

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2012

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Merck C. A. ("la Compañía"), es una sociedad anónima constituida en la ciudad de Quito el 22 de mayo de 1969 bajo el nombre de Merck Ecuador; mediante escritura pública del 5 de abril del 2002 modificó su denominación a Merck C. A.. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Av. Amazonas N4545 y Pereira, Edificio Centro Financiero.

La Compañía es una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA, cuya matriz final es E. Merck KG, ambas compañías registradas en Alemania. Como parte del Grupo Merck, el cual se dedica a la actividad farmacéutica y química, la principal actividad de la Compañía consiste en la distribución en el mercado ecuatoriano de los productos farmacéuticos fabricados por el Grupo Merck y la comercialización de químicos; por consiguiente, una porción importante de sus operaciones las realiza con empresas del Grupo Merck sobre la base de acuerdos entre las partes, según políticas y procedimientos de la casa matriz.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 11 de abril de 2013 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas y del directorio de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En particular, la información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres en estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros se describe en la nota 15 - medición de las obligaciones para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias, son la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar en la fecha en la cual se originan. Los otros activos financieros, se reconocen inicialmente a la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía tiene los siguientes activos financieros no derivados: préstamos y partidas por cobrar.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

ii. Efectivo

El efectivo se compone de los saldos del efectivo mantenido en cuentas corrientes bancarias, que es pagadero a la vista y es usado por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en la cual se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la cual la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del documento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de los préstamos con compañías relacionadas y cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitida por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico. El costo de los inventarios incluye todos los costos incurridos en su adquisición, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

En el caso de los inventarios producidos y de los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(e) Propiedad, Equipo y Mobiliario

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, equipo y mobiliario son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad, planta y equipo al 1 de enero del 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

La propiedad, equipo y mobiliario se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera confiable.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente: (i) el costo de los materiales y la mano de obra directa; (ii) cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto; (iii) cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de desmantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y (iv) los costos por préstamos capitalizados.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, es capitalizado como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, equipo y mobiliario poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, equipo y mobiliario son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Costos Posteros

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedades, equipos y mobiliario son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, equipo y mobiliario se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo u otro monto que se sustituya por el costo, menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente. Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Los elementos de propiedad, equipo y mobiliario se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso; en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles y valor residual estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Vida Útil</u>	<u>Valor residual</u>
Edificios	40 años	20%
Muebles y Enseres	10 años	-
Equipos de oficina	10 años	-
Vehículos	5 años	-
Equipos de Computación	<u>3 años</u>	<u>-</u>

La Administración no ha considerado necesario establecer un valor residual para los bienes distintos de los edificios, debido a que no espera recuperar valor alguno al final de su vida útil.

(f) Intangibles

Dentro de este grupo consta principalmente el rubro del proyecto SAP, relacionado con la estandarización de los procesos del negocio y sistemas de información. El desembolso capitalizado incluye todos los gastos directamente atribuibles al proyecto y se presenta neto de la amortización acumulada y pérdidas por deterioro.

Los desembolsos posteriores son capitalizados solamente si aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo relacionado a dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(Continúa)

**Merck C. A.**  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en que se encuentran disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso y comparativo es de seis años.

(g) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

Otros arrendamientos son arrendamientos operacionales y no son reconocidos en el estado de situación financiera. La Compañía ha revisado sus contratos y concluido que todos sus arrendamientos son operacionales. Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen en el estado de resultados integrales bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(i) Deterioro

i. Activos Financieros

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un importe adeudado a la Compañía en términos que esta no consideraría en otras circunstancias, indicadores de que un deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel individual. El modelo de pérdidas utilizado para la cartera por cobrar a personas naturales y empresas, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener en el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(i) Beneficios de Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La obligación de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos en resultados y todos los gastos relacionados con los planes de beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Cuando tengan lugar mejoras en los beneficios del plan, la porción del beneficio mejorado que tiene relación con servicios pasados será reconocida en resultados usando el método lineal en el período promedio restante para que los empleados tengan derecho adquirido a tales beneficios. En la medida en la cual los empleados tengan derecho adquirido a tales beneficios de forma inmediata el gasto será reconocido inmediatamente en resultados. Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, la Compañía procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos, estas ganancias o pérdidas comprenderán cualquier cambio que pudiera resultar en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos, cualquier ganancia o pérdida actuarial y el costo de servicios pasados que no hubiera sido previamente reconocido.

