



INFORME DE LABORES

A los accionistas de:

LEVEL 3 ECUADOR LVLTL S.A.

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2017

Durante el año 2017, Level 3 Ecuador ha sorteado acontecimientos políticos, económicos y sociales, los cuales han permitido que las cifras macroeconómicas se dinamicen luego de salir de la crisis del terremoto que afectó a la zona Costera de Ecuador; el cambio de Presidente de la República con sus numerosos cambios políticos-económicos; y, una consulta popular que sin duda tendrá su impacto en varios sectores gubernamentales, sociales y empresariales, ha dado lugar a que el País tome un rumbo diferente, esperando oportunidades de crecimiento junto con todos los países de la región.

En primer lugar, debo informar que el ejercicio en cuestión cumplió con todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Level 3 Ecuador LVLTL S.A. se encuentra prestando los servicios de telecomunicaciones permitidos por la Concesión de Telefonía Fija Local y Larga Distancia Internacional, el registro de Servicios Portadores, así como haciendo el debido uso del Permiso para la prestación de Servicios de Acceso a la red de Internet. Todo lo anterior con estricto cumplimiento del marco legal y regulatorio aplicable.

Desde el punto de vista regulatorio, se informa que con Resolución ARCOTEL-2017-0342 de 28 de abril de 2017 se otorgó a favor de LEVEL 3 ECUADOR LVLTL S.A., por el plazo de quince años el título habilitante de registro para la prestación del Servicio Portador y la concesión de uso y explotación de frecuencias no esenciales. Adicionalmente, con resolución ARCOTEL-2017-1271 de 21 de diciembre de 2017 el organismo de regulación autorizó el cambio de control de la compañía denominada LEVEL ECUADOR LVLTL S.A. a favor de la compañía CENTURY LINK, INC. Lo que nos permite continuar prestando de forma ininterrumpida los servicios concesionados por el Estado ecuatoriano. Las nuevas regulaciones del sector de telecomunicaciones que se han implementado en el año 2017 fueron incorporadas con especial cuidado, garantizando su cabal cumplimiento. El Plan Nacional de Telecomunicaciones y Tecnologías de Información del Ecuador 2016-2021 pretende ser el instrumento de planificación y gestión del sector de telecomunicaciones y Tecnologías de la Información y Comunicación que articule las políticas de desarrollo sectorial e intersectorial en materia de Tecnologías de la Información y Comunicación, para conseguir una mayor inclusión digital y



competitividad del país. Su visión es la de ubicar al Ecuador en el año 2021 como un referente regional en conectividad, acceso y producción de los servicios TIC, evidenciado en indicadores que demuestren el desarrollo económico y social del país. Para la definición de esta misión y visión del Plan Nacional de Telecomunicaciones y Tecnologías de la Información del Ecuador 2016-2021 se han utilizado como fuente los planes nacionales actuales y la misión del MINTEL.

Finalmente se resalta que Level 3 Ecuador LVL3 S.A. ha cumplido en tiempo y forma con sus obligaciones de índole societario ante las autoridades competentes.

CENTURYLINK ADQUIERE LEVEL 3 COMMUNICATIONS

31 de octubre de 2016 – CenturyLink (NYSE: CTL) y Level 3 Communications, Inc. (NYSE: LVL3) anunciaron hoy que sus Directorios han aprobado por unanimidad el acuerdo de fusión definitivo mediante el cual la compañía combinada tendrá la capacidad de ofrecer a la base de clientes de grandes empresas de CenturyLink los beneficios de la infraestructura global de Level 3 con una presencia combinada en más de 60 países. Adicionalmente, la compañía combinada estará posicionada para incrementar las inversiones en cuanto al alcance y a las velocidades de su infraestructura de banda ancha para pequeñas empresas y consumidores.

