Informe de Labores

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre del 2010

Al concluir el ejercicio económico del 2010, me es grato poner a consideración de los Accionistas, el informe de la actividad empresarial desarrollada.

En primer lugar debo informar que en el ejercicio en cuestión se cumplió con todas las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Global Crossing Comunicaciones Ecuador S.A. (posteriormente denominada Globalcrossing Ecuador o la compañía) se encuentra desarrollando todos los negocios en telecomunicaciones permitidos por las Concesiones de Portadores y Telefonía Fija Local, así como haciendo uso del Permiso de Valor Agregado.

Entorno macroeconómico

El Gobierno Nacional ha consolidado la estrategia de promover la actividad pública, asignando cuantiosos recursos a la viabilidad, salud, y educación, etc. Por otro lado la inversión privada se mantiene en una situación de prudencia.

La demanda en el Ecuador, impulsado por el gasto público, crece más rápido que la producción. Como consecuencia, son necesarios cada vez más bienes importados, generando un desbalance comercial. Este panorama se refleja en un crecimiento de la economía del 3,37% según cifras oficiales vs. un crecimiento de la demanda interna del 9%, que fue cubierto por un crecimiento de importaciones del 18%

La economía nacional se mantuvo estable, con un crecimiento moderado y con un nivel de inflación manejable del 3,33 %

La economía internacional ha evolucionado lentamente durante el 2010, se observa un cierto nivel de recuperación, aunque no en la media suficiente como para pensar en un nuevo proceso de desarrollo

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
31 MAYO 2011
OPERADOR 20
QUITO

Análisis de los resultados Financieros 2010

Balance General (anexo 1)

La compañía ha tenido en los últimos años un crecimiento constante en su nivel operativo. El año 2010 no fue la excepción debido a que su evolución ha sido favorable. El total de activos creció en USD $2.694 mil, por otro lado los pasivos totales crecieron en USD $1.249 mil, dando como resultado un incremento del patrimonio de los accionistas de USD $1.445 mil.

El efectivo en caja tuvo un crecimiento importante en el 2010, de USD $2.179 mil, basado en el flujo operativo positivo de la operación, además de un mejor apalancamiento con proveedores

en el segundo semestre del año, permitiéndonos cumplir ampliamente con objetivo de generar la suficiente liquidez para cumplir con las obligaciones a corto plazo en el 2010 y con las obligaciones a largo plazo en el primer trimestre del 2011.

Las cuentas por cobrar a clientes crecieron en un 12% con respecto al año anterior, fundamentalmente debido al incremento de las ventas y los días promedio de cobro que subieron de 25 días a 27 días. Los inventarios presentaron una disminución en relación al 2009, debido a que se buscó mayor eficiencia de los niveles de inventario de la fibra óptica.

El incremento de la inversión registrado en activos fijos para el 2010 ratifica el compromiso de la Compañía de seguir contribuyendo en actividades productivas en Ecuador. Ratificado nuestra participación en la constitución el Fideicomiso del proyecto de canalización de ductos en la ciudad de Guayaquil.

Las cuentas del patrimonio varían por el resultado positivo del año, se hizo efectivo además el aumento de capital determinado por la Junta General de accionista sobre los resultados del año 2009.

Estado de Resultados (anexo 2)

Ventas

La facturación del año 2010 fue un 3% superior a la del periodo anterior principalmente por un incremento en la prestación de servicios de valor agregado y servicios de telefonía, además de un esfuerzo significativo y sistemático realizado en la tarea de contener las bajas que se tenían previstas. A esto se debe considerar además la disminución registrada en las ventas de equipos comparadas al año anterior.

La consolidación de los servicios de Data Center y Telefonía afianzaron al portafolio de servicios y además se dio continuidad al aprovechamiento de la convergencia tecnológica que la compañía actualmente posee; permitiéndonos llegar cada vez a más clientes con soluciones de mayor valor agregado, consolidando una relación a largo plazo y generando mayor fidelidad de los clientes.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
31 MAYO 2011
OPERADOR 20
QUITO

Costos de Servicios

El incremento de los Costos de Servicios en el año 2010 de USD $749 mil, corresponde principalmente a:

Los costos de acceso presentan un incremento de USD $212 mil debido a mayor utilización de capacidad internacional y satelital, compensada por una reducción de la capacidad terrestre como resultado de la búsqueda continua de economías de escala, así como ampliaciones de capacidades con tarifas reducidas.