Otros Beneficios a Largo Plazo – Desahucio

La obligación de la Compañía relacionada con los beneficios a los empleados a largo plazo, diferentes a planes de pensiones, está definida en el Código de Trabajo Ecuatoriano, el que establece que cuando la relación laboral termine por desahucio solicitado por el empleador o el trabajador (renuncia voluntaria presentada ante autoridad del trabajo), el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base al número de años de servicio. Esta obligación se determina por el monto del beneficio futuro que los empleados han recibido a cambio de sus servicios en el período actual y períodos pasados; la que se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial se reconoce en resultados en el período en que se origina.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar el monto del beneficio como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a las establecidas en el Código Laboral Ecuatoriano y bonos por desempeño.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(k) Provisiones

Las obligaciones asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(1) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios, Costos y Gastos

Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos (farmacéuticos y químicos) en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes.

Los precios para los productos farmacéuticos son regulados por el Ministerio de Salud Pública del Ecuador y los precios de los productos químicos son determinados por la oferta y demanda del mercado.

Costos y Gastos

El costo de los inventarios es reconocido en resultados en el periodo en el cual el ingreso asociado con su venta es reconocido. El monto de cualquier reducción del inventario a su valor neto de realización es reconocido en resultados en el periodo que la reducción ocurre.

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(m) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos y cargos bancarios. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera son presentadas compensando los montos correspondientes como ingresos o costos financieros dependiendo de si los movimientos en moneda extranjera están en una posición de ganancia o pérdida neta.

(n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i) Impuesto Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii) Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos financieros y los importes usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias, cuando son revertidas de acuerdo con la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales puedan ser utilizadas. El activo por impuesto diferido es revisado en cada fecha de reporte y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii) Exposición Tributaria

Al determinar el monto de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el periodo en el cual se determinen.

(4) Normas Nuevas y Revisadas Emitidas pero Aún no Efectivas

Las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) e Interpretaciones del Comité (CINIIF) nuevas y revisadas han sido emitidas con fecha de aplicación para periodos anuales que comiencen después del 1 de enero del 2012 y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIC 1 (enmienda)	Presentación de partidas de otros ingresos Integrales	1 de julio del 2012
NIIF 7 (enmienda)	Revelación - Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero del 2013
NIIF 10	Estados financieros consolidados	1 de enero del 2013
NIIF 11	Acuerdos conjuntos	1 de enero del 2013
NIIF 12	Información a revelar sobre participaciones en otras entidades	1 de enero del 2013
NIIF 13	Medición del valor razonable	1 de enero del 2013
NIC 19	Beneficios a los empleados	1 de enero del 2013
NIC 27 (2011)	Estados financieros separados	1 de enero del 2013
NIC 28 (2011)	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	1 de enero del 2013
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero del 2014
NIIF 9 (2009 y 2010)	Instrumentos financieros	1 de enero del 2015

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009 y 2010)

La NIIF 9 (2009) introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. Según lo previsto en la NIIF 9 (2009), los activos financieros son clasificados y medidos sobre la base del modelo del negocio en el cual son mantenidos y las características de sus flujos de caja contractuales. La NIIF 9 (2010) introduce adiciones con relación a los pasivos financieros. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar nuevos requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros y contabilidad de coberturas.

La NIIF 9 (2009 y 2010) es efectiva para periodos anuales que inicien en o después del 1 de enero del 2015, con adopción temprana permitida. No se espera que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

(b) NIIF 13 Medición al Valor Razonable (2011)

La NIIF 13 proporciona una fuente única de guías sobre cómo el valor razonable es medido, y reemplaza las guías de medición del valor razonable que actualmente se encuentran dispersas en varias NIIF. Con excepciones limitadas, la NIIF 13 será aplicada cuando la medición o revelación del valor razonable es requerido o permitido por otras NIIF. Se estima que esta norma no tendrá un impacto material sobre los estados financieros de la Compañía. La NIIF 13 es efectiva para periodos anuales que inician en o después del 1 de enero del 2013, con adopción temprana permitida.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) NIC 19 Beneficios a Empleados (2011)

NIC 19 (2011) cambia la definición de beneficios de empleados a corto plazo y otros beneficios de empleados a largo plazo, para clarificar la distinción entre los dos. Para los planes de beneficios definidos, la enmienda que impacta a la Compañía es la eliminación de la elección de la política contable para el reconocimiento de las ganancias o pérdidas actuariales, dado que la Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales y la NIC 19 (2011) requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La NIC 19 (2011) es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero del 2013, con adopción temprana permitida.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determine los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo; y el valor en libros las cuentas por cobrar a largo plazo se aproximan a su valor razonable debido a, que están sujetas a tasa de interés que se aproximan a la tasa de mercado para créditos de similar características y riesgo.