"La economía digital depende de la conectividad de banda ancha, y junto con Level 3 tendremos una de las compañías más sólidas a nivel mundial en cuanto a redes de fibra y servicios de datos de alta velocidad se refiere," comentó Glen Post, CEO y Presidente de CenturyLink. "Esta transacción promueve aún más nuestro compromiso para brindarles a nuestros clientes la red para mejorar sus vidas y fortalecer sus negocios. Es este foco en proveer conectividad de fibra, el que seguirá distinguiendo a CenturyLink de nuestros competidores. Los accionistas de CenturyLink se beneficiarán de las significativas sinergias y flexibilidad financiera provista por el crecimiento de los ingresos y el sólido flujo de caja de la compañía combinada. Para los colaboradores, esta combinación aunará dos organizaciones altamente focalizadas en el cliente y les proveerá a los empleados oportunidades de crecimiento y de progreso que las compañías no podrían ofrecer por separado."

"Se trata de una transacción convincente para nuestros clientes, accionistas y colaboradores," expresó Jeff Storey, Presidente y CEO de Level 3. "Además del valor sustancial que significa para los accionistas,



la empresa combinada estará posicionada de manera exclusiva para satisfacer las necesidades globales y en constante evolución de los clientes de empresa."

ENTORNO MACROECONÓMICO

El Producto Interno Bruto (PIB) tuvo un crecimiento interanual de 3,8% con relación al tercer trimestre de 2016 y de 0,9% con respecto al segundo trimestre del 2017, informó el Banco Central (BCE). El PIB en valores corrientes alcanzó USD 25 834 millones en el tercer trimestre de 2017, mientras que el PIB en valores constantes se ubicó en USD 17 893 millones, según los datos del BCE. El resultado de 3,8% de crecimiento de la economía refleja una evolución positiva tanto del sector no petrolero como del petrolero, indicó y apuntó que, por cuarto trimestre consecutivo, el sector no petrolero exhibió un desempeño favorable, registrando una variación de 3,6% anual, que también estuvo acompañado por un dinamismo en el sector petrolero, que creció en 2,2%. Según el Banco, el gasto de consumo final de los hogares registró un crecimiento interanual de 5,3%, lo que para Artola responde al dinamismo observado en el crédito canalizado tanto para consumo como para actividades productivas, el mayor nivel de las remesas y el ingreso de recursos provenientes del turismo. Por su parte, el gasto de consumo final del Gobierno presentó un aumento de 4,8%, mientras que las exportaciones de bienes y servicios, y la formación bruta de capital fijo disminuyeron en 0,5% y 2,3% respectivamente. Tras reiterar que economía creció en 1,5% en 2017, los expertos afirman que el "factor más importante" del crecimiento registrado, "es el del consumo de los hogares". "Este Gobierno, desde que empezó (mayo 2017), lo que buscó fue transparencia, confianza en los resultados económicos para que la gente pueda ir generando lo que estamos viendo ya: un mayor crecimiento del consumo de los hogares", dijo al destacar en el caso la importancia de la circulación del crédito. Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios se incrementaron en 8,8% con respecto a igual trimestre del año anterior, como consecuencia de la eliminación de las salvaguardias, según el Banco Central, que destacó el aumento de las importaciones de bienes de capital en 64,6%, bienes de consumo en 45,2% y materias primas en 20,9%. Los datos del BCE en temas comerciales señalan que en el tercer trimestre de 2017, el valor de las exportaciones no petroleras experimentaron un aumento del 6,6 % con respecto al mismo período de 2016, al pasar de USD 2 750,7 millones a 2 931,7 millones.

