

Entre los ejercicios económicos 2006 y 2007 el índice de solvencia de la Empresa se ha reducido de 11.20 veces a 4.45 veces el activo corriente respecto al pasivo corriente, de acuerdo a la naturaleza de las actividades que realiza la empresa este índice puede ser hasta el valor de la unidad siendo el índice más óptimo el de 1.5, en nuestro caso el índice de 4.45 es muy satisfactorio ya que demuestra que la empresa tiene 4 dolares con 45 centavos por cada dólar de deuda

• **Índice de Liquidez Inmediata:**

	2006		2007
Caja-Bancos	143.109.39		158.742.52
-----	-----	= 1.30	----- = 0.47
Pasivo Corriente	109.773.08		337.331.54

A través de este índice se mide la capacidad de pago inmediato de las obligaciones a corto plazo este índice se ha reducido con respecto al año 2006 de 1.30 a 0.47 En otros términos quiere decir que la empresa dispone de un dólar con 47 centavos por cada dólar de deuda en el corto plazo.

• **Capital de Trabajo**

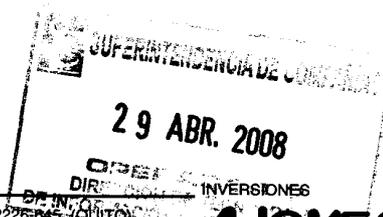
	2006	2007
ACTIVO CORRIENTE	1.229.617.76	1.501.683.97
PASIVO CORRIENTE	109.773.08	337.331.54
CAPITAL DE TRABAJO	1.119.844.68	1.164.352.43

El capital de trabajo como fuente de recursos para el desenvolvimiento normal de las operaciones comerciales para el año de 2006 se situó en 1.119.844.68 dólares y para el 2007 subió a 1164.352.43 dólares notándose un incremento de cerca del 4 % el mismo que se justifica por efecto del elevado saldo de las cuentas por cobrar por las ventas registradas en los meses de octubre noviembre y diciembre y que quedaron pendientes de cobro así como el valor de los inventarios.

B.- POSICIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA

Analizando el Estado de resultados por el ejercicio financiero correspondiente al 2007 se puede determinar lo siguiente:

- 1.- El monto de ingresos correspondiente al 2007 se sitúa en 2.417.293.26 dólares que comparados con los 1.743.956.54 dólares registrados en el 2006 observamos que estos se han incrementado en un 38 %.
2. - El costo de ventas para el 2007 fue de 1447.448.12 dólares superiores en un 52% respecto a los obtenidos en el 2006 este hecho se justifica por la reducción del margen de rentabilidad y los precios de los productos por la incesante guerra de precios.



	2006	2007	Variación
INGRESOS	1'743.956.54	2.417.293.62	38%
COSTO DE VENTAS	949.185.56	1447.448.12	52%
UTILIDAD BRUTA	794.770.98	955.610.68	20%

3. - Los gastos totales operacionales para 2006 ascendieron 469.482.57 dólares, cuyo resumen es el siguiente.

	2006	2007	Variación
Gastos Administrativos	246.002.19	284.266.22	15%
Gastos de venta	223.480.38	259.744.90	16%
Ingresos no operacionales	9.147.82	14.234.46	55%
Utilidad Neta	334.436.23	425.834.02	27%

Del cuadro arriba descrito, se puede resumir brevemente un análisis en el rubro de gastos observando que el rubro de gastos de administración se han incrementado en un 15% en el 2007 con respecto al año 2006 aun a pesar de que se ha tratado de reducir al mínimo los rubros de útiles de oficina, luz eléctrica servicios públicos etc.

En cuanto al rubro de gastos de venta estos se han incrementado en un 16% con los respecto a los obtenidos en el 2006 que se justifican por el incremento de las ventas que conllevan un incremento en el rubro de comisiones, gastos de viaje movilización y transporte de mercaderías.

En cuanto al resultado neto obtenido en el 2007 se observa un incremento del 27% con respecto a la utilidad neta obtenida en el 2006.

C.-ESTRUCTURA DE LOS ACTIVOS Y DEL PATRIMONIO

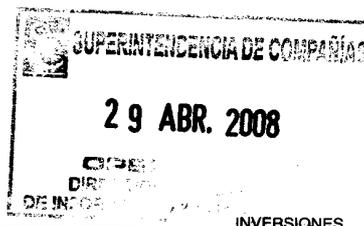
Conforme se puede verificar en el estado de situación financiera cortado al 31 de Diciembre de 2006 el activo total de la empresa asciende a 1.311.563.19 de dólares superior en un 14% al monto total de activos obtenidos en el 2005 y el cual esta estructurado como sigue:

	2006	%	2007	%
Activo Corriente	1.229.617.76	93	1.501.683.97	93
Activo Fijo	81.945.43	7	113.073.03	7
Total de activos	1.311.563.19.	100	1.614.757.00	100

A su vez la estructura del pasivo y patrimonio es la siguiente:

	2006	%	2007	%
Pasivo Corriente	109.773.08	8	337.331.54	20
Pasivo no corriente	196.707.12	15	122.106.41	7
Patrimonio	1.005.082.99	77	1.155.319.05	73
Pasivo y Patrimonio	1.1311.563.19	100	1.614.757.00	100

D.-RECOMENDACIONES



Se observa un incremento del 38% en los ingresos por efecto de la gestión que se ha implementado la propuesta que pongo a consideración de Uds. a corto plazo con relación a la gestión para el 2008 será de tratar de buscar una vía acertada para promocionar e incentivar la comercialización de nuestros productos de forma más agresiva sobre todo en las provincias que están más desatendidas como Guayas, El Oro y Manabí principalmente por cuanto cada día se hace más difícil competir en el mercado, sobre todo en la línea de equipos con tecnología de punta. Igualmente mi administración tratará de controlar aún más los rubros de costos de costos y gastos, promover una política encaminada a la recuperación eficiente y oportuna de la cartera vencida.

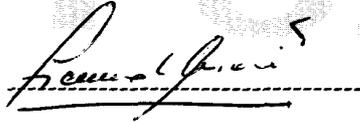
CONCLUSIONES

Debo expresar mis agradecimientos y mi homenaje de gratitud y felicitación a todas las personas que colaboraron con la empresa por los aportes realizados en el tratamiento de los temas que requirieron de decisiones fundamentales.

Los errores son propios de cualquier actividad humana y si los hubiere los asumo, Los aciertos que ha tenido la empresa son obra de todos los que hemos trabajado.

Con la seguridad de que mi gestión administrativa realizada en el presente ejercicio cumpla con los requerimientos de la Honorable Junta, al hacerlo expreso mi gratitud por la confianza depositada en mi persona y les expreso mi afecto personal y mi convicción de que días mejores vendrán en el futuro.

Atentamente,



LUIS FERNANDO GUZMAN
ORIMEC C.A.
GERENTE GENERAL

