

ANNE
flowers
DE AGRIFEG S.A.

Quito, a 31 de Marzo del 2007

Señores accionistas
AGRIFEG S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

Tengo a bien presentar a consideración de la Junta General Universal Extraordinaria de Accionistas de la compañía el informe de labores correspondiente al ejercicio económico 2006.

Durante el ejercicio económico de 2006, se han realizado compras de activos para la compañía, por ser de interés para la empresa. Sin embargo se han realizado contactos importantes durante el año, que hacen avizorar nuevos horizontes financieros y de negocios para el año 2007. Dejando a la compañía totalmente establecida en el mercado de flores. Acudiendo a los recursos crediticios únicamente para modernizar el sistema operacional de la finca y administrativo, enrumbando siempre a ofrecer cada día una calidad superior en la venta de flores pero sólida de nuestra posición actual en el mercado.

El resultado del ejercicio económico cortado a diciembre 31 de 2005, determinó un total de:

CONCEPTO	VALOR
<i>Ingresos Operacionales</i>	USD \$ 1.591.638,68
<i>Costo de Producción</i>	1.699.819,01
<i>Gastos Operacionales</i>	357.833,92
Pérdida Operacional	466.014,25
<i>Otros Egresos No Operacionales</i>	215.123,85
Perdida del Ejercicio	681.138,10



ANNE
flowers
DE AGRIFEG S.A.

Este resultado es producto, de una baja en la producción por la renovación de variedades, contracción en los precios en los meses de junio, julio y agosto, noviembre y diciembre, y por ende falta de mercado para colocar nuestras rosas.

Cabe indicar que en el año 2006 el saldo de la cuenta Pérdida en Cambio; sigue amortizándose, de acuerdo con la resolución expedida por la Superintendencia de Compañías.

Es preciso señalar que con el objeto de aumentar el margen de contribución bruto en el año 2007. El plan de la Gerencia a seguir :

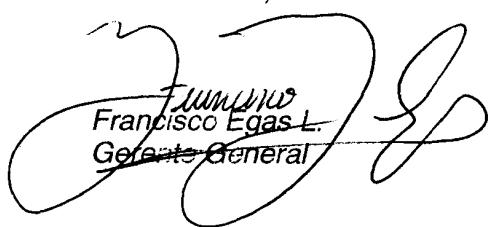
- Mejor manejo del rubro horas extras
- Mejorar y optimizar nuestra fuerza de ventas, para lo cual se contratará personal para el área.
- Incursionar en nuevos mercados, con especial énfasis en Rusia.
- Reducción de costos vía negociación directa con importadores y grandes distribuidores de Agroquímicos y de Material de Empaque.
- Se realizó un cambio de variedades, por variedades que están entrando con fuerza en el mercado. Lo que nos permite ser competitivos y atender de mejor forma la necesidades de nuestros clientes.

Los resultados de producción alcanzados, nos dan un positivo respaldo para proyectar la actividad de ventas y exportaciones a mayor escala.

Las cifras sobre el período económico en consideración se encuentran en los Estados Financieros que están a disposición de los señores Accionistas.

Finalmente, quiero agradecer a los señores Accionistas por su apoyo para el desarrollo del proyecto, así como a sus técnicos, personal administrativo y trabajadores, por su aporte para la obtención de los objetivos propuestos.

Cordialmente,



Francisco Egas L.
Gerente General