Adicionalmente se evidencia un incremento en la contribución por usos de frecuencias principalmente generado por renovación y re-liquidación de frecuencias en el 2010.

Es importante mencionar que la estrategia utilizada en el 2009 de migrar la red de cobre a la de fibra óptica ha reflejado en este año una reducción de los costos de mantenimiento de USD$161 mil; situación que continua contribuyendo a la optimización de la operación de la compañía.

Otros costos directos es el rubro que más se incrementa en el año debido principalmente a mayores costos de interconexión de Telefonía por USD$ 308 mil, a un aumento en la renta de equipos por US$26 mil, a mayores costos en los derechos de paso de Guayaquil y Quito por US$160 mil y un mayor cargo por incobrabilidad en el 2010 frente al año 2009 año en el que se presentó un recupero que ocasiona un efecto neto de US$294 mil. Es importante igualmente mencionar, que dentro de otros costos directos también se refleja una disminución por USD $129 mil debido a la eliminación del pago de comisiones a intermediarios y USD$98 mil del menor costo de equipos vendidos.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas se incrementaron en USD$121 mil frente al año 2009, principalmente por un incremento en el gasto de personal en USD $482 mil debido a la incorporación de nuevo personal, bonos y gastos de liquidación a personal, además se incrementaron rubros como promoción y mercadeo, honorarios legales y consultoría, mantenimiento, movilización y otros por USD $156 mil; por otro lado todos estos incrementos se ven disminuidos en USD $517 mil por el efecto de la terminación del contrato de servicios del exterior en el 2009.

Recursos Humanos

En el ámbito administrativo y laboral se vienen cumpliendo con todas las normas, procedimientos y régimen laboral vigentes.

Propiedad Intelectual y Derechos de Autor

En cuanto al cumplimiento de las normas existentes sobre la propiedad intelectual y derechos de autor, cabe mencionar que Globalcrossing Ecuador respeta y obedece las regulaciones definidas por la Ley ecuatoriana, a través de aprobaciones y licencias otorgadas por el fabricante para la utilización de las aplicaciones del negocio.

Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

De conformidad con los Estatutos y la convocatoria a la Junta General de Accionistas, en lo concerniente a resolver el destino de las utilidades del ejercicio 2010, en mi calidad de Presidente Ejecutivo recomiendo a la Junta General de Accionistas que apruebe la reinversión

de utilidades por un valor de 2.579 mil luego de las deducciones de: participación de los trabajadores, impuesto a la renta, y reserva legal.

Proyecciones 2011

Dentro de las previsiones económicas realizadas por el Fondo Monetario Internacional (FMI), considera que las economías latinoamericanas, tras ser golpeadas por la crisis económica y financiera mundial de años anteriores, su recuperación finalmente se ha consolidado, es así que se prevé que tanto en 2011 como en 2012 el crecimiento de las economías emergentes y en desarrollo conservará su vigor y alcanzará el 6.5%; es decir, una pequeña desaceleración respecto del crecimiento de 7% anotado el año pasado.

En cuanto a los países emergentes, el FMI destaca que su demanda interna sigue mostrando una extraordinaria solidez y además señala que sus principales preocupaciones sobre estos países son: el actual repunte en el precio de los alimentos y de las materias primas, que está ocasionando tensiones sociales y económicas; y el riesgo de sobrecalentamiento en determinadas economías emergentes. Además señala que las tasas de interés permanecen en niveles demasiado bajos y la política fiscal es más expansiva que en el período anterior a la crisis global, de tal forma que se hace necesario que en la mayor parte de economías emergentes comiencen un proceso de normalización tanto en política fiscal como monetaria.

Destaca también la entrada de capital hacia las economías emergentes desde el final de la recesión; y alerta sobre la necesidad de establecer las políticas adecuadas para que sus economías no acusen excesivamente la salida de capitales.

Al hablar de las perspectivas de la economía ecuatoriana, se prevé que el 2011 puede ser un año bueno en lo económico y posiblemente se romperán los records de ventas en varios sectores, sin descuidar en especial con el déficit fiscal del Gobierno.