(b) Pasivos Financieros no Derivados

El valor razonable, que se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados por préstamos se aproximan a su valor razonable con base a que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado, para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgo Financiero

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración hace seguimiento al cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

A continuación se detallan los principales riesgos a los cuales está expuesta la Compañía:

- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para cuentas por pagar a compañías relacionadas y cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. La Compañía por lo general no entra en préstamos con terceros, sino que se financia a través de Merck Financial Services (una entidad del Grupo Merck). Al 31 de diciembre de 2012 el pasivo con compañías relacionadas representa el 75% (77% en 2011) del total de los otros pasivos de la Compañía.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseida por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>Valor contable</u>	<u>Vencimientos contractuales</u>	<u>6 meses o menos</u>
31 de diciembre del 2012:				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	4.731.158	4.731.158	4.731.158
Impuesto a la renta por pagar		272.375	272.376	272.375
	US\$	<u>5.003.533</u>	<u>5.003.533</u>	<u>5.003.533</u>
31 de diciembre del 2011:				
Préstamos con compañías relacionadas	US\$	3.250.000	3.442.210	3.442.210
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		4.310.739	4.310.739	4.310.739
Impuesto a la renta por pagar		295.298	295.298	295.298
	US\$	<u>7.856.037</u>	<u>8.048.247</u>	<u>8.048.247</u>

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i) Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esta moneda. Las operaciones con compañías relacionadas domiciliadas en Europa se realizan en dólares a un tipo de cambio (Euro - Dólares) preestablecido por la Casa Matriz. Las operaciones con terceros en monedas distintas al dólar son mínimas, por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante. El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos en moneda extranjera es la siguiente:

		<u>Valores en euros</u>	
		<u>31 de diciembre del</u>	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>6.623</u>	<u>56.438</u>
Exposición neta del estado de situación financiera	US\$	<u>6.623</u>	<u>56.438</u>

Las siguientes tasas de cambio significativas del US dólar con relación al Euro se aplicaron durante el ejercicio:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Tasa de cambio promedio		Cambio al contado a la fecha del informe	
31 de diciembre del		31 de diciembre del	
2012	2011	2012	2011
0.77	0.72	0.76	0.76

**Riesgo de Tasas de Interés**

Todos los pasivos financieros que mantiene la Compañía han sido establecidos con Merck Financial Services, una entidad del Grupo Merck, a una tasa de interés y plazo preestablecidos, adicionalmente, la tasa de interés se basa en la tasa LIBOR, que es significativamente menor a las tasas del mercado ecuatoriano.

A la fecha del estado de situación financiera, el perfil de las tasas de interés de los activos y pasivos financieros que devengan interés es como sigue:

		Valor registrado	
		31 de diciembre del	
		2012	2011
Activos financieros a tasa de interés fija:	US\$	489.705	461.426
Pasivos financieros a tasa de interés variable:	US\$	-	3.250.000

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no entra en transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Compañía.

**Riesgo de Crédito**

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

**Exposición al Riesgo de Crédito**

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Valor en libros	
		2012	2011
Efectivo en caja y bancos	US\$	1.654.810	1.784.127
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		9.516.709	9.960.038
Cuentas por cobrar - no corrientes		317.169	317.751
	US\$	11.488.688	12.061.916

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus productos principalmente a distribuidores localizados en todo el Ecuador; consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes.

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente individualmente en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer las condiciones estándares de pago y entrega del bien. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles, y, adicionalmente, referencias bancarias; además se establecen límites de crédito para cada cliente. La Compañía mantiene garantías con sus principales distribuidores o clientes comerciales. Existe un comité de crédito que se reúne mensualmente para evaluar la cartera de cada cliente y tomar las decisiones correspondientes.

La Compañía establece una estimación para deterioro de valor que representa su mejor estimado de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. La estimación considera la pérdida específica que se determina con base a una evaluación de los mismos.

Aproximadamente un 55% de las ventas de la Compañía están concentradas en 6 clientes principales que registran US\$5,833,445 del saldo de deudores comerciales al 31 de diciembre del 2012 (US\$5.038.422 en el 2011 y que representan el 52% de las ventas de la Compañía).

