

MERCK C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

Con el Informe de los Auditores Independientes

MERCK C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.
Av. República de El Salvador, N35-40
y Portugal, Edif. Athos, pisos 2 y 3
Quito - Ecuador

Teléfonos: (593-2) 245 0356
(593-2) 244 4228
(593-2) 244 4225

Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Accionistas
MERCK C. A.:

Opinión

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de MERCK C. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 diciembre de 2017, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de MERCK C. A. al 31 de diciembre de 2017, y su desempeño financiero, y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Base para la Opinión

Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros" de nuestro informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables para nuestra auditoría de los estados financieros en Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dichos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

Énfasis en Asuntos

Sin modificar nuestra opinión, llamamos la atención a:

- Nota 1 y 18 de los estados financieros, que describe las transacciones y saldos con partes relacionadas del Grupo Merck, del cual forma parte la Compañía; y, que se concluye que las actividades y resultados dependen fundamentalmente de las vinculaciones y acuerdos existentes con el resto de las compañías del referido Grupo.
- Nota 6 de los estados financieros, en donde se menciona que la Compañía comercializa sus productos con cinco distribuidores principales; por consiguiente el riesgo de crédito se ve afectado principalmente, por la concentración en ventas y crédito con los referidos distribuidores.

(Continúa)

Responsabilidades de la Administración y de los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y por el control interno que determina es necesario para permitir la preparación de los estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sean debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, a menos que, la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los Encargados del Gobierno Corporativo de la entidad son los responsables de la supervisión del proceso de información financiera de la Compañía.

Responsabilidades del Auditor en relación con la Auditoría de los Estados Financieros

Nuestro objetivo es obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) siempre detecte un error material cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o en agregado, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios tomen basándose en estos estados financieros.

Como parte de nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y desarrollamos procedimientos de auditoría en respuesta a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría que es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar errores materiales debido a fraude es mayor que en el caso de errores, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, representaciones erróneas, o la evasión del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Compañía.
- Evaluamos lo apropiado de las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones; así como la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo apropiado de utilizar, por parte de la Administración, la base contable de negocio en marcha, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, o si existe una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que puedan causar dudas materiales sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, estamos requeridos a llamar la atención en nuestro informe de auditoría sobre las correspondientes revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, modificar nuestra opinión. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden causar que la Compañía no continúe como un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación en su conjunto, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y los hechos subyacentes de una manera tal que logran una presentación razonable.

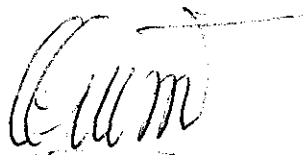
(Continúa)

Nos comunicamos con los Encargados del Gobierno Corporativo en relación con, entre otros temas, el alcance y la oportunidad de la realización de la auditoría y, cuando sea aplicable, los hallazgos significativos, incluyendo las deficiencias significativas en el control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

KPMG del Ecuador

SC - RNAE 069

23 de febrero de 2018



Moraima Vizueté Franco, Socia
Registro No. 17759

31 de diciembre de 2017, con cifras com

(En Dólares de los Estados U

<u>Activos</u>	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7 US\$	1.292.514	2.659.057
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	8	13.501.704	13.143.529
Inventario	9	<u>12.214.015</u>	<u>9.820.210</u>
Total activos corrientes		27.008.233	25.622.796
Activos no corrientes:			
Cuentas por cobrar	8	390.510	282.794
Propiedad, equipo y mobiliario	10	1.106.726	1.015.737
Intangibles		134.323	6.844
Impuesto diferido	12 (e)	<u>19.373</u>	<u>113</u>
Total activos no corrientes		<u>1.650.932</u>	<u>1.305.488</u>
Total activos	US\$	<u>28.659.165</u>	<u>26.928.284</u>


Sra. Jessica Jirash
Representante Legal

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

k. C. A.
de Merck KGaA)

ación Financiera

omparativas al 31 de diciembre de 2016

s Unidos de América - US\$)

<u>Pasivos y Patrimonio de los Accionistas</u>	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Pasivos corrientes:			
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar	11	US\$ 2.066.146	2.933.655
Impuesto a la renta por pagar	12 (d)	721.866	424.963
Beneficios a los empleados	13	1.657.285	1.426.458
Provisiones	14	<u>1.296.865</u>	<u>1.208.875</u>
Total pasivos corrientes		5.742.162	5.993.951
Pasivos no corrientes - beneficio a los empleados	13	<u>934.922</u>	<u>736.823</u>
Total pasivos no corrientes		<u>934.922</u>	<u>736.823</u>
Total pasivos		<u>6.677.084</u>	<u>6.730.774</u>
Patrimonio de los accionistas:			
Capital social	15	2.398.707	2.398.707
Reserva legal		1.440.270	1.440.270
Otros resultados integrales		414.571	426.237
Resultados acumulados		<u>17.728.533</u>	<u>15.932.296</u>
Total patrimonio de los accionistas		<u>21.982.081</u>	<u>20.197.510</u>
Total pasivos y patrimonio de los accionistas		US\$ <u>28.659.165</u>	<u>26.928.284</u>

