

## INFORME DEL GERENTE GENERAL

A los Accionistas y Directores  
**SQM ECUADOR S.A.**

En cumplimiento de disposiciones legales vigentes y estatutarias presento a vuestras consideraciones el informe anual sobre las operaciones y resultados de nuestra filial, correspondiente al ejercicio económico del año 2013.

### **1.-) Generalidades del entorno económico y político del ejercicio económico 2013 de la economía ecuatoriana**

El año 2013, el país registró un crecimiento menor a las expectativas, algunas de las razones se debe al estancamiento del precio del petróleo, frenando la liquidez en la economía. Otro factor es la baja inversión privada local y extranjera. Nuestra inflación al cierre de este periodo fue de 2,70%.

El periodo 2013 cerró con cambios en el comercio exterior con las restricciones a las importaciones, mecanismo que utilizó el gobierno para superar la balanza comercial que ha sido afectada por la falta de inversión privada. Para el 2014 se prevé, un crecimiento en la economía con las medidas adoptadas.

### **2.-) Metas y Cumplimiento de Objetivos**

Durante el periodo 2013 SQM Ecuador experimentó un crecimiento de sus ventas centradas principalmente en productos de uso masivo en la Costa Ecuatoriana, logrando mantener la penetración de las marcas de SQM, principalmente el producto Muriato de Potasio, lo que de alguna forma avala la calidad y bondad de los productos Chilenos que se expenden en el mercado ecuatoriano.

### **3.-) Cumplimiento de las resoluciones de Junta General y Directorio**

Las Juntas Generales de Accionistas efectuadas durante el año 2013 tuvieron el carácter de universales y se efectuaron en estricto apego a las normas legales y reglamentarias vigentes.

### **4.-) Aspectos Operacionales**

En este periodo 2013 tuvimos una baja en los niveles de importaciones en granel, esto fue afectado por problemas logísticos externos a la empresa, sin embargo no afectó el

volumen de operaciones e inversión. Los plazos de créditos se mantuvieron aplicando los controles necesarios sobre las LC asignadas.

### **5.-) Análisis de la Situación Financiera**

La situación financiera de la empresa es estable, sana.

Principales activos de la compañía fueron las cuentas por cobrar e inventarios. Las cuentas por cobrar están compuestas, en promedio, por créditos de 60 a 120 días de plazo respaldadas, en su mayoría, con seguros de créditos. No hay juicios en curso ni secuestro de bienes, se registró un siniestro por USD 103.574,77 monto que fue recuperado a través del seguro con un 10% de deducible.

En el año 2013 tuvimos un resultado operacional de MUS\$ 562 y un resultado final del ejercicio 2013 de MUS\$ 169 negativos.

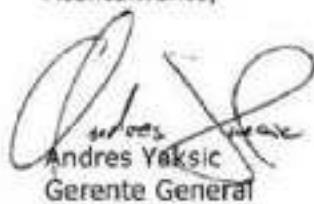
La empresa para este periodo consideró el Impuesto a la Salida de Divisas como un crédito fiscal, aplicando la respuesta a la consulta legal realizada a la Administración Tributaria.

La empresa no ha entregado ningún activo en prenda o garantía de obligaciones con terceros.

### **6.-) Recomendaciones a la Junta General de Accionistas para el periodo 2014**

El 2014 se presenta cambios operativamente, concentrando las negociaciones a distribuidores mayoristas con negociaciones CIF, obteniendo como resultados una optimización y disminución de recursos operativos, se mantiene la política de proteger en su totalidad las cuentas por cobrar con seguros y/o instrumentos similares.

Atentamente,



Andres Yakovic  
Gerente General

Guayaquil, Marzo 28 del 2014