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2012	2011
Vigentes y no deteriorados	US\$	7.646.097	7.337.516
De 1 a 30 días		1.586.167	1.790.970
De 31 a 60 días		79.962	512.990
De 60 días a 150 días		4.541	32.345
Más de 150 días		27.213	11.751
Total	US\$	9.343.980	9.685.572

El movimiento de la estimación por deterioro con respecto a los deudores comerciales fue el siguiente:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2012	2011
Saldo al inicio del año	US\$	48.601	53.413
Pérdida reconocida por deterioro		47.020	57.652
Utilizaciones		(48.601)	(62.464)
Saldo al final del año	US\$	47.020	48.601

La Compañía cree que los montos en mora por más de treinta días son recuperables sobre la base del comportamiento de pago histórico y los análisis del riesgo de crédito de los clientes.

Otras Cuentas por Cobrar

El principal componente de las otras cuentas por cobrar lo constituye préstamos y anticipos a funcionarios y empleados por US\$497,741 (US\$461.426 en el año 2011), las mismas que no se encuentran en mora.

Efectivo en Caja y Bancos

La Compañía mantenía efectivo en caja y bancos por US\$1.654.810 al 31 de diciembre del 2012 (US\$1.784.127 en el año 2011), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo en bancos es mantenido substancialmente con bancos e instituciones financieras, que están calificadas entre el rango AAA- y AAA, según la agencia calificadora BankWatchRatings.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2012	2011
Total pasivos	US\$	7.493.984	10.127.026
Menos efectivo en caja y bancos		1.654.810	1.784.127
Deuda neta		5.839.174	8.342.899
Patrimonio, neto	US\$	14.231.568	12.200.500
Índice deuda-patrimonio ajustado		0,41	0,68

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) Efectivo en Caja y Bancos

Los saldos que se muestran en el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2012 y 2011, como efectivo en caja y bancos se componen de lo siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Efectivo en caja	US\$	14.464	13.660
Depósitos en bancos		1.640.346	1.770.467
	US\$	<u>1.654.810</u>	<u>1.784.127</u>

(8) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2012, y 2011 es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
<b>Deudores comerciales:</b>			
Locales	US\$	9.343.980	9.685.572
Menos estimación para deterioro		47.020	48.601
		<u>9.296.960</u>	<u>9.636.971</u>
<b>Otras cuentas por cobrar:</b>			
Funcionarios y empleados		497.741	461.426
Instituciones gubernamentales		12.648	48.801
Anticipos dados a proveedores		2.009	46.128
Otros		24.520	84.463
		<u>536.918</u>	<u>640.818</u>
Total partidas por cobrar	US\$	<u>9.833.878</u>	<u>10.277.789</u>
<b>Corriente</b>			
Corriente		9.516.709	9.960.038
No corriente		317.169	317.751
	US\$	<u>9.833.878</u>	<u>10.277.789</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 6.

(9) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2012 y 2011, es el siguiente:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Productos listos para la venta	US\$	7.302.553	6.291.283
Materias primas		265.273	232.977
Materiales de empaque y suministros		324.458	381.108
En tránsito		<u>212.949</u>	<u>649.947</u>
	US\$	<u>8.105.233</u>	<u>7.555.315</u>

En el 2012, las materias primas, productos listos para la venta y materiales de empaque y suministros reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$25,966,091 (US\$31,406,748 en el 2011).

La Compañía de acuerdo a la Ley Orgánica de la Salud debe reponer los medicamentos caducados, por lo cual se realiza periódicamente revisiones del valor neto realizable de los productos; el inventario caducado y en mal estado es dado de baja mediante actas notarizadas.

Al 31 de diciembre de 2012 la reducción del inventario de productos listos para la venta y materias primas a su valor neto de realización ascendió a US\$705.305 (US\$832.441 el 31 de diciembre de 2011). La disminución en el 2012 por US\$127,136 (incremento de 2011 por US\$374.895) está incluido en el costo de ventas. Adicionalmente, en 2012 la Compañía procedió a dar de baja inventarios caducados y en mal estado por US\$477.341 (US\$479.350 en el 2011).