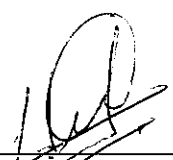

Sr. Roberto Cevallos
Contador General

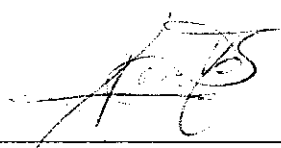
Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Ingresos ordinarios	19	US\$ 51.987.789	47.896.656
Costo de ventas	16	<u>(32.412.469)</u>	<u>(29.733.710)</u>
Ganancia bruta		<u>19.575.320</u>	<u>18.162.946</u>
Gastos de venta	16	(11.768.674)	(11.779.470)
Gastos de administración	16	<u>(3.284.576)</u>	<u>(2.965.903)</u>
		<u>(15.053.250)</u>	<u>(14.745.373)</u>
Resultado de actividades de operación		<u>4.522.070</u>	<u>3.417.573</u>
Pérdida en tipo de cambio		(2.959)	(810)
Costos financieros	20	<u>(172.314)</u>	<u>(152.873)</u>
Ganancia antes de impuesto a la renta		4.346.797	3.263.890
Impuesto a la renta	12 (a)	<u>1.250.560</u>	<u>932.898</u>
Utilidad neta		3.096.237	2.330.992
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificarán			
posteriormente al resultado del período:			
(Pérdida) ganancia actuarial por planes			
de beneficios definidos	13	(14.957)	103.261
Impuesto a la renta relacionado	12 (b)	<u>3.291</u>	<u>(22.085)</u>
Otros resultados integrales, neto			
de impuesto		<u>(11.666)</u>	<u>81.176</u>
Utilidad neta y resultado integral			
del período	US\$	<u>3.084.571</u>	<u>2.412.168</u>


Sra. Jessica Jirash
Representante Legal


Sr. Roberto Cevallos
Contador General

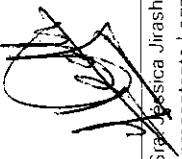
Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

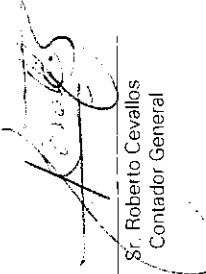
Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)
Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota	US\$	Capital social	Reserva legal	Otros resultados integrales - Remediación de beneficios	Resultados acumulados			
						Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF	Utilidades disponibles	Total	Total patrimonio de los accionistas
Saldo al 1 de enero de 2016		US\$	2,398,707	1,440,270	345,061	32,385	13,568,919	13,601,304	17,785,342
Total resultado integral del periodo:									
Utilidad neta			-	-	-	-	2,330,992	2,330,992	2,330,992
Otros resultados integrales			-	-	81,176	-	-	-	81,176
Saldo al 31 de diciembre de 2016			2,398,707	1,440,270	426,237	32,385	15,899,911	15,932,296	20,197,510
Total resultado integral del periodo:									
Utilidad neta			-	-	-	-	3,096,237	3,096,237	3,096,237
Otros resultados integrales			-	-	(11,666)	-	-	-	(11,666)
Transacciones con accionistas - Dividendos pagados	15		-	-	-	-	(1,300,000)	(1,300,000)	(1,300,000)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		US\$	2,398,707	1,440,270	414,571	32,385	17,696,148	17,728,533	21,982,081


Sr. Jessica Jirash
Representante Legal


Sr. Roberto Cevallos
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

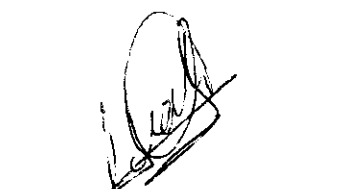
Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Estado de Flujos de Efectivo

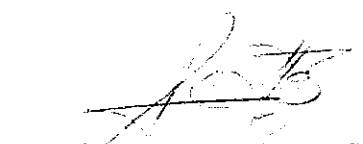
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas de 2016

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Efectivo recibido de clientes	US\$	52.297.213	47.323.302
Pagos a proveedores y empleados		(50.895.181)	(44.881.810)
Efectivo generado por actividades de operación		<u>1.402.032</u>	<u>2.441.492</u>
Intereses pagados		(115.068)	(85.495)
Impuesto a la renta pagado		(969.627)	(1.132.818)
Flujos netos procedentes de actividades de operación		<u>317.337</u>	<u>1.223.179</u>
Flujos de efectivo por actividades de inversión:			
Adquisiciones de propiedad, equipo y mobiliario		(257.083)	(180.623)
Adquisiciones de intangibles		(145.509)	(2.405)
Provenientes de la disposición de propiedad, equipo y mobiliario		18.712	89.953
Flujos netos usados en las actividades de inversión		<u>(383.880)</u>	<u>(93.075)</u>
Flujos de efectivo por actividades de financiamiento - dividendos pagados		<u>(1.300.000)</u>	<u>-</u>
(Disminución) aumento neto del efectivo y equivalentes de efectivo		(1.366.543)	1.130.104
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		<u>2.659.057</u>	<u>1.528.953</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$	<u><u>1.292.514</u></u>	<u><u>2.659.057</u></u>



