

## INFORME DE GERENCIA

AÑO 2016

### Señores Accionistas

En cumplimiento con lo que dispone la Ley de Compañías del Ecuador vigente, en el artículo 1 de su Reglamento, que trata sobre los Informes de los Administradores, a continuación me permito informar sobre el movimiento económico del año 2016 de TEXCOMERCIAL S.A.; y, de conformidad con la Resolución dictada por la Superintendencia de Compañías el 27 de Febrero del 2004, en cumplimiento con lo que dispone el Art. 332 de la Ley de Propiedad Intelectual, me permito comunicar a la Junta General Ordinaria que nuestra compañía da cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

### OBJETIVOS PREVISTOS:

En los Informes que están a su disposición podemos observar lo siguiente:

- 1.- Las Ventas Netas ascienden a \$ 7'207.970,14 contra un presupuesto de \$ 9'811.653 equivalente al 73.46 % de cumplimiento.
- 2.- Las Utilidades brutas ascienden a \$ 1'582.894,66 equivalente al 21,96 % de las Ventas Netas contra un presupuesto de \$ 1'699.829 equivalente al 17,32 % de las ventas presupuestadas.
- 3.- Se presupuestó gastarse \$ 1'296.714,00 contra unos gastos reales de \$ 1'220.141,51 la diferencia fue de \$ 76.572,49 equivalente al 5.907 % menos VS lo presupuestado.
- 4.- Con respecto a las Utilidades Antes de Impuestos podemos decir que se presupuestó ganar \$ 610.272,00 y se obtuvo una Utilidad Real de \$ 548.931.44 equivalente a un 10,05% menos de lo presupuestado.

**AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL:**

- 1.- Se ha cumplido con todos los haberes laborales exigidos por la Ley Ecuatoriana
- 2.- Se ha cumplido todas las exigencias de la Superintendencia de Compañías del Ecuador

**SITUACIÓN FINANCIERA:**

En el Estado de Situación Financiera al 31 de Diciembre del 2.016 tenemos establecido una cartera de DIFICIL COBRO DE \$ 26.796,80 que de acuerdo a la Ley de Régimen Tributario para dar de baja de nuestro Estado de Situación Financiera debemos esperar 5 años, pero las Normas Internacionales de Información Financiera dispone, que lo tengamos bien identificado en este rubro, por ser de clientes que han cerrado sus negocios y no es recuperable a pesar que se ha generado gestión de cobro; y, actualmente ya no puede ser ubicados físicamente a nivel nacional.

Durante la administración de este año, la compañía registro la salida de 2 empleados en el área de ventas con una antigüedad de 20 y 21 años, circunstancias generadas para negociar y pagar la jubilación patronal y desahucio de los ex empleados, con ello la compañía no tienen ninguna responsabilidad laboral a futuro concluyendo su relación con las actas de Jubilación Patronal y Finiquito Laboral.

---

Y para concluir me permito hacer un cuadro comparativo de los resultados con respecto al año anterior, dando como resultado neto de una merma del 38.65%.

<b>DESCRIPCION</b>	<b>AÑO 2.015</b>	<b>2.016</b>	<b>% DE CUMPLIMIENTO</b>
<b>VENTAS NETAS :</b>	<b>\$ 8'561.648</b>	<b>7'207.970</b>	<b>84,18 %</b>
<b>COSTO DE VENTAS:</b>	<b>6'642.484</b>	<b>5'625.075</b>	<b>84,68 %</b>
<b>UTILIDAD BRUTA :</b>	<b>1'919.164</b>	<b>1'582.894</b>	<b>82,48 %</b>
<b>GASTOS OPERACIONALES:</b>	<b>832.845</b>	<b>484.153</b>	<b>58,13 %</b>

<b>UTIL.NETA ANTES DE IMPUESTO</b>	<b>:</b>	<b>894.785</b>	<b>548.931</b>	<b>61,35 %</b>
--	----------	----------------	----------------	----------------

Como podemos visualizar hemos logrado un volumen de ventas del 84.18% respecto al 2015 que durante el año 2016 se mantuvo una resección económica, afectando directamente al resultado del ejercicio, con una administración prudente generando un margue de utilidad bruta del 82.48 con respecto año 2015, aumentando solo gastos de personal únicamente afectando al resultado neto, que son incrementos ineludibles como por ejemplo los aumentos de sueldos al personal y beneficios legales, así también podemos mencionar otros rubros como los fletes que se amortizo menos, generando un gasto solo del 58.13% en el año 2016



Dr. César A. Jaramillo Calle  
GERENTE GENERAL