INFORME DEL GERENTE GENERAL

A los Accionistas y Directores
SQM ECUADOR S.A.

En cumplimiento de disposiciones legales vigentes y estatutarias presento a vuestras consideraciones el informe anual sobre las operaciones y resultados de nuestra filial, correspondiente al ejercicio económico del año 2012.

1.-) Generalidades del entorno económico y político del ejercicio económico 2012 de la economía ecuatoriana

El año 2012 estuvo marcado por una fuerte expectativa respecto a los aspectos políticos y económicos del país. Se destaca entre los logros del país la infraestructura vial y la estabilidad económica. Nuestra inflación al cierre de este periodo fue de 4.16%.

El período 2012, se vio afectado con el incremento del % del Impuesto a la Salida de Divisas implementado a finales del periodo anterior, encareciendo los costos en el sector empresarial, a finales de este periodo se modifica el reglamento referente a la utilización de este impuesto como crédito tributario en donde se estipula que a más de compensarlo en 5 años lo que no se compense se puede gestionar la recuperación a través del pago en exceso, medida considerada como un incentivo al sector productivo.

2.-) Metas y Cumplimiento de Objetivos

Durante el periodo 2012 SQM Ecuador experimentó un crecimiento de sus ventas centradas principalmente en productos de uso masivo en la Costa Ecuatoriana, logrando mantener la penetración de las marcas de SQM, principalmente el producto Muriato de Potasio, lo que de alguna forma avala la calidad y bondad de los productos Chilenos que se expenden en el mercado ecuatoriano.

3.-) Cumplimiento de las resoluciones de Junta General y Directorio

Las Juntas Generales de Accionistas efectuadas durante el año 2012 tuvieron el carácter de universales y se efectuaron en estricto apego a las normas legales y reglamentarias vigentes.

4.-) Aspectos Operacionales

En este periodo 2012 tuvimos un incremento en los niveles de importaciones en granel lo cual también generó un mayor volumen de operaciones e inversión. Los plazos de créditos se mantuvieron aplicando los controles necesarios sobre las LC asignadas.

5.-) Análisis de la Situación Financiera

La situación financiera de la empresa es estable, sana.

Principales activos de la compañía fueron las cuentas por cobrar e inventarios. Las cuentas por cobrar están compuestas, en promedio, por créditos de 60 a 120 días de plazo respaldadas, en su mayoría, con seguros de créditos. No hay juicios en curso ni secuestro de bienes, y prácticamente no tuvimos cartera incobrable.

En el año 2012 tuvimos un resultado operacional de MUS$ 734 y un resultado final del ejercicio 2012 de MUS$ 572 negativos.

Cabe indicar que la Perdida del Ejercicio se debe al Impuesto a la Salida de Divisas que este período se vio afectado por el 5% que representó aproximadamente MUS$ 886 en nuestro gasto fiscal. La empresa inició una consulta legal para considerar este impuesto como crédito tributario tomando como base que a pesar que nuestras importaciones no representen materia prima directa si lo son para nuestros clientes finales, es decir es parte del proceso productivo de la economía ecuatoriana. Hasta el cierre del período no obtuvimos la respuesta legal, por lo que estos resultados pueden estar siendo modificados si la Administración Tributaria llegase a considerarlo como crédito.

La empresa no ha entregado ningún activo en prenda o garantía de obligaciones con terceros.

6.-) Recomendaciones a la Junta General de Accionistas para el período 2013

El 2013 se presenta como un año complejo dado que los cambios tributarios realizados a finales de periodo 2012, afectan directamente a la rentabilidad de la empresa. Será necesario y conveniente actuar con la debida cautela, optimizar nuestros recursos y operaciones y mantener protegida la mayor parte de nuestras cuentas por cobrar con seguros y/o instrumentos similares.

Atentamente,

Gerardo Illanes
Gerente General

Guayaquil, Marzo 26 del 2013