

Quito, 18 de Marzo del 2010

Señores
Accionistas
Presente.-

Pongo a su consideración el Informe de Labores y de Estados Financieros de CONSTRUCCIONES Y TECNOLOGIA - CONSTECNO S.A. al 31 de Diciembre del 2009.

Para situar el desarrollo de Constecno S.A. durante el pasado año 2009, debemos enmarcarla dentro del ambiente desarrollado en este período:

Siguiendo con la tendencia fijada desde el año 2007, los principales agentes económicos que impulsaron el desarrollo de las áreas en las cuales Constecno se ha fijado su foco, esto es las telecomunicaciones, ingeniería y asesorías tecnológicas, han seguido siendo las instituciones del estado, en particular la nueva Corporación Nacional de Telecomunicaciones (CNT) que durante el 2009 consolidó la unión de las empresas estatales Andinatel S.A. y Pacifictel S.A.; cabe decir que CNT hasta el final del año 2009 estaba constituida como Sociedad Anónima cuyo único propietario era hasta octubre el Fondo de Solidaridad. Habiendo desaparecido este ente según el correspondiente mandato de la Constitución aprobada en Montecristi en el 2008, la propiedad de CNT recayó en el recientemente creado "Ministerio de Telecomunicaciones y de la Sociedad de la Información"; posteriormente se cambió la estructura de CNT para dejar de ser Sociedad Anónima y pasar al régimen de Empresa Pública a partir del 1º de enero del 2010.

Estos cambios no han impactado de manera importante a los proyectos de cara a su ejecución, sin embargo se entiende que los procesos de control y auditoría de parte de los correspondientes organismos son los que han sido modificados, así como los procesos de aprobación de los presupuestos. El tema de la transparencia en las compras del Estado se ha consolidado durante el 2009, la principal herramienta desarrollada por el Instituto Nacional de Contratación Pública – INCOP está funcionando con propiedad y está alcanzando los propósitos para la cual fue desarrollada.

Por otro lado el mercado de las telecomunicaciones ha dado un giro importante de tal forma que el operador dominante del mercado ya no es la empresa estatal CNT como ha sido entendido en años anteriores, sino que se ha establecido claramente el predominio de las empresas operadoras privadas de telefonía celular: Porta, marca comercial de Conecel S.A. que es propiedad de América Móvil del magnate mexicano Carlos Slim, con 9 millones de usuarios y Movistar, marca comercial de Otecel S.A. que es propiedad a su vez del holding español Telefónica, con 3.5 millones de usuarios. El impacto de los operadores telefónicos celulares en el mercado ha empezado a ser más importante en la sociedad, en tanto que sus prestaciones están trascendiendo al servicio

de voz y entrando al dominio del Internet en el cual compiten de manera importante con el operador fijo CNT.

Este entorno de competitividad, en el cual todos los operadores han destinado importantes recursos para el desarrollo de proyectos, ha permitido que Constecno haga presencia en su área de influencia y relación. De esta forma Constecno en el 2009 ha empezado a “cosechar” los esfuerzos de los años anteriores haciendo presencia en proyectos importantes basados en el nombre que ya está en la mente de los principales ejecutivos de las empresas y apoyados en la calidad que se ha demostrado en la ejecución de los contratos.

Constecno ha continuado desarrollando alianzas con transnacionales como Nokia Siemens Networks (NSN) de Finlandia, SIAE Microelettronica de Italia, Fiber Home de China y también con Mabyc de España.

Entonces, Constecno ha continuado en su enfoque desarrollando proyectos en donde CNT ha sido el principal cliente. Los proyectos más importantes han sido los de Planta Externa área en la cual la empresa se ha consolidado y también en base a la alianza con NSN se han implementado actualizaciones a los sistemas informáticos de control de red así como provisión de repuestos de centrales telefónicas públicas.

