

Merck C.A.
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

(Montos expresados en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Merck C. A. ("la Compañía"), es una sociedad anónima constituida en la ciudad de Quito el 22 de mayo de 1969 bajo el nombre de Merck Ecuador; mediante escritura pública del 5 de abril del 2002 modificó su denominación a Merck C. A.. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Av. Amazonas N4545 y Pereira, Edificio Centro Financiero.

La Compañía es una subsidiaria de Merck KGaA., cuya matriz final es E. Merck KG, ambas compañías registradas en Alemania. Como parte del Grupo Merck, el cual se dedica a la actividad farmacéutica y química, la principal actividad de la Compañía consiste en la distribución en el mercado ecuatoriano de los productos farmacéuticos fabricados por el Grupo Merck y la comercialización de químicos; por consiguiente, una porción importante de sus operaciones las realiza con empresas del Grupo Merck sobre la base de acuerdos entre las partes, según políticas y procedimientos de la casa matriz.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 19 de marzo de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas y del directorio de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los ítems de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres en estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros se describe en la nota 14 - medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio.

(e) Cambios en Política de Contabilidad y en Clasificación

Cambio de Política Contable

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 3 a todos períodos presentados en los estados financieros de los cuales éstas notas son parte integral.

Planes de Beneficios Definidos Post-Empleo

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos, se reconozcan en otros resultados integrales. También en 2013 la Compañía decidió reconocer el saneamiento del descuento relacionado a dichas obligaciones en los costos financieros. Previamente la Compañía reconocía la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales en los resultados y el saneamiento del descuento en gastos por beneficios de empleados.

Cambios en Clasificación

A los fines de una mejor presentación de los elementos del estado del estado de resultados y otros resultados integrales, la Compañía realizó la reclasificación del gasto de venta de: muestras médicas y bajas de inventarios al costo de ventas.

Los cambios antes indicados no tuvieron efecto alguno en el estado de situación financiera o el estado de flujos de efectivo. Los efectos en el estado de resultados y otros resultados integrales son como sigue:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

		Año terminado el 31 de diciembre del 2012			
		Efectos			
		Previamente informado	cambios en presentación	política de contabilidad	Restablecido
Costo de ventas	US\$	(25.966.091)	(477.342)	-	(26.443.433)
Gastos de venta	US\$	(12.650.038)	514.683	(18.303)	(12.153.658)
Gastos de administración	US\$	(3.276.645)	14.265	(6.992)	(3.269.372)
Costos financieros	US\$	(216.421)	(51.606)	-	(268.027)
Gasto por impuesto a la renta	US\$	(843.668)	-	5.565	(838.103)
Utilidad neta del período	US\$	2.031.068	-	(19.730)	2.011.338
Otros resultados integrales -					
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - Ganancia actuarial por planes de beneficios definidos		-	-	25.295	25.295
Impuesto a la renta relacionado		-	-	(5.565)	(5.565)
		-	-	19.730	19.730
Resultado integral del período	US\$	2.031.068	-	-	2.031.068

El impacto por el cambio en la política contable por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 es como sigue:

		Año terminado el 31 de diciembre de 2013	
Gastos de ventas	US\$	51.079	
Gastos de administración		19.514	
Costo Financiero		59.008	
Gasto de impuesto a la renta		(28.512)	
Disminución en la utilidad neta del período		101.089	
Otros resultados integrales -			
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - Ganancia actuarial por planes de beneficios definidos		(129.601)	
Impuesto a la renta relacionado		28.512	
		(101.089)	
Efecto sobre el resultado integral del año	US\$	-	

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias, son la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros, se reconocen inicialmente a la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o cuando éstas han expirado.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de los saldos del efectivo mantenido en cuentas corrientes bancarias, que es pagadero a la vista y es usado por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitida por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico. El costo de los inventarios incluye todos los costos incurridos en su adquisición, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(e) Propiedad, Equipo y Mobiliario

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, equipo y mobiliario son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad, planta y equipo al 1 de enero del 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

La propiedad, equipo y mobiliario se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera confiable.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, es capitalizado como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, equipo y mobiliario poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, equipo y mobiliario son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedades, equipos y mobiliario son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, equipo y mobiliario se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo u otro monto que se sustituya por el costo, menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Los elementos de propiedad, equipo y mobiliario se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso; en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles y valor residual estimadas para el período actual y comparativo son los siguientes:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Vida Útil</u>	<u>Valor residual</u>
Edificios	40 años	20%
Muebles y Enseres	10 años	-
Equipos de oficina	10 años	-
Vehículos	5 años	-
Equipos de Computación	<u>3 años</u>	<u>-</u>

La Administración no ha considerado necesario establecer un valor residual para los bienes distintos de los edificios, debido a que no espera recuperar valor alguno al final de su vida útil.