Con respecto a la recaudación tributaria en Ecuador mantiene una tendencia creciente y entre 2016 y 2017, reportó un incremento de 12.274 millones lo que representó un 9,4%, según los últimos datos

del Servicio de Rentas Internas (SRI). Directivos del Servicio de Rentas Internas, explican que estas cifras demuestran que la recaudación de tributos son un elemento central en los recursos para el presupuesto general del Estado. En el sector comercial, en el período de estudio, se registró un crecimiento del 7,5%, en manufactura, el 5%; en finanzas y seguros, el 7, 7%; y en minas y canteras, el 55%. Todos los meses de 2017, las ventas nacionales tuvieron un crecimiento sostenido lo que se reflejó, por ejemplo, que en marzo de 2017 la recaudación creció en un 12% frente a lo reportado el año precedente. Por tipo de empresas, las grandes tributaron 8.881 millones de dólares en 2016 y para el siguiente año alcanzaron los 9.588 millones de dólares; las medianas aumentaron 16 millones al pasar de 1.000 a 1016 entre 2016 y 2017; en cuanto a las micro y pequeñas empresas (mipymes), la cifra pasó de 1.442 millones a .1795 millones, este grupo tributa más por el volumen de empresas: 1'030.502, frente a las 12.619 medianas. Respecto a la Ley de Reactivación Económica, Rodas comentó que la norma busca fortalecer la dolarización, fomentar el empleo y la reactivación sobre todo para las mipymes “dado que ahí es donde más empleo se genera en el país”. Reiteró que esa ley no tiene un fin recaudatorio porque en promedio la ley “podría aumentar en promedio la recaudación en 20 millones de dólares”.¹

Según el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) publicó las cifras del empleo en el Ecuador al cierre de 2017. Así, el desempleo tuvo una baja significativa al pasar de 5,2% en diciembre de 2016 a 4,6% en diciembre de 2017. En cuanto al desempleo por ciudades se ve que hubo una disminución estadísticamente significativa en Guayaquil que pasó de 6,4% a 4,4%; sin embargo, este mismo indicador, en Quito, subió levemente de 9,1% a 9,4%, informó el INEC. Adicionalmente, el empleo pleno tuvo una recuperación a nivel nacional, al pasar de 41,1% a 42,3%.²

Al hablar del crudo ecuatoriano, éste se ha revalorizado en los últimos meses. Es que, de acuerdo con los datos del Banco Central, mientras en enero el precio estaba en \$ 44,8; para octubre (último reporte) el precio se ubicó en \$ 50,4. Paralelamente, el precio del crudo WTI, que es referente del crudo ecuatoriano, también ha subido este año.

Sobre el tema expertos tienen varias explicaciones para este mejor comportamiento del precio del crudo ecuatoriano, la razón podría ser que la OPEP ha bajado la producción de sus crudos y son

¹ <https://www.andes.info.ec/es/noticias/economia/16/servicio-de-rentas-internas-confirma-crecimiento-en-recaudacion-tributaria>

² <https://www.eluniverso.com/noticias/2018/01/16/nota/6569956/desempleo-ecuador-cerro-2017-46-segun-inec>



justamente los pesados los que más se han reducido. Esto podría haber revalorizado el crudo ecuatoriano que es pesado. Sin embargo, según expertos, el valor reportado en el Banco Central podría ser mayor al que verdaderamente está recibiendo el país. Esto porque, según lo ha reconocido el ministro de Hidrocarburos, Ecuador en los últimos meses está facturando a China y Tailandia de acuerdo a una fórmula que las autoridades consideran es la adecuada, pero las empresas asiáticas están pagando de acuerdo a sus propios cálculos, que representen un menor ingreso para el país. También consideró que el crudo se vende mejor a final del año por un tema estacional.³

³ <https://www.eluniverso.com/noticias/2017/12/26/nota/6540202/precio-crudo-diferencial-son-mas-favorables>