Dentro del ámbito de servicios especializados de tecnología hemos sido tomados en cuenta como un importante socio para el desarrollo de la red de microondas digitales que actualmente está implementando la empresa italiana SIAE con la operadora celular MoviStar; también colaboramos con la empresa china ZTE en la instalación de los equipos de última tecnología DWDM, sobre fibra óptica, que este fabricante ganó dentro de un proceso licitatorio con CNT. En el sector petrolero también incursionamos con REPSOL quién nos contrató para la reparación y puesta en marcha de un enlace de microondas digital que disponía de un repetidor en la amazonía el cual no estaba operando, este servicio se realizó con éxito y a satisfacción del cliente con el apoyo y participación de la empresa americana Peninsula Engineering.

Dado el entorno actual en el cual las operadoras eléctricas también lo son de telecomunicaciones, se prestaron servicios especializados a Centro Sur a quienes proveímos soluciones en base a la alianza con NSN; en su momento también participamos en la licitación que llamó Transelectric para la provisión de soluciones sobre fibra óptica de última tecnología sin embargo de que no pudimos acceder al proyecto por evidentes diferencias de precio con competidores chinos.

Dado el histórico desarrollo de Parksys, nombre anterior de Constecno, en el ámbito de las soluciones de parqueo, se han seguido oportunidades a través de una alianza que se está consolidando con el fabricante Mabyc, miembro del grupo Parkare que es un conglomerado español que desarrolla, desde hace varios años, tecnología para parqueaderos en los cuales se incorporan servicios automatizados de cobros, control, seguridad, guiado y otros. Mabyc, gracias a las gestiones realizadas por el Economista Alejandro González, ha escogido como socio local a Constecno y actualmente estamos colaborando para la instalación y puesta en marcha del sistema automático de parqueos del complejo de Supercines en Quito, con perspectiva de introducir estas soluciones en proyectos importantes como el Nuevo Aeropuerto de Quito y otros centros comerciales.

Cabe resaltar que el año 2009 ha sido de despliegue de la empresa en cuanto se han puesto las bases para el desarrollo futuro; tuvimos acceso a proyectos estratégicos con los cuales Constecno se ha posicionado como un agente importante dentro del sector y debemos reconocer la especial participación del Gerente de Telecomunicaciones, Ing. Germán Vázquez, como un pilar fundamental del desarrollo de la empresa.

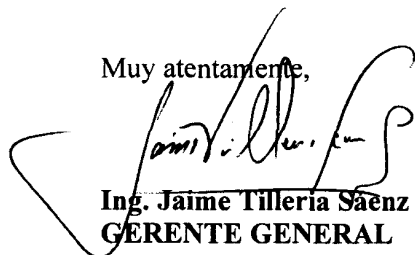
El Estado de Resultados al 31 de Diciembre del 2009 presenta ventas por USD 670.747,42 que representa un crecimiento del 18,5% respecto del año anterior y se ha generado una utilidad final según balance de USD 48.449,19, siendo el primer año en el cual la compañía ha generado beneficios de esta consideración.

Como perspectiva para el 2010, creemos que Constecno S.A. realizará muchos proyectos frutos de la inversión personal de esfuerzos de los ejecutivos y empleados y superará significativamente los resultados que hasta el fin de este período han sido reportados. Seguiremos explotando las relaciones comerciales con clientes importantes como los mencionados así como seguiremos apoyándonos en las alianzas estratégicas con socios comerciales con cuyo apoyo hemos podido avanzar.

Debemos mencionar que la compañía ha cumplido con las obligaciones y normas legales tanto de la Junta General de Accionistas como de los organismos de Control como son la Autoridad Fiscal SRI, Municipio, Superintendencia de Compañías y las obligaciones con los empleados.

Debo dejar constancia del agradecimiento especial a todo el personal de la empresa por su valiosa colaboración, así como a los señores accionistas por la confianza depositada en esta administración, en espera que este nuevo período económico sea fructífero en bien de la Empresa y sus empleados.

Muy atentamente,



Ing. Jaime Tilleria Saenz
GERENTE GENERAL