Sr. Vésica Jirash
Representante Legal



Sr. Roberto Cevallos
Contador General

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2017

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Merck C. A. ("la Compañía"), es una sociedad anónima constituida en la ciudad de Quito el 22 de mayo de 1969 bajo el nombre de Merck Ecuador; mediante escritura pública del 5 de abril del 2002 modificó su denominación a Merck C. A.. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Av. Amazonas N4545 y Pereira, Edificio Centro Financiero.

La Compañía es una subsidiaria de Merck KGaA., cuya matriz final es E. Merck KG, ambas compañías registradas en Alemania. Como parte del Grupo Merck, el cual se dedica a la actividad farmacéutica y química. La principal actividad de la Compañía consiste en la distribución en el mercado ecuatoriano de los productos farmacéuticos fabricados por el Grupo Merck y la comercialización de productos químicos; por consiguiente, una porción importante de sus operaciones las realiza con empresas del Grupo Merck sobre la base de acuerdos entre las partes, según políticas y procedimientos de la Casa Matriz.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 21 de febrero de 2018 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas y del Directorio de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2018, se incluye en la nota 13 - Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales clave.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias, son la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustado por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros, se reconocen inicialmente a la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o cuando éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico. El costo de los inventarios incluye todos los costos incurridos en su adquisición, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(e) Propiedad, Equipo y Mobiliario

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, equipo y mobiliario son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad y equipo al 1 de enero del 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, equipo y mobiliario poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las ganancias y pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, equipo y mobiliario son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, equipo y mobiliario se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo u otro monto que se sustituya por el costo, menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles y valor residual estimadas para el período actual y comparativo son los siguientes:

	<u>Vida Útil</u>	<u>Valor residual</u>
Edificios	40 años	20%
Muebles y Enseres	10 años	-
Equipos de oficina	10 años	-
Vehículos	5 años	-
Equipos de Computación	<u>3 años</u>	<u>-</u>

La Administración no ha considerado necesario establecer un valor residual para los bienes distintos de los edificios, debido a que no espera recuperar valor alguno al final de su vida útil.

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

Otros arrendamientos son arrendamientos operacionales y no son reconocidos en el estado de situación financiera. La Compañía ha revisado sus contratos y concluido que todos sus arrendamientos son operacionales. Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un importe adeudado a la Compañía en términos que esta no consideraría en otras circunstancias, indicadores de que un deudor o emisor se declarará en bancarota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel individual. El modelo de pérdidas utilizado para la cartera por cobrar a personas naturales y empresas, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

(Continúa)

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener en el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales o contractuales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La enmienda de la NIC 19 aplicable para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2016, requiere que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post-empleo (tanto financiadas como no) se determinen utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al final del período sobre el que se informa, correspondientes a las emisiones de bonos u obligaciones empresariales de alta calidad en la moneda. En monedas para las cuales no exista un mercado amplio para bonos empresariales de alta calidad, se utilicen los rendimientos de mercado al final del período de presentación de los bonos gubernamentales denominados en esa moneda. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es significativo para restablecer estados financieros comparativos, reconociendo en los resultados del 2017 el efecto de la implementación de la referida enmienda.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por beneficios definidos en otros resultados integrales; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se llevan a resultados como gastos de personal y costos financieros, respectivamente.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos, cuando éstas ocurren.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto, corresponden a las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(i) Provisiones

Las obligaciones asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios, Costos y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos (farmacéuticos y químicos) en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

Los precios de ciertos productos farmacéuticos son regulados por el Ministerio de Salud Pública del Ecuador y los precios de los productos químicos son determinados por la oferta y demanda del mercado.

Costos y Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en financiamientos, cargos bancarios y el saneamiento del descuento de las obligaciones por beneficios definidos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera son presentadas compensando los montos correspondientes como ingresos o costos financieros dependiendo de si los movimientos en moneda extranjera están en una posición de ganancia o pérdida neta.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

i. Impuesto Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos financieros y los importes usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, de acuerdo con la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales puedan ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha de reporte y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Normas Nuevas y Revisadas Emitidas pero Aún no Efectivas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2017, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción temprana es permitida.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. El nuevo modelo introduce un enfoque de reconocimiento de ingresos basado en los siguientes cinco pasos:

1. Identificar el contrato con el cliente;
2. Identificar las obligaciones de desempeño del contrato;
3. Determinar el precio de la transacción;
4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño; y,
5. Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisfaga las obligaciones de desempeño identificadas en los contratos.

