

Quito, 5 de abril del 2017

Señora
MARIA CRISTINA LEON DE ANDA
PRESIDENTA DE COMERCIO EXTERIOR CECOMEX S.A.
Presente. -

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías y en mi calidad de Gerente General pongo a su conocimiento, el informe de la gestión realizada por la administración de **Comercio Exterior Cecomex S.A.**, durante el ejercicio económico del 2016.

La Situación Económica del país durante el año 2016 no nos ha permitido crecer en cada una de las líneas de negocio conforme a los objetivos planteados al inicio del año, sin embargo, se ha trabajado con mucha firmeza en mantener y conservar a los clientes de CECOMEX.

Se adjunta un resumen de las ventas por líneas de negocios:

Grupo	Nombre	Ventas 2016	Ventas 2015	Diferencia	%
CONST	CONSTRUCCION	31,635.44	185,162.70	-153,527.26	-485.30%
FLINE	FINAL DE LINEA	1,445,002.45	1,650,240.01	-205,237.56	-14.20%
HECOR	HERRAMIENTA DE CORTE	1,210,644.10	1,634,827.33	-424,183.23	-35.04%
HISEG	LIMPIEZA Y SEGURIDAD	533,906.01	502,220.48	31,685.53	5.93%
INDGE	INDUSTRIA GENERAL	200,616.54	256,429.95	-55,813.41	-27.82%
	OTROS	6,581.50	2,784.29	3,797.21	
	TOTAL	3,428,386.04	4,231,664.76	-803,278.72	

- En Herramientas de Corte se implementó un nuevo producto, en la línea BIRO máquinas para procesamiento de carne con lo cual se logró un crecimiento del 5% en este producto. Durante el año 2016 en Herramientas de Corte se presentó una rotación del personal que generó un descuido en la cartera de los clientes, lo cual afectó considerablemente a las ventas y permitió el ingreso de la competencia.

Durante el año 2016 se pudo vender máquinas BIRO - Cortadoras a PRONACA por US \$ 50.000 que genera ventas paulatinas en consumibles por las sierras. Con respecto al TIA se logró vender \$ 20.000 en máquinas formadoras de hamburguesas.

- Con relación a Final de Línea se puede indicar que se comenzó con la línea CORDSTRAP Sujeciones para contenedores, se espera un despunte en el 2017 pues su

implementación, aprobación y requerimiento por parte de los clientes tomó un promedio de 6 meses.

Durante el año 2016 las ventas bajaron en parte porque algunos clientes grandes comenzaron a importar directamente sus insumos, esto afectó notablemente las ventas de CECOMEX.

- En la línea Industria en General, se lanzó un nuevo producto como es la granalla la misma que se espera despunte en el 2017. En esta línea la rotación del personal evitó el desarrollo del producto. Actualmente se ha tomado los correctivos necesarios con la visión de que en el 2017 el producto se posicione en el mercado y cumpla con los objetivos planteados.
- En Limpieza y Seguridad a pesar de la crisis económica del país, se logró mantener los clientes y ventas y nos permitió crecer en un 5,9% con relación al 2015.

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de diciembre del 2016, la situación de la empresa fue favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración estuvieron encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento; sin embargo, las ventas anuales bajaron en un US \$ 803.278 que representa un 23 % con relación al año 2015.

Se ha trabajado fuerte en el control de gastos y gestión de ventas para obtener la mejor rentabilidad acorde a las condiciones del mercado. Cabe destacar el esfuerzo de todo el personal y especialmente de los ejecutivos de ventas.

Un aspecto muy importante ha sido la gestión de cobranzas, la misma que nos permite tener una cartera limpia y dentro de los plazos concedidos, a pesar de la presión del mercado por incrementar los plazos de pagos y notarse un aumento en retrasos en las cancelaciones.

Durante el año 2016 CECOMEX S.A. inauguró una nueva Planta de Operaciones, ubicada en la Urbanización Jardines de Turubamba del Parque Industrial Turubamba, la misma que cuenta con una mayor capacidad de almacenamiento, preservación y distribución del inventario e instalaciones funcionales, seguras y modernas acorde a los requerimientos por parte de las entidades de control. Se cuenta con una nueva imagen para recibir a clientes y proveedores y entidades financieras.

Cabe indicar que la empresa se mantiene al día en todas sus obligaciones con los organismos de control como: Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías, DINARDAP, entidades del Sistema Financiero, posee todos los permisos de funcionamiento con el Municipio de la Ciudad de Quito.



Se han cumplido a cabalidad por la administración todas las disposiciones emitidas por la junta general de accionistas.

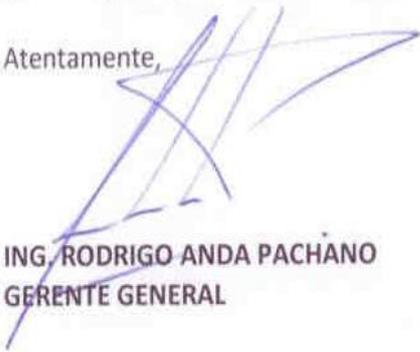
La administración estimula a que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes y proveedores aun más de la que se ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2017, se mira con preocupación el entorno económico del país, sin embargo, la apertura de la unión europea genera en CECOMEX expectativas en mejorar considerablemente nuestras ventas.

Se recomienda estar atentos en la gestión de cobranzas y continuar con las estrategias y proyecciones para mejorar nuestra participación en el mercado.

Es todo cuando puedo informar a los señores accionistas sobre las actividades desarrolladas por la empresa a mi cargo durante este año. Agradezco por la confianza depositada en mi persona y en espera de haber cumplido con sus expectativas, les saludo.

Atentamente,



ING. RODRIGO ANDA PACHANO
GERENTE GENERAL