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS 2016

BALANCE GENERAL	2016	2015	Variación en USD	Var. %
Activo corriente				
Efectivo y equivalentes de efectivo	4.139.105	3.290.926	848.179	26%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	10.934.322	9.995.838	938.484	9%
Total activo corriente	15.073.427	13.286.763	1.786.663	13%
Activos no corrientes:				
Propiedad, mobiliario y equipos	40.112.686	34.371.653	5.741.033	17%
Intangibles	272.016	7.922	264.094	3334%
Otros activos	166.216	167.624	- 1.408	-1%
Total Activo no corriente	40.550.919	34.547.200	6.003.719	17%
Total Activo	55.624.345	47.833.963	7.790.382	16%
Pasivo Corriente				
Préstamos con compañías relacionadas				
Cuentas por pagar comerciales	13.626.072	6.660.581	6.965.491	105%
Otras cuenta por pagar	638.182	297.809	340.373	114%
Impuesto a la renta por pagar	462.614	742.999	- 280.385	-38%
Beneficios de empleados	750.000	981.088	- 231.088	-24%
Total pasivos corrientes	15.476.867	8.682.477	6.794.390	78%
Pasivo no corriente				
Préstamos con compañías relacionadas				
Cuentas por pagar comerciales	2.504.643	2.504.643	-	0%
Beneficio de empleados	2.168.874	1.842.813	326.061	18%
Impuesto diferido	2.701.439	2.662.226	39.213	1%
Total pasivo no corriente	7.374.956	7.009.682	365.274	5%
Total pasivos	22.851.823	15.692.159	7.159.664	51%
Patrimonio:				
Capital social	17.783.143	16.041.309	1.741.834	11%
Otras reservas	5.103.182	5.103.182	-	0%
Reserva legal	2.159.150	1.965.613	193.537	10%
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	12.891.990	12.891.990	-	0%
Déficit acumulado	- 5.164.943	- 3.860.290	- 1.304.653	34%
Patrimonio, neto	32.772.522	32.141.805	630.718	2%
Total Pasivos y Patrimonio, neto	55.624.345	47.833.963	7.790.382	16%

Desafiamos un 2017 consolidando nuestras fortalezas con el objetivo de continuar con el crecimiento constante a nivel operativo. El año 2017 no fue la excepción observándose un crecimiento en los activos totales del 16%. El nivel liquidez de 0.97 revela que la Compañía puede cumplir con las obligaciones propias del negocio en el corto plazo.

Los deudores comerciales y otra cuentas por cobrar incrementaron en USD\$ 938 mil (9%) con respecto al año anterior corresponden a un mejor desempeño de las cuentas por cobrar comerciales de USD\$865 mil incluido las Cuentas por cobrar Intercompañía ubicando los DSO en 60 días ; por otro lado



fecha Julio 2017 la compañía firmó convenios con proveedores para la construcción y provisión de equipos de un nuevo Data Center para la ciudad de Quito la compañía entregó como anticipos USD\$ - 1'861 mil, en lo que respecta a la estimación por deterioro de valor existe un incremento por USD\$374 mil y otras cuentas por cobrar por USD\$-316 mil.

El pasivo corriente tuvo un incremento de US\$ 6'726 mil corresponde a un 78%, los incrementos más significativos fueron en los proveedores locales en US\$ 909 mil, en los proveedores del exterior en US\$ 3'244 mil; y, también la cuentas por pagar a Intercompañías por USD\$ 2'795 mil, se observa un decremento de US\$ 231 mil en Beneficios a empleados, y también un decremento de US\$ 280 mil en Impuesto a la renta principalmente por resultados del ejercicio económico en cuestión, los DPO fueron superiores ubicando en 83 días permitió mantener el Capital de Trabajo en los niveles de liquidez de los últimos años.

Respecto a los Beneficios de empleados en el Largo plazo se continúa aplicando la Normativa NIC 19 modificada a la tasa de descuento en los parámetros de los valores negociados de los bonos corporativos de *EEUU*.

En su cumplimiento se registraron las provisiones sobre Estudio Actuarial correspondientes a Desahucio por US\$46 mil y Jubilación Patronal de US\$280 mil un 18% adicional versus el 2016.

Las cuentas del patrimonio incrementaron por el resultado positivo del año. Además, se hizo efectivo el aumento de capital por US\$1'741 mil determinados por la Junta General de accionistas para la capitalización de las utilidades del año 2016 y su reserva legal por US \$193 mil.

