

BAXTER ECUADOR S.A.

**“INFORME DE ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS RESULTADOS DE LAS
OPERACIONES Y ESTADO DE SITUACION FINANCIERA DEL
EJERCICIO ECONÓMICO CORRESPONDIENTE AL AÑO 2017”**

QUITO D.M., JUNIO DE 2018

Señores Accionistas
BAXTER ECUADOR S.A.
Presente. -

En mi calidad de Gerente General de BAXTER ECUADOR S.A. y, en cumplimiento de la Resolución No. SCVS-DNCDN-2015-003 correspondiente Reglamento sobre la Información y documentos que están obligadas a remitir anualmente a la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, las Sociedades Sujetas a su Control y Vigilancia, publicado en el R.O. 469 de 30 de marzo de 2015, en concordancia con los artículos 20 y 23 de la Ley de Compañías, Valores y Seguros, me permito presentarle este informe que contiene un resumen del resultado del ejercicio económico 2017.

1. Objetivos de la empresa

Los objetivos trazados para el año 2017 han sido cumplidos. Baxter Ecuador S.A. mantiene altos estándares de calidad en sus productos, los mismos que se encuentran posicionados en el mercado ecuatoriano. Sin embargo, existe el compromiso de superar las metas alcanzadas para el año siguiente.

2. Cumplimiento de las disposiciones de los accionistas.

En mi calidad de Gerente General y por tanto representante legal de Baxter Ecuador S.A. he dado fiel cumplimiento a las disposiciones que se han adoptado en las Juntas Generales de Accionistas y las resoluciones emanadas de los organismos de administración y control de la empresa.

3. Acontecimientos importantes.

Las ventas de la empresa en el año 2017 alcanzaron la cifra de veinte y siete millones cuatrocientos ochenta y dos mil setecientos ochenta y seis con 92/100 (USD 27'482.786,92). Sin embargo, los costos y gastos asociados ascienden a veinte y ocho millones ciento noventa y cuatro mil seiscientos cincuenta y ocho con 93/100 (USD 28'194.658,93); esto genera una pérdida contable por un valor de setecientos veinte y dos mil ochocientos setenta y dos con 01/100 (USD 722.872,01.)

Algunas consideraciones que se deben tomar en cuenta para la generación de la pérdida en la compañía, son las que se mencionan a continuación:

3.1. A finales del año 2016 se realizó la venta de la línea de Bioscience, razón por la cual en el año 2017 ya no contamos con los ingresos asociados a dicha línea de negocio, la cual era una de las más rentables. Sin embargo, los costos se mantuvieron ya que el producto Biosciencia no generaba costos asociados altos.

3.2. La provisión por cuentas incobrables aumentó de USD 854k al cierre de 2016 a USD 1.6M al cierre de diciembre 2017. Esto debido al análisis de crédito del cliente Hospital del Niño Francisco Icaza Bustamante, entidad pública cuyo proceso de cobro está siendo regularizado en el año 2018.

4. Situación financiera.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 determinan los siguientes saldos por agrupaciones contables:

GRUPO	VALOR
Activos	22.836.473,00
Pasivos	(13.552.023,05)
Patrimonio	(9.996.321,67)
Resultado	(711.871,72)

La información financiera presentada al cierre del año 2017 se encuentra preparada bajo Normas Internacionales de Información Financiera NIIF's.

5. Destino de los resultados.

En razón de que, en el presente ejercicio económico, la compañía no generó utilidades, se dispone que este año no habrá reparto de utilidades a trabajadores.

6. Consideraciones y Recomendaciones para el siguiente ejercicio económico.

La empresa en el transcurso del año reportado no registra embargos ni demandas de ninguna índole. Hemos cumplido con todos los permisos y licencias requeridas en Ecuador para poder ejercer nuestras operaciones; nos encontramos al día con los respectivos permisos de funcionamiento, los cuales son normados por los diferentes entes regulatorios del país. Debemos recalcar también que el pago de sueldos, obligaciones patronales, impuestos y aportes a la seguridad social se realizaron dentro del tiempo establecido.

Para el año 2018 la empresa se encuentra principalmente enfocada en el incremento del nivel de ventas, la introducción de nuevos productos al mercado para alcanzar este objetivo, además de planes de acción para recuperación de cartera.

Además, mejorar los procesos al interior de la compañía, cumpliendo las políticas y aplicando procedimientos enfocados en ser más eficientes y competitivos en el mercado.

Sin otro particular, suscribo el presente informe.

Quito D.M., 12 de junio de 2018

p. BAXTER ECUADOR S.A.



María Yineth Polania Meléndez
GERENTE GENERAL