Como se explica más ampliamente en las notas 1 y 19 a los estados financieros, las principales actividades por las que la Compañía reconoce ingresos son por la venta de productos farmacéuticos fabricados por el Grupo Merck y la comercialización de productos químicos, para las cuales la Administración ha evaluado, en forma preliminar, que la mayoría de los contratos con sus clientes representan una sola obligación de desempeño (principalmente la obligación de entregar los bienes antes descritos) y cuyos ingresos se reconocen en el momento en que se transfiere el control de los mismos, lo que no difiere materialmente con el reconocimiento de ingresos de la actual NIC 18. Adicionalmente, la Administración espera que, con base a su evaluación preliminar, la adopción de la NIIF 15 no tenga un impacto material en el reconocimiento o presentación de los ingresos de la Compañía.

De acuerdo a lo establecido en la Ley Orgánica de Salud, 60 días antes de la caducidad de los medicamentos, la Compañía está obligada a retirarlos del mercado y canjearlos; en este caso los ingresos se reconocen actualmente cuando se realiza una estimación razonable de los reemplazos (consideración variable) con base principalmente en reportes de caducidad de medicamentos por lote, información histórica de ventas y devoluciones, siempre que todos los otros criterios para el reconocimiento de los ingresos, se cumplan.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Bajo NIIF 15, para este tipo de contratos los ingresos se reconocerán en la medida que sea probable que no ocurra un reverso significativo en el importe de los ingresos acumulados. Como consecuencia, para aquellos contratos en los que la Compañía no pueda realizar una estimación razonable de las devoluciones, se espera que los ingresos se reconozcan antes del momento en que termina el período de devolución o pueda realizarse una estimación razonable.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Administración de la Compañía ha revisado las diferentes secciones de la NIIF 9 para determinar el impacto que tendría la nueva norma y desarrollar la política contable que llevará a cabo a partir del año 2018.

Sobre la base de los activos y pasivos financieros que mantiene la Compañía al 31 de diciembre de 2017, la Administración espera que el nuevo modelo de clasificación y medición de instrumentos financieros no tenga un efecto material en los estados financieros de la Compañía.

Así también, dado la naturaleza del negocio de la Compañía, en el que la mayor parte de las ventas son recuperadas en el corto plazo (plazo promedio de cobro es de 120 días) y no existen cuentas a cobrar de otra naturaleza que sean significativas, no se espera que el impacto de aplicar el modelo de pérdidas esperadas sea material en los resultados de la Compañía.

NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo la NIC 17 “Arrendamientos”, CINIIF 4 “Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento”, SIC 15 “Arrendamientos Operativos – Incentivos” y SIC 27 “Evaluar la Substancia de las Transacciones con la Forma Legal de un Arrendamiento”.

La NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite adopción temprana para entidades que apliquen NIIF 15 “Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes” en o antes de la aplicación inicial de NIIF 16.

La NIIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo que representa su obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Hay excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual, es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de éstas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2014-2016 (Enmiendas a la NIIF 1 y NIC 28).
- CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Consideración Anticipada.
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo; y el valor en libros las cuentas por cobrar no corrientes se aproximan a su valor razonable debido a, que están sujetas a tasa de interés que se aproximan a la tasa de mercado para créditos de similar características y riesgo.

(b) Pasivos Financieros no Derivados

El valor razonable, que se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgo Financiero

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración hace seguimiento al cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

A continuación se detallan los principales riesgos a los cuales está expuesta la Compañía:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas a acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. La Compañía por lo general no entra en préstamos con terceros, sino que se financia a través de Merck Financial Services (una entidad del Grupo Merck).

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

		<u>Valor contable</u>	<u>Vencimientos contractuales</u>	<u>6 meses o menos</u>
31 de diciembre de 2017:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	<u>2.066.146</u>	<u>2.066.146</u>	<u>2.066.146</u>
31 de diciembre de 2016:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	<u>2.933.655</u>	<u>2.933.655</u>	<u>2.933.655</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esta moneda. Las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en Europa se realizan en dólares a un tipo de cambio (Euro - Dólares) preestablecido por la Casa Matriz.

Las operaciones con terceros en monedas distintas al US dólar son menores, por lo tanto la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante. Al 31 de diciembre de 2017, (ni 2016), la Compañía no posee saldos con terceros en monedas distintas al dólar.

Riesgo de Tasas de Interés

La Compañía se financia a través de Merck Financial Services, una entidad del Grupo Merck, a una tasa de interés y plazo preestablecidos, adicionalmente, la tasa de interés se basa en la tasa LIBOR. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía registra una deuda de US\$852.590 asociada al financiamiento que recibe la Compañía por la compra de inventarios (US\$1.409.480 en 2016) con Merck Financial Services. Un cambio de +/- 100 puntos en la tasa LIBOR no tendría un impacto relevante en los flujos de efectivo futuros o desempeño de la Compañía.