DESCRIPCION	Saldo 31-12-17	Saldo 31-12-16	Variación En USD	VAR %
Ingresos Ordinarios	29.231.567	28.334.333	897.234	3,2%
Costos y Gastos	(27.290.875)	(25.117.086)	(2.173.789)	8,7%
Resultado de actividades de operación	1.940.692	3.217.247	(1.276.555)	-39,7%
Otros Ingresos (gastos)	(268.471)	(22.706)	(245.765)	1082,4%
Costos Financieros	(21.059)	(12.074)	(8.985)	74,4%
Otro neto	(289.530)	(34.780)	(254.750)	732,5%
Ganancia antes de impuesto a la renta	1.651.162	3.182.467	(1.531.305)	-48,1%
Gasto de Impuesto a la renta	(1.020.445)	(1.264.021)	243.577	-19,3%
Resultado del periodo	630.718	1.918.446	(1.287.729)	-67,1%

Ingresos

Resultados del año 2017 del mercado ecuatoriano de telecomunicaciones en nuestro segmento se incrementaron acotadamente, principalmente por factores macroeconómicos, políticos y de consumo interno. En este contexto, los ingresos de Level 3 Ecuador presentaron un incremento en USD\$897 mil (3,2%) en comparación con el periodo anterior.

El objetivo estratégico de la compañía es que todas las líneas de negocio sigan creciendo rentablemente en los próximos años con un compromiso de trabajo en equipo, aprovechando la convergencia tecnológica Level3, especialmente del producto Datacenter, cross selling, up selling, innovación tecnológica en seguridades, etc., permitiéndonos llegar cada vez a más clientes con soluciones de mayor valor agregado, fortaleciendo la fidelidad de los clientes en el largo plazo. Nuestro foco es crecer apalancado en servicios diferenciadores de:

- Cloud & Next Generation
- Voice & Collaboration servicios de VA en la nube: CC, EVC, IPCloud
- Datos: Potenciaremos negocios de CDN, Cloud Connect, Internet y Balanceadores.



Costos y Gastos

Costos y Gastos

Los costos presentaron un incremento del 8.7% en US\$ 2'173 mil principalmente debido a los servicios subcontratados de capacidad terrestre, capacidad internacional y submarina e interconexión por \$1'436 mil; los gastos de depreciación y operacionales se incrementaron por US\$ 953 mil, efecto de estos resultados la participación de empleados en utilidades presentó una variación USD\$-270 mil. A nivel de otros gastos corresponden la baja de activos obsoletos por USD\$275 mil.

Costos financieros

La Compañía no tiene pasivos financieros de ninguna índole; los gastos financieros corresponden los operacionales recurrentes.

Gasto Impuesto a la Renta

El total de gasto por impuesto a la renta refleja un decremento en USD\$ 243 mil como sigue: el impuesto corriente disminuye en USD \$-265 mil, y por mayor efecto por impuesto diferido que aumenta por USD \$ 22 mil respecto al 2016.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO ECONÓMICO

De conformidad con los Estatutos y la convocatoria a la Junta General de Accionistas, en lo concerniente a resolver el destino de las utilidades del ejercicio 2017, en mi calidad de Gerente General recomiendo a la Junta General de Accionistas apruebe la reinversión de utilidades por un valor de USD\$ 602,9 mil luego de las deducciones de la participación laboral, impuesto a la renta, y reserva legal.

NORMAS DE RECURSOS HUMANOS

En el ámbito administrativo y laboral manera la compañía ha adaptado sus actuaciones a las obligaciones de índole laboral contenidas en la nueva Ley Orgánica para la Justicia Laboral y Reconocimiento del Trabajo en el Hogar cumpliendo con todas las normas, procedimientos.



PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En cuanto al cumplimiento de las normas existentes sobre la propiedad intelectual y derechos de autor, cabe mencionar que Level 3 Ecuador LVL T S.A. respeta y obedece las regulaciones definidas por la Ley ecuatoriana, a través de aprobaciones y licencias otorgadas por el fabricante para la utilización de las aplicaciones del negocio.” Es importante recalcar que se encuentra en trámite las actualizaciones correspondientes al cambio de marca Level 3 Ecuador / Centurylink.

