

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

Con el Informe de los Auditores Independientes

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.  
Av. Rep. De El Salvador N35-40  
Ap. Postal 17-15-0038B  
Quito - Ecuador

Telefax: (593-2) 2268367  
(593-2) 2268369  
Fax: (593-2) 2450356

## Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Accionistas  
HERBALIFE DEL ECUADOR S. A.:

Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Herbalife del Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2013, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

### *Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros*

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

### *Responsabilidad de los Auditores*

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes, y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.

Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores significativos en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión.

(Continúa)

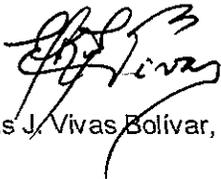
*Opinión*

En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Herbalife del Ecuador S. A. al 31 de diciembre del 2013, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

*KPMG del Ecuador*

SC - RNAE 069

18 de abril del 2014



Elkis J. Vivas Bolívar, Socia

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas al 31 de diciembre del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>Pasivos y Patrimonio</u>	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
<b>Activos corrientes:</b>				<b>Pasivos corrientes:</b>			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6	US\$ 845.026	744.532	Acreedores comerciales	11	US\$ 859.795	2.117.978
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	416.089	875.940	Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	12	3.712.463	2.726.624
Inventarios	8	5.478.943	4.996.774	Beneficios a los empleados	13	<u>576.714</u>	<u>258.339</u>
Pagos anticipados		<u>39.445</u>	<u>14.474</u>	Total pasivos corrientes		<u>5.148.972</u>	<u>5.102.941</u>
Total activos corrientes		<u>6.779.503</u>	<u>6.631.720</u>	Pasivos no corrientes - Beneficios a los empleados y total pasivos no corrientes	13	<u>124.561</u>	<u>84.333</u>
<b>Activos no corrientes:</b>				<b>Total pasivos</b>			
Mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos	9	679.799	682.027			<u>5.273.533</u>	<u>5.187.274</u>
Otros activos	10	40.937	40.937	Patrimonio:	15		
Impuesto a la renta diferido	14 (c)	<u>238.421</u>	<u>226.224</u>	Capital social		400.000	400.000
Total activos no corrientes		<u>959.157</u>	<u>949.188</u>	Reserva legal		200.000	128.739
				Resultados acumulados		<u>1.865.127</u>	<u>1.864.895</u>
				Patrimonio		<u>2.465.127</u>	<u>2.393.634</u>
Total activos	US\$	<u>7.738.660</u>	<u>7.580.908</u>	Total pasivos y patrimonio	US\$	<u>7.738.660</u>	<u>7.580.908</u>

  
Xavier Andrade Abudeye  
Gerente General

  
Alison Herrera  
Cdnadora

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

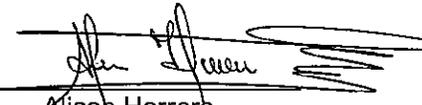
Estado de Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Ingresos ordinarios	16	US\$ 41.134.345	34.546.847
Costo de ventas	17	<u>(17.210.363)</u>	<u>(15.081.379)</u>
Ganancia bruta		23.923.982	19.465.468
Otros ingresos	19 (a)	1.749.587	797.441
Gastos de ventas	17	(18.227.267)	(14.868.479)
Gastos de administración	17	(5.335.536)	(3.877.604)
Otros egresos	19 (b)	<u>(93.414)</u>	<u>(140.805)</u>
Resultado de las actividades de operación		2.017.352	1.376.021
Costos financieros	20	<u>(889.055)</u>	<u>(885.046)</u>
Ganancia antes de impuesto a la renta		1.128.297	490.975
Gasto de impuesto a la renta	14 (a)	<u>(356.804)</u>	<u>(234.948)</u>
Utilidad neta y resultado integral del período	US\$	<u><u>771.493</u></u>	<u><u>256.027</u></u>

  
 \_\_\_\_\_  
 Xavier Andrade Abudeye  
 Gerente General

  
 \_\_\_\_\_  
 Alison Herrera  
 Contadora

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Nota	Capital social	Reserva legal	Utilidades disponibles	Resultados acumulados		Total patrimonio
					Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF	Total	
Saldo al 1 de enero del 2012		US\$ 400.000	128.739	1.575.022	33.846	1.608.868	2.137.607
Utilidad neta y resultado integral del período		-	-	256.027	-	256.027	256.027
Saldo al 31 de diciembre del 2012		400.000	128.739	1.831.049	33.846	1.864.895	2.393.634
Utilidad neta y resultado integral del período		-	-	771.493	-	771.493	771.493
Transacciones con los propietarios de la Compañía - Dividendos	15	-	-	(700.000)	-	(700.000)	(700.000)
Apropiación para reserva legal		-	71.261	(71.261)	-	(71.261)	-
Saldo al 31 de diciembre del 2013		US\$ <u>400.000</u>	<u>200.000</u>	<u>1.831.281</u>	<u>33.846</u>	<u>1.865.127</u>	<u>2.465.127</u>