A la fecha del estado de situación financiera, el perfil de las tasas de interés de los activos y pasivos financieros que devengan interés es como sigue:

	<u>Nota</u>		<u>Valor registrado</u>	
			<u>31 de diciembre de</u>	
			<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos financieros a tasa de interés fija	8	US\$	<u>631.939</u>	<u>480.260</u>
Pasivos financieros a tasa de interés variable	11	US\$	<u>852.590</u>	<u>1.409.480</u>

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos principalmente a distribuidores localizados en todo el Ecuador; consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes.

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente individualmente en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer las condiciones estándares de pago y entrega del bien. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y, adicionalmente, referencias bancarias; además se establecen límites de crédito para cada cliente. La Compañía mantiene garantías con sus principales distribuidores o clientes comerciales. Existe un comité de crédito que se reúne mensualmente para evaluar la cartera de cada cliente y tomar las decisiones correspondientes.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor que representa su mejor estimado de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. La estimación considera la pérdida específica que se determina con base a una evaluación de los mismos.

Las ventas de la Compañía están concentradas en 5 clientes por US\$40.169.458 equivalente al 77% (US\$31.858.448 equivalente a 65% en 2016) y que registran US\$10.710.489 del saldo de deudores comerciales al 31 de diciembre de 2017 que representa el 81% (US\$8.474.598 en el 2016 equivalente al 63% del saldo de deudores comerciales).

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Vigentes y no deteriorados	US\$	8.367.892	9.539.622
De 1 a 30 días		3.669.003	2.589.744
De 31 a 60 días		-	388.378
De 60 días a 150 días		354.347	223.276
Más de 150 días		822.146	781.792
Total	8 US\$	<u>13.213.388</u>	<u>13.522.812</u>

El movimiento de la estimación por deterioro con respecto a los deudores comerciales fue el siguiente:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio del año	US\$	698.105	748.076
Pérdida reconocida por deterioro	16	19.379	-
Utilizaciones		<u>(63.583)</u>	<u>(49.971)</u>
Saldo al final del año	8 US\$	<u>653.901</u>	<u>698.105</u>

La Compañía cree que los montos en mora por más de treinta días son recuperables sobre la base del comportamiento de pago histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

Otras Cuentas por Cobrar

El principal componente de las otras cuentas por cobrar lo constituye el saldo de préstamos y anticipos a funcionarios y empleados por US\$631.939 (US\$480.260 en el 2016), las mismas que no se encuentran en mora.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo en caja y bancos US\$1.292.514 al 31 de diciembre de 2017 (US\$2.659.057 en 2016). El efectivo en bancos es mantenido substancialmente con bancos e instituciones financieras, que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Total pasivos	US\$	6.677.084	6.730.774
Menos efectivo y equivalentes de efectivo		<u>1.292.514</u>	<u>2.659.057</u>
Deuda neta	US\$	<u>5.384.570</u>	<u>4.071.717</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>21.982.081</u>	<u>20.197.510</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>0,24</u>	<u>0,20</u>

(7) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Un resumen de los saldos de efectivo y equivalentes de efectivo es como sigue:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Efectivo en caja	US\$	3.403	4.140
Depósitos en bancos		1.289.111	2.654.917
	US\$	<u>1.292.514</u>	<u>2.659.057</u>

(8) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	<u>Nota</u>		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Deudores comerciales:				
Locales	6	US\$	13.213.388	13.522.812
Menos estimación para deterioro	6		653.901	698.105
			<u>12.559.487</u>	<u>12.824.707</u>
Otras cuentas por cobrar:				
Funcionarios y empleados			631.939	480.260
Instituciones gubernamentales			870	38.271
Anticipos dados a proveedores			5.012	4.794
Partes relacionadas	18 (a)		472.000	-
Otros			222.906	78.291
			<u>1.332.727</u>	<u>601.616</u>
Total partidas por cobrar		US\$	<u>13.892.214</u>	<u>13.426.323</u>
Corriente		US\$	13.501.704	13.143.529
No corriente			390.510	282.794
		US\$	<u>13.892.214</u>	<u>13.426.323</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 6.

(9) Inventarios

El detalle de inventarios es como sigue:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Productos listos para la venta	US\$	10.513.069	9.308.414
Materiales de empaque y suministros		9.313	13.044
Materias primas		4.354	142.394
En tránsito		1.687.279	356.358
	US\$	<u>12.214.015</u>	<u>9.820.210</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En el 2017, las materias primas, productos listos para la venta y materiales de empaque y suministros reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$32.412.469 (US\$29.733.710 en el 2016), ver nota 16.

La Compañía de acuerdo a la Ley Orgánica de la Salud debe reponer los medicamentos caducados, por lo cual se realiza periódicamente revisiones del valor neto realizable de los productos; el inventario caducado y en mal estado es dado de baja mediante actas notarizadas.

Al 31 de diciembre de 2017, los inventarios se redujeron por US\$1.810.174 (US\$852.766 en 2016), los mismos que incluyen la estimación de inventarios a su valor neto de realización, baja inventarios caducados y en mal estado; esta reducción se reconoce como costo de inventarios vendidos. Como resultado de esta reducción la Compañía dispone de actas de baja de inventarios por US\$874.426 (US\$752.414 en 2016).