PROYECCIONES 2018

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal), el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial (BM) coincidieron en una moderada recuperación económica de los países de la región en el 2018. Sus estimaciones se basan en una reactivación mundial impulsada, sobre todo, por las principales potencias como EE.UU. y China, que son los mayores compradores de materias primas de Latinoamérica. Además, por una recuperación de los precios de los ‘commodities’ como el petróleo. En el caso ecuatoriano, el FMI y la Cepal estimaron un crecimiento de 0,6 y 1,3%, respectivamente. Por su parte, el Banco Central del Ecuador (BCE) es más optimista y calculó un 2%. Para el Régimen, este comportamiento se sustentará en la recuperación de la inversión (Formación Bruta de Capital Fijo – FBKF) que alcanzaría el 3,6%. Otro rubro sería las exportaciones de los principales productos no petroleros, que subirían un 3,5%. El Gobierno también espera una inversión privada, que bordearía los USD 2 000 millones, en la construcción y minería. Finalmente, el BCE prevé una variación del 1,7% en el consumo privado o de los hogares. La razón sería una recuperación de la economía y del empleo a escala nacional. Pero, especialistas económicos, considera que la proyección de crecimiento del BCE es muy optimista porque, si bien el precio del crudo mejoró en los últimos meses, no significa un ingreso muy relevante. Esto último porque el Gobierno debe pagar costos “muy elevados a las empresas petroleras para cumplir con los contratos que se firmaron durante la bonanza”. También agrega que el crecimiento de la economía ecuatoriana se sustentará en el endeudamiento público. En 2017, el Régimen movió la economía de esa forma. “Eso permitió lograr un mayor crecimiento que las estimaciones iniciales, incluso que las proyectadas por los multilaterales”. A mediados de este año el BCE calculó un 0,71% y tras una actualización subió al 1,5%. El analista asegura que en el 2018 se mantendrá la misma estrategia. En octubre pasado, el Gobierno Nacional anunció una necesidad de endeudamiento de USD 10 000 millones para este año. Existe preocupación porque el crecimiento no está impulsado por una recuperación de las ventas de las empresas, mayor productividad y competitividad, sino más bien se insiste en el gasto público. “No es sostenible en el mediano y largo

plazos". Él se pregunta hasta cuándo se mantendrá esa alternativa porque se necesita hacer un recorte de su presupuesto. "El actual Gobierno o el siguiente tendrá que sincerar la economía y llevar al gasto público a un nivel sostenible". Otro analista económico coincide con ese criterio. Para él, el sector privado debería impulsar el crecimiento y el Gobierno debe alinear su política con ese objetivo y cambiar el pensamiento económico con respecto al gobierno de Rafael Correa. Pero, se recuerda que el presidente Lenin Moreno -cuando cambió al frente económico- anunció que eso no implica que modificaría el rumbo que ha planteado. "Esencialmente es una continuidad de la política económica del Gobierno anterior". El 13 de diciembre, el analista Walter Spurrier presentó las Perspectivas Económicas para el 2018 en la Cámara de Comercio de Guayaquil. Para él, el resultado de la consulta popular marcará también el escenario económico. Según Spurrier, si se aprueba la no reelección indefinida, Correa no podrá ser candidato el 2021, lo que implicaría que el sucesor de Moreno sería alguien de su línea o de la oposición. "Causará alivio en el sector privado. La economía regional no pierde su dinamismo Centroamérica tendría este año una tasa de crecimiento de 3,6%, por encima del 3,3% de 2017, de acuerdo con las estimaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). Es decir, lograría mejores resultados que Sudamérica como ya ocurrió durante el año pasado. El Caribe, por su parte, crecería un 1,5% frente a la casi nula expansión del año pasado. La causa fundamental sería el gasto en reconstrucción de los daños causados por los huracanes Irma y María, señaló el informe del Balance Preliminar de las Economías de América Latina 2017 de la Cepal. Panamá, República Dominicana y Nicaragua se mantendrán como las economías de mayor crecimiento en América Latina y el Caribe, tanto en las previsiones de la Cepal como en las del Fondo Monetario Internacional(FMI).