Xavier Andrade Abudeye  
Gerente General



Aliçon Herrera  
Contadora

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Estado de Flujos de Efectivo

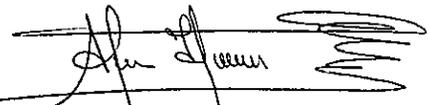
Año que terminó el 31 de diciembre del 2013, con cifras comparativas del 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Flujos de efectivo de las actividades de la operación:		
Efectivo recibido de clientes	US\$ 41.270.291	34.496.305
Efectivo pagado a proveedores, empleados y otros	<u>(38.898.792)</u>	<u>(32.592.972)</u>
Efectivo procedente de las actividades de operación	2.371.499	1.903.333
Comisiones de tarjetas de crédito pagadas	(889.055)	(885.046)
Impuesto a la renta pagado	<u>(362.463)</u>	<u>(424.149)</u>
Flujo neto provisto por las actividades de operación	1.119.981	594.138
Flujos de efectivo de las actividades de inversión -		
Adquisición de mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos y flujo utilizado en las actividades de inversión	(319.487)	(354.717)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento -		
Dividendos pagados y flujo utilizado en las actividades de financiamiento	<u>(700.000)</u>	<u>-</u>
Aumento neto del efectivo y equivalentes de efectivo durante el año	100.494	239.421
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	<u>744.532</u>	<u>505.111</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$ <u><u>845.026</u></u>	<u><u>744.532</u></u>



Xavier Andrade Abudeye  
Gerente General



Alison Herrera  
Contadora

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Herbalife del Ecuador S. A. (la Compañía) se constituyó en la República del Ecuador el 3 de febrero de 1994. Su domicilio principal es avenida Galo Plaza Lasso No. 52-107 y calle Capitán Ramón Borja de la ciudad de Quito. Las principales actividades de la Compañía se relacionan fundamentalmente con la importación, distribución y comercialización de suplementos alimenticios, productos para el cuidado personal y otros.

Sus accionistas son Herbalife International Inc. y Herbalife International América, (entidades constituidas en los Estados Unidos de América) cuya participación en el capital social de la Compañía es 99,99% y 0,01%, respectivamente.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 1 de abril de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

i. Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describe en las siguientes notas:

- Nota 9 - Mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos
- Nota 13 - Beneficios a los empleados
- Nota 14 – Impuesto a la renta

Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía, de acuerdo con lo previsto en las NIIF, requieren la medición de los valores razonables, tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de SalDOS Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento; es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales; y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iv. Capital Social

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitida por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, neto de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina mediante la técnica de medición del costo estándar; este último se aproxima al costo que se determina mediante el método de primera entrada primera salida (FIFO por sus siglas en inglés). Las condiciones de cálculo se revisan de forma regular y se cambian los estándares cuando esas condiciones varían.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(e) Mejoras a la Propiedad Arrendada, Mobiliario y Equipos

i. Medición en el Momento del Reconocimiento

Las mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos se miden inicialmente por su costo.

Las mejoras a propiedad arrendada, mobiliario y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

El costo de mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

ii. Medición Posterior al Reconocimiento

Después del reconocimiento inicial, las mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor. Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en el cual se producen.

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementan la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El importe en libros de la parte reemplazada se da de baja.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Método de Depreciación y Vidas Útiles

El costo de mobiliario y equipos se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año; el efecto de cualquier cambio en el estimado se registra sobre una base prospectiva. Las mejoras a propiedad arrendada son depreciadas con base en el método de línea recta en función del menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento.

Los elementos de mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

A continuación se presentan las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

	Vida útil (en años)
Mejoras a propiedad arrendada	5
Mobiliario y equipos de oficina	10
Equipos de computación	<u>3</u>

La depreciación se reconoce en resultados.

iv. Retiro o Venta

La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una mejora a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el importe en libros del activo; la misma es reconocida en resultados.

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad; en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen en el estado de resultados integrales bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como activo y se clasifican como mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(g) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. Al evaluar el deterioro individual, la Compañía considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados “unidad generadora de efectivo” que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos financieros y los importes usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias, cuando son revertidas de acuerdo con la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales puedan ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha de del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(i) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Corrientes

Las obligaciones por beneficios corrientes de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto, corresponden a bonos por desempeño y a las derivadas del Código de Trabajo del Ecuador, tales como la decimotercera remuneración, decimocuarta remuneración, fondos de reserva, vacaciones y participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía.

ii. Bonos a los Empleados

La Compañía reconoce un pasivo por concepto de bonos para todos sus empleados, cuyo pago está directamente relacionado con el mayor entre la utilidad y la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los porcentajes sobre el sueldo y el estatus de cada empleado aplicable al cálculo se detallan a continuación:

<u>Estatus</u>	<u>Porcentaje</u>
Staff	6%
Supervisor	8%
Manager	10%
Director	20%
Director Senior	<u>25%</u>

iii. Beneficios no Corrientes

- Beneficio a Ejecutivos Basados en Acciones

La Compañía reconoce como pasivo no corriente el beneficio de acciones del Grupo Herbalife a ejecutivos de la Compañía, de acuerdo con la política corporativa definida por el Comité Ejecutivo nombrado directamente desde la Casa Matriz de la Compañía y tiene la intención de alinear los intereses de los ejecutivos con los intereses de los accionistas. Esto permite atraer, motivar y retener a personas altamente calificadas para cargos de responsabilidad.

