

FABRIDOR FABRICATO DEL ECUADOR S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS 31 DE DICIEMBRE DE 2013

NOTA 1 – ANTECEDENTES

La Compañía fue constituida en el año 1993 con la denominación de Continente Ventas y Comercio COVECO S.A., posteriormente en el año 2001 COVECO S.A., realizó una fusión por absorción con Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., EMA e Inmobiliaria Inmediterránea S.A., y se procedió al cambio de denominación a Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., con el objeto de importar, exportar, comercializar, representar, distribuir y fabricar todo tipo de productos textiles, hilos, fibras y prendas de vestir.

Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., forma parte del grupo de empresas de Fabricato S.A., la cual se encuentra domiciliada en Colombia y se dedica a la producción y distribución de productos textiles en general. La operación de la Compañía se basa fundamentalmente en la importación desde su empresa relaciona de productos textiles y representan el 100% de los inventarios disponibles para la venta, los cuales no tienen ningún proceso productivo adicional. En consecuencia, las actividades de la Compañía y sus resultados dependen fundamentalmente de la vinculación y acuerdos existentes con la empresa relacionada.

Comentarios de la Administración sobre el negocio en marcha.-

La Compañía hasta el mes de noviembre del 2013 venía presentado una rentabilidad positiva en sus operaciones y al 31 de diciembre del 2013 la Casa Matriz tomó la decisión de incrementar la provisión para cuentas incobrables por US\$. 504.821, provisión para obsolescencia de inventarios por US\$. 183.222, depreciación acelerada del edificio por US\$. 85.024 y ajuste a las provisiones de jubilación patronal y desahucio por US\$. 155.723. Con lo cual la Compañía presenta una pérdida antes de impuesto a la renta de US\$. 704.131. Con lo que Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., se encuentra inmersa en una causal de disolución según la Ley de Compañías del Ecuador.

Con relación al nuevo esquema de trabajo, la Casa Matriz está realizando una reingeniería a su estructura organizacional internacional, volviendo a su operación mucho más liviana, para lo cual se encuentra liquidando inventarios y recuperando la cartera a nivel internacional para concentrar sus esfuerzos en la operación local en Colombia y desde allí atender a clientes o distribuidores a nivel internacional.

El esfuerzo actual de Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., está centrado en la liquidación de los inventarios a la brevedad posible y recuperar la cartera de una forma oportuna y segura para poder pagar los pasivos que se mantienen con la Casa Matriz.

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros se detallan a continuación. Estas políticas han sido aplicadas uniformemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

(Ver página siguiente)

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES
(Continuación)

a) Bases de preparación de los estados financieros

Los presentes estados financieros de Fabridor Fabricato del Ecuador S.A., fueron preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB (International Accounting Standard Board) que han sido adoptadas en Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

Los estados financieros se han preparado bajo el criterio del costo histórico.

La preparación de los estados financieros conforme a las NIIF requiere el uso de estimaciones contables. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 3 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para la elaboración de los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

Estas son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

<u>NIIF</u>	<u>Título</u>	<u>Efectiva a partir</u>
NIIF 9	Clasificación y medición para la contabilización del pasivo financiero.	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y pasivos financieros.	Enero 1, 2014

La Compañía estima que la adopción de las enmiendas y las nuevas NIIF, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial.

b) Traducción de moneda extranjera

Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(Ver página siguiente)

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS
CONTABLES
(Continuación)**

Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera, cuando se producen, se traducen a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Las ganancias y pérdidas por diferencias en cambio que resulten del cobro ó pago de tales transacciones, se reconocen en el estado de resultados, excepto cuando son diferidos en el patrimonio en transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo.

c) Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluye a fondos fijos y por depositar, depósitos en instituciones bancarias e inversiones financieras líquidas, que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses.

d) Activos y pasivos financieros

La Compañía clasifica sus activos y pasivos financieros en las siguientes categorías: "activos financieros a valor razonable con cambios en resultados", "activos financieros mantenidos hasta su vencimiento", "préstamos y cuentas por cobrar" y "activos financieros disponibles para la venta". La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos o contrataron los pasivos. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, la Compañía mantuvo activos financieros en las categorías de "clientes y otras cuentas por cobrar". De igual forma, la Compañía solo mantuvo pasivos financieros en la categoría de "otros pasivos financieros" cuyas características se explican seguidamente:

Cientes y otras cuentas por cobrar están representados en el estado de situación financiera por las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar; son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses cortados desde la fecha del estado de situación financiera.

