



## INFORME DE LABORES

**A los accionistas de:**

**LEVEL 3 ECUADOR LVL T S.A.**

**Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2014**

Al concluir el ejercicio económico del 2014, me es grato poner a consideración de los Accionistas, el informe de la actividad empresarial desarrollada.

En primer lugar debo informar que el ejercicio en cuestión cumplió con todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Level 3 Ecuador LVL T S.A. (en adelante denominada la Compañía) se encuentra prestando los servicios de telecomunicaciones permitidos por las Concesiones de Servicios Portadores y Telefonía Fija, así como haciendo el debido uso del Permiso para la prestación de Servicios de Valor Agregado de acceso a la red de Internet. Todo lo anterior con estricto cumplimiento del marco legal y regulatorio aplicable.

No existen hechos extraordinarios que informar desde el punto de vista Legal, las nuevas regulaciones del sector de telecomunicaciones que se han implementado en el año 2014 fueron incorporadas con especial cuidado garantizando su cabal cumplimiento.

La actividad comercial y las fuerzas del mercado no actuaron muy diferente a años anteriores, marcando un ambiente competitivo a nivel de precios con mayor tendencia a fijar participaciones de mercado, que ha considerar márgenes razonables para el sector de telecomunicaciones.

Alineados con nuestra estrategia corporativa migramos a un nuevo ERP contable, orientados mejorar procesos internos que nos permita afrontar con solvencia los nuevos retos de la Compañía hacia nuestros clientes externos e internos.

# Level (3)

## ENTORNO MACROECONÓMICO

El país inició el año con cambios radicales en el marco regulatorio del Gobierno Central, con nuevas disposiciones de control a las importaciones, restricciones de publicidad, nueva Ley de Mercado de Valores, entre otros. En los primeros meses, se dictaron otras medidas orientadas a proteger la balanza de pagos y el déficit fiscal debido a la caída del precio del petróleo durante el último trimestre del 2013. Posteriormente con la recuperación temporal durante el primer semestre de su precio, estas medidas se las mantuvieron como un impulso para un crecimiento interno, dando paso a un programa de sustitución de importaciones y desarrollo de la balanza productiva.

En el segundo semestre, el precio del petróleo internacional vuelve a caer estrepitosamente, por lo cual en octubre del 2014 el Gobierno dicta medidas adicionales previniendo un nuevo déficit en la balanza de pagos y del presupuesto fiscal, resuelve inmediatamente orientarse a la búsqueda de financiamientos internacionales, lo cual no se ha podido acelerare, pues el riesgo país creció al mismo tiempo, por lo cual la tasa de nuestros papeles se incrementará.

Otra dificultad que tuvimos fue la pérdida de preferencias arancelarias en la Comunidad Económica Europea, por lo cual el Gobierno se apresuró a iniciar conversaciones para obtener un acuerdo comercial que ya fue aprobado en primera instancia y que requiere dos años para implementarse completamente; mientras tanto se solicitó que el beneficio sea restaurado.

En febrero de 2014 se llevaron a cabo las elecciones seccionales, con resultados adversos para el oficialismo. Esto afectó la imagen política para el Gobierno y trajo malestar interno, dado que en las ciudades principales, aunque existía respaldo al Presidente, no estaban en la misma línea para el resto del Gobierno.

Posteriormente, ante un mayor deterioro del dólar, el Gobierno se ha visto obligado a extender las salvaguardas al 32% de todas las importaciones de productos, dejando insubsistentes las que afectaban exclusivamente a Colombia y Perú. Con esta medida adicionalmente de control la balanza de pagos trata de incentivar la producción nacional y reducir el déficit empresarial.

## ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS 2014

### Balance General

|   | 2014              | 2013              | Variación<br>En USD | VAR<br>%    |
|---|-------------------|-------------------|---------------------|-------------|
| <b>Activo corriente</b>   |                   |                   |                     |             |
| Efectivo y equivalentes de efectivo   | 3.273.065         | 2.518.402         | 754.663             | 30%         |
| Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar                               | 8.383.820         | 5.886.445         | 2.497.375           | 42%         |
| <b>Total activo corriente</b>   | <b>11.656.885</b> | <b>8.404.847</b>  | <b>3.252.038</b>    | <b>39%</b>  |
| <b>Activos no corrientes:</b>   |                   |                   |                     |             |
| Propiedad, mobiliario y equipos   | 30.519.868        | 29.461.041        | 1.058.827           | 4%          |
| Cuentas por cobrar  | -                 | 230.033           | - 230.033           | -100%       |
| Intangibles   | 43.571            | 43.571            | 0                   | 0%          |
| Otros activos   | 2.650.618         | 2.122.151         | 528.467             | 25%         |
| <b>Total Activo no corriente</b>  | <b>33.214.058</b> | <b>31.856.796</b> | <b>1.357.262</b>    | <b>-72%</b> |
| <b>Total Activo</b>   | <b>44.870.942</b> | <b>40.261.643</b> | <b>4.609.299</b>    | <b>11%</b>  |
| <b>Pasivo Corriente</b>   |                   |                   |                     |             |
| Préstamos con compañías relacionadas  |                   |                   |                     |             |
| Cuentas por pagar comerciales   | 8.064.434         | 6.241.825         | 1.822.609           | 29%         |
| Impuesto a la renta por pagar   | 313.028           | 106.652           | 206.376             | 194%        |
| Otras cuentas por pagar   | 513.987           | 574.375           | - 60.388            | -11%        |
| Beneficios de empleados   | 1.016.666         | 748.977           | 267.689             | 36%         |
| <b>Total pasivos corrientes</b>   | <b>9.908.115</b>  | <b>7.671.829</b>  | <b>2.236.286</b>    | <b>29%</b>  |
| <b>Pasivo no corriente</b>  |                   |                   |                     |             |
| Préstamos con compañías relacionadas  |                   |                   |                     |             |
| Cuentas por pagar comerciales   | 2.504.643         | 2.504.643         | 0                   | 0%          |
| Beneficio de empleados  | 1.033.605         | 895.311           | 138.294             | 15%         |
| Impuesto diferido   | 2.752.462         | 2.991.151         | - 238.689           | -8%         |
| <b>Total pasivo no corriente</b>  | <b>6.290.710</b>  | <b>6.391.105</b>  | <b>- 100.395</b>    | <b>-2%</b>  |
| <b>Total pasivos</b>  | <b>16.198.825</b> | <b>14.062.934</b> | <b>2.135.891</b>    | <b>15%</b>  |
| <b>Patrimonio:</b>  |                   |                   |                     |             |
| Capital social  | 12.414.088        | 11.014.793        | 1.399.295           | 13%         |
| Otras reservas  | 5.103.182         | 5.103.182         | - 0                 | 0%          |
| Reserva legal   | 1.562.589         | 1.407.112         | 155.477             | 11%         |
| Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF | 12.891.990        | 12.891.989        | -                   | 0%          |
| Déficit acumulado   | - 3.299.732       | - 4.218.367       | 918.635             | -22%        |
| <b>Patrimonio, neto</b>   | <b>26.672.117</b> | <b>26.198.709</b> | <b>2.473.408</b>    | <b>9%</b>   |
| <b>Total Pasivos y Patrimonio, neto</b>                                       | <b>44.870.942</b> | <b>40.261.643</b> | <b>4.609.300</b>    | <b>11%</b>  |

La compañía ha tenido en los últimos años un crecimiento constante en su nivel operativo. El año 2014 no fue la excepción observándose un crecimiento en los activos totales del 11%.

## Level (3)

El índice de liquidez de 1,18 revela que se puede cumplir con las obligaciones propias del negocio a corto plazo.

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar incrementaron en USD\$ 2'497 mil (42%) con respecto al año anterior corresponden de: un incremento de USD\$ 726 mil en las Cuentas por cobrar Intercompañía; un incremento en las Cuentas por cobrar clientes de USD\$ 1'895 mil efecto de iliquidez de clientes así como cambios internos de procesos de facturación electrónica así como el incremento en ventas; el saldo incluye una variación de USD\$53 mil en la provisión ubicando la rotación de cartera en a 57 días; finalmente un decremento de USD\$-124 mil en otras cuentas por cobrar.

Durante el 2014 se realizaron inversiones incrementales de USD\$1'357mil de los cuales, USD\$528 mil corresponden a la operación conjunta con el Fideicomiso de Ductos de Guayaquil; USD\$1'058 mil pertenecen a un incremento en la inversión de activos requeridos para la operación, ratificando el compromiso de esta administración de maximizar las oportunidades en el sector de las telecomunicaciones; y el decremento de Otras cuentas por cobrar US\$230mil.

