

INFORME DEL GERENTE GENERAL



A los Accionistas y Directores
SQM ECUADOR S.A.

En cumplimiento de disposiciones legales vigentes y estatutarias presento a vuestras consideraciones el informe anual sobre las operaciones y resultados de nuestra filial, correspondiente al ejercicio económico del año 2010.

1.-) Generalidades del entorno económico y político del ejercicio económico 2010 de la economía ecuatoriana

El actual esquema de dolarización ha permitido una estabilidad en los principales pilares de la economía, sin embargo el crecimiento interno no ha cumplido con las expectativas puesto que han existido dificultades en la reactivación productiva y un excesivo en el gasto público, a pesar de esto el Ecuador presenta ventajas competitivas puesto que se ha venido estabilizando el ambiente macroeconómico. Nuestra inflación al cierre de este periodo fue de 3.33%.

Para el 2011, El Gobierno tomó medidas como la implementación del Código de la Producción, mecanismo que busca incrementar la inversión privada local y extranjera a través de incentivos tributarios a ciertas industrias y zonas geográficas, promoviendo aún más la estabilidad económica y política indispensable para el país.

2.-) Metas y Cumplimiento de Objetivos

Se cumplió en un 80% las expectativas de ventas a pesar de la contracción que sufrió la economía ecuatoriana e incorporación de productos chinos entre otras. Pese todo se logró mantener la penetración de las marcas de SQM, principalmente con los productos Nitrato de Potasio y Muriato de Potasio, en épocas difíciles lo que de alguna forma avala la calidad y bondad de los productos Chilenos que se expenden en el mercado ecuatoriano

3.-) Cumplimiento de las resoluciones de Junta General y Directorio

Las Juntas Generales de Accionistas efectuadas durante el año 2010 tuvieron el carácter de universales y se efectuaron en estricto apego a las normas legales y reglamentarias vigentes.

4.-) Aspectos Operacionales

En términos generales se mantuvieron niveles de importación también fue necesario mantener los plazos de créditos.

AA
1

5.-) Análisis de la Situación Financiera

La situación financiera de la empresa es estable, sana y buen flujo de caja que permite cumplir con pagos de obligaciones con proveedores nacionales y extranjeros.

Principales activos de la compañía fueron las cuentas por cobrar e inventarios. Las cuentas por cobrar están compuestas, en promedio, por créditos de 60 a 90 días de plazo respaldadas, en su mayoría, con seguros de créditos. No hay juicios en curso ni secuestro de bienes, y prácticamente no tuvimos cartera incobrable.

En el año 2010 tuvimos un resultado operacional de MUS\$ 586 y un resultado final del ejercicio 2010 de MUS\$ 347 y participación trabajadores de MUS\$ 52.

La empresa no ha entregado ningún activo en prenda o garantía de obligaciones con terceros.

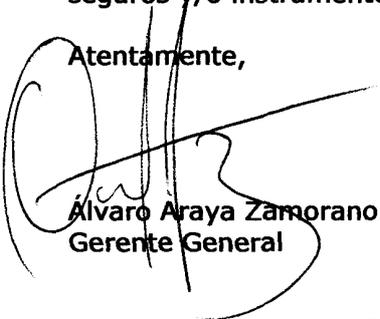
6.-) Propuesta sobre el destino de los resultados

El resultado ejercicio 2010 fue de \$346.398,80, del cual se realizaran las deducciones correspondientes y el resultado neto será destinado a la absorción de perdidas acumuladas de ejercicios anteriores.

7.-) Recomendaciones a la Junta General de Accionistas para el período 2011

El 2011 se presenta como un año complejo dados los cambios tributarios que se proyectan. Será necesario y conveniente actuar con la debida cautela, optimizar nuestros recursos y operaciones y proteger la mayor parte de nuestras cuentas por cobrar con seguros y/o instrumentos similares.

Atentamente,


Alvaro Araya Zamorano
Gerente General



Guayaquil, Marzo 15 del 2011