(Continúa)

Merck C.A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos expresados en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Propiedad, Equipo y Mobiliario

El detalle de propiedad, equipo y mobiliario al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

Costo:		Edificaciones y mejoras	Mobiliario y equipos	Vehículos	Total
Saldos al 1 de enero del 2011	US\$	923.902	840.195	244.509	2.008.606
Adiciones		-	148.945	29.625	178.570
Ventas		-	(103.864)	-	(103.864)
Saldos al 31 de diciembre del 2011	US\$	<u>923.902</u>	<u>885.276</u>	<u>274.134</u>	<u>2.083.312</u>
Saldos al 1 de enero del 2012	US\$	923.902	885.276	274.134	2.083.312
Adiciones		-	50.552	-	50.552
Ventas		-	(66.914)	-	(66.914)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	<u>923.902</u>	<u>868.914</u>	<u>274.134</u>	<u>2.066.950</u>
<b>Depreciación acumulada:</b>					
Saldos al 1 de enero del 2011	US\$	122.663	552.446	105.265	780.374
Adiciones		18.422	111.347	49.890	179.659
Ventas		-	(85.822)	-	(85.822)
Saldos al 31 de diciembre del 2011	US\$	<u>141.085</u>	<u>577.971</u>	<u>155.155</u>	<u>874.211</u>
Saldos al 1 de enero del 2012	US\$	141.085	577.971	155.155	874.211
Adiciones		12.164	100.809	54.827	167.820
Ventas		-	(65.812)	-	(65.812)
Saldos al 31 de diciembre del 2012	US\$	<u>153.269</u>	<u>612.968</u>	<u>209.982</u>	<u>976.219</u>
<b>Valor neto en libros neto:</b>					
al 31 de diciembre del 2011	US\$	<u>782.817</u>	<u>307.305</u>	<u>118.979</u>	<u>1.209.101</u>
al 31 de diciembre del 2012	US\$	<u>770.633</u>	<u>255.948</u>	<u>64.152</u>	<u>1.090.733</u>

Merck C.A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos expresados en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(11) Intangibles

El siguiente es el movimiento de los intangibles por los años terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo al inicio del año, neto de amortización acumulada	US\$ 1.238.819	1.445.044
Mas adiciones	19.331	135.637
Menos gasto de amortización del año	<u>(380.246)</u>	<u>(341.862)</u>
Saldo al final del año, neto de amortización acumulada	<u>US\$ 877.904</u>	<u>1.238.819</u>

(12) Préstamos con compañías relacionadas

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos con compañías relacionadas que devengan intereses, los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez (véase nota 6).

Un resumen de los préstamos con compañías relacionadas al 31 de diciembre de 2011, todos con vencimiento en el corto plazo, es el siguiente:

	<u>2011</u>
Pasivo corriente:	
Préstamos sin garantía	US\$ <u>3.250.000</u>

Términos de la deuda

	Tasa de interés <u>nominal</u>	Valor nominal en US\$ 31 de diciembre <u>del 2011</u>
Préstamos:		
Merck Financial Services	2,18%	1.250.000
Merck Financial Services	1,40%	1.000.000
Merck Financial Services	2,20%	<u>1.000.000</u>
		<u>3.250.000</u>

(13) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

El detalle de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2012 y 2011, es el siguiente:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
<b>Cuentas por pagar comerciales:</b>			
Locales	US\$	774.591	1.076.718
Del exterior		59.483	138.941
		<u>834.074</u>	<u>1.215.659</u>
<b>Otras cuentas por pagar:</b>			
Compañías relacionadas	20	3.748.730	2.812.561
Servicio de Rentas Internas		148.118	260.700
Otras		236	21.819
		<u>3.897.084</u>	<u>3.095.080</u>
	US\$	<u>4.731.158</u>	<u>4.310.739</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales se revela en la nota 6.

(14) Impuesto a la Renta

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta consiste de:

		<u>Año terminado el</u> <u>31 de diciembre del</u>	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Impuesto a la renta corriente estimado	US\$	744.289	812.613
Impuesto a la renta diferido		99.379	(125.806)
	US\$	<u>843.668</u>	<u>686.807</u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es 23% en el 2012 (24% en el 2011). La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	661.189	671.862
Más (menos):			
Gastos no deducibles		197.553	30.777
Deducciones adicionales		(15.074)	(15.832)
	US\$	<u>843.668</u>	<u>686.807</u>

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

Impuesto a la Renta por Pagar

El impuesto a la renta por pagar corriente de US\$272,375 al 31 de diciembre de 2012 (US\$295,298 en 2011) se presenta neto de los anticipos y retenciones de impuesto a la renta en la fuente por US\$471,914 (US\$517,315 en 2011).