(f) Intangibles

Dentro de este grupo consta principalmente el rubro del proyecto SAP, relacionado con la estandarización de los procesos del negocio y sistemas de información. El desembolso capitalizado incluye todos los gastos directamente atribuibles al proyecto y se presenta neto de la amortización acumulada y pérdidas por deterioro.

Los desembolsos posteriores son capitalizados solamente si aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo relacionado a dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en que se encuentren disponibles para su uso. La vida útil estimada para el periodo en curso y comparativo es de seis años.

(g) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

Otros arrendamientos son arrendamientos operacionales y no son reconocidos en el estado de situación financiera. La Compañía ha revisado sus contratos y concluido que todos sus arrendamientos son operacionales. Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el periodo de arrendamiento.

(i) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un importe adeudado a la Compañía en términos que esta no consideraría en otras circunstancias, indicadores de que un deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo separados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel individual. El modelo de pérdidas utilizado para la cartera por cobrar a personas naturales y empresas, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener en el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(j) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconoce en resultados como gastos de beneficios a los empleados y costo financiero respectivamente.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar el monto del beneficio como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a las establecidas en el Código Laboral Ecuatoriano y bonos por desempeño.

(k) Provisiones

Las obligaciones asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(l) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios, Costos y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos (farmacéuticos y químicos) en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

Los precios para los productos farmacéuticos son regulados por el Ministerio de Salud Pública del Ecuador y los precios de los productos químicos son determinados por la oferta y demanda del mercado.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Costos y Gastos

El costo de los inventarios es reconocido en resultados en el periodo en el cual el ingreso asociado con su venta es reconocido. El monto de cualquier reducción del inventario a su valor neto de realización es reconocido en resultados en el periodo que la reducción ocurre.

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(m) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos, cargos bancarios y el saneamiento del descuento de las obligaciones por beneficios definidos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera son presentadas compensando los montos correspondientes como ingresos o costos financieros dependiendo de si los movimientos en moneda extranjera están en una posición de ganancia o pérdida neta.

(n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos financieros y los importes usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias, cuando son revertidas de acuerdo con la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales puedan ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha de reporte y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Normas Nuevas y Revisadas Emitidas pero Aún no Efectivas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero de 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero de 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero de 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero de 2014
NIIF 9 (2009, 2010 y 2013)	Instrumentos financieros	-

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

(a) NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

Las enmiendas a la NIC 32 clarifican los criterios de compensación explicando cuándo una entidad tiene actualmente un derecho legalmente exigible de compensar y cuándo la liquidación bruta es equivalente a la liquidación neta. Estas enmiendas son efectivas para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2014, con adopción temprana permitida. No se espera que las enmiendas a la NIC 32 tengan un impacto importante en los estados financieros de la Compañía.

(b) NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009), NIF 9 Instrumentos Financieros (2010) y NIIF 9 Instrumentos Financieros (2013) – (juntas, NIIF 9)

La NIIF 9 (2009) adiciona requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 (2010) introduce cambios con relación a los pasivos financieros. La NIIF 9 (2013) adiciona requerimientos para la contabilidad de coberturas. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros.

Los requisitos de la NIIF 9 (2009) representan un cambio significativo respecto a los existentes en la NIC 39 sobre los activos financieros. La NIIF 9 (2009) contiene dos categorías principales de medición para los activos financieros: costo amortizado y valor razonable. Un activo financiero se mide al costo amortizado si se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos con el fin de obtener flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del activo dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal y los intereses sobre el principal pendiente. Todos los demás activos financieros se valoran por su valor razonable. La NIIF 9 (2009) elimina las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar existentes en la NIC 39.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La NIIF 9 (2010) adiciona un requisito en relación con los pasivos financieros designados a valor razonable, para presentar los cambios en el valor razonable que sean atribuibles al riesgo de crédito del pasivo en otros resultados integrales, en vez de en resultados. La NIIF 9 (2013) adiciona requisitos para la contabilidad de coberturas que alinean a ésta más estrechamente con la administración de riesgos.