Para determinar los parámetros y alcance de este beneficio, el Comité toma en consideración, principalmente, el desempeño individual, el alcance de las responsabilidades del trabajo, del capital y los resultados obtenidos, entre otros.

La Compañía tiene como política otorgar derechos sobre la revaluación de las acciones (SAR por su acrónimo en inglés) a los ejecutivos de alto nivel. Estos bonos son diferidos en tres años y de la siguiente manera: 20% en los años 1 y 2 y 60% en el año 3.

- Bonos de Plan de Incentivo a Largo Plazo

La Compañía reconoce un pasivo por el pago de un bono a la gerencia general, que está relacionado con el resultado del ejercicio económico, el cual se paga proporcionalmente durante los siguientes 3 años. El monto y definición de este bono es potestad de la Casa Matriz.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- Beneficios Post - Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales o contractuales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a empleados. La referida NIC también requiere que se revele un análisis de sensibilidad, respecto a cómo se habría afectado la obligación por beneficios definidos ante cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera; sin embargo, tal información no se revela, y la evaluación hecha al respecto por parte de la Administración de la Compañía concluye que tal omisión no es material.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

iv. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral, son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(j) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(k) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones y rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada, de los costos asociados o por la posible devolución de los bienes negociados. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, los mismos se registran como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

(l) Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos.

Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(m) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos por comisiones bancarias, que se reconocen con base en lo causado.

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero de 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero de 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero de 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero de 2014
NIIF 9 (2009 , 2010 y 2013)	Instrumentos financieros	-

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

Las enmiendas a la NIC 32 clarifican los criterios de compensación explicando cuándo una entidad tiene actualmente un derecho legalmente exigible de compensar y cuándo la liquidación bruta es equivalente a la liquidación neta. Estas enmiendas son efectivas para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2014, con adopción temprana permitida. No se espera que las enmiendas a la NIC 32 tengan un impacto importante en los estados financieros de la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009), NIIF 9 Instrumentos Financieros (2010) y NIIF 9 Instrumentos Financieros (2013) – (juntas, NIIF9)

La NIIF 9 (2009) adiciona requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 (2010) introduce cambios con relación a los pasivos financieros. La NIIF 9 (2013) adiciona requerimientos para la contabilidad de coberturas. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los requisitos de la NIIF 9 (2009) representan un cambio significativo respecto a los existentes en la NIC 39 sobre los activos financieros. La NIIF 9 (2009) contiene dos categorías principales de medición para los activos financieros: costo amortizado y valor razonable. Un activo financiero se mide al costo amortizado si se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos con el fin de obtener flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del activo dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal y los intereses sobre el principal pendiente. Todos los demás activos financieros se valoran por su valor razonable. La NIIF 9 (2009) elimina las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar existentes en la NIC 39.

La NIIF 9 (2010) adiciona un requisito en relación con los pasivos financieros designados a valor razonable, para presentar los cambios en el valor razonable que sean atribuibles al riesgo de crédito del pasivo en otros resultados integrales, en vez de en resultados. La NIIF 9 (2013) adiciona requisitos para la contabilidad de coberturas que alinean a ésta más estrechamente con la administración de riesgos.

La fecha de adopción obligatoria de la NIIF 9 no ha sido especificada, pero se determinará cuando se finalicen las fases aún pendientes. Sin embargo, su adopción temprana es permitida. La Administración de la Compañía ha iniciado el proceso de evaluar los potenciales efectos de esta norma; sin embargo, no se anticipa que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

(5) Instrumentos Financieros – Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los importes en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los importes registrados de acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.
- Riesgo de mercado.

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgos de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo, en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgos y revisa si su marco de administración de riesgos es apropiado respecto a los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Deudores Comerciales

La Compañía efectúa aproximadamente 99% de sus ventas de contado; en consecuencia, el riesgo de crédito es mínimo y se ve afectado, principalmente, por las características individuales de los clientes.

La Compañía reconoce una estimación para deterioro de valor que representa su mejor estimado de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. La estimación considera la pérdida específica que se determina con base en una evaluación de los mismos. La Compañía con base en su evaluación, ha concluido que a la fecha de los estados financieros no enfrenta riesgo de pérdida en relación con sus cuentas por cobrar, por lo cual no ha reconocido una estimación para deterioro.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales es menor a 30 días.