(10) Propiedad, Equipo y Mobiliario

El movimiento de propiedad, equipo y mobiliario es el siguiente:

	Nota	Edificaciones y mejoras	Mobiliario y equipos	Vehículos	Total
Costo:					
Saldos al 1 de enero del 2016	US\$	933.902	746.797	105.671	1.786.370
Adiciones		-	120.624	59.999	180.623
Ventas		-	(45.319)	(44.634)	(89.953)
Saldos al 31 de diciembre del 2016		933.902	822.102	121.036	1.877.040
Adiciones		-	257.083	-	257.083
Ventas		-	(83.493)	-	(83.493)
Saldos al 31 de diciembre del 2017	US\$	933.902	995.692	121.036	2.050.630
Depreciación acumulada:					
Saldos al 1 de enero del 2016	US\$	190.233	588.065	24.657	802.955
Adiciones	16	12.389	83.629	17.921	113.939
Ventas		-	(41.457)	(14.134)	(55.591)
Saldos al 31 de diciembre del 2016	US\$	202.622	630.237	28.444	861.303
Adiciones	16	12.389	114.850	24.207	151.446
Ventas		-	(68.845)	-	(68.845)
Saldos al 31 de diciembre del 2017	US\$	215.011	676.242	52.651	943.904
Importe en libros neto:					
al 31 de diciembre del 2016	US\$	731.280	191.865	92.592	1.015.737
al 31 de diciembre del 2017	US\$	718.891	319.450	68.385	1.106.726

(11) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un resumen de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, es el siguiente:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Acreedores comerciales:			
Partes relacionadas	18 (a)	US\$ 852.590	1.409.480
Locales		1.009.080	1.344.711
Del extranjero		114.973	82.550
		<u>1.976.643</u>	<u>2.836.741</u>
Otras cuentas por pagar:			
Servicio de Rentas Internas		89.503	96.914
	US\$	<u>2.066.146</u>	<u>2.933.655</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y liquidez relacionado con acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se revela en la nota 6.

(12) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Impuesto a la renta corriente estimado	US\$	1.266.530	921.674
Impuesto a la renta diferido		(15.970)	11.224
	US\$	<u>1.250.560</u>	<u>932.898</u>

(b) Impuesto a la Renta Reconocido en Otros Resultados Integrales

		Año terminado el 31 de diciembre del	
	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
(Pérdida) ganancia actuarial por planes de beneficios definidos, antes de impuesto a la renta	13	US\$ (14.957)	103.261
Gasto de impuesto a la renta		3.291	(22.085)
	US\$	<u>(11.666)</u>	<u>81.176</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	2017		2016	
	%	US\$	%	US\$
Ganancia antes de impuesto a la renta		4.346.797		3.263.890
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	22,00%	956.295	22,00%	718.056
Mas gastos no deducibles	7,14%	310.235	6,24%	203.618
	<u>29,14%</u>	<u>1.266.530</u>	<u>28,24%</u>	<u>921.674</u>

(d) Impuesto a la Renta por Pagar

El impuesto a la renta por pagar corriente de US\$721.866 al 31 de diciembre de 2017 (US\$424.963 en 2016) se presenta neto de los anticipos y retenciones en la fuente de impuesto a la renta por US\$544.664 (US\$483.191 en 2016).

(e) Movimiento de Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

		2017		
	Saldo neto al 1 de enero de 2017	Reconocido en		Saldo neto al 31 de diciembre de 2017
		Resultados	Otros resultados integrales	
Beneficios de empleados - No corrientes	US\$ 54.166	16.996	3.291	74.453
Propiedad, equipo y mobiliario	(54.053)	(1.026)		(55.079)
	<u>US\$ 113</u>	<u>15.970</u>	<u>3.291</u>	<u>19.374</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$			<u>74.453</u>
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$			<u>(55.079)</u>

		2016		
	Saldo neto al 1 de enero de 2016	Reconocido en		Saldo neto al 31 de diciembre de 2016
		Resultados	Otros resultados integrales	
Beneficios de empleados - No corrientes	US\$ 36.780	39.471	(22.085)	54.166
Préstamos a empleados	21.466	(21.466)	-	-
Activo Intangible	12.676	(12.676)	-	-
Propiedad, equipo y mobiliario	(37.500)	(16.553)	-	(54.053)
	<u>US\$ 33.422</u>	<u>(11.224)</u>	<u>(22.085)</u>	<u>113</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$			<u>54.166</u>
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$			<u>(54.053)</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(f) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004, incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del año 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. El Segundo Suplemento al Registro Oficial No. 511 del 29 de mayo de 2014 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2016, cambios en precios de transferencia, específicamente en el contenido del Anexo de Operaciones con Partes Relacionadas e Informe Integral. De acuerdo con Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000 y US\$15.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia, respectivamente.