La fecha de adopción obligatoria de la NIIF 9 no ha sido especificada, pero se determinará cuando se finalicen las fases aún pendientes. Sin embargo, su adopción temprana es permitida. La Administración de la Compañía ha iniciado el proceso de evaluar los potenciales efectos de esta norma; sin embargo, no se anticipa que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo; y el valor en libros las cuentas por cobrar a largo plazo se aproximan a su valor razonable debido a, que están sujetas a tasa de interés que se aproximan a la tasa de mercado para créditos de similar características y riesgo.

(b) Pasivos Financieros no Derivados

El valor razonable, que se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgo Financiero

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración hace seguimiento al cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

A continuación se detallan los principales riesgos a los cuales está expuesta la Compañía:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para cuentas por pagar a compañías relacionadas y acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. La Compañía por lo general no entra en préstamos con terceros, sino que se financia a través de Merck Financial Services (una entidad del Grupo Merck).

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Valor contable	Vencimientos contractuales	6 meses o menos
31 de diciembre del 2013:				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	1.135.600	1.135.600	1.135.600
Impuesto a la renta por pagar		206.621	206.621	206.621
	US\$	<u>1.342.221</u>	<u>1.342.221</u>	<u>1.342.221</u>
31 de diciembre del 2012:				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	4.731.158	4.820.253	4.820.253
Impuesto a la renta por pagar		272.375	272.375	272.375
	US\$	<u>5.003.533</u>	<u>5.092.628</u>	<u>5.092.628</u>

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esta moneda. Las operaciones con compañías relacionadas domiciliadas en Europa se realizan en dólares a un tipo de cambio (Euro - Dólares) preestablecido por la Casa Matriz. Las operaciones con terceros en monedas distintas al dólar son mínimas, por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante. El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos en moneda extranjera es la siguiente:

		Valores en euros	
		31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acreeedores comerciales	US\$	113.684	6.623
Exposición neta del estado de situación financiera	US\$	<u>113.684</u>	<u>6.623</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las siguientes tasas de cambio significativas del US dólar con relación al Euro se aplicaron durante el ejercicio:

Tasa de cambio promedio		Cambio al contado a la fecha del informe	
31 de diciembre del		31 de diciembre del	
2013	2012	2013	2012
0,77	0,77	0,76	0,76

Riesgo de Tasas de Interés

La Compañía se financia a través de Merck Financial Services, una entidad del Grupo Merck, a una tasa de interés y plazo preestablecidos, adicionalmente, la tasa de interés se basa en la tasa LIBOR, que es significativamente menor a las tasas del mercado ecuatoriano. Al 31 de diciembre de 2013 la Compañía no ha requerido ningún financiamiento y registra un excedente de US\$1.351.892 con Merck Financial Services (financiamiento de US\$3.748.730 en 2012). Un cambio de +/- 100 puntos en la tasa LIBOR no tendría un impacto relevante en los flujos de efectivo futuros o desempeño de la Compañía.

A la fecha del estado de situación financiera, el perfil de las tasas de interés de los activos y pasivos financieros que devengan interés es como sigue:

		Valor registrado	
		31 de diciembre del	
		2013	2012
Activos financieros a:			
tasa variable	US\$	1.351.892	-
tasa fija		543.892	489.705
Pasivos financieros a tasa			
de interés variable:	US\$	-	3.748.730

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

		Valor en libros	
		2013	2012
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$	1.363.294	1.654.810
Deudores comerciales y otras			
cuentas por cobrar		11.232.029	9.516.709
Cuentas por cobrar - no corrientes		348.447	317.169
	US\$	12.943.770	11.488.688

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos principalmente a distribuidores localizados en todo el Ecuador; consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes.

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente individualmente en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer las condiciones estándares de pago y entrega del bien. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y, adicionalmente, referencias bancarias; además se establecen límites de crédito para cada cliente. La Compañía mantiene garantías con sus principales distribuidores o clientes comerciales. Existe un comité de crédito que se reúne mensualmente para evaluar la cartera de cada cliente y tomar las decisiones correspondientes.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor que representa su mejor estimado de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. La estimación considera la pérdida específica que se determina con base a una evaluación de los mismos.

Aproximadamente un 58% de las ventas de la Compañía están concentradas en 6 clientes principales que registran US\$ 5.940.638 del saldo de deudores comerciales al 31 de diciembre del 2013 (US\$5.833.445 en el 2012 y que representan el 61% de la cartera de la Compañía).