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito de las otras cuentas por cobrar está asociado con los saldos de retenciones de impuesto a la renta, anticipos dados a proveedores y partes relacionadas por US\$323.893 en 2013 (US\$652.268 en 2012). Las retenciones de impuesto a la renta son compensables del impuesto a la renta por pagar; los anticipos dados a proveedores son aplicables a adquisiciones de bienes y servicios; y los saldos con partes relacionadas no están en mora. La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro de ninguno de los saldos por cobrar a partes relacionadas.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$845.026 al 31 de diciembre del 2013 (US\$744.532 en 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los principales acreedores son proveedores de bienes y servicios y compañías del Grupo Herbalife, lo que permite disminuir el riesgo de liquidez.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados:

		Importe en libros	Flujos de efectivo contractuales	
			Total	3 meses o menos
31 de diciembre del 2013:				
Acreedores comerciales	US\$	859.795	859.795	859.795
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		3.712.463	3.712.463	3.712.463
	US\$	<u>4.572.258</u>	<u>4.572.258</u>	<u>4.572.258</u>
31 de diciembre del 2012:				
Acreedores comerciales	US\$	2.117.978	2.117.978	2.117.978
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		2.726.624	2.726.624	2.726.624
	US\$	<u>4.844.602</u>	<u>4.844.602</u>	<u>4.844.602</u>

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

- Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda. A la fecha de los estados financieros la Compañía no reporta activos en moneda extranjera; mantiene ciertos pasivos en moneda extranjera, pero los mismos no son materiales; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

- Riesgo de Tasas de Interés

Los activos y pasivos financieros de la Compañía no devengan ni causan intereses, respectivamente. En consecuencia, la Administración considera que la Compañía no está expuesta a este riesgo.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total pasivos	US\$	5.273.533	5.187.274
Menos efectivo y equivalentes de efectivo		<u>845.026</u>	<u>744.532</u>
Deuda neta	US\$	<u>4.428.507</u>	<u>4.442.742</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>2.465.127</u>	<u>2.393.634</u>
Índice deuda - patrimonio ajustado		<u>1,80</u>	<u>1,86</u>

(6) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Un resumen del efectivo y equivalentes de efectivo es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Cajas	US\$	1.640	1.600
Bancos		<u>843.386</u>	<u>742.932</u>
	US\$	<u>845.026</u>	<u>744.532</u>

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Un resumen de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Comerciales:			
Tarjetas de crédito	US\$	80.436	190.378
Distribuidores		<u>1.066</u>	<u>96</u>
		<u>81.502</u>	<u>190.474</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	21 (b)	59.940	492.751
Servicio de Rentas Internas (SRI):			
Retenciones de impuesto a la renta		127.067	133.605
Impuesto al valor agregado (IVA)		-	6.830
Anticipos dados a proveedores		136.886	25.912
Empleados		1.067	3.108
Otras		<u>9.627</u>	<u>23.260</u>
		<u>334.587</u>	<u>685.466</u>
	US\$	<u>416.089</u>	<u>875.940</u>

El saldo por cobrar - tarjetas de crédito corresponde a los montos pendientes de acreditar en las cuentas corrientes de la Compañía por parte de las instituciones financieras, que de acuerdo con la política comercial de pago a establecimientos, fluctúa entre 2 y 8 días laborables, y que se origina por los cobros a los distribuidores independientes en la venta de productos durante los últimos días del año.

El saldo de anticipos dados a proveedores corresponde, principalmente, a pagos realizados a proveedores por servicios para la importación de mercaderías.

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales se revela en las notas 5 (b) ii y 5(b) iv.

(8) Inventarios

Un resumen de los inventarios es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Nutrición interna y energía	US\$	5.213.198	4.777.750
Nutrición externa		171.937	132.737
Literatura, promocionales y otros		93.365	86.287
Inventario en proceso		443	-
	US\$	<u>5.478.943</u>	<u>4.996.774</u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los productos que distribuye la Compañía están orientados a la salud y el bienestar del ser humano, especialmente para el control de peso, nutrición diaria y mejoramiento de la apariencia del cuerpo, piel y cabello. La Compañía está comprometida a introducir nuevos productos y mejorar las formulaciones de los mismos, con base en avances en la ciencia de la nutrición o los cambios en la regulación sanitaria local.

En 2013, los inventarios reconocidos en el costo de ventas ascendieron a US\$16.977.801 (US\$14.974.337 en 2012). La pérdida reconocida en resultados por la baja de inventarios en mal estado o caducados fue de US\$19.486 en 2013 (US\$30.708 en 2012), mientras que la correspondiente a reducción de los inventarios a su valor neto de realización fue de US\$213.076 en el 2013 (US\$76.334 en 2012) (véase nota 17).