Según las proyecciones oficiales usadas para el Presupuesto General del Estado para el 2011, se espera un crecimiento económico del 5%; varios organismos internacionales colocan al crecimiento del Ecuador entre un 2,5% y 3%; y analistas independientes creen que el crecimiento podría estar en el orden del 4,5% al 5%, se puede concluir que la meta oficial es mucho más realista que en años anteriores y existen buenas posibilidades de cumplirla. El gran elemento de duda, es si se logrará financiar el gigante hueco fiscal de USD $3'700 millones; por ahora las condiciones económicas locales e internacionales hacen pensar que sí es posible, aunque se debe estar atentos a nuevas señales de alerta que presente la economía, pues un déficit tan alto debe ser siempre una variable a manejarse con extremo cuidado y atención.

Globalcrossing Ecuador en este entorno, y frente a un desafiante mercado de telecomunicaciones, elevará sus metas de crecimiento, apoyándose en nuestra ventaja competitiva, amplio portafolio de servicios diferenciales de mayor valor agregado. Con el objetivo de cumplir dichas metas, se focalizará en una estrategia corporativa de eficiencia y control, que nos permitirá mantener y mejorar nuestros niveles actuales de rentabilidad sostenimiento de la inversión prevista para el año 2011, ratificando nuestro compromiso de

seguir contribuyendo tecnológicamente con altos estándares de servicio y calidad a nuestros clientes en el mercado ecuatoriano.

Héctor Alonso

Presidente Ejecutivo

Global Crossing Comunicaciones Ecuador S.A.

22 de abril de 2011

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
31 MAYO 2011
OPERADOR 20
QUITO

ANEXO 1

GLOBAL CROSSING COMUNICACIONES ECUADOR S.A.

BALANCE GENERAL

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

DESCRIPCION	Saldo 31-dic-10	Saldo 31-dic-09	Variación En USD	VAR %
EFECTIVO EN CAJA Y BANCOS E INVERSIONES	2.972.816	794.223	2.178.593	274%
CUENTAS POR COBRAR	1.840.191	1.646.796	193.395	12%
OTRAS CUENTA POR COBRAR	476.045	483.540	(7.495)	-2%
INVENTARIOS	191.284	324.836	(133.552)	-41%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	**5.480.336**	**3.249.395**	**2.230.941**	**69%**
ACTIVO FIJO	13.194.115	12.827.448	366.667	3%
OTROS ACTIVOS	231.440	134.758	96.682	72%
TOTAL ACTIVOS	**18.905.891**	**16.211.601**	**2.694.290**	**17%**
PASIVOS				
OBLIGACIONES FINANCIERAS	-	-		
CUENTAS POR PAGAR	(3.784.799)	(2.641.628)	(1.143.171)	43%
COMPAÑIAS RELACIONADAS CORTO PLAZO	(959.297)	(1.440.592)	481.295	-33%
BENEFICIOS SOCIALES	(32.702)	(29.849)	(2.853)	10%
PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	(629.093)	(493.895)	(135.198)	27%
IMPUESTO A LA RENTA	(59.960)	-	(59.960)	
TOTAL PASIVO CORRIENTE	**(5.465.851)**	**(4.605.964)**	**(859.887)**	**19%**
PASIVO A LARGO PLAZO				
COMPAÑIAS RELACIONADAS LARGO PLAZO	(5.839.582)	(5.506.313)	(333.269)	6%
JUBILIACIÓN PATRONAL	(609.817)	(553.337)	(56.480)	10%
TOTAL PASIVOS	**(11.915.250)**	**(10.665.614)**	**(1.249.636)**	**12%**
CAPITAL SOCIAL	(5.004.583)	(2.422.617)	(2.581.966)	107%
APORTES IRREVOCABLES - INTERCO	(5.103.182)	(5.103.182)	(0)	0%
DEFICIT ACUMULADO	3.117.124	1.979.812	1.137.312	57%
TOTAL PATRIMONIO	**(6.990.641)**	**(5.545.987)**	**(1.444.654)**	**26%**
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	**(18.905.891)**	**(16.211.601)**	**(2.694.290)**	**17%**

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
31 MAYO 2011
OPERADOR 20
QUITO

ANEXO 2
GLOBAL CROSSING COMUNICACIONES ECUADOR S.A.