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2013	2012
Vigentes y no deteriorados	US\$	7.768.092	7.646.097
De 1 a 30 días		1.722.802	1.586.167
De 31 a 60 días		28.816	79.962
De 60 días a 150 días		95.605	4.541
Más de 150 días		54.782	27.213
Total	US\$	9.670.097	9.343.980

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El movimiento de la estimación por deterioro con respecto a los deudores comerciales fue el siguiente:

		Año terminado el	
		31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo al inicio del año	US\$	47.020	48.601
Pérdida reconocida por deterioro		48.505	47.020
Utilizaciones		<u>(47.020)</u>	<u>(48.601)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>48.505</u>	<u>47.020</u>

La Compañía cree que los montos en mora por más de treinta días son recuperables sobre la base del comportamiento de pago histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

Otras Cuentas por Cobrar

El principal componente de las otras cuentas por cobrar lo constituye el saldo por cobrar a Merck Financial Services por los pagos anticipados para la compra de inventarios y préstamos y anticipos a funcionarios y empleados, que representan US\$1.931.165 (US\$497.741 correspondiente a préstamos y anticipos a funcionarios y empleados en el año 2012) del saldo de otras cuentas por cobrar, las mismas que no se encuentran en mora.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo en caja y bancos US\$1.363.294 al 31 de diciembre del 2013 (US\$1.654.810 en el año 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo en bancos es mantenido substancialmente con bancos e instituciones financieras, que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según la agencia calificadora BankWatchRatings.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total pasivos	US\$	3.225.537	7.493.984
Menos efectivo y equivalentes de efectivo		<u>1.363.294</u>	<u>1.654.810</u>
Deuda neta		<u>1.862.243</u>	<u>5.839.174</u>
 Total patrimonio	 US\$	 <u>16.019.725</u>	 <u>14.231.568</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>0,12</u>	<u>0,41</u>

(7) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Un resumen de los saldos de efectivo y equivalentes de efectivo es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Efectivo en caja	US\$	10.117	14.464
Depósitos en bancos		<u>1.353.177</u>	<u>1.640.346</u>
	US\$	<u>1.363.294</u>	<u>1.654.810</u>

(8) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Deudores comerciales:	<u>Nota</u>		
Locales	US\$	9.670.097	9.343.980
Menos estimación para deterioro		<u>48.505</u>	<u>47.020</u>
		9.621.592	9.296.960
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	19	1.351.892	-
Funcionarios y empleados		579.273	497.741
Instituciones gubernamentales		10.931	12.648
Anticipos dados a proveedores		583	2.009
Otros		<u>16.205</u>	<u>24.520</u>
		<u>1.958.884</u>	<u>536.918</u>
	US\$	<u>11.580.476</u>	<u>9.833.878</u>
Corriente		11.232.029	9.516.709
No corriente		<u>348.447</u>	<u>317.169</u>
	US\$	<u>11.580.476</u>	<u>9.833.878</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 6.

(9) Inventarios

El detalle de inventarios es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Productos listos para la venta	US\$	3.955.185	7.302.553
Materias primas		217.471	265.273
Materiales de empaque y suministros		235.498	324.458
En tránsito		<u>372.993</u>	<u>212.949</u>
	US\$	<u>4.781.147</u>	<u>8.105.233</u>

En el 2013, las materias primas, productos listos para la venta y materiales de empaque y suministros reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$25.479.083 (US\$25.963.084 en el 2012).

La Compañía de acuerdo a la Ley Orgánica de la Salud debe reponer los medicamentos caducados, por lo cual se realiza periódicamente revisiones del valor neto realizable de los productos; el inventario caducado y en mal estado es dado de baja mediante actas notarizadas.

Al 31 de diciembre de 2013 la disminución del inventario de productos listos para la venta y materias primas a su valor neto de realización ascendió a US\$56.243 (US\$79.157 al 31 de diciembre de 2012). La disminución en el 2013 por US\$22.914 (incremento en 2012 por US\$3.007) está incluido en el costo de ventas. Adicionalmente, en 2013 la Compañía procedió a dar de baja inventarios caducados y en mal estado por US\$ 509.733 (US\$477.342 en el 2012).