(9) Mejoras a la Propiedad Arrendada, Mobiliario y Equipos

Un resumen del movimiento de las mejoras a la propiedad arrendada, mobiliario y equipos es como sigue:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		<u>Mejoras a propiedad arrendada</u>	<u>Mobiliario y equipos de oficina</u>	<u>Equipos de computación</u>	<u>Total</u>
<b>Costo:</b>					
Saldo al 1 de enero del 2012	US\$	790.262	264.235	142.084	1.196.581
Adquisiciones		<u>229.773</u>	<u>87.644</u>	<u>37.300</u>	<u>354.717</u>
Saldo al 31 de diciembre del 2012		1.020.035	351.879	179.384	1.551.298
Adquisiciones		<u>123.703</u>	<u>2.272</u>	<u>193.512</u>	<u>319.487</u>
Saldo al 31 de diciembre del 2013	US\$	<u><u>1.143.738</u></u>	<u><u>354.151</u></u>	<u><u>372.896</u></u>	<u><u>1.870.785</u></u>
<b>Depreciación acumulada:</b>					
Saldo al 1 de enero del 2012	US\$	480.064	106.078	88.006	674.148
Depreciación		<u>173.159</u>	<u>8.116</u>	<u>13.848</u>	<u>195.123</u>
Saldo al 31 de diciembre del 2012		653.223	114.194	101.854	869.271
Depreciación		<u>194.969</u>	<u>14.031</u>	<u>112.715</u>	<u>321.715</u>
Saldo al 31 de diciembre del 2013	US\$	<u><u>848.192</u></u>	<u><u>128.225</u></u>	<u><u>214.569</u></u>	<u><u>1.190.986</u></u>
<b>Importe en libros, neto</b>					
Al 31 de diciembre del 2012	US\$	<u><u>366.812</u></u>	<u><u>237.685</u></u>	<u><u>77.530</u></u>	<u><u>682.027</u></u>
Al 31 de diciembre del 2013	US\$	<u><u>295.546</u></u>	<u><u>225.926</u></u>	<u><u>158.327</u></u>	<u><u>679.799</u></u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(10) Otros Activos

Los otros activos por US\$40.937 al 31 de diciembre del 2013 (US\$40.937 en 2012), corresponden a las garantías entregadas a terceros, conforme a las exigencias de los contratos de arrendamientos operativos de inmuebles.

(11) Acreedores Comerciales

Un resumen de los acreedores comerciales es como sigue:

	<u>Nota</u>		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Partes relacionadas	21 (b)	US\$	513.021	1.976.608
Proveedores locales			346.774	141.370
		US\$	<u>859.795</u>	<u>2.117.978</u>

Los saldos de acreedores comerciales son obligaciones de pago por bienes o servicios que se han adquirido de partes relacionadas extranjeras y proveedores locales en el curso ordinario de las operaciones de la Compañía, cuya antigüedad es menor a 90 días y no causan intereses.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y de moneda relacionado con acreedores comerciales se revela en las notas 5 (b) iii y 5(b) iv.

(12) Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Un resumen de las otras cuentas y gastos acumulados por pagar es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acumulaciones a favor de distribuidores independientes:			
Regalías	US\$	1.113.463	749.680
Bonificaciones por producción		492.468	345.605
Comisiones		553.552	356.930
Otras bonificaciones		674.197	565.971
		<u>2.833.680</u>	<u>2.018.186</u>
Servicio de Rentas Internas - SRI:			
Retenciones en la fuente del impuesto a la renta		218.401	196.531
Impuesto a la salida de divisas (ISD)		25.645	98.936
Retenciones de IVA por pagar		175.326	144.711
Impuesto al valor agregado - IVA		97.822	-
		<u>517.194</u>	<u>440.178</u>
Ingresos diferidos		102.134	63.517
Anticipos recibidos de distribuidores		67.144	78.787
Otras		192.311	125.956
	US\$	<u>3.712.463</u>	<u>2.726.624</u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

El saldo de las acumulaciones a favor de los distribuidores independientes, conforme al plan de mercadeo de la Compañía, corresponde a:

- Regalías y bonificaciones por producción por aproximadamente 15% y 7%, respectivamente, de las ventas minoristas de nutrición interna y energía y nutrición externa.
- Bono Mark Hughes a favor de algunos de los distribuidores más importantes, por un monto total de hasta 1% de las ventas minoristas de nutrición interna y energía y nutrición externa.
- Descuento de hasta 50% de los precios de venta al por menor.
- Otras bonificaciones discrecionales de incentivos a los distribuidores calificados.

Las regalías se causan generalmente sobre las ventas al por menor y proporcionan ingresos potenciales a los distribuidores independientes, convirtiéndose en un incentivo para el desarrollo de la productividad, la retención y la mejora de sus organizaciones de ventas. Estas bonificaciones se pagan a varios niveles de distribuidores, en cada venta, representando hasta aproximadamente 73% del monto total de las ventas brutas de la Compañía.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y de moneda relacionado con otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en las notas 5 (b) iii y 5(b) iv.