Otros pasivos financieros están representados en el estado de situación financiera por: proveedores y otras cuentas por pagar. Se incluyen en el pasivo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados a partir de la fecha del estado de situación financiera.

Reconocimiento y medición inicial y posterior:

Reconocimiento -

La Compañía reconoce un activo o pasivo financiero en el estado de situación financiera a la fecha de la negociación y se reconocen cuando se compromete a comprar o vender el activo o pagar el pasivo.

(Ver página siguiente)

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS
CONTABLES
(Continuación)**

Medición inicial -

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de valor razonable a través de ganancias y pérdidas. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía valoriza los mismos como se describe a continuación:

Medición posterior -

Otros pasivos financieros y cuentas por cobrar: Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

Cientes y otras cuentas por cobrar: Estas cuentas corresponden a los montos adeudados por sus clientes por la venta de bienes y prestación de servicios en el curso normal de su operación. Si se esperan cobrar en un año o menos se clasifican como activos corrientes, de lo contrario se presentan como activos no corrientes. Debido a que la Compañía vende sus productos y servicios en un plazo de hasta 120 días, sobre sus saldos vencidos realiza estimaciones de deterioro por estas cuentas a cobrar.

Estas cuentas se registran a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado.

Otras cuentas por cobrar: Representadas principalmente por anticipos a proveedores que se liquidan en el corto plazo. Se registran al valor del desembolso realizado, principalmente a proveedores que son equivalentes a su costo amortizado.

Otros pasivos financieros: Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

Cuentas por pagar comerciales: Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores locales y del exterior en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son pagaderas hasta 60 días.

e) Deterioro de activos financieros

Las cuentas por cobrar se reconocen por el importe de los productos y servicios facturados, registrando el correspondiente ajuste en el caso de existir evidencia objetiva de riesgo de incobrabilidad con los clientes. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al valor nominal de la cartera, debido a que las transacciones no mantienen costos significativos asociados. Además se establece una provisión para pérdidas por deterioro de sus cuentas por cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas a cobrar.

(Ver página siguiente)

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES
(Continuación)

f) Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que sea menor. El costo se determina usando el método de promedio ponderado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones, menos los costos necesarios para llevar a cabo la venta.

g) Propiedades y equipos

Se muestra al costo de adquisición menos la depreciación acumulada.

El costo de las propiedades y equipos; y, la depreciación acumulada de los elementos vendidos o retirados se descargan de las cuentas correspondientes cuando se produce la venta o el retiro y el resultado de dichas transacciones se registra cuando se causan. Los gastos de mantenimiento y reparaciones menores se cargan a los resultados del año.

La depreciación de la propiedad, planta y equipo se registra con cargo a las operaciones del año, utilizando tasas que se consideran adecuadas para depreciar el valor de los activos durante su vida útil estimada. A continuación se presentan las principales partidas de propiedades y equipos, las vidas útiles y valores residuales usados en el cálculo de la depreciación.

<u>Activo</u>	<u>Vida Útil</u> <u>(años)</u>
Edificios	20
Instalaciones	10
Maquinaria y equipo	10
Muebles y enseres	10
Vehículos	5
Equipos de computación	3-4

El valor en libros de un activo se castiga inmediatamente a su valor recuperable si el valor en libros del activo es mayor que el estimado de su valor recuperable (ver Nota 2-h)

h) Deterioro de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida y no están sujetos a amortización, se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperar su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles en los que generan flujo de efectivo identificable (unidad generadora de efectivo). Los saldos en libros de activos no financieros se revisan a cada fecha de los estados financieros para determinar posibles efectos por deterioro.

(Ver página siguiente)

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS
CONTABLES
(Continuación)**

i) Impuesto a la renta corriente y diferido

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y al diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultado integral, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

Impuesto a la renta corriente

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 23% (2011 – 23%) de las utilidades gravables, la cual se reduce al 13% si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

A partir del ejercicio fiscal 2010, entró en vigor la norma que exige el pago de un anticipo mínimo de impuesto a la renta.