(Continúa)

Merck C.A.
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

(Montos expresados en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Propiedad, Equipo y Mobiliario

El movimiento de propiedad, equipo y mobiliario es el siguiente:

		Edificaciones y mejoras	Mobiliario y equipos	Vehículos	Total
Costo:					
Saldos al 1 de enero del 2012	US\$	923.902	885.276	274.134	2.083.312
Adiciones		-	50.552		50.552
Ventas		-	(66.914)		(66.914)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	923.902	868.914	274.134	2.066.950
Saldos al 1 de enero del 2013	US\$	923.902	868.914	274.134	2.066.950
Adiciones		10.000	78.236		88.236
Ventas		-	(45.381)	(196.755)	(242.136)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	US\$	933.902	901.769	77.379	1.913.050
Depreciación acumulada:					
Saldos al 1 de enero del 2012	US\$	141.085	639.311	93.815	874.211
Adiciones		12.184	100.809	54.827	167.820
Ventas		-	(65.812)		(65.812)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	153.269	674.308	148.642	976.219
Saldos al 1 de enero del 2013	US\$	153.269	674.308	148.642	976.219
Adiciones		12.196	92.895	34.692	139.783
Ventas			(39.204)	(129.651)	(168.855)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	US\$	165.465	727.999	53.683	947.147
Valor neto en libros neto:					
al 31 de diciembre del 2012	US\$	770.633	194.606	125.492	1.090.731
al 31 de diciembre del 2013	US\$	768.437	173.770	23.696	965.903

(Continúa)

Merck C.A.
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

(Montos expresados en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(11) Intangibles

El movimiento de los intangibles es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo al inicio del año, neto de amortización acumulada	US\$	877.904	1.238.819
Mas adiciones		-	19.331
Menos gasto de amortización del año		<u>(405.083)</u>	<u>(380.246)</u>
Saldo al final del año, neto de amortización acumulada	US\$	<u><u>472.821</u></u>	<u><u>877.904</u></u>

(12) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un resumen de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acreedores comerciales:			
Locales	US\$	885.639	774.591
Del exterior		<u>122.073</u>	<u>59.483</u>
		<u><u>1.007.712</u></u>	<u><u>834.074</u></u>
Otras cuentas por pagar:			
Partes relacionadas	19	-	3.748.730
Servicio de Rentas Internas		125.729	148.118
Otras		<u>2.158</u>	<u>236</u>
		<u><u>127.887</u></u>	<u><u>3.897.084</u></u>
	US\$	<u><u>1.135.600</u></u>	<u><u>4.731.158</u></u>

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y liquidez relacionado con acreedores comerciales se revela en la nota 6.

(13) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>restablecido</u>
Impuesto a la renta corriente estimado	US\$	644.859	744.289
Impuesto a la renta diferido		52.863	93.814
	US\$	<u>697.722</u>	<u>838.103</u>

(b) Impuesto a la Renta Reconocido en Otros Resultados Integrales

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>restablecido</u>
Ganancia actuarial por planes de beneficios definidos, antes de impuesto a la renta	US\$	129.601	25.295
Gasto de impuesto a la renta		(28.512)	(5.565)
	US\$	<u>101.089</u>	<u>19.730</u>

(c) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es 22% en el 2013 (23% en el 2012). La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta a la utilidad antes de impuesto a la renta:

	2013		2012 restablecido	
	%	US\$	%	US\$
Ganancia antes de impuesto a la renta		<u>2.384.790</u>		<u>2.849.441</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	22,00%	524.654	23,00%	655.371
Mas (menos):				
Gastos no deducibles	7,26%	173.068	6,93%	197.553
Deducciones adicionales				(15.074)
Efecto del cambio de la tasa impositiva sobre el impuesto diferido	-	-	0,01%	253
	<u>29,26%</u>	<u>697.722</u>	<u>29,93%</u>	<u>838.103</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Impuesto a la Renta por Pagar

El impuesto a la renta por pagar corriente de US\$ 206.621 al 31 de diciembre de 2013 (US\$272,375 en 2012) se presenta neto de los anticipos y retenciones de impuesto a la renta en la fuente por US\$ 438.238 (US\$471.914 en 2012).