(13) Beneficios a los Empleados

Un detalle de los beneficios a los empleados es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Participación de los trabajadores en las utilidades	18	US\$ 322.099	86.642
Beneficios sociales		103.150	74.650
Bonificaciones Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social		110.239	65.540
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		41.226	31.507
Bono de plan de incentivo a largo plazo		92.570	55.034
Beneficio a ejecutivos basados en acciones del Grupo Herbalife		10.822	8.130
		<u>21.169</u>	<u>21.169</u>
		<u>US\$ 701.275</u>	<u>342.672</u>
Pasivo corriente		US\$ 576.714	258.339
Pasivo no corriente		<u>124.561</u>	<u>84.333</u>
		<u>US\$ 701.275</u>	<u>342.672</u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento en el valor presente de la obligación para jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 1 de enero del 2012		US\$ 26.196	6.733	32.929
Costo laboral por servicios actuales		12.986	3.327	16.313
Costo financiero		1.834	471	2.305
Pérdida actuarial		2.738	749	3.487
Gasto del período	18	<u>17.558</u>	<u>4.547</u>	<u>22.105</u>
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2012		<u>43.754</u>	11.280	55.034
Costo laboral por servicios actuales		19.254	4.042	23.296
Costo financiero		3.063	777	3.840
Pérdida actuarial		6.956	8.767	15.723
Gasto del período	18	29.273	13.586	42.859
Pagos		-	(5.323)	(5.323)
Valor presente de obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre del 2013		<u>US\$ 73.027</u>	<u>19.543</u>	<u>92.570</u>

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a diez años.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Tasa de descuento	7,00%	7,00%
Tasa de incremento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tabla de rotación promedio	8,90%	8,90%
Vida laboral promedio remanente	8,4	8,4
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

(14) Impuesto a la Renta

(a) Gasto de Impuesto a la Renta Reconocido en el Resultado

	Año terminado el 31 de diciembre	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuesto a la renta corriente	US\$ 369.001	230.072
Impuesto a la renta diferido	<u>(12.197)</u>	<u>4.876</u>
	<u>US\$ 356.804</u>	<u>234.948</u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2013		2012	
	%	US\$	%	US\$
Ganancia antes de impuesto a la renta		1.128.297		490.975
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la ganancia antes de impuesto a la renta	22	248.225	23	112.924
Más (menos):				
Gastos no deducibles	5	60.635	3	13.340
Otros	4	47.944	0	1.516
Efecto del cambio de la tasa corporativa del impuesto a la renta sobre el impuesto a la renta diferido	-	-	2	10.048
Beneficio por remuneraciones a personal con discapacidades	-	-	4.08	(20.019)
Exceso del impuesto mínimo sobre el impuesto causado	-	-	24	117.139
	<u>32</u>	<u>356.804</u>	<u>48</u>	<u>234.948</u>

(c) Movimiento del Activo por Impuesto a la Renta Diferido

	1 de enero del 2013		31 de diciembre del 2013	
	US\$	Resultados	US\$	Resultados
Inventarios	23.549	4.066	27.615	27.615
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	186.603	(7.762)	178.841	178.841
Beneficios a los empleados	16.072	15.893	31.965	31.965
	<u>226.224</u>	<u>12.197</u>	<u>238.421</u>	<u>238.421</u>
	1 de enero del 2012		31 de diciembre del 2012	
	US\$	Resultados	US\$	Resultados
Inventarios	-	23.549	23.549	23.549
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	219.605	(33.002)	186.603	186.603
Beneficios a los empleados	11.495	4.577	16.072	16.072
	<u>231.100</u>	<u>(4.876)</u>	<u>226.224</u>	<u>226.224</u>

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con la Resolución del SRI No. NAC-DGERCG13-000, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

El estudio de precios de transferencia correspondiente al año 2012 concluyó que las operaciones efectuadas por la Compañía con sus relacionadas son consistentes con los precios o márgenes de utilidad que hubieran utilizado partes independientes en operaciones comparables.

El estudio de precios de transferencia del año 2013 está en fase de diagnóstico a la fecha de autorización para la emisión de los estados financieros, diagnóstico según el cual la Compañía no anticipa ajuste alguno al gasto y pasivo por impuesto a la renta corriente.

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2013, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(15) Patrimonio

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. A la fecha de los estados financieros, el capital de la Compañía está conformado por 400.000 acciones suscritas y pagadas.

Reserva Legal

De acuerdo con la legislación vigente en Ecuador, la Compañía debe apropiarse por lo menos 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal, hasta que el saldo de dicha reserva alcance 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

Al 31 de diciembre del 2013 el saldo de la reserva legal alcanzó 50% del capital suscrito.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Utilidades Disponibles

El resultado integral de cada ejercicio se registra en el patrimonio y su distribución es determinada por la Casa Matriz de la Compañía.

La Junta General Universal Ordinaria de Accionistas de la Compañía, celebrada el 5 de abril de 2013, aprobó la distribución de US\$700.000 correspondientes a utilidades provenientes de los años 2009 al 2012, entre los accionistas de la Compañía, a prórata de su participación.

Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.G.ICI.CPAIFRS.11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, determinó que el saldo acreedor de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registró en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no podrá ser distribuido entre los accionistas excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero el saldo podrá ser utilizado para aumentos de capital o para absorber pérdidas.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no tiene efecto por otros resultados integrales durante el año terminado el 31 de diciembre de 2013 (ni en el 2012).

