

Quito, 13 de febrero del 2015

Señores Accionistas
De GRANDEX S.A.
Ciudad.-

Dando cumplimiento con las disposiciones contenidas en el artículo décimo octavo literal a y f de los estatutos de la Compañía y de acuerdo con la resolución No. 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo en conocimiento a los señores accionistas el informe de mi gestión, correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil catorce.

En cuanto al movimiento operacional debemos referirnos directamente a los 12 meses de gestión, período en que las ventas han tenido un decremento del 40 % frente al período anterior. Afectadas directamente por el cierre de la Fábrica VANDUX de Colombia a finales del 2013, siendo reemplazadas estas importaciones con mercadería de Origen coreano y Chino tras alianzas realizadas entre la Fábrica y estos proveedores cuidando así la calidad de nuestros productos.

Se ha planificado como visión de la empresa el convertirnos en una empresa de Fabricación de productos para el cabello, proceso que hemos iniciado, obteniendo en el último trimestre del año ya resultados concretos con la fabricación de los 3 principales peines teniendo el éxito y aceptación de nuestros clientes y consumidores.

En el año 2015 iniciaremos con la Fabricación de Cepillos e Invisibles incrementando así nuestro portafolio de producción nacional sin dejar de la mano la importación de productos que por planificación y requerimientos tecnológicos se los seguirá importando.

En lo relativo a las resoluciones de la Junta General de Socios, las disposiciones se han cumplido en forma íntegra.

Del resultado neto del ejercicio económico, que con esfuerzo se obtuvo un punto de equilibrio y me permito sugerir que las utilidades se apropien, según el siguiente detalle:

15%	PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	USD\$	92,60
25%	IMPUESTO A LA RENTA	USD\$	346,41
**	RESERVA FACULTATIVA	USD\$	177,87

			616.88

En mi calidad de Gerente General, para cumplir con los objetivos en el siguiente ejercicio, me permito recomendar lo siguiente:

- 1.- Optimizar y dinamizar el flujo operativo y de gestión, así, como también continuar con la sistematización de áreas administrativas, financieras y de ventas.
- 2.- Reforzar el departamento de mercadeo, con un concepto de fidelización del servicio al cliente.
- 3.- Diversificar líneas dentro de los mismos segmentos de mercado.
- 4.- Acelerar los procesos de montaje de planta en los relacionado a la producción de cepillos e invisibles.
- 5.- Iniciar exportaciones de los productos ya fabricados a otros países cercanos.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de administrar la compañía, reitero mi agradecimiento por la confianza consignada y suscribo.

Cordialmente



IVAN AREVALO
Gerente General