



INFORME DE LABORES

A los accionistas de:

LEVEL 3 ECUADOR LVLT S.A.

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2013

Al concluir el ejercicio económico del 2013, me es grato poner a consideración de los Accionistas, el informe de la actividad empresarial desarrollada.

En primer lugar debo informar que el ejercicio en cuestión cumplió con todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Level 3 Ecuador LVLT S.A. (en adelante denominada la Compañía) se encuentra desarrollando todos los negocios en telecomunicaciones permitidos por las Concesiones de Portadores y Telefonía Fija Local, así como haciendo uso del Permiso para la prestación de servicios de valor agregado de acceso a la red de Internet.

La actividad comercial y las fuerzas del mercado no actuaron muy diferente a años anteriores, marcando un ambiente competitivo a nivel de precios con mayor tendencia a fijar participaciones de mercado, que ha considerar márgenes razonables para el sector de telecomunicaciones.

No existen hechos extraordinarios que informar desde el punto de vista Legal, las nuevas regulaciones telecomunicaciones que se han implementado en el año 2013 han sido tratadas con especial cuidado para cumplirlas cabalmente.

Una sólida reestructuración administrativa alineada con nuestra estrategia corporativa enfocada, a mejorar los estándares de satisfacción de nuestros clientes, a un crecimiento rentable, contando con el mejor elemento humano que nos permita afrontar los nuevos retos de la Compañía.

Level(3)[®]

ENTORNO MACROECONÓMICO

Acorde con el modelo económico establecido por el Gobierno, la economía ecuatoriana de creció un 4,5 % en el año 2013 con respecto a 2012, ubicando al país como una de las economías con mejores resultados en la región. El resultado del crecimiento se explica mayoritariamente por el desempeño del sector no petrolero, que registró un crecimiento anual de 4.9%, llegando a representar el 85.4% del total del PIB 2013. De su parte, el valor agregado petrolero tuvo un crecimiento anual de 1.4%. La inflación del 2013 se situó del 2,7%

El esquema económico del Ecuador se sustenta en base a un alto precio internacional del petróleo, por otro lado la ausencia de inversiones extranjeras han sido suplantadas en el modelo mediante la creciente participación del estado como gran actor de la economía.

Con una balanza comercial deficitaria debido al incremento sostenido de importaciones, el gobierno optó por un modelo de sustitución de importaciones, que obliga al mercado a acoplarse a un modelo controlado de oferta de productos.

El gobierno optó por un incremento salarial 6,9%, superior a la baja inflación registrada presionando al sector privado y a la oferta de productos existentes en el mercado, la tasa de desempleo se mantiene en niveles inferiores al 5%, y el subempleo se ubicó en el 43,35% en un entorno de endurecimiento de la política laboral.

Con un significativo peso del gasto público que incrementó el déficit fiscal, el Gobierno se vio obligado a buscar financiamiento con resultados limitados; en el mercado internacional fue negativa la posibilidad de emisión de bonos, así como la convocatoria para una ronda petrolera, consiguiendo un desembolso de mercados de futuros petroleros con China. Se empezó a mencionar la posible eliminación de subsidios.

Durante el cuarto trimestre la caída del precio del petróleo en Octubre empeoró el entorno económico y se dictaron nuevas regulaciones adicionales tendientes a disminuir las importaciones, ante en esta situación se realizarán acciones orientadas a minimizar el impacto en nuestra operación.