(16) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

	Año terminado el 31 de diciembre	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Nutrición interna y energía	US\$ 37.619.600	31.546.196
Nutrición externa	1.614.230	2.460.889
Literatura, promocionales y otros	1.900.515	539.762
	<u>US\$ 41.134.345</u>	<u>34.546.847</u>

(17) Gastos por Naturaleza

Un detalle de los gastos por naturaleza es el siguiente:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre	
		2013	2012
Costo del inventario vendido	8	US\$ 16.977.801	14.974.337
Pérdida por baja de inventarios en mal estado o caducados	8	19.486	30.708
Reducción de inventarios a su valor neto de realización	8	213.076	76.334
Regalías y bonos		15.364.569	13.408.929
Servicios de administración y asistencia técnica	21 (a)	416.829	663.874
Gastos de beneficios a los empleados	18	2.934.165	1.866.730
Publicidad		2.777.616	1.373.430
Servicios profesionales		482.328	478.764
Impuestos y contribuciones		179.497	134.694
Depreciación	9	321.715	195.123
Arrendamientos	22	249.007	187.973
Transporte y logística		127.621	102.718
Gastos de viaje y gestión		120.180	86.124
Mantenimiento y reparaciones		111.358	96.836
Seguros		71.006	49.359
Otros		406.912	101.529
		US\$ <u>40.773.166</u>	<u>33.827.462</u>

(18) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre	
		2013	2012
Sueldos y salarios	US\$	1.616.369	1.169.482
Aportes a la seguridad social		357.330	208.909
Beneficios sociales		229.334	164.352
Indemnizaciones laborales		33.715	21.815
Otros beneficios		278.757	165.442
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	13	42.859	22.105
Beneficio a ejecutivos basados en acciones del Grupo Herbalife		-	18.145
Capacitación		53.702	9.838
Participación de los trabajadores en las utilidades	13	322.099	86.642
	US\$	<u>2.934.165</u>	<u>1.866.730</u>

(Continúa)

De acuerdo con las leyes laborales de la República del Ecuador, la Compañía está obligada a distribuir entre sus trabajadores 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

		31 de diciembre	
		2013	2012
Total ingresos	US\$	42.883.932	35.344.288
Total costos, gastos y egresos		(41.433.536)	(34.766.671)
Efecto imputado a la base de cálculo		<u>696.933</u>	-
Base para el cálculo de la participación de los trabajadores		<u>2.147.329</u>	577.617
		15%	15%
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	<u>322.099</u>	<u>86.642</u>

Al 31 de diciembre del 2013 el personal total de la Compañía alcanza 75 empleados (53 en el 2012), que se encuentran distribuidos en los diversos segmentos operacionales de la Compañía.

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(19) Otros Ingresos y Egresos

(a) Otros Ingresos

Un detalle de otros ingresos es como sigue:

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre	
		2013	2012
Honorarios por servicios	21 (a) US\$	1.651.626	490.764
Depósitos no identificados de años anteriores		12.075	95.344
Reversiones de acumulaciones sobrestimadas		-	61.670
Otros		85.886	149.663
	US\$	1.749.587	797.441

(b) Otros Egresos

Un detalle de otros egresos es como sigue

	Nota	Año terminado el 31 de diciembre	
		2013	2012
Autoconsumos	US\$	75.038	93.990
Otros		18.376	46.815
	US\$	93.414	140.805

(20) Costos Financieros

Los costos financieros por US\$889.055 del año terminado el 31 de diciembre del 2013 (US\$885.046 en el 2012), están directamente relacionados con las comisiones cargadas por las instituciones financieras, en relación con las notas de consumo de las tarjetas de crédito utilizadas por los distribuidores independientes como medio de pago de sus compras de inventarios de la Compañía. El porcentaje de la comisión depende de las políticas comerciales de cada institución financiera y el plazo para el pago elegido por el distribuidor (corriente o diferido).

(21) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

La Compañía forma parte del Grupo Herbalife y comercializa productos fabricados por sus compañías relacionadas extranjeras, por lo cual sus operaciones dependen de la importación de tales productos.

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas, es el siguiente:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre	
	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Costo de ventas -			
Compras de inventarios			
Herbalife International Luxemburgo S. a. R. L.	US\$	12.920.961	9.952.255
Gastos de ventas			
Bonificaciones			
Herbalife Europa Ltd.	US\$	2.246.426	2.124.820
Gastos de administración:			
Servicios de administración -			
Herbalife International of America Inc.	US\$	64.610	424.317
Herbalife Taiwan Inc.		3.836	-
Asistencia técnica -			
Herbalife Colombia Ltda.		211.216	-
Herbalife Worldwide Events		137.167	-
Herbalife Int'l Communications Inc.		-	239.557
17	US\$	<u>416.829</u>	<u>663.874</u>
Otros ingresos:			
Servicios -			
Herbalife International of America Inc.	US\$	1.651.853	490.764
Asistencia técnica -			
Herbalife International Argentina S. A.		-	2.989
	US\$	<u>1.651.853</u>	<u>493.753</u>

La Compañía paga a sus partes relacionadas las bonificaciones a las que tienen derecho los distribuidores independientes internacionales, que localmente instruyeron a distribuidores independientes en Ecuador para la apertura de mercado. Estas bonificaciones se determinan en función del plan de mercadeo y/o compensación de la Compañía y el gasto correspondiente se reconoce en gastos de ventas.