El pasivo corriente se incrementó 2'236 mil un 29% US\$-60 mil corresponden al decremento de otras cuentas por pagar el incremento de \$206K compensando la variación en la cuenta por pagar de Impuesto a la renta y beneficio a empleados por US\$267 mil; las cuentas por pagar comerciales se incrementaron US\$1'823 mil, los DPO fueron superiores ubicando en 98 días permitió mantener el Capital de Trabajo en los niveles de liquidez de los últimos años.

Las cuentas del patrimonio incrementaron por el resultado positivo del año. Además se hizo efectivo el aumento de capital por US\$1,399 mil determinado por la Junta General de accionistas para la capitalización de las utilidades del año 2013 y su reversa legal por US\$155 mil.

# Level(3)

## Estado de Resultados

| DESCRIPCION                           | Saldo<br>31-dic-14 | Saldo<br>31-dic-13 | Variación<br>En USD | VAR<br>%      |
|---------------------------------------|--------------------|--------------------|---------------------|---------------|
| Ingresos Ordinarios                   | 29.095.511         | 27.480.699         | 1.614.812           | 5,9%          |
| Costos y Gastos                       | (26.100.659)       | (25.525.982)       | (574.677)           | 2,3%          |
| Resultado de actividades de operación | <b>2.994.852</b>   | <b>1.954.717</b>   | <b>1.040.135</b>    | <b>53,2%</b>  |
| Otros Ingresos                        | 74.610             | 239.281            | (164.671)           | -68,8%        |
| Costos Financieros                    | (13.039)           | (7.113)            | (5.926)             | 83,3%         |
| Otro neto                             | <b>61.571</b>      | <b>232.168</b>     | <b>(170.597)</b>    | <b>-73,5%</b> |
| Ganancia antes de impuesto a la renta | 3.056.423          | 2.186.885          | 869.538             | 39,8%         |
| Gasto de Impuesto a la renta          | (583.015,1)        | (388.738)          | (194.277)           | 50,0%         |
| Resultado del periodo                 | <b>2.473.408</b>   | <b>1.798.146</b>   | <b>675.262</b>      | <b>37,6%</b>  |

### Ingresos

Los ingresos ordinarios del año 2014 fueron superiores en USD\$1'614 mil (5,9%) en comparación con el periodo anterior. Este incremento corresponde al siguiente desempeño en las líneas de negocio: Data Center en USD\$111 mil; Internet en USD \$1'286 mil; Telefonía en USD\$-250 mil y Datos en USD\$467 mil.

El objetivo estratégico de la compañía es que estas líneas de negocio sigan creciendo rentablemente en los próximos años, aprovechando la convergencia tecnológica Level3, cross selling, up selling, innovación etc., permitiéndonos llegar cada vez a más clientes con soluciones de mayor valor agregado, fortaleciendo la fidelidad de los clientes en el largo plazo.

### Costos y Gastos

Decremento de los Costos y Gastos en el año 2014 por USD\$574 mil (2,3%) y corresponde principalmente a: Costos de Servicio.- Refleja un incremento neto del 4,1%, USD\$ -196 mil, debido: un aumento en costos de Última Milla por US\$ -67 mil debido al crecimiento Off-net;

## Level (3)

un aumento en costos de nodos por US\$ -208 mil debido a la creación de nuevos nodos dos en la ciudad de Quito de acuerdo al Plan de despliegue de red; un incremento en costo de Salida Terrestre internacional por USD\$ -142 mil nuevos servicios Internacionales; un incremento en los costos de servicios Intercompañía por USD\$ -221 mil correspondiente a la prestación de servicios para varios de nuestros clientes internacionales, incremento decremento en costos de Capacidad Satelital por US\$-49 mil ; un mayor costo de Interconexión por US\$-164 mil; y un incremento en la provisión para incobrabilidad por US\$-139 mil principalmente Estos incrementos que fueron compensados parcialmente por un un decremento en costo de venta de equipos por USD\$ 312 mil de Telefonía, un menor costo en Mantenimiento e Instalaciones por USD\$ 482 mil por menor costo de consumibles

Costos y Gastos de Personal.- Refleja disminución neta de USD\$250 mil (4,7%), principalmente por decrementos en: sueldos, remuneraciones y sus cargas sociales de USD\$ 425 mil por menor carga salarial que el año pasado; una mayor participación de utilidades a trabajadores por USD\$ -154 mil; incremento comisiones por USD\$-5mil, y, jubilación patronal de USD\$-16 mil.