La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

Los impuestos a la renta diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Los saldos de impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionen con la misma autoridad tributaria. Por los años 2013 y 2012 la Compañía no mantiene diferencias entre la base contable y tributaria.

j) Beneficios a los trabajadores

Beneficios de corto plazo - Se registran en el rubro de provisiones del estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

(Ver página siguiente)

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS
CONTABLES
(Continuación)**

La participación de los trabajadores en las utilidades que se calcula en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación vigente y se registra con cargo a resultados.

Vacaciones - Se registra el costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre una base devengada.

Décimo tercer y décimo cuarto - Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente.

Beneficios de largo plazo (jubilación patronal y desahucio) - la provisión es determinada anualmente con base en un estudio actuarial practicado por un profesional independiente, aplicando el método de Costo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incremento futuros de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes a la provisión, basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales, se cargan a resultados en el periodo en el que surgen.

Al cierre del año, las provisiones cubren a todos los trabajadores que se encontraban trabajando para la Compañía.

k) Ingresos

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes son reconocidos cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- la Compañía ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes;
- la Compañía no conserva para sí, ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- el importe de los ingresos ordinarios puede medirse con fiabilidad;
- es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

(Ver página siguiente)

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES
(Continuación)

l) Gastos

Se registran en base a lo devengado.

m) Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente legal o asumida como resultado de un evento pasado, y es probable que se requiera de la salida de recursos para pagar la obligación y el monto se ha estimado confiablemente. No se reconocen provisiones para futuras pérdidas operativas.

Cuando existen varias obligaciones similares, la probabilidad de que se requiera de salida de recursos para su pago se determina considerando la clase de obligación como un todo. Se reconoce una provisión aun cuando la probabilidad de salida de recursos respecto de cualquier partida específica incluida en la misma clase de obligaciones sea menor.

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que se espera se requerirán para cancelar la obligación utilizando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones de mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación.

NOTA 3 - ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la Administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- **Impuesto a la renta:** La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requieren de ciertas interpretaciones a la legislación tributaria vigente. La Administración considera que sus estimaciones son apropiadas de acuerdo a las circunstancias y que no deben surgir diferencias de interpretación con la Administración Tributaria que pudieran afectar los cargos por impuestos en el futuro.

NOTA 4 - ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

Factores de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de moneda, riesgo de valor razonable de tasa de interés, riesgo de tasa de interés de los flujos de efectivo y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. La administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía.

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte a un instrumento financiero incumpla en una obligación o compromiso que ha suscrito la Compañía que presente como resultado una pérdida financiera para esta. Este riesgo surge principalmente en el efectivo y la cuentas por cobrar a clientes. El efectivo es mantenido solo en instituciones de prestigio.

Riesgo de mercado

Es la posibilidad de que la fluctuación de variables de mercado tales como tasas de interés, tipo de cambio, entre otras, produzca pérdidas económicas debido a la desvalorización de activos, debido a la nominación de estos a dichas variables.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que una entidad encuentre dificultades en cumplir obligaciones asociadas con pasivos financieros que son liquidados entregando efectivo u otros activos financiero, o que estas obligaciones deban liquidarse de manera desfavorable para la Compañía. La Compañía monitorea semanalmente sus flujos de caja para evitar endeudamiento con instituciones financieras y mantiene una cobertura adecuada para cubrir sus operaciones.

NOTA 5 – EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Cuentas Corrientes y ahorro		
Banco Bolivariano S.A.	12,584	550
Banco de la Producción PRODUBANCO S.A.	275,167	250,891
Helm Bank	12,916	11,851
Banco de Guayaquil S.A.	1,000	-
Fondos fijos		
Caja chica	210	210
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>301,877</u>	<u>263,502</u>

NOTA 6 – CLIENTES COMERCIALES

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 los saldos según el vencimiento comprenden:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Corriente	3,036,930	3,491,041
Vencido		
0 a 30 días	534,057	800,601
31 a 60 días	427,211	215,300
61 a 90 días	184,445	151,566
91 a 180 días	221,139	313,044
180 a 360 días	275,202	460,178
más de 360 días	(1) 645,010	346,937
Menos:		
Provisión cuentas incobrables	(977,714)	(424,752)
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>4,346,280</u>	<u>5,353,915</u>

(1) El saldo incluye cartera en trámite legal para recuperación por US\$. 204.171 (2012 - US\$. 213.725).

