimiento de US\$ 1'834.078, y se descompone de la siguiente manera:
- El pasivo corriente asciende a US\$ 2'285.018, representa el 100% del total del pasivo y crece en US\$ 1'834.078, incluye Cuentas por Pagar por US\$ 1'135.949 que es el valor que se adeuda por el nuevo equipo, el 15% Participación Trabajadores de US\$ 103.510, el Impuesto a la Renta por pagar por US\$ 113.428, Otras Cuentas por Pagar por US\$ 1.226, e impuestos y retenciones por US\$ 905 y Obligaciones A corto Plazo Bancarias por US\$ 930.000 préstamo con Banco Internacional para pagos parciales a Philips por la compra del nuevo equipo.
- El total del patrimonio neto, asciende a US\$ 2'439.238, crece con relación al año anterior en US\$ 505.676, debido al crecimiento de la utilidad del ejercicio y al aumento de capital realizado en el año 2009, incluye el capital social por US\$ 1'837.773, el resultado del



*ejercicio anterior por US\$ 44.871, y el resultado del ejercicio corriente por US\$ 413.002.*

- *Reserva Legal por US\$ 41.300 para aprobación de la Junta General de Accionistas.*
- *El total pasivo y Patrimonio, asciende a US\$ 4'724.256, crece en US\$ 2'339.754.*

### **ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS**

*Si observamos el anexo II, apreciaremos lo siguiente:*

- *Los ingresos totales ascienden a US\$ 1'030.556, crecen con relación al año anterior en US\$ 197.915, esto es 23,8%, debido a mayores volúmenes.*
- *Los gastos operacionales, ascienden a US\$ 334.248, representan el 32,4% de los ingresos, crecen con relación al año anterior en US\$ 36.630. A continuación revisaremos las principales variaciones:*
- *Magnevist, arroja un saldo de US\$ 92.684 y crece con relación al año anterior en US\$ 31.484, o un 9%, debido a que se realizaron más procedimientos contrastados.*
- *Honorarios Médicos, arroja un saldo de US\$ 139.920, crece con relación al año anterior en US\$ 12.994, y se debe al nuevo esquema de operación con los Médicos Radiólogos.*
- *Otros honorarios profesionales, ascienden a US\$ 8.528, crece en US\$ 1.653 y corresponde a los pagos por auditoria y honorarios legales.*
- *Mantenimiento, arroja un saldo de US\$ 14.248, representa el 1,4% de los ingresos, decrece con relación al año anterior en US\$ 21.949, debido a que el año 2009 se tuvo que incurrir en cambios de algunas partes y repuestos del equipo que en este año no han sido necesarias.*

*la*





27 ABR. 2011  
OPERADOR 21  
QUITO

- *Mercadeo, arroja un saldo de US\$ 2.516, crece en US\$ 776.*
- *Seguros, asciende a US\$ 10.595, crece en US\$ 289, debido a que se aumento la cobertura del equipo de resonancia.*
- *Impuestos, asciende a US\$ 8.064, crece en US\$ 2.964.*
- *Otros gastos operacionales, arroja un saldo de US\$ 52.290, representa el 5% de los ingresos, y crece con relación al año anterior en US\$ 10.861.*
- *La utilidad operacional, arroja un saldo de US\$ 696.308, representa el 67% de los ingresos, crece con relación al año anterior en US\$ 161.285 por mayores gastos operacionales.*
- *El total de gastos no operacionales y de capital, ascienden a US\$ 45.559, representa el 4% de los ingresos, crecen en US\$ 21.913.*
- *El total de gastos, asciende a US\$ 379.807, representa el 37% de los ingresos, crece en US\$ 58.543, debido a la reclasificación del crédito tributario de años anteriores que prescribió y paso a ser gasto no deducible.*
- *El ejercicio arroja una utilidad antes de participación laboral e impuesto a la renta de US\$ 650.749, representa el 63% de los ingresos, crece frente al año anterior en US\$ 139.373.*

### **UTILIDADES Y RESERVAS**

*Por disposición legal, debe establecerse una reserva equivalente al 10% de la utilidad neta.*

*El Directorio de la Compañía recomienda a la Junta General de Accionistas, repartir a los señores accionistas el 50% de las utilidades y capitalizar la diferencia de las utilidades del ejercicio económico del año 2010 por US\$ 185.850,90 una vez deducido el 10% que corresponde a la Reserva Legal, esto permitirá a la Compañía fortalecer la inversión realizada con la compra del nuevo equipo de resonancia de 3 Tesla e incrementar el volumen de procedimientos.*

**CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO DE METRORESONANCIA.**

*La Junta General de Accionistas y el Directorio de la compañía se reunieron regularmente y sus disposiciones han sido cumplidas.*

**EL FUTURO**

*En el año 2011, nuestros esfuerzos estarán orientados a promocionar los nuevos procedimientos implementados con el nuevo equipo de Resonancia de 3 Tesla, a realizar una publicidad masiva para dar a conocer los beneficios del equipo de Resonancia de 3 tesla, a buscar nuevos convenios con Instituciones Públicas y Privadas de salud y a mantener los niveles de calidad y excelencia en la atención de los pacientes.*

*Expresamos nuestro agradecimiento a la comunidad que nos apoya, a ustedes señores accionistas y a todos quienes colaboran con nuestra Institución.*

Por Metroresonancia S. A.  
Conjunto Clínico Nacional – Conclina C.A.  
Gerente General

  
**Dr. Germán Zamora P.**  
**Presidente**

  
**Ec. Jaime Castellanos S.**  
**Apoderado Especial**

