

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2013

Quito, 03 de Marzo del 2014

A LOS SEÑORES DIRECTORES Y ACCIONISTAS DE RENOvallANTA SUPERIOR S.A.

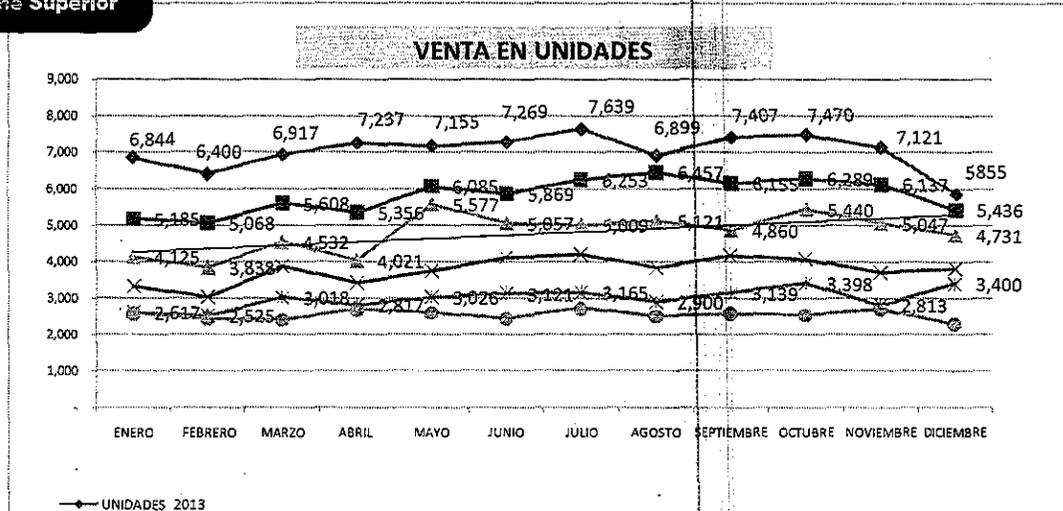
En cumplimiento de los estatutos sociales de la compañía, y de acuerdo con la resolución de la superintendencia de compañías N° ADM 92409, informo a ustedes los siguientes aspectos referentes a los resultados por el ejercicio terminado al 31 de Diciembre del 2013.

1. OBJETIVOS PREVISTOS EJERCICIO ECONOMICO 2013

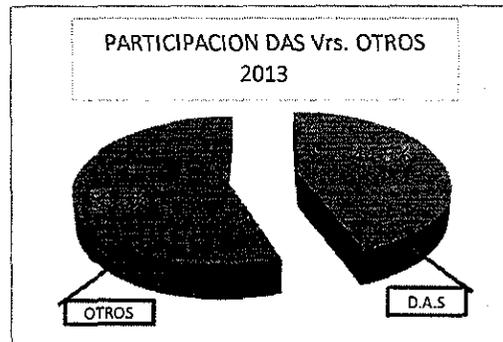
De los objetivos planteados para el ejercicio del año 2013, se tiene:

- **Incremento en las ventas netas en un 15% con respecto al año 2012.**

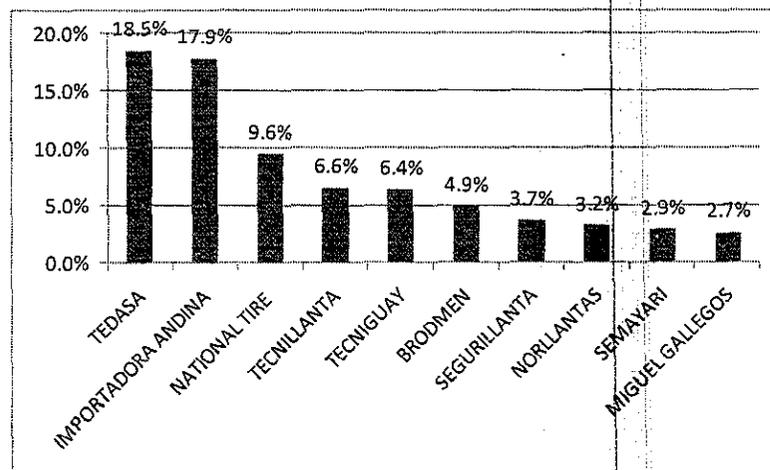
Se alcanzó un 27.6% de crecimiento frente al resultado final del año 2012 y un 3,6% adicional al presupuesto. El principal crecimiento se da en la línea de servicios de camión radial en donde el crecimiento fue del 24.8%. El total llantas de camión y camioneta convencional reencauchadas en el año 2013 fue igual al año 2012. Del total de producción, el 59% corresponde a la línea de camión radial, el 13% a camión convencional, el 9% a camioneta convencional y el 18% a camioneta radial. Es importante anotar que el servicio de reencauche alcanzó el 93% de las ventas.



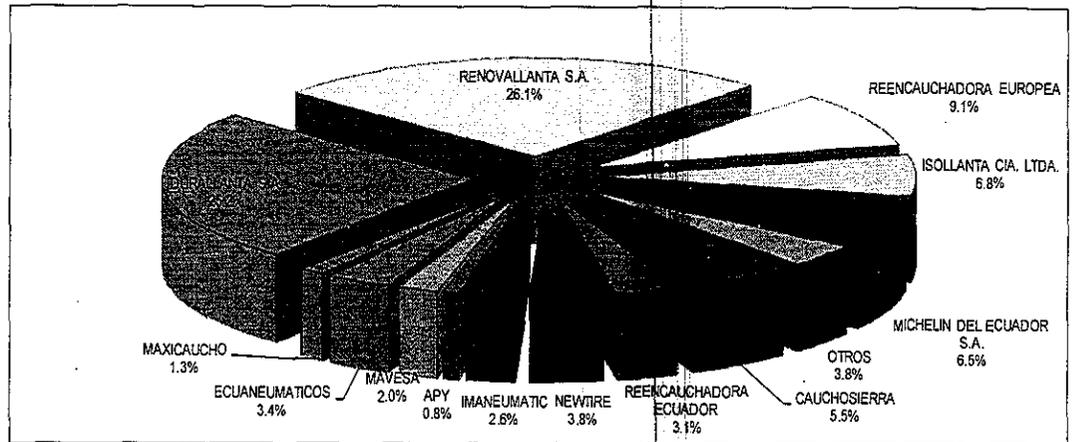
- La participación de los DAS en la producción total subió del 41.6% en el 2012 al 44.5% en el años 2013 sin ser aún la óptima (60%).



- TEDASA se mantiene como el DISTRIBUIDOR de mayor aportación en la producción de Renovallanta S.A.



...cimiento ha permitido que Renovallanta pase a ser la planta líder del mercado Ecuatoriano.



- **INTRODUCCION DE LA BANDA CONTITREAD EN DONDE ESPERABAMOS FINALIZAR EL 2013 CON UNA PARTICIPACIÓN DEL 50% EN LA LÍNEA DE CAMIÓN RADIAL.**

En el año 2013 se reencaucharon 25352 unidades con banda contitread de un total de 49549 unidades de camión radial, lo que significa un 51.2%

- **OBTENCIÓN DE LAS CERTIFICACIONES ISO9001:2008 E INEN 2582 PARA LAS PLANTAS DE DURAN Y CUENCA.**

Se logró las certificaciones Iso9001:2008 e INEN 2582 para la planta de Durán y quedó la planta de Cuenca Auditada bajo la Norma Inen 2582, lográndose la certificación en el mes de Febrero del 2014. La certificación ISO 9001:2008 de la planta de Cuenca se realizará en el primer cuatrimestre del 2014.

2. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO.

Todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio han sido consideradas y han sido el soporte en todo momento para llegar a obtener los resultados de este ejercicio.

3. INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS DEL PERIODO.

minó con la implementación de la planta de Cuenca, empezando la producción en Abril con 826 unidades y llegando a alcanzar hasta Diciembre las 11754 Unidades, llegando a tener indicadores de gestión de productividad, costos y calidad similares a las otras plantas.

- Debido al crecimiento en ventas y a la demanda de servicios y asesoría por parte del sector público, se contrata dos Asesores técnicos comerciales adicionales y un analista de flota.

4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL 2013.

Comentarios al estado de resultado auditado:

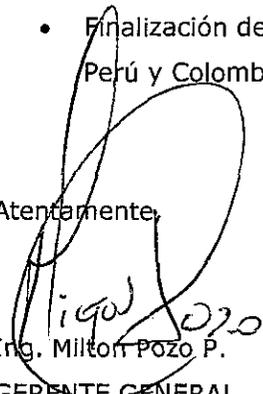
- Las ventas netas se incrementaron en un 27.6% frente al resultado del 2012.
- El costo de ventas del producto antes de variación fue del 69.6%. Existió una variación neta negativa en materia prima dada por el precio de la banda contitread y su mayor participación en la producción. Las variaciones de mano de obra fueron negativas en un pequeño valor frente al standard que fue compensado por una variación positiva en los gastos variables.
- CMC después de variaciones del 28.1%, muy cerca al presupuesto y frente a un 32.78% del 2012 debido a que en este año se tuvo una variación negativa en materia prima frente a las variaciones positivas e importantes del 2012. Las variaciones negativas se dan por el uso de la banda Contitread en la línea de camión radial, sin embargo el uso de dicha banda posibilitó el incremento en ventas en los valores señalados en los párrafos anteriores.
- La utilidad neta operativa representó el 12.3% de las ventas netas y la utilidad neta después de impuestos el 9.2%. En valores absolutos la utilidad neta del 2013 fue de USD\$1055109, un valor muy similar al ejercicio anterior.
- Al final del ejercicio y luego de la revisión del informe preliminar de auditoría externa se realizaron algunas correcciones al ejercicio 2013 que afectaron los resultados de Diciembre; las principales acciones tomadas fueron:
 1. Se incrementó en 18.566,38 en Gasto fijo de manufactura por el rubro de Depreciación (Se consideró el valor residual en la maquinaria igual a cero, y

- modificar los años de vida útil ya que había un error en su cálculo, en donde se estaba duplicando dicho valor.
2. Se disminuyó el valor de ventas en 6.553,85 por concepto de ventas diferidas. (Las ventas son efectivas cuando existe una transferencia de dominio)
 3. Se aumentó la provisión de Cuentas Incobrables por el valor de 19032,73. (Este ajuste se realizó para igualar los valores a los saldos de cartera incobrable)
 5. Se Reversó el gasto de vacaciones en 36.219,47. Este ajuste se realizó para igualar a valor real la provisión de vacaciones ya que no se estaba utilizando dicha provisión.
 6. Incremento del gasto de Impuesto a la renta de 30.135 (Este valor se origina por la conciliación tributaria y por los impuestos diferidos)

7. OBJETIVOS 2014.

- Incremento en las ventas netas en un 14.5%.
- Incremento de la participación de la banda CONTITREAD en la línea de camión radial en donde esperamos terminar con una participación del 60%.
- Obtener la certificación ISO 9001:2008 para la planta de Cuenca en el primer semestre del año.
- Implementación de la pagina Web de Renovallanta con el servicio on-line y en tiempo real para ingresos y consultas de las órdenes de reencauche.
- Implementación del plan de inversión 2014 de aproximadamente \$450000 para reemplazo de maquinaria de la planta de Quito así como también la construcción de la bodega de producto terminado y despacho.
- Finalización del estudio de los proyectos de plantas de reencauche en Perú y Colombia.

Atentamente,


Ing. Milton Pozo P.

GERENTE GENERAL

RENOVALLANTA SUPERIOR S.A