

# **INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2012**

## **A LOS SEÑORES DIRECTORES Y ACCIONISTAS DE RENOVALLANTA SUPERIOR S.A.**

En cumplimiento de los estatutos sociales de la compañía, y de acuerdo con la resolución de la superintendencia de compañías N° ADM 92409, informo a ustedes los siguientes aspectos referentes a los resultados por el ejercicio terminado al 31 de Diciembre del 2012.

### **1. OBJETIVOS PREVISTOS EJERCICIO ECONOMICO 2012**

De los objetivos planteados para el ejercicio del año 2012, se tiene:

- **Incrementar el número de unidades reencauchadas en un 14% con respecto al 2011**

Se alcanzó un 22% de crecimiento frente al resultado final del año 2011 y un 7.1% adicional al presupuesto. El principal crecimiento se da en la línea de camioneta radial con el 48% de crecimiento respecto al 2011, seguido por la línea de servicios de camión radial en donde el crecimiento fue del 40%. La línea de camioneta convencional decreció en un 10% así como la línea de camión convencional en un 14%. El crecimiento en ventas alcanzo el 38% con respecto al año 2011.

### **2. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO.**

Todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio han sido consideradas y han sido el soporte en todo momento para llegar a obtener los resultados de este ejercicio.

convencionales por llantas radiales y a la variación positiva acumulada.

- A pesar del incremento en valor absoluto del gasto frente al presupuesto, existe una disminución del 1.95% frente a la venta neta.
- La utilidad neta operativa representó el 15.89% de las ventas netas y la utilidad neta después de impuestos el 11.99%. En valores absolutos la utilidad neta del 2012 fue de USD\$1084643, lo que representa un crecimiento del 81.8% con respecto al ejercicio anterior.
- Para el pago del impuesto a la renta, hemos considerado los beneficios del código de la producción por la implementación de la planta de Guayaquil, por lo que tomamos como base el 23% de la utilidad antes de impuesto, el crédito tributario generado por el incremento de personal y adicionalmente el crédito tributario por el ISD cancelado en las importaciones.

## **5. OBJETIVOS 2013.**

- Incremento en las ventas netas en un 15%.
- Introducción de la banda CONTITREAD en donde esperamos finalizar el 2013 con una participación del 50% en la línea de camión radial.
- Obtener la certificación ISO 9001:2008 e INEN 2582 para la planta de Durán en el primer semestre del año y para la fines de año la implementación de estas dos normas para la planta de Cuenca.
- Implementación de la pagina Web de Renovallanta con el servicio on-line y en tiempo real para ingresos y consultas de las órdenes de reencauche.
- Implementación del plan de inversión 2013 de \$400 000 para reemplazo de maquinaria de la planta de Quito así como también la construcción de la bodega de producto terminado y despacho.

Atentamente,

  
Ing. Milton Pozo P.

GERENTE GENERAL

RENOVALLANTA SUPERIOR S.A

### **3. INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS DEL PERIODO.**

- Debido a la aceptación de nuestro producto en la zona costa y al impulso del gobierno con el programa REUSALLANTA, se implementó la fase II del proyecto de la planta de Duran para lo cual se firma un CR de \$160000 para la compra e instalación de equipo adicional; ampliación que entró en producción a partir del segundo semestre del año 2012.
- Se ha avanzado en la implementación del sistema de manejo de la información Cadillac faltando únicamente la página web y el servicio de consulta e ingreso de las órdenes de reencauche on-line.
- Contamos actualmente con reportes de información importantes para hacer seguimiento a la recauchabilidad de nuestras marcas y de la competencia.
- Existe un avance importante en la implementación del sistema de gestión de calidad para la planta de Guayaquil y se espera su certificación en el primer semestre del año 2013.
- Se implementa las normas Niff y a partir de año 2012 se tienen estados financieros bajo dicha norma.
- Se aprueba en directorio de Septiembre la inversión en una nueva planta de Reencauche en la ciudad de Cuenca, la misma que se estima arrancar al final del primer trimestre del año 2013.

### **4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL 2012.**

Comentarios al estado de resultado auditado:

- Las ventas netas se incrementaron en un 38% frente al resultado del 2011.
- El costo de ventas del producto antes de variación fue del 70.11%. Existió una variación positiva en materia prima muy importante durante todo el año, llegando a ser del orden de los \$300000 al final del ejercicio fiscal lo que favoreció los resultados de la empresa.
- CMC después de variaciones del 33.16 % frente a un 25.96% presupuestado debido al reemplazo paulatino de las líneas de llantas