El 2018 genera expectativa entre los agentes económicos. El Banco Central del Ecuador (BCE) espera que la economía nacional crezca un 2%, apalancada en mayores inversiones del sector privado; en especial, de la construcción y la minería. El Gobierno debe resolver durante este año el manejo del alto endeudamiento del país y darle legitimidad al dinero electrónico para que no se lo mire como un mecanismo a través del cual se busca salir de la dolarización. Según un analista prestigioso, otros desafíos para el Régimen son articular un nuevo frente económico para romper con el esquema del Gobierno anterior; encontrar un mecanismo que le permita deshacerse de la atadura de las preventas con China y Tailandia, que impiden al país beneficiarse de precios de petróleo más altos, entre otros. La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) proyecta precios del crudo de entre USD 50 y 60 el barril para este año, aunque sectores dudan que se puedan alcanzar esos valores. En este escenario, las autoridades iniciaron una revisión al modelo de contratos firmados en el gobierno de



Rafael Correa. Para este año, además, se prevé mayor apertura para las inversiones y mejores posibilidades para concretar acuerdos comerciales.

Nuestros clientes son la pieza principal dentro de una estrategia de servicio de alto nivel y, por ende, nos mantenemos enfocados en tener un portafolio tecnológico innovador, brindar un servicio de alta seguridad, eficiente así renovar en nuestros procesos comerciales, para así poder fortalecer una relación comercial sostenible dentro de la cadena de para el sector de telecomunicaciones.

En el área de Datos, mantendremos foco en la conectividad de grandes empresas hacia los centros de cómputo tanto con redes de nube públicas, privadas y/o mixtas, maximizando así, las oportunidades de negocios de IPVPN, Cloud Connect e Internet. De igual manera, la estrategia desarrollada para la distribución de contenido a través de nuestra red de CDN, agrega diferenciadores específicos y sólidos que potencian el negocio y monetización del contenido de nuestros clientes. Finalmente, la oferta integral de servicios de conectividad se adapta y colabora con nuestros clientes y prospectos en la transformación digital de su negocio, con productos como SDWAN, WiFi, WAN optimization, entre otros.

Siguiendo las tendencias de industria y de mercado, como son la nube, movilidad, transformación digital, etc. Nuestros servicios se verán fortalecidos con un nuevo de alta tecnología Datacenter Tier 3. Renovados servicios de Voice and Collaboration enfocados fuertemente en concebir e implementar servicios que atiendan estas necesidades crecientes de nuestros clientes en Ecuador, ayudando con tecnología de punta a lograr mejores niveles de productividad, rentabilidad, manejo adecuado de costos y que ellos a su vez puedan brindar una mejor experiencia a sus clientes finales.

Level 3 Ecuador LVLTL S.A, Ecuador en este entorno, y frente a un desafiante mercado de telecomunicaciones, elevará sus metas de crecimiento, apoyándose en nuestra ventaja competitiva, amplio portafolio de servicios diferenciales de mayor valor agregado. Con el objetivo de cumplir dichas metas, se focalizará en una estrategia corporativa de eficiencia y control, que nos permitirá mantener y mejorar nuestros niveles actuales de rentabilidad sostenimiento de la inversión prevista para el año 2018, ratificando nuestro compromiso de seguir contribuyendo tecnológicamente con altos estándares de servicio y calidad a nuestros clientes en el mercado ecuatoriano

El valor agregado de nuestros productos en la cadena de valor del cliente permite crear fidelidad y un diferenciador sólido, que impulsa el crecimiento en la participación de mercado en el país.



Francisco Guzmán

Gerente General

Level 3 Ecuador LVLTL S.A.,

Quito, DM 09 de abril de 2018