Durante el año 2013 la Compañía realizó un evento para la región para incentivar y promocionar con los distribuidores independientes, por este servicio reconoció como otros ingresos US\$826.420; monto que fue facturado a Herbalife International of America Inc..

La Compañía ha suscrito los siguientes acuerdos con partes relacionadas:

- El 13 de mayo de 2009 y efectivo desde entonces, con Herbalife International Luxembourg S.a.R.L., para la fabricación, compra, venta y distribución de productos nutricionales para el cuidado personal y otros, folletos asociados y artículos promocionales que son ofertados dentro del territorio ecuatoriano y que conforman 100% de la cartera de productos de la línea nutrición interna y energía y nutrición externa y 98% de los productos promocionales.

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

- El 1 de septiembre de 2008 y efectivo desde entonces, con Herbalife Europa Limited, por concepto de regalías por la comercialización en el territorio ecuatoriano de ciertos productos. La regalía equivale aproximadamente al 73% de las ventas netas de los productos que son objeto del acuerdo. Su vigencia es de un año, renovable automáticamente por períodos consecutivos de un año hasta que alguna de las partes lo de terminado, con o sin causa, mediante notificación por escrito. El gasto asociado con este acuerdo se reconoce en gastos de administración.
- El 1 de enero de 2011 y efectivo desde entonces, con Herbalife International of America Inc., por concepto de asistencia técnica y servicios de administración, para el desarrollo, consolidación y expansión de las operaciones de la Compañía en la República del Ecuador, en las áreas de asistencia y promoción de mercadeo. Los costos y gastos relacionados podrán ser modificadas previo acuerdo suscrito entre las partes, según las necesidades y requerimientos de la Compañía con relación a la asistencia técnica. Cualquiera de las partes podrá dar por terminado el contrato en cualquier momento, mediante notificación por escrito remitida a la otra parte con treinta días de anticipación a la fecha efectiva de su terminación. El gasto asociado con este acuerdo se reconoce en gastos de administración.
- El 1 de enero de 2012, con Herbalife International of America Inc., para proveerle a tal entidad servicios relacionados con la administración y coordinación de eventos, promociones; soporte de ventas, estrategias de planificación y presupuestos regionales, servicios de recursos humanos y administración de ética. Los honorarios por servicios derivados de este acuerdo se reconocen en otros ingresos.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

Los saldos de otras cuentas por cobrar y acreedores comerciales con partes relacionadas son los siguientes:

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Herbalife International of America Inc.	US\$	59.940	489.761
Herbalife International Argentina S. A.		-	2.990
7	US\$	<u>59.940</u>	<u>492.751</u>
Acreeedores comerciales:			
Herbalife International Luxemburgo S. a. R. L.	US\$	228.620	1.681.879
Herbalife Int'l Communications Inc.		-	184.458
Herbalife Worldwide Events		106.990	
Herbalife International of America Inc.		12.474	32.499
Herbalife Europa Ltd.		164.937	77.772
11	US\$	<u>513.021</u>	<u>1.976.608</u>

La Compañía liquida las otras cuentas por cobrar y acreedores comerciales con partes relacionadas de acuerdo con su disponibilidad, y las mismas no devengan ni causan intereses, respectivamente.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

	Año terminado el 31 de diciembre	
	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Sueldos y salarios	US\$ 650.147	393.395
Bonificaciones	140.524	85.029
Participación de los trabajadores en las utilidades	32.126	9.134
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	17.439	10.552
	US\$ <u>840.236</u>	<u>498.110</u>

(Continúa)

Herbalife del Ecuador S. A.  
(Subsidiaria mayormente poseída por Herbalife International Inc.)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(22) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito varios contratos de arrendamiento de oficinas y bodegas, con plazos entre 5 y 10 años, los cuales vencerán entre diciembre de 2014 y junio de 2020. Los cánones de arrendamiento se ajustan anualmente, en función del índice de inflación publicado por el Banco Central del Ecuador. Durante el año terminado el 31 de diciembre del 2013 los gastos por concepto de arrendamientos operativos ascendieron a US\$249.007 (US\$ 187.973 en 2012).

El detalle de los pagos mínimos futuros de arrendamientos operativos es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Menos de 1 año	US\$	263.305	213.948
Entre 2 y 5 años		819.318	108.695
Más de 5 años		317.430	-
	US\$	<u>1.400.053</u>	<u>322.643</u>

(23) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 1 de abril de 2014 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 1 de abril de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas son parte integral.