(e) Movimiento de Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

		Saldo neto al 1 de enero de 2013	2013		Saldo neto al 31 de diciembre de 2013
			Reconocido en		
			Resultados	Otros resultados integrales	
Beneficios de empleados - No corrientes	US\$	126.291	(14.701)	(28.512)	83.078
Inventarios		110.457	(98.084)	-	12.373
Costo amortizado de los préstamos a empleados		11.696	(161)	-	11.535
Estimación para deterioro de valor de los deudores comerciales		3.590	13.771	-	17.361
Activo Intangible		(59.913)	51.923	-	(7.990)
Propiedad, equipo y mobiliario		(29.125)	(5.611)	-	(34.736)
	US\$	<u>162.996</u>	<u>(52.863)</u>	<u>(28.512)</u>	<u>81.621</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$				<u>124.347</u>
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$				<u>(42.726)</u>
		Saldo neto al 1 de enero de 2012	2012		Saldo neto al 31 de diciembre de 2012
			Reconocido en		
			Resultados	Otros resultados integrales	
Beneficios de empleados	US\$	128.329	(128.329)	-	-
Beneficios de empleados - No corrientes		127.517	4.339	(5.565)	126.291
Inventarios		130.544	(20.088)	-	110.456
Costo amortizado de los préstamos a empleados		12.261	(565)	-	11.696
Estimación para deterioro de valor de los deudores comerciales		5.872	(2.282)	-	3.590
Activo Intangible		(111.206)	51.294	-	(59.912)
Propiedad, equipo y mobiliario		(30.942)	1.817	-	(29.125)
	US\$	<u>262.375</u>	<u>(93.814)</u>	<u>(5.565)</u>	<u>162.996</u>
Impuesto a la renta diferido activo	US\$				<u>252.033</u>
Impuesto a la renta diferido pasivo	US\$				<u>(89.037)</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Mediante Decreto Ejecutivo No. 1180 de la Presidencia de la República, publicado en el Registro Oficial No. 727 del 19 de junio de 2012, se suprimió la disposición expresa del Reglamento para la Aplicación a la Ley de Régimen Tributario Interno que trataba de la no deducibilidad del gasto de depreciación correspondiente a la revaluación de la propiedad, planta y equipo. La Administración de la Compañía, con base en su evaluación de las disposiciones de la Ley de Régimen Tributario Interno, decidió mantener el pasivo por impuesto diferido por US\$34.737 al 31 de diciembre de 2013 (US\$29.125 en 2012), relacionado con la diferencia temporaria asimilable a este concepto, la cual surgió al optar por el valor razonable determinado por un perito independiente como costo atribuido para ciertas partidas de propiedades y equipos al adoptar las NIIF. A la fecha de emisión de los estados financieros de los cuales estas notas forman parte integral, la autoridad tributaria no ha emitido un pronunciamiento acerca de la interpretación y alcance de esta disposición; por consiguiente, su interpretación podría ser diferente.

(f) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre del 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con Resolución del SRI No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e Informe de precios de transferencia.

En cumplimiento con esta disposición la Compañía ha presentado a las autoridades tributarias estudios de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con vinculados económicos, los que no han determinado ajustes por este concepto. A la fecha de este informe, el estudio de precios de transferencia por el año 2013 se encuentra en proceso; sin embargo, la administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

(g) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2013, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(14) Beneficios a los Empleados

El detalle de beneficios a los empleados es el siguiente:

		2013	2012
Beneficios sociales	US\$	348.753	641.623
Participación de los empleados en las utilidades		420.845	507.306
Instituto Ecuatoriano de Seguridad - IESS		99.102	127.551
Sueldos por pagar		-	57.765
Provisiones para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio		962.372	1.072.875
	US\$	1.831.072	2.407.120
 Pasivo corriente	 US\$	 868.700	 1.334.245
Pasivo no corriente		962.372	1.072.875
	US\$	1.831.072	2.407.120

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnizaciones por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2011	US\$ 735.661	202.640	938.301
Costo laboral por servicios actuales	67.039	41.224	108.263
Costo financiero	40.461	11.145	51.606
Ganancia actuarial	(1.947)	(23.348)	(25.295)
	<u>105.553</u>	<u>29.021</u>	<u>134.574</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2012	841.214	231.661	1.072.875
Costo laboral por servicios actuales	154.035	42.362	196.397
Costo financiero	46.267	12.741	59.008
Ganancia actuarial	(42.966)	(86.635)	(129.601)
Efecto por reducciones y liquidaciones anticipadas	(236.307)	-	(236.307)
	<u>(78.971)</u>	<u>(31.532)</u>	<u>(110.503)</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2013	US\$ 762.243	200.129	962.372