Balance General

	2013 2013	2012 2012	Cambio 2013/2012	%
Activo corriente				
Efectivo y equivalentes de efectivo	2.578.708	3.400.086	(821.358)	-24%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	5.906.558	4.594.655	1.311.904	29%
Total activo corriente	8.485.266	7.994.720	488.545	6%
Activos no corrientes:				
Propiedad, mobiliario y equipos	30.986.145	30.518.002	468.143	2%
Cuentas por cobrar intangibles	230.033	230.033	-	0%
Intangibles	43.571	55.454	(11.883)	-21%
Otros activos	506.739	206.739	300.000	145%
Total Activo no corriente	31.766.488	31.010.228	756.260	2%
Total Activo	40.249.754	39.004.948	1.244.805	3%
Pasivo Corriente				
Cuentas por pagar comerciales	6.251.103	6.442.125	(191.023)	-3%
Impuesto a la renta por pagar	106.852	302.526	(195.673)	-65%
Otras cuentas por pagar	613.246	385.128	248.118	68%
Beneficios de empleados	748.977	787.939	(38.962)	-5%
Total pasivos corrientes	7.719.978	7.897.718	(177.740)	-2%
Pasivo no corriente				
Cuentas por pagar comerciales	2.504.643	2.504.643	-	0%
Beneficios de empleados	895.311	1.017.882	(122.571)	-12%
Impuesto diferido	2.991.151	3.234.525	(243.374)	-8%
Total pasivo no corriente	6.391.105	6.757.050	(365.945)	-5%
Total pasivos	14.111.082	14.654.767	(543.685)	-4%
Patrimonio:				
Capital social	11.014.793	9.628.354	1.386.439	14%
Otras reservas	5.103.182	5.103.182	-	0%
Reserva legal	1.407.112	1.253.063	154.049	12%
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	12.891.989	12.891.989	-	0%
Déficit acumulado	(4.278.405)	(4.526.407)	248.002	-5%
Patrimonio, neto	25.138.671	24.350.181	788.490	7%
Total pasivos y patrimonio, neto	40.249.754	39.004.948	1.244.805	3%

La compañía ha tenido en los últimos años un crecimiento constante en su nivel operativo. El año 2013 no fue la excepción observándose un crecimiento en los activos totales del 3%.

Level(3)[®]

El índice de liquidez de 1,1 revela que se puede cumplir con las obligaciones propias del negocio a corto plazo.

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar incrementaron en USD\$ 1,344 mil (29%) con respecto al año anterior por efecto de: un incremento de USD\$ 750 mil en las Cuentas por cobrar Intercompañía; un incremento en las Cuentas por cobrar clientes de USD\$ 452 mil efecto de iliquidez de clientes así como cambios internos de procesos de facturación; una variación de USD\$69 mil en la provisión incobrables por resultado de un mejor control de cartera superior a 60 días; hubo un incremento de USD\$32 por efecto de la operación conjunta del Fideicomiso de Ductos de Guayaquil y finalmente un incremento de USD\$8.5 mil en otras cuentas por cobrar. Los días promedio de cobro se ubicaron en 38 días.

Durante el 2013 se realizaron inversiones incrementales de USD\$468 mil de los cuales, USD\$420 mil corresponden a la operación conjunta con el Fideicomiso de Ductos de Guayaquil; USD\$47 mil pertenecen a un incremento en la inversión de activos requeridos para la operación, el incremento de Otros Activos por US\$300 mil corresponden a los aportes a Fiduciarios a los Proyectos de Soterramiento de las ciudades de Quito de acuerdo al Plan de intervención Municipal de Quito.

El pasivo corriente se redujo un 2% US\$-178 mil, el incremento de otras cuentas por pagar por \$248K compensando la variación en la cuenta por pagar de Impuesto a la renta US\$-196 mil, si bien las cuentas por pagar comerciales bajaron en US\$-191 mil los DPO fueron superiores en 7 días vs. 2012; DPO de 96 días permitió mantener el Capital de Trabajo en los niveles de liquidez de los últimos años.

Las cuentas del patrimonio incrementaron por el resultado positivo del año. Además se hizo efectivo el aumento de capital por US\$1,386 mil determinado por la Junta General de accionistas para la capitalización de las utilidades del año 2012.

La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio 2013, refleja la operación conjunta con el Fideicomiso para la Construcción de Ductos de Guayaquil y la participación del 20% de Level 3 Ecuador LVLT S.A. en los resultados financieros del Fideicomiso.

