INFORME LITOTRIFAST S.A.
EJERCICIO ECONÓMICO 2009

La economía ecuatoriana durante el 2009 atravesó una situación compleja. Inicialmente la situación se planteaba difícil, ya que existía un entorno externo adverso, con el precio del petróleo por debajo de los $30 el barril, mínima liquidez en el mercado financiero internacional, una profunda recesión en los principales mercados de productos ecuatorianos y una clara tendencia a la disminución de los precios de las materias primas y de los materiales básicos.

Pero el entorno internacional adverso duró poco, el precio del crudo empezó a recuperarse y, finalmente, es estabilizó por encima de los $70 el barril; con ello, la balanza comercial ecuatoriana, que en los primeros meses registraba un déficit mensual promedio de $200 millones, terminó con un pequeño superávit.

A escala interna, la inflación terminó en el 4,3% que, si bien es ligeramente superior a la meta que originalmente se fijó el Gobierno, es bastante inferior a la de diciembre de 2008 (8,5%).

El PIB concluyó con una caída de alrededor del 1%, evidentemente agravada por la reducción de la inversión, la caída de la demanda, la falta de liquidez del primer semestre y la crisis eléctrica del último trimestre, que ha significado importantes pérdidas en los sectores productivos.

El desempeño de Litotrifast S.A. en el año 2009 fue poco halagador respecto de años anteriores. El número de cirugías decreció de 458 en el 2008 a 378 en el 2009, o 17%. No sucedió así con el valor promedio por cirugía que se incrementó de $1.262 a $1.399. El balance final se cuantificó en una pérdida del año de $98.785, que afectó la situación patrimonial de Litotrifast S.A., disminuyendo el saldo de patrimonio a $54.174. Como consecuencia de este resultado económico, se planteó a finales de año la necesidad de una reestructuración administrativa y comercial, enfocada principalmente a generar ingresos incrementales, por medio de la incorporación de un mayor número de médicos especialistas y, de la reactivación de convenios con pre-pagas y compañías aseguradoras. Otro enfoque comercial ha sido el de ampliar la gama de servicios y procedimientos quirúrgicos para abarcar un mercado más grande. Finalmente, se ha emprendido en un análisis de la estructura de costos para reducirlos sin poner en riesgo la operatividad de la empresa.

Importantes objetivos se cumplieron en el año 2009. El principal fue el aumento de capital en $150.000 para fortalecer la situación patrimonial de la empresa. Otro importante logro fue la adquisición de equipos de Litotricia (Direx) y Holmio Laser. Con esta inversión, Litotrifast S.A. se pone nuevamente a la vanguardia en tecnología médica para procedimientos urológicos extra e intracorpóreos. Finalmente, la ampliación y renovación del quirófano principal constituyó otro logro significativo en la gestión de la administración en el año 2009.

Atentamente,

Dra. Mónica Herdoíza Leiva
Presidente
LITOTRIFAST S.A.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
10 MAYO 2010
OPERADOR 17
QUITO

CLINICA DE UROLOGIA Y CIRUGIA LAPAROSCOPICA
LITOTRIFAST S.A.