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Valor actual de las reservas matemáticas actuariales:		
Empleados activos con tiempo de servicio servicio mayor a 25 años	US\$ 67.654	60.959
Empleados activos con tiempo de servicio comprendido entre 10 y 20 años	387.487	452.753
Empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años	307.102	327.502
	<u>US\$ 762.243</u>	<u>841.214</u>

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales del año fueron:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Tasa de descuento	5,50%	5,50%
Tasa de crecimiento de salario	2,40%	2,40%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,00%
Tabla de rotación	4,90%	4,90%
Vida Laboral Promedio Remanente	8,9	8,9
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes incluidos a continuación:

	2013	
	Aumento	Disminución
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	93.100	(82.517)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	95.603	(85.257)

(15) Provisiones

El movimiento de las provisiones es como sigue:

		2013	2012
Saldo al inicio del año	US\$	83.331	76.245
Dotaciones hechas durante el periodo		-	7.086
Utilizaciones		(31.087)	-
Saldo al final del año	US\$	52.244	83.331

La Compañía mantiene un proceso de impugnación debido a una resolución emitida por la Corporación Aduanera Ecuatoriana por pagos pendientes originados en cambios de partidas arancelarias de premezclas de la división química. El proceso se encuentra en etapa de prueba.

Las provisiones arriba indicadas constituyen la mejor estimación de la Administración, a cada fecha del estado de situación financiera, del pasivo adicional a incurrir por los asuntos antes indicados.

(16) Capital y Reservas

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$0.40 cada una. El detalle de las acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acciones autorizadas	5.996.796	5.996.796
Acciones suscritas y pagadas	<u>5.996.796</u>	<u>5.996.796</u>

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos, el 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido entre los accionistas, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones o para absorber pérdidas.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos [véanse notas 2 (e) y 3(j)].

(17) Gastos por Naturaleza

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Costo de producto terminado	US\$	23.556.316	23.718.797
Costo de la materia prima		994.334	1.065.019
Costo de conversión		906.219	1.182.275
Baja de inventarios		509.734	477.342
Gastos de personal		6.881.494	6.759.502
Publicidad y promociones		3.356.698	3.456.938
Servicios de terceros		1.283.420	1.295.594
Transporte y logística		1.138.619	1.162.440
Depreciación y amortización		549.981	548.888
Gastion de viaje y atenciones		556.299	510.367
Mantenimiento y reparaciones		434.635	425.676
Gastos por seguros		205.297	237.752
Impuestos y contribuciones		24.154	189.136
Arrendamiento de inmuebles		58.300	59.652
Estimación para deterioro de los deudores comerciales		48.505	47.020
Otros gastos		739.464	730.065
	US\$	<u>41.243.469</u>	<u>41.866.463</u>

(18) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>restrablecido</u>
Sueldos y salarios	US\$	4.642.444	4.373.708
Aportes a la seguridad social		836.185	903.821
Participación utilidades		420.845	507.306
Beneficios sociales		438.545	377.749
Indemnizaciones laborales		202.752	216.767
Seguros		162.154	178.500
Otros beneficios		140.768	140.385
Capacitación		37.801	61.266
	US\$	<u>6.881.494</u>	<u>6.759.502</u>

De acuerdo con las leyes laborales de la República del Ecuador, la Compañía está obligada a distribuir entre sus empleados el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los empleados en las utilidades de la siguiente manera:

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total ingresos	US\$	43.857.775	44.975.908
Total costos, gastos y egresos		<u>(41.052.141)</u>	<u>(41.593.868)</u>
Base para el cálculo de participación de los empleados en las utilidades		2.805.634	3.382.040
		<u>15%</u>	<u>15%</u>
Participación de los empleados en las utilidades	US\$	<u>420.846</u>	<u>507.306</u>

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la Compañía posee 123 y 131 trabajadores, respectivamente en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de comercialización, mercadeo y administración.

(19) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
Nota		<u>2013</u>	<u>2012</u>
	US\$	<u>-</u>	<u>(3.500.000)</u>
Préstamos pagados	12		
Compras de inventario			
Productos terminados		US\$ 21.179.736	23.680.310
Materias primas		118.503	187.076
		<u>US\$ 21.298.239</u>	<u>23.867.386</u>
Gastos de operación			
Servicios de sistemas y comunicación		US\$ 460.037	409.865
Costos financieros:			
Intereses pagados	12	US\$ 89.095	160.555