Level(3)

Estado de Resultados

DESCRIPCIÓN	2013 MILLONES	2012 MILLONES	Variación en USD	Var. %
Ingresos ordinarios	27.480.698	27.145.533	335.165	1%
Costos y Gastos	(26.525.962)	(24.855.525)	(670.457)	3%
Resultados de actividades de operación	1.954.736	2.290.008	(335.292)	-15%
Otros ingresos	239.281	73.490	165.791	226%
Costos financieros	(7.113)	(3.288)	(3.825)	118%
Otro neto	232.168	70.202	161.966	231%
Garancia antes de impuesto a la renta	2.186.884	2.360.210	(173.326)	-7%
Gasto de impuesto a la renta	(388.738)	(665.628)	276.890	-42%
Resultado del periodo	1.798.145	1.694.582	103.564	6%

Ingresos

Los ingresos ordinarios del año 2013 fueron ligeramente superiores en USD\$335 mil (1%) en comparación con el periodo anterior. Este incremento corresponde a un crecimiento en las líneas de negocio; Data Center en USD\$350 mil; Telefonía en USD\$296 mil y Datos en USD\$140 mil; y por un decremento en las líneas de Internet en USD \$409 mil y Proyectos Especiales en USD \$42 mil. El objetivo estratégico de la compañía es que estas líneas de negocio sigan creciendo rentablemente en los próximos años, aprovechando la convergencia tecnológica Level3, cross selling, up selling, innovación etc., permitiéndonos llegar cada vez a más clientes con soluciones de mayor valor agregado, fortaleciendo la fidelidad de los clientes en el largo plazo.

Costos y Gastos

El incremento de los Costos y Gastos en el año 2013 por USD\$670 mil (3%) y corresponde principalmente a:

Costos de Servicio: Refleja un incremento neto del 10%, USD\$ 1,310 mil, debido: un aumento en costos de Última Milla por US\$ 537 mil debido al crecimiento Off-net; un incremento en consumibles por USD\$ 366 mil principalmente para proyectos de soterramiento; un aumento en costos de nodos por US\$ 224 mil debido a la creación de tres

Level(3)[®]

incremento en costo de venta de equipos por USD\$ 313 mil de Telefonía; un incremento en costo de Salida Terrestre internacional por USD\$ 177 mil nuevos servicios internacionales; un incremento en los costos de servicios intercompañía por USD\$ 181 mil correspondiente a la prestación de servicios de Data Center en Colombia; incremento de Mantenimientos USD\$119 mil efecto regularización contractual ejecutado en el 2012. Estos incrementos que fueron compensados parcialmente por un decremento en costos de Capacidad Satelital por US\$-311 mil efecto de terminación contractual de capacidad contratada con Chile; un menor costo de Interconexión por US\$-238 mil; y un decremento en la provisión para incobrabilidad por US\$-132 mil.

Costos y Gastos de Personal.- Refleja disminución neta de USD\$-196 mil (4%), principalmente por decrementos en: sueldos, remuneraciones y sus cargas sociales de USD\$270mil por menor head count que el año pasado; una menor participación de utilidades a trabajadores por USD\$30mil; menores bonos gerenciales por USD\$30mil. De igual forma la reestructuración del personal originó mayores gastos de indemnizaciones por USD \$233 mil compensado por un decremento en el gasto de jubilación patronal de USD\$84mil correspondiente a reversos de provisión por el personal desvinculado.

Gastos de administración y ventas.- Presenta un decremento neto de USD\$-499 mil, principalmente por decrementos en: multas de Organismos Reguladores en la línea de Telefonía por US\$-272 mil ; en gastos de viaje por USD\$-161 mil en su mayoría internacionales y menores honorarios a profesionales de consultorías, auditorías y asesoría Legal por US\$-96 mil; esto compensado por incrementos en: impuestos municipales y contribuciones a la Superintendencia de Compañías por US\$115 mil debido a mayores tasas gubernamentales

Depreciaciones y amortizaciones.- Reflejan un incremento marginal de USD\$ 55K mil.

