

48.358

Quito, 26 de Marzo del 2007

Señores  
**ACCIONISTAS DE TEXLAFAYETTE SA**  
Ciudad.-

Señores Accionistas:

Conforme a lo que establece la Ley de Compañías del Ecuador, me permito poner en conocimiento de ustedes el informe de labores como Gerente General de TEXLAFAYETTE SA para el año 2006.

Respecto al año anterior, la economía Ecuatoriana tuvo en el año 2006 una ligera desaceleración de su ritmo de crecimiento. Así, en el período bajo análisis el producto interno bruto creció en el orden del 4.3%, frente al 4.7% del año 2005. El resultado obtenido estuvo fundamentado en gran medida en el elevado nivel de precios del petróleo vigente en los mercados externos, siendo este rubro el principal componente de la oferta exportable de Ecuador. Por su parte la inflación si bien se redujo respecto al año anterior (2.8% respecto a 3.4%), aun mantiene en su interior componentes elevados niveles, situación que preocupa en una economía dolarizada como la ecuatoriana. Si bien el resultado global del año fue relativamente favorable, se debe tomar muy en cuenta el entorno de poca confianza e incertidumbre evidenciando en el sector empresarial el ultimo trimestre del 2006, frente al cambio de gobierno de inicios del 2007.

Por su parte la empresa registró en el 2006 un nivel de ventas de \$ 6.493.239, las que representaron un crecimiento en valor del 13% en relación al año anterior. En metros facturados en el 2006 se alcanzaron 1.388.788, con un incremento del 4.4% respecto a los del año 2005. Sin embargo del crecimiento de las ventas, estas no fueron suficientes para cubrir los gastos operativos y lograr un resultado positivo, así la perdida contable fue de \$ 76.374

Es preciso puntualizar que a pesar de que los balances arrojan perdidas ya por tres años consecutivos, el concepto mismo o la razón de ser de la Compañía está plenamente vigente, lo que se ve reflejado en el importante monto de ventas

logrado. En el año 2006, si bien como se indica se generó una pérdida contable, el ejercicio arroja utilidad tributaria, sobre la cual se canceló impuesto a la renta al Servicio de Rentas Internas.

También es importante mencionar que durante el año 2007 se realizará el aumento de capital previsto y registrado ya en ejercicios anteriores como Aporte para Futuras Capitalizaciones.

Por otra parte es necesario puntualizar que si bien no se generaron utilidades, fue evidente la optimización de gastos operativos (excluido comisiones y descuentos financieros) que se redujeron en un 6% en el 2006, respecto al año anterior. La reducción de gastos se basó fundamentalmente en la optimización del costo de transporte en la ciudad de Quito, con la compra del camión realizada a inicios del año

En cuanto a rotación de cartera, el indicador a dic/06 fue de 69 días, lo que refleja un promedio de recuperación de cuentas por cobrar bastante razonable. La cartera crítica de finales del 2006 fue de \$ 80.107, que corresponde a un 6.3% de la cartera total. En el periodo de análisis se registró una sola cuenta como cartera perdida por \$ 542.

El plan estratégico para el año 2007 contempla varios aspectos, entre los principales:

- la contratación de un Jefe de Ventas
- el incremento del equipo comercial de 16 a 20 asesores
- la dinamización de los segmentos de almacenes y uniformes empresariales, con proyección de crecimientos del 6% y 4% respectivamente
- la profesionalización del equipo de ventas, el cual en el 2007 deberá estar conformado solamente por profesionales

Todo esto apunta al logro de las metas de facturación propuestas, las que en valor plantean un crecimiento del 11%

Cordialmente,

  
**Diego Salgado**  
**Gerente General**  
**Texlafayette SA**