Los movimientos del año de la provisión para cuentas dudosas es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo inicial al 1 de enero del 2013 y 2012	424,752	542,220
Adiciones	578,826	7,181
Utilizaciones	(2) (25,864)	(124,649)
Saldo final al 31 de diciembre 2013 y 2012	<u>977,714</u>	<u>424,752</u>

(2) Corresponde a un ajuste de cartera de clientes que mantienen una antigüedad superior a cinco años y han sido considerada como incobrable.

NOTA 7 – ACTIVO POR IMPUESTOS CORRIENTES

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuestos retenidos en fuente	(1) 218,832	271,015
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>218,832</u>	<u>271,015</u>

(1) Corresponde a retenciones en la fuente del Impuesto a la Renta realizadas por terceros en años anteriores. Durante el año 2013 la Compañía inicio el trámite para la devolución del crédito tributario del año 2010. (2012 - recupero de la Administración Tributaria US\$. 21.422 del año 2009).

NOTA 8 – INVENTARIOS

Composición:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Inventario tela	2,537,863	3,149,458
Inventario hogar	1,123	4,194
Inventario confección	23,724	23,832
Inventario decoración	-	-
Inventario vestuario	12,614	116,011
Inventario pabito y otros	17,900	21,663
Inventario cuellos y puños	9,173	1,535
Inventario estampados y tinturados	117,371	-
Inventario hilo	-	1,514
Importaciones en tránsito	-	539,670
	<u>2,719,768</u>	<u>3,857,877</u>
Menos:		
Deterioro de inventarios	(281,648)	(62,322)
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u><u>2,438,120</u></u>	<u><u>3,795,555</u></u>

Los movimientos del año del deterioro de los inventarios es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo inicial al 1 de enero del 2013 y 2012	62,322	133,377
Adiciones	261,982	46,389
Utilizaciones (1)	(42,655)	(117,444)
Saldo final al 31 de diciembre 2013 y 2012	<u><u>281,649</u></u>	<u><u>62,322</u></u>

(1) Corresponde al reconocimiento en los resultados del ejercicio por la venta de inventarios al menor entre el costo y el valor neto de realización.

NOTA 9 – PROPIEDADES Y EQUIPOS

(Ver página siguiente)

NOTA 9 – PROPIEDADES Y EQUIPOS
(Continuación)

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	Tasa anual de depreciación %
Muebles y enseres	105,552	105,642	10%
Vehículos	-	11,784	20%
Equipos de oficina	24,972	24,972	10%
Equipos y programas de computación	136,423	135,500	33%
Instalaciones	4,727	4,727	10%
Edificios (1)	170,000	170,000	5%
Total de activos fijos	<u>441,674</u>	<u>452,625</u>	
Menos:			
Depreciación acumulada	(410,064)	(318,720)	
Total al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u><u>31,610</u></u>	<u><u>133,905</u></u>	

Los movimientos del año de esta cuenta han sido como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo inicial al 1 de enero del 2013 y 2012	133,905	151,118
Adiciones y retiros (netos)	924	2,436
Depreciación del año	(103,219)	(19,649)
Saldo final al 31 de diciembre 2013 y 2012	<u><u>31,610</u></u>	<u><u>133,905</u></u>

- (1) Corresponde a un Penthouse ubicado en la ciudad de Guayaquil, recibido como dación de pago durante el año 2003 por las cuentas por cobrar a los señores Sr. Elie Assaf y Sr. Samir Kury mediante escritura pública por US\$. 170.000. Posteriormente en julio del año 2003 se realizó un avalúo con un perito independiente calificado por la Superintendencia de Compañías y determinó que el valor comercial de dicho bien inmueble es de US\$. 55.240. Al cierre del año 2013 la Compañía cargo a resultados el saldo pendiente por depreciar por un valor de US\$. 85.024

NOTA 10 – OTROS ACTIVOS

(Ver página siguiente)

NOTA 10 – OTROS ACTIVOS
(Continuación)

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Bienes recibidos en dación de pago (1)	-	10,552
Inversiones en cupones CORPEI	-	391
Inversión en Club los Chillos	469	469
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>469</u>	<u>11,412</u>

(1) Corresponde a bienes recibidos mediante acuerdos notariados como dación en pago, de aquellos clientes que se encuentran en mora. Al cierre del año el saldo total de los bienes recibidos como dación de pago fueron cargados a los resultados corrientes.