Otros Ingresos

Presenta un decremento USD\$165 mil en relación al año 2012 debido al reverso de la provisión de la jubilación patronal ya que por normas IFRS se registran en este rubro, más no como menor gasto de personal.

Level(3)[®]

Costos financieros

La Compañía no tiene pasivos financieros de ninguna índole; los gastos financieros corresponden los operacionales recurrentes.

Gasto Impuesto a la Renta

El total de gasto por impuesto a la renta refleja un decremento en USD\$-276 mil como efecto neto de: el impuesto corriente el cual disminuye en USD \$187 mil, y la ganancia por impuesto diferido incrementa en USD \$89 mil con respecto al 2012.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO ECONÓMICO

De conformidad con los Estatutos y la convocatoria a la Junta General de Accionistas, en lo concerniente a resolver el destino de las utilidades del ejercicio 2013, en mi calidad de Gerente General recomiendo a la Junta General de Accionistas apruebe la reinversión de utilidades por un valor de USD\$ 1.399 mil luego de las deducciones de la participación laboral, impuesto a la renta, y reserva legal.

NORMAS DE RECURSOS HUMANOS

En el ámbito administrativo y laboral se vienen cumpliendo con todas las normas, procedimientos y régimen laboral vigentes.

PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En cuanto al cumplimiento de las normas existentes sobre la propiedad intelectual y derechos de autor, cabe mencionar que Level 3 Lvt S.A. (antes Global Crossing Comunicaciones Ecuador S.A.) respeta y cumple con las regulaciones definidas por la Ley ecuatoriana, a través de aprobaciones y licencias otorgadas por el fabricante para la utilización de las aplicaciones del negocio.

Level(3)[®]

PROYECCIONES 2014

Dentro de las previsiones económicas realizadas por el Fondo Monetario Internacional (FMI), las perspectivas de crecimiento de la economía mejorarán en dos décimas de acuerdo para el 2014, llegando al 4,7% el Producto Interno Bruto. Por otro lado, el desempleo se mantendrá en niveles del 5 % en 2014 y 2015, el subempleo se ubicará en un 50%.

El precio del petróleo el 2014 no presenta mayores sorpresas, de acuerdo a la proyección de Energy Information Administration (EIA) de EE UU se mantiene un valor de USD 95 por barril, a nivel del presupuesto del país se considera un valor de USD 85, estimando financiar el gasto público con financiamiento externo.

Este proceso de desaceleración, junto con la dependencia de la economía en el petróleo, ha llevado a que se busquen alternativas que reviertan este escenario. Esto hace que desde el gobierno se haya anunciado la explotación en la reserva petrolera del Yasuni y se trabaje prioritariamente en la extracción minera, para conseguir recursos que permitan mantener el crecimiento en la economía.

El FMI proyecta una tasa de inflación de 2,4%, vs. el presupuesto oficial del 3.2% para el cierre del 2014. Los factores que incidirán en la inflación son:

- el incremento de salarios, decretado en el 2013
- La restricción de las importaciones.

Level 3 Ecuador LVL T S.A, en este entorno, y frente a un desafiante mercado de telecomunicaciones, elevará sus metas de crecimiento, apoyándose en su ventaja competitiva, amplio portafolio de servicios diferenciales de mayor valor agregado. Con el objetivo de cumplir dichas metas, se focalizará en una estrategia corporativa de eficiencia y control, que permitirá mantener y mejorar los niveles actuales de rentabilidad y sostenimiento de la inversión prevista para el año 2014, ratificando así el compromiso de seguir contribuyendo tecnológicamente con altos estándares de servicio y calidad a los clientes en el mercado ecuatoriano.



Francisco Guzmán

Gerente General

Level 3 Ecuador LVL T S.A., 25 de abril de 2013