



IMPORTADORES DE AROS,  
LLANTAS, TUBOS Y BATERIAS

48434

## INFORME DE GERENCIA

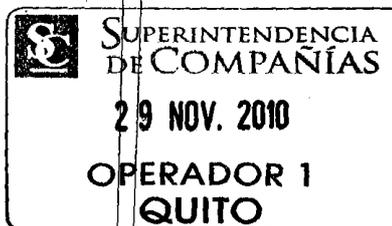
A los señores accionistas de  
**SOUTH MOTORS S.A.**

De mis consideraciones:

Los resultados obtenidos por la empresa durante el ejercicio económico del año 2009 han sido satisfactorios con relación al año 2008, a pesar de las medidas gubernamentales que restringieron las importaciones de los primeros seis meses durante los cuales se implantaron nuevas normas INEN, lo cual atrajo pérdidas por falta de mercadería.

Si bien es cierto las ventas se incrementaron en el segundo semestre, del año 2009, cabe mencionarse que la cartera a recuperar también se incrementó, debido a la difícil situación económica que atraviesa el país y ello ha repercutido en la recuperación de cobros, que cada vez solicitan nuevos plazos de pagos.

La Empresa a través de sus gestiones internacionales ha logrado posicionar en el mercado nuevas marcas de llantas como Tornel de México y Sonar - Nangkan, de Taiwan. Además hemos logrado la distribución de aros en nuevos modelos de D.V.D. y T.F.T de Taiwan



A pesar de esto, hemos podido obtener una utilidad mejor que años anteriores, nuestros productos en el mercado han sido muy cotizados y han permitido al cliente contar con una mejor mixtura de medidas dentro de las marcas de importación Sonar y Tornel.

Debo recalcar que la administración ha venido trabajando normalmente para lograr mantenerse en el nivel de ventas y el desarrollo de los niveles financiero y administrativo.

Es necesario advertir que las medidas económicas que está tomando el gobierno como precautelación a la crisis económica mundial que se avecina ha golpeado la economía de las empresas, ya que debido a las restricciones de las importaciones por nuevas normas de calidad INEN ha ocasionado pérdidas en los primeros meses del año, debido a lo cual se han planificado nuevas acciones con los proveedores del exterior quienes se han mostrado consecuentes con nuestra situación para paliar la crisis.

Es todo cuanto puedo informar de mis labores cumplidas en el ejercicio del año 2009.

Quito 14 de Abril del 2010

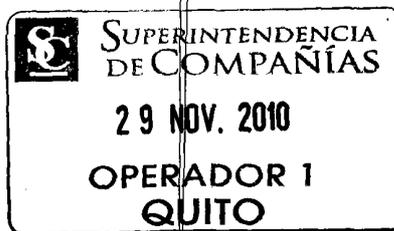
Atentamente. Por.

South Motors S.A.



Braulio Eduardo Carvajal A.

PRESIDENTE EJECUTIVO



## CUADRO COMPARATIVO DE RESULTADOS AÑOS 2008-2009

	2009	2008	VARIACION
VENTAS NETAS	2.995.437	3.483.142	-487.705
COSTO	2.257.241	2.723.687	466.446
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	738.196	759.456	-21.260
GASTOS DE VENTA	242.769	284.443	41.674
GASTOS DE OPERACIÓN	287.835	316.472	28.637
INGRESOS NO OPERATIVOS	6.503	1.172	-5.331
GASTOS NO OPERATIVOS	13.682	-22.781	" 9.099
UTILIDAD	200414	137404	-63.010
15% PARTICIPACION EMPLEADOS	30.062	20.611	-9451
25% IMPUESTO RENTA	42.588	29.198	14.390
10% RESERVA LEGAL	12.776	8760	4.016

Como podemos apreciar en el cuadro anterior el rendimiento obtenido por South Motors S.A. en el año 2009 con respecto al año anterior nos permite conocer que a pesar de las alzas de precios sufridos en los productos que comercializamos en los últimos meses del año 2009 hemos podido alcanzar utilidades superiores al año 2008 y tratar de mantenernos a flote en el mercado.

La economía ha permanecido relativamente estable, desde el segundo semestre del año 2009 ya que las medidas gubernamentales han venido restringiendo el mercado y trayendo con ello graves inconvenientes en la importación de productos.