NOTA 11 – TRANSACCIONES Y SALDOS CON COMPAÑÍA
RELACIONADAS

El siguiente es el resumen de las principales transacciones realizadas durante el 2013 y 2012 con compañías relacionadas:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Compras de producto terminado	10,080,908	10,217,747

Los saldos con partes relacionadas al 31 de diciembre corresponden a:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
PASIVO		
Documentos y cuentas por pagar		
Fabricato S.A.	7,097,081	8,797,703
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>7,097,081</u>	<u>8,797,703</u>

NOTA 12 – PASIVO POR IMPUESTOS CORRIENTES

(Ver página siguiente)

NOTA 12 – PASIVO POR IMPUESTOS CORRIENTES
(Continuación)

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuesto a la renta de funcionarios	1,454	1,875
Impuesto al valor agregado	5,764	-
Retenciones del impuesto al valor agregado	2,618	1,715
Retenciones del impuesto a la renta	2,290	1,395
Impuesto a la renta de la Compañía	104,231	109,022
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>116,357</u>	<u>114,007</u>

NOTA 13 – PROVISIONES

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
IESS Fondo de reserva	1,146	1,743
Décimo tercer sueldo	2,980	3,426
Décimo cuarto sueldo	3,048	2,799
IESS Aportes patronal y personal	7,690	8,838
IESS Préstamos quirografarios e hipotecarios	4,270	4,312
Participación de trabajadores en utilidades	-	3,518
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>19,134</u>	<u>24,636</u>

NOTA 14 – BENEFICIOS DEFINIDOS

Al 31 de diciembre comprende:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Jubilación patronal	110,880	-
Desahucio	44,843	-
Saldo al 31 de diciembre del 2013 y 2012	<u>155,723</u>	<u>-</u>

NOTA 15 – PRECIOS DE TRANSFERENCIA

(Ver página siguiente)

**NOTA 15 – PRECIOS DE TRANSFERENCIA
(Continuación)**

De conformidad con disposiciones legales vigentes, los contribuyentes sujetos al impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal por un importe acumulado superior a US\$. 5.000.000, están obligados a presentar un estudio de Precios de Transferencia. La Compañía preparó dicho estudio, en base al cual determinó que las transacciones realizadas con partes relacionadas del exterior, han sido efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia.

NOTA 16 – CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es de US\$. 2.432.686 dividido en 2.432.686 acciones ordinarias de valor nominal de US\$. 1 dólar estadounidense por cada acción.

NOTA 17 – RESERVA LEGAL

De acuerdo con la legislación vigente, la compañía debe apropiar por lo menos el 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

NOTA 18 – CONCILIACIÓN TRIBUTARIA

De acuerdo con lo que establece en la ley de régimen tributario interno, la empresa ha preparado la conciliación tributaria como sigue.

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Utilidad antes de la participación de los trabajadores en las utilidades y de impuesto a la renta	(704,131)	23,452
(-) Participación trabajadores	0	(3,518)
(+) Gastos no deducibles en el país	892,031	85,575
(-) Deducción por trabajadores con discapacidad	0	(8,025)
= Base imponible antes de impuesto a la renta	<u>187,900</u>	<u>97,484</u>
Impuesto a la renta causado	41,338	22,421
Impuesto a la Renta Determinado (1)	105,160	109,022
(-) Retenciones en la fuente	(110,539)	(112,674)
Saldo a favor del contribuyente	<u>(5,379)</u>	<u>(3,652)</u>

- (1) El valor del anticipo determinado del impuesto a la renta es mayor que el impuesto a la renta causado. Por lo cual la Compañía debe cancelar a la Administración Tributaria por concepto de Impuesto a la Renta el valor del anticipo determinado que se convierte en pago definitivo.

NOTA 19 – EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros (21 de febrero del 2014). La Compañía se encuentra en un proceso de reorganización desde su Casa Matriz en Colombia y con fecha 30 de enero del 2014 se produjo el cambio de Representante Legal en el Ecuador.

NOTA 20 – APROVACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2013, han sido emitidos con la autorización de fecha 20 de febrero del 2014 por parte del Gerente General (en funciones al 31 de diciembre del 2013) y posteriormente serán puestos a consideración del Directorio y de la Junta General de Accionistas para su aprobación definitiva.