ESTADO DE RESULTADOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

DESCRIPCION	Saldo 31-dic-10	Saldo 31-dic-09	Variación En USD	VAR %
Ventas	(22.860.435)	(22.134.525)	(725.910)	3%
Costo de servicios	11.131.864	10.382.944	748.920	7%
Utilidad bruta en ventas	**(11.728.571)**	**(11.751.581)**	**23.010**	**0%**
GASTOS OPERACIONALES				
Gastos de Administración y Venta	5.085.120	4.964.256	120.864	2%
Depreciación	2.170.725	2.084.903	85.822	4%
Utilidad Operacional	**(4.472.726)**	**(4.702.422)**	**229.696**	**-5%**
Gastos Financieros	267.466	551.159	(283.693)	-51%
Otros ingresos, neto	11.304	38.952	(27.648)	-71%
Otros Gastos	**278.770**	**590.111**	**(311.341)**	**-53%**
Utilidad antes de participación laboral	***(4.193.956)***	***(4.112.310)***	***(81.646)***	***2%***
Participación Laboral	629.093	493.895	135.198	27%
Utilidad antes de impuesto a la renta	***(3.564.863)***	***(3.618.415)***	***53.552***	***-1%***
Impuesto a La Renta	699.234	387.295	311.939	81%
Utilidad Neta	**(2.865.629)**	**(3.231.120)**	***365.491***	**-11%**

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
1 MAR 2011
OPERADOR 20
QUITO

ANEXO 3

GLOBAL CROSSING COMUNICACIONES ECUADOR S.A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

DESCRIPCION	31-dic-10	31-dic-09	Variación En USD	VAR %
Flujos de efectivo de actividades de operación:				
Utilidad neta	2.865.629	3.231.120	(365.491)	-11%
Ajustes para conciliar la utilidad neta con el efectivo neto provisto por actividades de operación-		-		
Depreciación	2.138.612	2.052.791	85.821	4%
Amortización de otros activos	32.113	32.113		
Provisión para jubilación patronal	56.480	85.124	(28.644)	-34%
Obsolescencia de Inventarios	-	-		
Cambios netos en activos y pasivos:		-		
(Aumento) disminución en cuentas por cobrar comerciales	(193.395)	328.861	(522.256)	-159%
Disminución en otras cuentas por cobrar	7.495	89.655	(82.160)	-92%
(Aumento) en inventarios	133.552	(82.595)	216.147	-262%
(Aumento) otros activos	(128.795)	92.982	(221.777)	-239%
Aumento (disminución) en cuentas por pagar	1.143.171	467.972	675.199	144%
(Disminución) en compañías relacionadas corto plazo	(481.295)	599.620	(1.080.915)	-180%
(Disminución) aumento en pasivos acumulados	2.853	(243.799)	246.652	-101%
Aumento en participación a trabajadores	135.198	295.788	(160.590)	-54%
Aumento en impuesto a la renta	59.960		59.960	
Efectivo neto provisto por actividades de operación	**5.771.578**	**6.949.632**	**(1.178.054)**	**-17%**
Flujos de efectivo de actividades de inversión:				
Adiciones de propiedades y equipo, neto	(2.505.279)	(2.903.142)	397.863	-14%
Retiro (adiciones) de otros activos				
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento:				
(Disminución) Aumento en sobregiros bancarios	-	(226.579)	226.579	-100%
Dividendos pagados	(1.420.975)		(1.420.975)	
(Dism.)Aumento en obligaciones a largo plazo con relacionadas	333.269	(3.600.000)	3.933.269	-109%
Efectivo neto utilizado en actividades de financiamiento	**(1.087.706)**	**(3.826.579)**	**2.738.873**	**-72%**
Aumento (disminución) neta en efectivo y equivalentes	**2.178.593**	**219.911**	**1.958.682**	**891%**
Efectivo y equivalentes de efectivo:				
Saldo al inicio del año	794.223	574.313	219.910	38%
Saldo al final del año	**2.972.816**	**794.224**	**2.178.592**	**274%**

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
31 MAYO 2011
OPERADOR 20
QUITO