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son atribuibles a lo siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
<b>Activos por impuesto diferido:</b>			
Estimación para deterioro de valor de los deudores comerciales	US\$	3.590	5.872
Costo amortizado de los préstamos a empleados		11.696	12.261
Inventarios		110.456	130.544
Beneficios de empleados		-	128.329
Beneficios de empleados - no corrientes		126.291	127.517
		<u>252.033</u>	<u>404.523</u>
<b>Pasivos por impuesto diferido:</b>			
Propiedad, equipo y mobiliario		(29.125)	(30.942)
Activos intangibles		(59.912)	(111.206)
		<u>(89.037)</u>	<u>(142.148)</u>
	US\$	<u>162.996</u>	<u>262.375</u>

El movimiento de las diferencias temporales durante los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 fue reconocido resultados y es el siguiente:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Activos intangibles	US\$	51.294	46.306
Beneficios de empleados		(128.329)	34.756
Inventarios		(20.088)	29.434
Deudores comerciales		(2.282)	6.702
Beneficios de empleados - no corrientes		(1.226)	5.174
Propiedad, equipo y mobiliario		1.817	1.853
Otras cuentas por cobrar		(565)	1.581
	US\$	<u>(99.379)</u>	<u>125.806</u>

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(Continúa)

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. Adicionalmente, durante el año 2008, la normativa fue modificada mediante Resolución No. NAC-DGER2008-464 del Servicio de Rentas Internas (SRI), publicada el 25 de abril de 2008 en el Registro Oficial No. 324, definiendo que los requisitos para la presentación de información con referencia a dicha normativa tiene relación únicamente para las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$5.000.000.

El 25 de enero de 2013 y vigente desde esta misma fecha, mediante resolución No. NAC-DGERCGC13-00011 la Administración Tributaria modificó la Resolución antes indicada, estableciendo que los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$ 3.000.000, deben presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y aquellos sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$ 6.000.000 deberán presentar Anexo e Informe de precios de transferencia. Esta reforma afecta a la presentación del informe y anexo del ejercicio fiscal 2012.

En cumplimiento con esta disposición la Compañía ha presentado a las autoridades tributarias estudios de precios de transferencia sobre las operaciones realizadas con vinculados económicos del exterior, los que no han determinado ajustes por este concepto. A la fecha de este informe, el estudio de precios de transferencia por el año 2012 se encuentra en proceso; sin embargo, la administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta.

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2010 al 2012, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(15) Beneficios de Empleados

El detalle de beneficios de empleados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, es el siguiente:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2012	2011
Beneficios sociales	US\$	641.623	616.630
Participación de los empleados en las utilidades		607.306	494.016
Instituto Ecuatoriano de Seguridad - IESS		127.551	113.217
Sueldos por pagar		57.765	32.580
Provisiones para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio		1.072.875	938.301
	US\$	2.407.120	2.194.744
Pasivo corriente	US\$	1.334.245	1.256.443
Pasivo no corriente		1.072.875	938.301
	US\$	2.407.120	2.194.744

De acuerdo con las leyes laborales de la República del Ecuador, la Compañía está obligada a distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta (véase nota 19).

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio	Total
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2010	US\$	615.466	170.352	785.818
Costo laboral por servicios actuales		101.096	38.591	140.687
Costo financiero		32.915	9.528	42.444
Ganancia actuarial		(13.817)	(16.831)	(30.648)
Gasto del periodo		120.195	32.268	152.463
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos el 31 de diciembre del 2011		735.661	202.640	938.301
Costo laboral por servicios actuales		67.039	41.224	108.263
Costo financiero		40.461	11.145	51.606
Ganancia actuarial		(1.947)	(23.348)	(25.295)
Gasto del periodo		105.553	29.021	134.574
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2012	US\$	841.214	231.661	1.072.875

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Según se indica en el Código de Trabajo del Ecuador todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal. La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con el plan.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código de Trabajo del Ecuador, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro.

De acuerdo a los estudios actuariales contratados, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

<u>Valor actual de las reservas matemáticas actuariales:</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Empleados activos con tiempo de servicio mayor a 25 años	US\$ 60.959	54.415
Empleados activos con tiempo de servicio comprendido entre 10 y 20 años	452.753	329.459
Empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años	327.503	351.787
	<u>US\$ 841.214</u>	<u>735.661</u>

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales del año fueron:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Tasa de descuento	5,50%	5,50%
Tasa de crecimiento de salario	2,40%	2,40%
Tasa de incremento de pensiones	2,00%	2,00%
Tabla de rotación	4,90%	4,90%
Vida Laboral Promedio Remanente	8,9	9,1
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(16) Provisiones

El siguiente es el movimiento de las provisiones por los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo al inicio del año	US\$	76.245	69.245
Dotaciones hechas durante el período		7.086	7.000
Saldo al final del año	US\$	<u>83.331</u>	<u>76.245</u>

La Compañía mantiene un proceso de impugnación debido a una resolución emitida por la Corporación Aduanera Ecuatoriana por pagos pendientes originados en cambios de partidas arancelarias de premezclas de la división química. El proceso se encuentra en etapa de prueba.