A la fecha de este informe, el estudio de precios de transferencia por el año 2017 se encuentra en proceso; sin embargo, la administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta, (en 2016 el estudio de precios de transferencia concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables).

(g) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2014 al 2017, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(13) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Beneficios sociales	US\$	725.736	694.415
Participación de los trabajadores en las utilidades	17	767.081	575.981
Instituto Ecuatoriano de Seguridad - IESS		164.468	156.062
Provisiones para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio		934.922	736.823
	US\$	<u>2.592.207</u>	<u>2.163.281</u>
Corriente	US\$	1.657.285	1.426.458
No corriente		934.922	736.823
	US\$	<u>2.592.207</u>	<u>2.163.281</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnizaciones por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero del 2016	US\$	654.673	237.331	892.004
Costo laboral por servicios actuales		97.655	30.850	128.505
Costo financiero	20	39.478	14.552	54.030
Beneficios pagados		(237.332)	-	(237.332)
Ganancia actuarial	12 (b)	7.896	(108.280)	(100.384)
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2016		562.370	174.453	736.823
Costo laboral por servicios actuales		104.930	33.929	138.859
Costo financiero	20	33.323	10.960	44.283
Pérdida actuarial	12 (b)	1.164	13.793	14.957
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017	US\$	701.787	233.135	934.922

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Empleados activos con tiempo de servicio comprendido entre 10 y 20 años	US\$ 349.937	316.159
Empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años	351.850	246.211
	US\$ <u>701.787</u>	<u>562.370</u>

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales del año fueron:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	3,91%	6,01%
Tasa de crecimiento de salario	1,50%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tabla de rotación	11,80%	11,80%
Vida laboral promedio remanente	8,11	8,11
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes incluidos a continuación:

	<u>2017</u>		<u>2016</u>	
	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>	<u>Aumento</u>	<u>Disminución</u>
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	54.554	(50.433)	76.840	(68.237)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	<u>55.944</u>	<u>(52.155)</u>	<u>78.819</u>	<u>(70.435)</u>

(14) Provisiones

El movimiento de las provisiones es como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio del año	US\$ 1.208.875	402.585
Dotaciones hechas durante el período	1.027.810	1.121.881
Utilizaciones	(939.820)	(315.591)
Saldo al final del año	<u>US\$ 1.296.865</u>	<u>1.208.875</u>

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía estableció una provisión por rebates de US\$364.395 (US\$277.591 en el 2016), montos que han sido estimados de acuerdo con las políticas comerciales. En el año 2017 la Compañía constituyó una provisión por devoluciones de ventas de US\$665.605 (US\$662.229 en 2016) en base a la información histórica de devoluciones de los últimos tres años.

La Compañía mantiene un proceso de impugnación debido a un acta administrativa emitida por la Corporación Aduanera Ecuatoriana por pagos pendientes originados en cambios de partidas arancelarias de premezclas de la división química, el monto impugnado es de US\$52.244; al cierre del año 2017 (y 2016) el proceso se encuentra en llamamiento para autos de sentencia. A criterio de los asesores legales, la Compañía podría obtener un resultado desfavorable, por lo que la administración ha considerado provisionar dicho monto.

(Continúa)

Como consecuencia de los cambios en la estructura organizacional del Grupo, al 31 de diciembre de 2016 la Compañía mantiene una provisión de US\$30.000, importe utilizado en 2017.

Las provisiones arriba indicadas constituyen la mejor estimación de la Administración, a cada fecha del estado de situación financiera, del pasivo adicional a incurrir por los asuntos antes indicados.

(15) Capital y Reservas

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$0,40 cada una. El detalle de las acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2017 (y 2016) es 5.996.768.

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos, el 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido entre los accionistas, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones o para absorber pérdidas.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos [véanse nota 3(h)].

Dividendos Pagados

En Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada en mayo 11 de 2017, se decidió la distribución y pago de dividendos en efectivo por US\$1.300.000

(16) Gastos por Naturaleza

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

			Año terminado el 31 de diciembre del	
	Nota		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costo de inventarios vendidos, valor neto realizable y bajas de inventario	9	US\$	32.412.469	29.733.710
Gastos de personal	17		6.851.483	7.131.948
Publicidad y promociones			2.868.655	2.806.082
Servicios de terceros			2.012.159	1.323.458
Transporte y logística			1.264.252	1.161.351
Depreciación y amortización	10		171.411	118.797
Gestión de viaje y atenciones			766.944	811.364
Mantenimiento y reparaciones			310.764	321.490
Gastos por seguros			94.810	107.635
Impuestos y contribuciones			130.664	19.989
Arrendamiento de inmuebles			30.973	40.149
Estimación para deterioro de los deudores comerciales	6		19.379	-
Otros gastos			531.756	903.110
		US\$	<u>47.465.719</u>	<u>44.479.083</u>