La Compañía importa de las compañías el Grupo Merck productos terminados y materias primas para la fabricación de medicamentos de uso humano; así como inventario disponible para la venta. Dichas importaciones son canceladas de contado a través de Merck Financial Services y posteriormente la Compañía debe cancelar a Merck Financial Services. Adicionalmente la Casa Matriz carga a la Compañía los gastos de licencias, comunicaciones, uso y acceso al sistema corporativo SAP.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es como sigue:

	<u>País</u>		<u>2013</u>	<u>2012</u>
<u>Otras cuentas por cobrar</u>				
Merck Financial Services	Alemania	US\$	1.351.892	-
<u>Otras cuentas por pagar</u>				
Merck Financial Services	Alemania		-	3.748.730
		US\$	<u>1.351.892</u>	<u>3.748.730</u>

(b) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Durante los años 2013 y 2012, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Sueldos	US\$	1.190.438	621.393
Beneficios corto y largo plazo		<u>494.703</u>	<u>616.691</u>
	US\$	<u>1.685.141</u>	<u>1.238.084</u>

(20) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Ingresos por División Farmacéutica	US\$	40.611.001	41.270.365
Ingresos por División Química		<u>3.246.774</u>	<u>3.705.543</u>
	US\$	<u>43.857.775</u>	<u>44.975.908</u>

Los precios de los medicamentos de uso y consumo humano se encuentran regulados, de conformidad con lo establecido en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 del 22 de diciembre de 2006, en el que se publicó la "Ley Orgánica de Salud". El referido suplemento establece la obligación a la autoridad sanitaria nacional (Ministerio de Salud Pública) la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano.

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Adicionalmente, de acuerdo con lo establecido en la Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos Genéricos de Uso Humano, R. O. No. 59 del 17 de abril del 2000; y en el Reglamento general aprobado según decreto ejecutivo 777 del 16 de mayo de 2011 y su publicación en el Registro Oficial. No. 460 del 1 de junio del 2011, del Instructivo para Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos, Resolución 003-2011 del 30 de agosto de 2011 y la Resolución No. 005-2011 del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano del 27 de octubre de 2011, el Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano, es el responsable de verificar que los márgenes de ganancias obtenidos no excedan del 20%; así como también se encarga de la aprobación del precio máximo de venta para un nuevo producto o extensión de línea en el mercado. Este último, es determinado en función de los costos y gastos del producto, sin considerar los gastos de publicidad y promoción más un porcentaje de margen.

Como consecuencia de lo antes mencionado, los precios de los productos farmacéuticos que comercializa la Compañía tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos terminados se incrementen como consecuencia de la variación del precio internacional de las medicinas.

Al momento un nuevo proyecto de ley de regulación de precios está siendo discutido por el Ministerio de salud Pública y Ministerio de Industrias.

Del total de ventas de la división farmacéutica el 92% corresponden a productos importados y el 8% a productos de fabricación local con la empresa FARMACID, con la que se mantiene un contrato de manufactura

Las ventas de químicos incluye la comercialización de reactivos de laboratorio, productos para todas las fases de manufactura de medicamentos, ingredientes activos para decoración y cosméticos, y otros.

Tanto en la división farmacéutica como en la división química existe una dependencia importante con los distribuidores. La división farmacéutica depende de seis distribuidores principales a nivel nacional. A fin de minimizar este riesgo la Compañía promociona sus productos tanto en cadenas de farmacias, farmacias independientes y el sector público. La división química tiene un distribuidor principal y dos distribuidores secundarios; para tener un mejor control de las operaciones del cliente principal, se firmó un contrato de distribución exclusiva con el mismo.

(21) Costos Financieros

Los costos financieros se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Intereses sobre préstamos	US\$	108.696	192.210
Costo financiero de planes de beneficios definidos	14	59.008	51.606
Gastos bancarios		22.435	24.210
	US\$	<u>190.139</u>	<u>268.027</u>

(Continúa)

Merck C. A.
(Una subsidiaria de Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(22) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito varios contratos de arrendamiento operativos de oficinas, bodegas y otros bienes, con plazos entre 2 y 4 años. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012, los gastos por conceptos de arrendamientos operativos ascendieron a US\$58.300 y US\$59.652 respectivamente.

El detalle de pagos futuros de arriendos operativos es el siguiente:

	<u>US\$</u>
2014	66.150
2015	69.458
2016	72.930
2017	<u>76.577</u>
	<u>285.115</u>

(23) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 19 de marzo de 2014 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 19 de marzo de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.

PATRICIA CABRERA

ROBERTO CEBREROS