Gastos de administración y ventas.- Presenta un incremento neto de USD\$-494 mil, principalmente por: en gastos de viaje por USD\$-18 mil en su mayoría internacionales, mayores gastos de gestión y marketing por US\$-77 mil; Incremento en Impuestos tasas y contribuciones por \$-194K correspondiente al pago de ISD así como tasas de impuestos municipales; Otros US\$-287mil, menores honorarios a profesionales de consultorías, auditorías y asesoría Legal por US\$82 mil.

Depreciaciones y amortizaciones.- Reflejan un incremento de USD\$ 134K mil.

### **Otros Ingresos**

Presenta un decremento USD\$165 mil en relación al año 2013 debido al reverso de la provisión de la jubilación patronal ya que por normas IFRS se registran en este rubro, más no como menor gasto de personal.

# Level (3)

## **Costos financieros**

La Compañía no tiene pasivos financieros de ninguna índole; los gastos financieros corresponden los operacionales recurrentes.

## **Gasto Impuesto a la Renta**

El total de gasto por impuesto a la renta refleja un incremento en USD\$194 mil como efecto neto de: el impuesto corriente el cual se incrementa en USD \$190 mil, y por impuesto diferido incrementa en USD \$4 mil con respecto al 2012.

## **PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO ECONÓMICO**

De conformidad con los Estatutos y la convocatoria a la Junta General de Accionistas, en lo concerniente a resolver el destino de las utilidades del ejercicio 2014, en mi calidad de Gerente General recomiendo a la Junta General de Accionistas apruebe la reinversión de utilidades por un valor de USD\$ 2'011 mil luego de las deducciones de la participación laboral, impuesto a la renta, y reserva legal.

## **NORMAS DE RECURSOS HUMANOS**

En el ámbito administrativo y laboral se vienen cumpliendo con todas las normas, procedimientos y régimen laboral vigentes.

## **PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR**

En cuanto al cumplimiento de las normas existentes sobre la propiedad intelectual y derechos de autor, cabe mencionar que Level 3 Lvt S.A. (antes Global Crossing Comunicaciones Ecuador S.A.) respeta y cumple con las regulaciones definidas por la Ley ecuatoriana, a través de registro de marcas así como licencias otorgadas por el fabricante para la utilización de las aplicaciones del negocio.

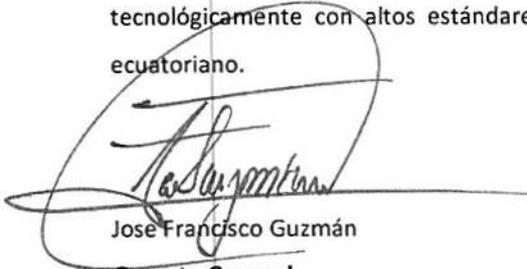
# Level (3)

## PROYECCIONES 2015

La tendencia de la economía ecuatoriana muestra un escenario de mayores dificultades para el año 2015. Los inconvenientes para cubrir el financiamiento público, la falta de inversión privada y la caída del precio del petróleo que se dió en el segundo semestre de 2014, han propiciado una situación en la que es difícil mantener los niveles de crecimiento de años anteriores, en el caso de del PIB se estima que bajará hasta el 3,8% debido a la desaceleración de la actividad económica y los menores precios del petróleo. La economía dependerá en gran mayoría lo que se de en materia de comercio exterior y de la efectividad de las medidas restrictivas implementadas por el Gobierno Nacional que solo se efectuarán temporalmente, para ser derogadas en el 2016, mientras tanto se buscarán financiamientos internacionales y se ejecutará un re-direccionamiento de crédito del sistema financiero interno hacia el sector productivo (aceleración del proceso de cambio o de la matriz productiva)

Respecto a la inflación y desempleo, se proyecta una tasa mayor a la 2014, con 3,9% y el mantenimiento de los bajos niveles de desempleo inferiores al 5%.

Level 3 Ecuador LVL T S.A, en este entorno, y frente a un desafiante mercado de telecomunicaciones, elevará sus metas de crecimiento, apoyándose en su ventaja competitiva, amplio portafolio de servicios diferenciales de mayor valor agregado. Con el objetivo de cumplir dichas metas, se focalizará en una estrategia corporativa de eficiencia y control, que permitirá mantener y mejorar los niveles actuales de rentabilidad así como mejorando de la inversión prevista para el año 2015, ratificando así el compromiso de seguir contribuyendo tecnológicamente con altos estándares de servicio y calidad a los clientes en el mercado ecuatoriano.



Jose Francisco Guzmán

**Gerente General**

Level 3 Ecuador LVL T S.A., 27 de abril de 2015