(17) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

			Año terminado el 31 de diciembre del	
	Nota		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Sueldos		US\$	4.061.457	4.011.365
Aportes a la seguridad social			532.679	540.614
Participación utilidades	13		767.081	575.981
Beneficios sociales			827.616	812.175
Indemnizaciones laborales			281.237	699.556
Seguros			151.045	161.988
Otros beneficios			192.860	252.749
Capacitación			37.508	77.520
		US\$	<u>6.851.483</u>	<u>7.131.948</u>

De acuerdo con las leyes laborales de la República del Ecuador, la Compañía está obligada a distribuir entre sus empleados el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades de la siguiente manera:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Total ingresos	US\$	51.987.789	47.896.656
Total costos, gastos y egresos		<u>(46.873.911)</u>	<u>(44.056.785)</u>
Base para el cálculo de participación de los empleados en las utilidades		5.113.878	3.839.871
		<u>15%</u>	<u>15%</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	<u>767.081</u>	<u>575.981</u>

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía posee 111 (117 en el 2016) trabajadores en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de comercialización, mercadeo y administración.

(18) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
Nota		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Compras de inventario			
Productos terminados	US\$	<u>30.479.494</u>	<u>25.615.386</u>
Gastos de operación			
Servicios de sistemas y comunicación	US\$	<u>586.803</u>	<u>261.979</u>
Costos financieros:			
Intereses pagados	20 US\$	<u>115.168</u>	<u>85.495</u>

La Compañía importa de las relacionadas del Grupo Merck productos terminados y materias primas para la fabricación de medicamentos de uso humano. Dichas importaciones son canceladas de contado a través de Merck Financial Services y posteriormente la Compañía debe cancelar a ésta última. Adicionalmente, la casa matriz carga a la Compañía los gastos de licencias, comunicaciones, uso y acceso al sistema corporativo SAP.

Un detalle es como sigue:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>País</u>		<u>2017</u>	<u>2016</u>
<u>Otras Cuentas por Cobrar</u>					
Merck Santé S. A. S.	8	Colombia	US\$	<u>472.000</u>	<u>-</u>
<u>Acreeedores Comerciales</u>					
Merck Financial Services	11	Alemania	US\$	<u>852.590</u>	<u>1.409.480</u>

(b) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales y planes de beneficios definidos se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Sueldos	US\$	342.742	141.397
Beneficios a empleados		<u>164.961</u>	<u>163.969</u>
	US\$	<u>507.703</u>	<u>305.366</u>

(19) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>
División Farmacéutica	US\$	49.869.183	45.091.370
División Química		<u>2.118.606</u>	<u>2.805.286</u>
	US\$	<u>51.987.789</u>	<u>47.896.656</u>

Los precios de los medicamentos de uso y consumo humano se encuentran regulados, de conformidad con lo establecido en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 del 22 de diciembre de 2006, en el que se publicó la "Ley Orgánica de Salud". El referido suplemento establece la obligación a la autoridad sanitaria nacional (Ministerio de Salud Pública) la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano.

Mediante decreto No. 400, publicado en el segundo suplemento del Registro Oficial 299 del 29 de julio de 2014, se deroga el Decreto Ejecutivo No. 777 antes referido y se emite un nuevo Reglamento para la fijación de precios de medicamentos de uso y consumo humano dentro del territorio ecuatoriano.

Del total de ventas de la división farmacéutica el 100% corresponden a productos importados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las ventas de químicos incluye la comercialización de reactivos de laboratorio, productos para todas las fases de manufactura de medicamentos, ingredientes activos para decoración y cosméticos, y otros.

Tanto en la división farmacéutica como en la división química existe una dependencia importante con los distribuidores. La división farmacéutica depende de cinco distribuidores principales a nivel nacional. A fin de minimizar este riesgo la Compañía promociona sus productos tanto en cadenas de farmacias, farmacias independientes y el sector público. La división química tiene un distribuidor principal y dos distribuidores secundarios; para tener un mejor control de las operaciones del cliente principal, se firmó un contrato de distribución exclusiva con el mismo.

(20) Costos Financieros

Los costos financieros se componen de lo siguiente:

			Año terminado el 31 de diciembre del	
	<u>Nota</u>		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costo financiero de planes de beneficios definidos	13	US\$	44.283	54.030
Gasto interés	18		115.168	85.495
Gastos bancarios			12.863	13.348
		US\$	<u>172.314</u>	<u>152.873</u>

(21) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito varios contratos de arrendamiento operativos de oficinas, bodegas y otros bienes, con plazos entre 2 y 4 años. Al 31 de diciembre de 2017, los gastos por conceptos de arrendamientos operativos ascendieron a US\$30.973 (US\$39.973 en el año 2016).

El detalle de pagos futuros de arriendos operativos es el siguiente:

	<u>US\$</u>
2018	31.902
2019	33.497
2020	35.172
2021	36.931
	<u>137.502</u>

(22) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 21 de febrero de 2018 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2017, fecha del estado de situación financiera pero antes del 21 de febrero de 2018, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.