

SOCCASA S.A.

INFORME GENERAL CONSOLIDADO

- A. REFERENCIAS
ESTADOS FINANCIEROS AL 31-12-02

- B. SITUACIÓN GENERAL

Como se proyectó en el flujo de caja en Febrero 8 del año 2002, SOCCASA ha mantenido su cronograma de siembras y cosechas cumpliendo todos sus pronósticos al pie de la letra sin el más mínimo error. En la Junta de Directorio de Febrero 8/02 se proyectaron ingresos de US\$ 2'360.376,79 equivalentes a 1'388.456,93 libras, y una utilidad de US\$ 563.461,67, mientras que la realidad al 31-12-02 pese a la caída de precios y al riesgo que conlleva este negocio se lograron cosechar 1'371.518 libras con ingresos de US\$ 2'117.705,93, cerrando así un ejercicio financiero con utilidades que abarcan los US\$ 537.863,00; se podría decir que lo proyectado se cumplió y a su vez, sea concluido un buen año.

Hoy por hoy, si vemos a SOCCASA S.A. como una compañía con fines de lucro como todas las empresas privadas deberían ser, SOCCASA S.A. ha tenido su segundo mejor año en todos sus 9 años de existencia. Si la vemos en cuestión de Pasivos desde la ampliación nunca hemos tenido una cartera de pasivos tan baja. En cuestión de Activos nosotros hemos hecho lo posible y lo imposible para que esta empresa sea eficiente, desechando lo inservible y tratando de conseguir la tecnología de punta que nos lleve a una mejor producción.

Como a finales del año 1999, el sector camaronero sigue fuertemente golpeado por problemas económicos, gubernamentales y azotados por el voraz virus de la mancha blanca. Pese a esto hemos tratado de hacerlo todo, manteniendo en todos estos frentes una buena cara, así manteniendo fielmente el compromiso de salvaguardar la producción de cosechas futuras y el pago de proveedores, trabajadores y deudas adquiridas por la empresa.

48365

Como desde el año 2001, SOCCASA S.A. se ha mantenido con ingresos propios autoabasteciéndose en un 100% sin necesidad de requerir a capital o inversión de sus accionistas, es más de los US\$ 2'136.859,89 gastados en el año 2002, esta empresa ha destinado US\$ 957.866,21, al pago de utilidades y deudas contraídas por esta compañía en ejercicios anteriores a esta administración.

En porcentajes, esta empresa ha logrado desviar de sus ingresos totales el 45% para pagos que no tienen influencia alguna en sus costos directos o indirectos de producción, probando así que este negocio aún es altamente rentable y privilegiado en un economía altamente globalizada, ya que inversiones que alcanzan lucros de más del 30% ya son casi inexistentes.

Nuestros problemas de producción han sido sobrellevados por nuestra experiencia adquirida en el campo, nuestra agilidad para prever los problemas y nuestra facilidad de adaptarnos a la sobre vivencia en piscinas, y a la capacidad de siembra que pese a que ha aumentado considerablemente que en el año anterior, nosotros hemos sabido sacar a flote ese fruto cosechando 582.267,62 libras más que el año pasado, mejorando nuestra producción en un 85% sin aumentar nuestro hectareaje de producción el cual si se aumentase, fuera la solución para adquirir mayor liquidez, mayor capacidad de libraje para competir por un mejor precio, crear mayores fuentes de empleo y utilidades para accionistas y trabajadores.

En nuestro sector Arenillas-Puerto Pitahaya no existe una empresa más sólida y lucrativa. Hoy en día trabajan 103 personas afiliadas al IESS, y un promedio de 25 jornales al mes que ayudan con siembras o cosechas de una manera eventual.

Por el año 2002, ha estos trabajadores les corresponde recibir US\$ 80.679,52 de utilidades de este ejercicio, los cuales serán repartidos muy indiferente a los cargos que representan y esto hace que trabajadores de diario que ganaban US\$ 150,00 mensuales como salario mínimo del sector lleguen a recibir hasta US\$ 1.723,85 de utilidades promediando así un ingreso de US\$ 293,65 mensuales, esto hace que el trabajador este altamente incentivado, que frente a una demanda de trabajo se mantenga siempre en su mejor disposición y con ganas de

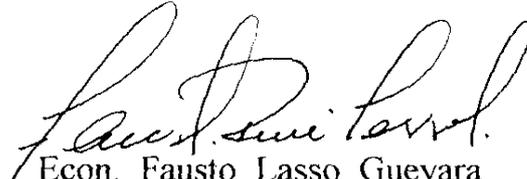
superar a la empresa para beneficiarse el mismo a la larga. Problemas que en otras camaroneras se escucha como robo y queimportismo de los trabajadores están totalmente erradicados de nuestra compañía, haciendo de esta un lugar agradable para el trabajo de todos en general.

Con esta eficiencia adquirida, hemos logrado nuestro cometido de cosechar 3.020,37 hectáreas que equivaldría a 3.21 corridas al año aprovechando cada metro para cultivar camarón y a su vez cerrar el año con casi 940 hectáreas de camarón ya sembrado, cerrando el año son 575 libras por hectárea en toda su extensión y viendo en las puertas del año 2003, la venida de temperaturas más cálidas que nos hagan mejorar nuestro mejor promedio del año anterior.

En cuanto a las ventas de camarón la situación ha sido totalmente diferente a la esperada por esta Gerencia General, pese a que hemos comercializado nuestro camarón con las mayores ventajas y logrando tratos con las empacadoras en las cuales hemos exigido y garantizado el 100% de calidad con cabeza, y los mejores conteos en las tallas de camarón, fue imposible prever una caída tan drástica en los precios de camarón, a la cual no encuentro justificación alguna, ya que no puede ser que pese a que no alcanzamos a cubrir la demanda exterior, exista una inestabilidad de precios que varían por tan solo semanas.

Nuestra obligación con ustedes Señores Accionistas es que ahora que hemos alcanzado mayores niveles de producción, es de devolverles a ustedes la rentabilidad que SOCCASA gozaba en épocas pasadas, haciendo una empresa solvente, autosuficiente y capaz de sobrellevar inversiones propias dentro de esta industria para el bienestar de sus socios.

El año 2002 claramente se puede detallar en los gráficos posteriores.


Econ. Fausto Lasso Guevara
GERENTE GENERAL