



Sociedad Camaronera Cayanas S.A.  
-SOCCASA-

## INFORME DE LA ADMINISTRACION

Luego que en el año 2005 se logro alcanzar la meta de 2'442.365 libras, SOCCASA se propuso llegar a la meta de cosechar para el año 2006 la cantidad de 3'000.000 libras para así poder consolidarse como una empresa rentable y eficiente que logra cumplir metas que al principio parecen desproporcionadas pero luego son factibles de cumplir.

Con el 2006 ya terminado podemos estar conformes con su resultado, ya que pese a que no se alcanzo el libraje prometido llegamos lo suficientemente cerca para estar tranquilos pero no conformes. En el año 2006 se cosecharon 533.386 libras más que en el año 2005 llegando a estar con tan solo 24.000 libras de diferencia de lo proyectado, llegando a un poquito más del 99% en su cumplimiento con 2'975.751 libras cosechadas.

¿Pero como se logro esto?

La diferencia en el año 2005 y el año 2006 si bien es cierto que en el año 2005 se tenia un área de 940 hectáreas de espejo de agua y que para Enero/06 se tenia 1.067 hectáreas de espejo de agua ; y que para Diciembre del mismo año se termino con 1.205 hectáreas de espejo de agua. La camaronera realmente se convirtió más eficiente en todos sus esquemas ya que el área cultivada en todo el año 2005 fue de 2.954,07 hectáreas, y que en el año 2006 esa área aumento a 3.557,34 hectáreas haciendo una camaronera de área parecida entre el año 2005 y 2006 que cosecho 603,27 hectáreas más y haciendo también que cada hectárea que se cosecho aumente de 826,77 libras por hectárea ciclo a 836,51 libras por hectárea ciclo.

En conclusión de las 522.842,19 libras que se cosecharon de más en el año 2006 en comparación con el año 2005, 244.618,41 libras provienen del área previa al año 2005.





Sociedad Camaronera Cayanas S.A.  
-SOCCASA-

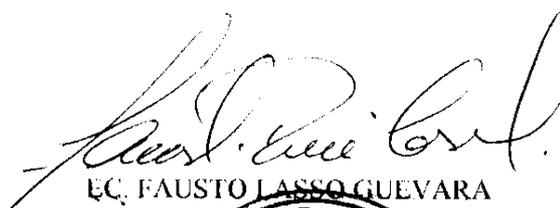
Con todo esto expuesto y con un éxito significativo no sólo en palabras sino en hechos representados en obras físicas y en resultados financieros, SOCCASA se mantiene firme en su misión de ser una empresa solvente y con mayor participación en el tercer mercado más grande del Ecuador.

Para el año 2007 preveemos mejorar orientándonos hacia una nueva organización empresarial y al entrenamiento de personal técnico, a la mejora y a la optimización de nuestra infraestructura ya existente, y al desarrollo y construcción de nuevas áreas de producción controlando y manejando nuestros costos para que nuestras ventas reflejen una utilidad verdadera y deseada.

Nuestra obligación con ustedes señores Accionistas ahora que hemos alcanzado mayores niveles de producción es la de alcanzar una rentabilidad que pueda hacer de SOCCASA no sólo una empresa solvente, autosuficiente y capaz de sobrellevar inversiones propias; sino que hacerla una empresa lucrativa para el beneficio de sus accionistas y de sus trabajadores.

Las utilidades hacen que el trabajador este altamente incentivado que a frente a una demanda de trabajo se mantenga siempre en una mejor disposición y con ganas de superar a la empresa para beneficiarse el mismo con el fruto de su trabajo. Problemas que no sólo se dan en otras camaroneras, sino en el resto del país como robo y quemehimportismo de los trabajadores están totalmente erradicados en nuestra compañía, haciendo de este un lugar agradable para el trabajo de todos en general.

La compañía en todo momento ha cumplido con las normas de propiedad intelectual y derechos de autor, ya que se han observado debidamente las disposiciones legales, uso de marcas y nombres comerciales, siendo pionera con sus propios diseños y sistema de cultivo en lo que a invernaderos y cultivos tradicionales se refiere.

  
EC. FAUSTO LASSO GUEVARA

GERENTE GENERAL