Adicionalmente la Compañía mantiene un juicio laboral originado por la demanda de pago de beneficios laborales en la prestación de servicios. Al momento los jueces competentes han emitido un pronunciamiento desfavorable; sin embargo, la Administración continúa realizando los trámites de apelación al pronunciamiento de los jueces.

Las provisiones arriba indicadas constituyen la mejor estimación de la Administración, a cada fecha del estado de situación financiera, del pasivo adicional a incurrir por los asuntos antes indicados.

(17) Capital y Reservas

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$0.40 cada una. El detalle de las acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Acciones autorizadas	5.996.796	5.996.796
Acciones suscritas y pagadas	<u>5.996.796</u>	<u>5.996.796</u>

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere que las compañías anónimas transfieran a reserva legal, por lo menos, el 10% de la utilidad neta anual, hasta igualar, por lo menos, el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF**

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 de 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido entre los accionistas, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones o para absorber pérdidas.

**Otros Resultados Integrales**

La Compañía no tiene afectación por otros resultados integrales para los años 2012 y 2011.

(18) **Gastos por Naturaleza**

Los gastos por naturaleza se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2012	2011
Costo del inventario vendido	US\$	25.966.091	31.406.748
Gastos de personal		6.830.838	7.005.352
Publicidad y promociones		3.456.938	3.736.547
Servicios de terceros		1.295.594	1.487.996
Transporte y logística		1.162.440	963.862
Depreciación y amortización		648.868	521.520
Gastos de viaje y atenciones		510.367	826.510
Baja de Inventario caducado y en mal estado		477.341	479.350
Mantenimiento y reparaciones		425.676	419.740
Gastos por seguros		237.752	257.499
Impuestos y contribuciones		189.136	487.579
Arrendamiento de Inmuebles		59.652	59.126
Otros gastos		732.061	1.341.440
	US\$	41.892.774	48.973.269

(19) **Gastos de Personal**

Los gastos de personal se detallan a continuación:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el	
		31 de diciembre del	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Sueldos y salarios	US\$	4.373.708	4.364.711
Aportes a la seguridad social		903.821	900.383
Participación utilidades		507.306	494.016
Beneficios sociales		449.085	686.552
Indemnizaciones laborales		216.767	32.288
Seguros		178.500	197.431
Otros beneficios		140.385	275.643
Capacitación		61.266	54.328
	US\$	<u>6.830.838</u>	<u>7.005.352</u>

De acuerdo con las leyes laborales de la República del Ecuador, la Compañía está obligada a distribuir entre sus empleados el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los empleados en las utilidades de la siguiente manera:

		Año terminado el	
		31 de diciembre del	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Total ingresos	US\$	44.975.908	52.034.264
Total costos, gastos y egresos		<u>(41.593.868)</u>	<u>(48.740.824)</u>
Base para el cálculo de participación de los empleados en las utilidades		3.382.040	3.293.440
		<u>15%</u>	<u>15%</u>
Participación de los empleados en las utilidades	US\$	<u>507.306</u>	<u>494.016</u>

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía posee 131 y 139 trabajadores, respectivamente en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de comercialización, mercadeo y administración.

(20) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas es el siguiente:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota		Año terminado el 31 de diciembre del	
			<u>2012</u>	<u>2011</u>
Préstamos recibidos	12	US\$	-	10.000.000
Préstamos pagados	12		(3.500.000)	(9.850.000)
		US\$	<u>(3.500.000)</u>	<u>150.000</u>
Compras de inventario				
Productos terminados		US\$	23.680.310	25.230.289
Materias primas			187.076	357.957
		US\$	<u>23.867.386</u>	<u>25.588.246</u>
Gastos de operación				
Servicios de sistemas y comunicación		US\$	<u>409.865</u>	<u>643.434</u>
Costos financieros:				
Intereses pagados	12	US\$	<u>160.555</u>	<u>229.612</u>

La Compañía importa de las compañías el Grupo Merck productos terminados y materias primas para la fabricación de medicamentos de uso humano; así como inventario disponible para la venta. Dichas importaciones son canceladas de contado a través de Merck Financial Services y posteriormente la Compañía debe cancelar a Merck Financial Services. Adicionalmente la Casa Matriz carga a la Compañía los gastos de licencias, comunicaciones, uso y acceso al sistema corporativo SAP.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es como sigue:

	<u>País</u>		<u>2012</u>	<u>2011</u>
<u>Préstamos</u>				
Merck Financial Services	Alemania	US\$	-	3.250.000
<u>Otras cuentas por pagar</u>				
Merck Financial Services	Alemania		<u>3.748.730</u>	<u>2.812.561</u>
		US\$	<u>3.748.730</u>	<u>6.062.561</u>

(b) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Durante los años 2012 y 2011, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2012	2011
Sueldos	US\$	621.393	550.253
Beneficios corto y largo plazo		616.691	560.191
	US\$	1.238.084	1.110.444

(21) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2012	2011
Ingresos por División Farmacéutica	US\$	41.270.365	48.704.046
Ingresos por División Química		3.705.543	3.330.218
	US\$	44.975.908	52.034.264

Los precios de los medicamentos de uso y consumo humano se encuentran regulados, de conformidad con lo establecido en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 del 22 de diciembre de 2006, en el que se publicó la "Ley Orgánica de Salud". El referido suplemento establece la obligación a la autoridad sanitaria nacional (Ministerio de Salud Pública) la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano.

Adicionalmente, de acuerdo con lo establecido en la Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos Genéricos de Uso Humano, R. O. No. 59 del 17 de abril del 2000; y en el Reglamento general aprobado según decreto ejecutivo 777 del 16 de mayo de 2011 y su publicación en el Registro Oficial. No. 460 del 1 de junio del 2011, del Instructivo para Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos, Resolución 003-2011 del 30 de agosto de 2011 y la Resolución No. 005-2011 del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano del 27 de octubre de 2011, el Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano, es el responsable de verificar que los márgenes de ganancias obtenidos no excedan del 20%; así como también se encarga de la aprobación del precio máximo de venta para un nuevo producto o extensión de línea en el mercado. Este último, es determinado en función de los costos y gastos del producto, sin considerar los gastos de publicidad y promoción más un porcentaje de margen.

Como consecuencia de lo antes mencionado, los precios de los productos farmacéuticos que comercializa la Compañía tienen asignado un precio máximo de venta el cual, eventualmente, expone a la Compañía a la reducción de sus márgenes de ganancia en el caso de que los precios de los productos terminados se incrementen como consecuencia de la variación del precio internacional de las medicinas.

Al momento un nuevo proyecto de ley de regulación de precios está siendo discutido por el Ministerio de salud Pública y Ministerio de Industrias.

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Del total de ventas de la división farmacéutica el 92% corresponden a productos importados y el 8% a productos de fabricación local con la empresa FARMACID, con la que se mantiene un contrato de manufactura

Las ventas de químicos incluye la comercialización de reactivos de laboratorio, productos para todas las fases de manufactura de medicamentos, ingredientes activos para decoración y cosméticos, y otros.

Tanto en la división farmacéutica como en la división química existe una dependencia importante con los distribuidores. La división farmacéutica depende de seis distribuidores principales a nivel nacional. A fin de minimizar este riesgo la Compañía promociona sus productos tanto en cadenas de farmacias, farmacias independientes y el sector público. La división química tiene un distribuidor principal y dos distribuidores secundarios; para tener un mejor control de las operaciones del cliente principal, se firmó un contrato de distribución exclusiva con el mismo.

(22) Costos Financieros

Los costos financieros se componen de lo siguiente:

		<u>Año terminado el</u> <u>31 de diciembre del</u>	
		<u>2012</u>	<u>2011</u>
Gastos bancarios	US\$	24.210	22.342
Intereses sobre préstamos		192.210	229.612
Intereses sobregiros bancarios			21.665
	US\$	<u>216.421</u>	<u>273.619</u>

(23) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito varios contratos de arrendamiento operativos de oficinas, bodegas y otros bienes, con plazos entre 2 y 4 años. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2012 y 2011, los gastos por conceptos de arrendamientos operativos ascendieron a US\$59.652 y US\$59.126 respectivamente.

El detalle de pagos futuros de arriendos operativos es el siguiente:

		<u>US\$</u>
2013	US\$	63.000
2014		66.150
2015		69.458
2016		<u>72.930</u>
	US\$	<u>271.538</u>

(Continúa)

Merck C. A.  
(Una subsidiaria mayormente poseída por Merck KGaA)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(24) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 11 de abril del 2013 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2012, fecha del estado de situación financiera pero antes del 11 de abril del 2013, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.